# 沭阳农商银行为个体工商户添底气

国庆、中秋双节前期，商超门店迎来销售旺季，不少商户面临备货资金压力。沭阳农商银行客户经理在走访个体工商户时主动上门对接，以有温度、高效率、接地气的金融服务，破解商户发展痛点，激活市场主体活力，为个体工商户高质量发展注入强劲金融动能。

“今年中秋我们备货就要500多万元，中秋、国庆双节预计烟酒等各类商品销售额可达200多万元。沭阳农商银行放款快、服务实在，每当遇到资金难题，银行总能及时提供支持，真是雪中送炭，帮我扩大店面，经营更有底气！”沭阳县庙头镇烟酒批发店仲老板，对沭阳农商银行的金融服务赞不绝口。从2008年走访发放第一笔15万元贷款，到2026年这笔400万元贷款，仲老板店铺多年的发展之路，始终有沭阳农商银行一路相伴，金融活水为他创业经营撑起最大底气。

双节临近，沭阳农商银行庙头支行在走访个体工商户中了解到庙头镇仲老板的名烟名酒店急需资金备货，当即调增授信、加快审批，为其发放400万元抵押+信用组合贷款。为仲老板的双节备贷提供了资金保障。

针对个体工商户的融资需求，沭阳农商银行优化普惠产品体系，创新推出“助商信用贷”“富民创业贷”“惠民易贷”，通过分级授信、利率优惠、灵活期限的差异化服务，精准适配中小商户经营发展需求，有效降低个体工商户融资门槛和融资成本。

走进沭阳县庙头镇童漾年母婴店，张顺香夫妇是一对90后小夫妻，两人都是安徽阜阳人。近日，沭阳农商银行客户经理走访商户时获知需求夫妻俩店面备货资金紧张。结合经营状况，该行快速发放30万元助商信用贷款，解了燃眉之急。“资金到账很及时，没耽误进货！”张顺香说。

双节期间，沭阳农商银行主动上门走访商户，了解资金需求。开通个体工商户绿色审批通道，简化流程、快速审批，为其发放30万元的“助商信用贷”。贷款无需抵押担保、利率优惠、放款高效，精准补齐商户扩店资金短板，保障新店筹备、装修运营有序推进。

近年来沭阳农商银行持续深化服务下沉，常态化开展网格化驻点服务和“千企万户大走访”活动，深耕社区、农区、商圈、专业市场，主动靠前为经营主体纾困解难。持续助力辖区个体工商户稳步成长、提质增效，为地方稳就业、保民生、促发展注入持久农商动能。

下一步，沭阳农商银行将不断优化服务模式、创新金融产品、提升服务质效，以更足的力度、更实的举措、更暖的服务，护航辖区个体工商户健康发展，为推动沭阳地方经济高质量发展贡献农商力量。（胡玲玲）

# 建湖农商银行构建数字金融新生态

近年来，建湖农商银行抢抓数字金融发展浪潮，坚持以“数据信息”和“信息技术”双要素驱动，持续加快数字化转型步伐，扎实推进数字化治理、数字服务、智能应用、风险防控等各项工作，以数字引擎推动金融服务提质增效。

深耕数字普惠服务，赋能地方实体经济。该行上线标准化客户运营旅程，覆盖个贷、财富、数字银行三大板块，精准覆盖申贷断点、授信未用信、理财到期、贷记卡促活等高频经营场景。聚焦乡村振兴、小微企业、民生服务等重点领域，持续推动数字技术与金融服务深度融合。依托省联合银行数字农商平台提供的信贷客户经理画像系统、楼盘押品查询系统、工商信息查询、营销中台、标签管理等信息化工具，优化信贷、理财等业务全流程服务。截至2026年9月末，线上数字金融信贷余额达6.2亿元，较年初增幅74.16%。

完善数字基建体系，夯实数据赋能底座。该行对照联合银行20项数字金融重点任务，全面推进数字化基础设施迭代升级，已完成DAAS数仓统一回迁上云工作，实现全行业务数据集中汇聚、统一治理、规范应用。开展全行数据资产全面盘点，对行内自建系统对照国家发布的企业级数据标准进行落标盘点，重塑数据质量源头；开展企业级算法模型梳理统计，摸清模型资产底数，明晰模型应用现状，为数据价值转化、模型迭代优化提供支撑。扎实推进数据源头治理，严格模型落地流程，遵守需求提出、模型规则材料补全、模型开发、模型评审、模型监控、模型下线等标准化流程。完成全量自建系统数据分类分级，将数据划分为重要、敏感、监管、一般四个等级，为后续数据处理、脱敏、加密、监管打好基础。配齐数据治理专员，严格落实数据质量管控机制，问题整改率达100%，关键数据综合达标率稳定达标。深化数据经营应用，落地省版自助分析工具，实现报表统一集中管理、自助查询分析。拓展外部数据资源，主动对接省级政务数据平台，推进公积金、社保、医保等政务数据接入，已完成不动产数据合规对接应用，持续丰富外部数据维度，为信贷授信、客户画像、风险核验等业务场景提供坚实数据支撑。

深化人工智能应用，提升经营管理质效。该行积极落实“人工智能+金融”发展要求，依托联合银行数字农商平台，运用智能风控、大数据分析、规则引擎、机器学习、深度学习等技术，嵌入信贷审批、贷后管理、反欺诈等核心业务流程，实现风险智能预警、精准甄别，大幅降低人工操作成本，提升风险防控精准度。截至2026年9月末，数字农商平台已上线智能体48项，推出常用多模态智能体服务15项，提供小模型应用20项，涵盖各类业务场景。依托人工智能和客户画像体系，整合客户交易、资产、生产经营多维数据，开展精准营销和差异化服务，有效提升客户服务精准度与客户粘性。数字化运营全面落地后，该行业务办理时效大幅提升，人工差错率显著下降，整体经营效能持续提升。（张辉 单伟）

# 姜堰农商银行以精准金融服务助力实体经济提质增效

今年以来，姜堰农商银行紧紧围绕国家宏观调控及金融监管工作部署，牢牢把握金融服务实体经济根本方向，严格对标货币信贷政策与宏观审慎评估标准，坚持合规经营、稳健发展、精准赋能的工作思路，持续优化信贷结构、创新金融产品、下沉服务重心，信贷投放质效稳步提升，服务地方经济能力持续增强。

在信贷总量调控方面，该行坚持审慎经营、有序扩量的原则，健全跨部门协同工作机制，细化月度投放节奏，统筹优化信贷额度配置，确保信贷资源精准匹配实体经济需求。依托精细化资产负债管理，动态监测资本约束、资产规模等核心指标，通过常态化数据分析、前置预判调度，科学把控信贷投放节奏，实现信贷规模稳步扩容、业务风险可控在控。截至9月末，全行各项人民币贷款余额达425.8亿元，较年初新增26.39亿元，年度信贷合意计划完成率77.62%，信贷主业支撑作用持续夯实。

立足区域产业发展实际，该行精准用好、用活结构性货币政策工具，持续加大对涉农主体、民营小微企业的金融扶持力度，有效缓解企业融资难题，切实降低市场主体综合融资成本。

紧扣金融服务“五篇大文章”发展布局，该行聚焦科创、绿色、数字、普惠、消费五大领域，持续推动金融服务转型升级，构建多层次、特色化、精准化的现代金融服务体系。在科创金融领域，该行深度融入区域科技创新发展大局，积极联动地方科技金融服务联盟，常态化推进金融专员驻园驻企服务，主动对接科技型、创新型企业融资痛点、发展难点，不断完善科创企业全周期金融服务模式。依托产品创新突破，成功落地泰州市首笔投贷联动业务，以“股权+信贷”组合模式助力科技企业轻资产融资、高质量成长。科创金融服务覆盖面、渗透率、精准度持续提升。在绿色金融方面，该行主动践行绿色发展理念，深化政银气象合作，创新推出区域首笔“气候贷”产品，探索形成“气象赋能、金融助力、建筑提质”的绿色金融服务新模式，有效助力区域低碳转型、绿色产业发展。在数字金融方面，围绕制造业智能化改造、数字化转型趋势，该行精准对接企业技改升级、产线迭代资金需求，持续加大数字化转型专项信贷供给。同时，深耕数字人民币普惠应用，大力拓展企业货款结算、员工薪资代发等真实高频场景，以数字化金融服务助力企业降本增效、提质升级。目前，全行数字金融贷款余额7.59亿元，较年初新增1.48亿元，增幅24.25%，数字化赋能实体经济成效凸显。在普惠金融与民生金融方面，该行深入开展全域走访攻坚行动，下沉乡村、社区、园区一线，全面摸排市场主体金融需求，常态化开展金融知识普及、授信培育、产品推广工作，持续扩大小微普惠金融服务覆盖面。

下阶段，姜堰农商银行将持续紧跟政策导向、紧扣地方发展，坚守本源、深耕主业，持续稳信贷、调结构、强创新、优服务、防风险，不断提升金融服务精准性、普惠性、创新性，持续为区域经济社会高质量发展注入稳健、持久的金融力量。（吴秀华）

南通农商银行：

# 公司金融板块跑出高质量发展“加速度”

今年以来，南通农商银行坚持“稳存量”与“扩增量”并重、“促投放”与“控风险”并举，在深化政企合作、做实属地信贷、释放贴息红利、强化授信把关四条战线上协同发力，信贷核心指标稳中向好，公司金融业务规模稳步扩大，交出一份量质齐升的阶段性成绩单。

深耕政务挖源头，存款根基更坚实。政企合作是存款增长的“源头活水”。全行持续深化与崇川财政、不动产登记中心、公积金中心及本地国企平台的常态化对接，不断夯实合作根基。特别是紧抓公积金归集扩面专项竞赛契机，精准切入政务服务链条，成功落地对公存款2.5亿元，为对公存款业务提供强有力的支撑。

下沉一线破堵点，信贷活水精准达。没有调查就没有发言权。为摸清一线实情、破解发展瓶颈，开展全行对公存款专项调研，全面梳理营销推进、客户拓展及存量维护中的痛点与短板，为精准施策提供决策依据。同时，总行条线联动各支行主动下沉属地市场，精准对接企业融资需求，打通审批投放“最后一公里”，持续扩大实体贷款覆盖面，做实信贷规模，赋能地方经济发展。

抢抓红利降成本，制造强企添动能。制造业是立国之本，也是信贷投放的主战场。全行积极落实制造业贷款财政贴息政策，精准对接制造业企业融资需求，通过投放贴息贷款有效降低企业融资成本，助力企业减负扩产。通过投放贴息贷款有效降低企业融资成本，助力企业减负扩产。截至目前，制造业贴息贷款余额达4.8亿元，较年初净增2.51亿元，增幅高达109.61%，“翻倍式”增长不仅彰显了政策红利的精准滴灌效应，更体现出服务制造业高质量发展的责任担当。

专业把关提质效，风控续贷双优化。风控是生命线，效率是竞争力。授信调查条线立足专业把关，打出一套“组合拳”：一是变“被动兜底”为“主动营销”，改变以往无还本续贷单纯作为留存客户兜底手段的做法，将其转化为提升客户资金留存、深化银企合作的营销利器；二是强化“回头看”机制，落实新增和增量贷款风险预判与介入，提前预判和介入风险，将项目工期延后、贷后管理未落实等问题消灭在萌芽状态；三是注重存量周转管理，在严把新增入口关的同时，保障存量业务平稳衔接，严守风险底线。

行百里者半九十。四季度是全年的收官决胜期，也是来年布局的关键窗口。南通农商银行将紧盯目标不动摇，在政企合作上再深化，将对公存款的“基本盘”夯得更实；在实体投放上再加力，让信贷资源更精准地流向实体经济关键领域；在风险管控上再从严，确保每一笔贷款放得出、收得回、有效益，为全行高质量发展扛牢金融担当、筑牢坚实底盘。（张伊旻）

# 肥城民丰村镇银行送暖进社区 服务零距离

为弘扬中华民族尊老、敬老、爱老的传统美德，进一步拉近金融机构与广大群众的距离，提升银行本地品牌亲和力与社会影响力，近日，山东肥城民丰村镇银行精心策划组织了“重阳送暖进社区 金融服务零距离”主题重阳节系列公益活动，把金融温度送进社区、送进养老院、送到老人心坎上。本次活动覆盖多个社区与养老机构，惠及众多老年群体。

活动坚持“宣传营销与公益慰问相结合”的思路，以群众需求为导向，丰富活动载体，推动金融知识宣传形式多样化、更接地气。在各营业网点及社区活动现场，肥城民丰村镇银行工作人员摆摊设点，主动走近群众，用通俗易懂的语言细致讲解防范电信诈骗、反洗钱、存款保险等贴近生活的金融知识，手把手帮助老年群体识别诈骗套路，守住自己的“钱袋子”。与此同时，工作人员还积极介绍各类贷款产品及惠民政策，耐心解答群众疑问，在服务中挖掘储备潜在客户，不断增强客户粘性，不少居民在活动结束后仍围在展台前继续咨询，现场互动热烈，活动反响良好。

活动期间，该行还在各营业网点和活动现场同步开展了趣味抽奖、走访慰问等一系列暖心行动，进一步丰富了活动内容。各营业机构主动走进养老院、深入周边社区，对留守老人开展一对一走访慰问，把服务触角延伸到老年群众的家门口。该行工作人员与老人们拉家常、问冷暖，耐心倾听他们的心声，细心了解他们的身体状况、生活状况和实际困难，并送上大米、面粉、挂面等实用生活物资，把实实在在的关怀送到老年群众身边，让大家真切感受到民丰村镇银行的“金融温度”。

此次重阳节主题活动，既是对孝老爱亲中华优秀传统文化的传承弘扬，也是肥城民丰村镇银行扎根本地、践行地方金融机构社会责任的生动实践。通过活动，该行进一步加深了员工与客户之间的互动交流，有效提升了在当地群众中的口碑与社会影响力，为各项业务稳步健康发展奠定了坚实基础。

下一步，肥城民丰村镇银行将继续立足地方、扎根群众，把节日关怀融入日常服务，持续做好普惠金融工作，将金融知识、便民举措和暖心关怀送到千家万户，以更加务实的举措服务地方经济高质量发展，让“有温度”的金融服务常伴百姓身边。（周家俊）

兴化农商银行下圩支行：

# 金融『活水』助力蟹农增收

近期，兴化农商银行下圩支行客户经理走进辖区螃蟹养殖基地，实地走访养殖户顾先生的蟹塘，查看螃蟹长势、了解今年养殖收成情况，与养殖户共同感受丰收氛围。

据了解，顾先生从事螃蟹养殖多年。创业初期，他承包养殖水面20亩，想要改善塘口条件、添置养殖物资，存在资金缺口。下圩支行了解其实际困难后，主动上门对接，为其首次授信8万元，帮助顾先生解决蟹苗采购、塘口维护等资金难题，支撑他稳定开展养殖。

经过多年精心经营和积累，顾先生养殖技术不断成熟，打算进一步扩大养殖规模。针对客户扩塘需求，下圩支行持续跟进服务，根据其经营状况提升授信额度，目前授信额度达到30万元。

在农商行长期的金融支持下，顾先生的养殖面积从最初20亩扩大至如今80亩。按照今年长势，每亩螃蟹产量可达240斤左右，整体收成稳定可观。

今年以来，下圩支行持续深耕本土特色水产产业，精准对接蟹农生产、扩产、经营资金需求，持续加大涉农贷款投放力度，用便捷、高效的金融服务助力农户增产增收，全力支持地方特色农业产业高质量发展。（张霁雯）

# 海门农商银行举办2026年新员工入职暨师徒结对仪式



日前，海门农商银行举办“筑梦新征程师者传匠心”2026年新员工入职暨师徒结对仪式。该行董事长姜丰平、副行长耿玉培，总行相关部门负责人、结对导师、员工代表及23名新员工和家属参加活动。

姜丰平为新员工送上寄语，希望大家转变心态主动求学，坚持终身学习，持续夯实专业能力；沉下心扎根基层，不惧挫折考验，在一线磨砺中成长；锚定目标笃行实干，积极进取，努力成长为业务骨干，助力全行高质量发展。耿玉培对师徒结对工作提出要求：导师要用心做好传帮带，传授业务技能的同时筑牢合规廉洁底线；新员工要珍惜平台、虚心学习、坚守合规、融入发展；也恳请家属持续理解支持员工工作。仪式现场，大家观看宣传片与感恩短片，新员工领取赠书、庄严宣誓，递交首年发展愿景，23组师徒互递帖文结成对子，新员工、导师及优秀员工代表依次发言。

本次活动增强了新员工归属感与使命感，夯实青年人才梯队根基。下一步，该行将做实新员工全周期培育，强化师徒结对过程管控，完善考核激励，推动传帮带走深走实，以人才发展赋能全行稳健发展。（杨 晨 施添文）

# 昆山农商银行“营易融”纾解鹌鹑养殖户难题

日前，昆山农商银行落地一笔30万元“营易融”纯信用贷款，精准帮扶滨海鹌鹑养殖、熟蛋批发经营户高老板解决饲料采购资金缺口，以无抵押信用产品精准滴灌涉农小微经营主体，为地方特色农副产品产业送上金融及时雨。

经营户高老板扎根滨海深耕鹌鹑全产业链多年，自有鹌鹑养殖场，自产鹌鹑蛋经加工、剥壳制成熟鹌鹑蛋对外批发；若场内自产蛋量不足，同步对外收购原料蛋保障下游供货渠道稳定。眼下他承租两栋全新养殖棚扩大鹌鹑养殖规模，集中采购饲料产生大额流动资金缺口，资金周转压力凸显。

考虑到涉农个体经营户普遍缺少足额不动产抵押物、传统信贷准入门槛高的行业痛点，昆山农商银行摒弃“重抵押、轻经营”，依托高老板真实经营流水、稳定产销渠道、良好征信资质，量身匹配普惠信用产品“营易融”，审批通过30万元纯信用授信，贷款资金专项用于鹌鹑养殖饲料采购，用途清晰合规。

在还款方案设计上，结合鹌鹑养殖季节性回款特征，该行设置灵活分期还本机制，约定每半年归还本金5万元，贴合客户经营回款节奏，有效降低集中还款压力，兼顾资金流动性与风险管控。拿到信贷资金的高老板由衷感慨：“扩大养殖棚正愁没钱囤饲料，不用抵押担保就拿到30万信用贷款，分期还款压力小，这下能安心扩大养殖、稳定供货了。”

此次“营易融”业务落地，是昆山农商银行深耕本土、支农支小的一个生动缩影。作为地方法人，该行持续聚焦乡村特色种养产业融资需求，不断丰富场景化普惠信贷产品矩阵，依托经营数据、交易流水挖掘经营主体信用价值，打破抵押物融资桎梏，为轻资产农户、个体工商户开辟便捷融资通道。

下一步，昆山农商银行将持续下沉服务，开展田间地头、乡村市场走访调研，精准摸排种养大户、农副产品加工批发商融资诉求，优化“营易融”等信用贷款服务模式，简化审批流程、适配灵活还款方案，持续以高效率的信用金融活水，赋能乡村特色产业提质增效，助力个体经营户稳经营、扩产能、增收致富。（蔡 磊）

# 镇江农商银行营业部举办女性高客茶艺摄影沙龙

近日，由镇江农商银行营业部主办的“一茶一世界，光影留芳华”女性高客茶艺摄影沙龙在该行23楼启幕。本次活动以“以茶会友·静享光影时光”为宗旨，汇聚十余位女性高净值客户，共赴一场融合茶艺品鉴、健康分享与东方美学的秋日文化之约。活动既是该行深化女性客群专属服务、打造有温度金融服务的重要举措，也是地方金融机构践行社会责任、丰富群众精神文化生活的生动实践。

活动现场布置尽显东方雅致意蕴，茶艺师身着素雅白色中式服饰，执壶注水，一斟一酌尽显“一茶一世界”的从容意境。镇江农商银行营业部行长吴明亲临现场，以茶为媒传递活动意蕴，向到场的女性客户致以诚挚欢迎，也传递出该行“以客户为中心”的服务理念。契合秋日时令特点与女性客户需求，活动特别邀请镇江市妇幼保健院皮肤科专家团队，带来“岁月无痕·美丽有迹”主题美丽健康分享。现场互动氛围热烈，到场客户结合自身护肤困扰踊跃提问，专家团队逐一耐心解答，让大家在品茶之余收获实用的健康知识，感受到银行贴心的人文关怀。

本次沙龙的亮点，是专业光影定格环节。活动特邀专业摄影师，凭借专业的镜头视角与敏锐的审美把控，为身着旗袍、新中式服饰的嘉宾们记录下端庄温婉的秋日瞬间。从细节处展现了镇江农商银行深厚的人文底蕴与精细化的服务追求。

此次沙龙不仅为女性高客搭建了悦享健康、交流情感、品味文化的优质社交平台，更充分彰显了镇江农商银行营业部“以客户为中心”的服务温度。该行跳出传统金融服务的业务边界，将文化体验、健康关怀与金融服务深度融合，持续打磨女性客群专属服务品质，切实以有温度的服务践行地方金融机构的社会责任。

下一步，镇江农商银行营业部将持续深耕客户需求，不断创新服务形式、丰富服务内涵，持续打造多元化、高品质的客户体验活动，以更有温度、更具质感的金融服务回馈广大客户，持续践行地方金融机构的责任与担当。（俞 蕊 朱逸凡）

## 公告栏

**拍卖公告**

河南省正大拍卖有限公司受委托，定于2026年11月11日9时在三门峡市公共资源交易中心依法拍卖：渑池县会盟路中段小寨街金堂国际22号楼1002号、1003号及25号楼1001号、1002号房产。详见三门峡市公共资源交易中心官网（网址http://ggjy.smx.gov.cn）发布的《拍卖公告》。

展示时间：2026年11月1日-11月10日。

展示地点：标的物所在地。

报名截止时间：2026年11月10日17时30分。

咨询电话：155 3986 5797 刘主任。

公司地址：三门峡市湖滨区文明路市直综合楼416室。

2026年10月30日

**租赁权拍租公告**

受委托，本公司将于2026年11月09日9点30分，在浙江省宁波市鄞州区五乡镇便民服务中心三楼招标室举行公开拍租会。**一、拍租标的：**宝同路东侧的集体工业房地产5年租赁权，建筑面积1851.65平方米，附属物面积181.12平方米，起拍价26万元/年，保证金35.1万元；**二、经营要求：**工业用途，其他具体要求详见《拍租须知》；**三、参与资格：**1、具有独立承担民事责任能力的企业或公民；2、竞价人及其法定代表人及股东不得为失信被执行人；3、不接受联合体报名。**四、标的展示时间：**看样联系本公司。**五、报名时间方式：**有意者请于2026年11月06日17时前将保证金汇入本公司账户（开户行：鄞州银行邱隘支行；账号：811601013024046057；户名：浙江天一拍卖有限公司），并于2026年11月06日上午10点-17时携带有效证件（营业执照及公章或个人身份证）和银行缴款单到我司办理报名登记手续。**六、联系地址、电话：**浙江省宁波市鄞州区百丈东路2368号（海逸大酒店五楼）。0574-27782111、13857887838。

浙江天一拍卖有限公司

2026年10月30日

**六安市叶集区高立柱广告牌拍租公告**

受委托，我公司定于2026年11月6日上午9时30分在中拍平台（https://paimai.caa123.org.cn）以网络同步拍租方式举行拍租会，现公告如下：一、拍租标的、起拍价及保证金：位于金叶大道叶集金寨交界处、叶集高速收费站进出路口、沪陕高速G40叶集至大顾店高速立交段等处高炮广告牌计11座（其中三面的1座、两面的10座）广告牌租赁经营权，按单个拍租，竞租保证金2000元/个，加价幅度200元。二、咨询电话：0564-6760001（座机）。

安徽皖融项目管理有限公司

2026年10月30日

**拍卖公告**

定于2026年11月9日（周一），在哈尔滨市先锋路2号先锋国际汽车城一楼举办二手车专场拍卖会，采用现场举牌竞价方式。三十余台优质二手车，起拍价0元至5万元不等，现状拍卖。看样时间：2026年11月7日、8日，看样地点同上。参拍需缴纳保证金2000元，欢迎车商、意向买家到场验车参拍。咨询联系人：邹振武18249768111。

黑龙江中速科技有限公司

2026年10月28日

**拍卖公告**

接受委托，我公司定于2026年11月6日14时，在3G拍卖平台（网址：https://3g.cibroad.com）。对天津华津农业发展有限公司三鸡场蛋七栋东侧600平米，租赁年限三年（自2026年11月1日起至2029年10月31日止。），年租金40000元的房产承租权，进行公开拍卖。展示时间：2026年11月2日-3日（统一组织）。展示地点：标的所在地。咨询、登记地址：天津市南开区中电科创园B2402。联系电话：13512913500、13672119153。特别提示：1、竞买人须提交营业执照复印件、法人身份证复印件、代理人须提交授权委托书及身份证复印件（盖章），签署拍卖相关文件，办理竞买登记。2、于2026年11月5日16时前，将标的竞拍保证金4000元，交到拍卖人指定账户（以到账时间为准），方可参与竞拍。

天津鸿信国际拍卖有限公司

2026年10月30日

**拍卖公告**

接受委托，我公司定于2026年11月6日10时，在天津市西青区津同公路29号天津华津农业发展有限公司（会议室），对天津华津农业发展有限公司三鸡场蛋七栋西侧750平米，租赁年限三年（自2026年11月1日起至2029年10月31日止。），年租金52000元的房产承租权，进行公开拍卖。展示时间：2026年11月2日-3日（统一组织）。展示地点：标的所在地。咨询、登记地址：天津市西青区津同公路29号天津华津农业发展有限公司。联系电话：13512913500、13672119153。特别提示：1、竞买人须提交营业执照复印件、法人身份证复印件、代理人须提交授权委托书及身份证复印件（盖章），签署拍卖相关文件，办理竞买登记。2、于2026年11月5日16时前，将标的竞拍保证金6000元，交到拍卖人指定账户（以到账时间为准），方可参与竞拍。

天津鸿信国际拍卖有限公司

2026年10月30日

**拍卖公告**

接受委托，我司定于2026年11月6日10时，通过中拍平台以竞价方式对一批汽车充电桩及配套设施等废旧物资进行公开拍卖（详见拍品目录）。展示时间：2026年11月4、5日。展示地点：标的物所在地（统一组织）。咨询登记地点：天津市大港开发区丰裕街33号。咨询电话：13820561100。特别提示：办理竞拍登记截止日期2026年11月5日16时，竞买保证金于截止日期前交到指定账户。

天津市腾达天下拍卖有限公司

2026年10月30日

**拍卖公告**

受委托，我公司定于2026年11月6日9时30分在本公司拍卖厅依法对以下标的按现状进行公开拍卖：处置废旧物资一批。望有意竞拍者携带有效证件及相关资料到我公司办理竞买手续。电话：李女士13903318886。展示时间：2026年11月3日-4日（在标的所在地），报名地址：石家庄市新华区中华北大街298号颐宏大厦02单元1604。

河北圣利拍卖有限公司

2026年10月30日

**拍卖公告**

受委托，现公开拍卖以下标的：一、拍卖时间：2026年11月6日上午9:30。二、拍卖地点：中国拍卖行业协会网络平台（https://paimai.caa123.org.cn/）。三、拍卖标的为1处房产，标的信息以中拍网络平台发布为准。四、报名及保证金交纳截止时间：2026年11月5日下午16:00。五、拍卖标的展示时间：自公告之日起至拍卖会前一天（工作日：9:00-16:00）。六、成交后买受人须在当日内交齐全部成交价款，拍卖佣金及中拍网络平台软件使用费。七、标的以现状拍卖，拍卖公司不承担瑕疵担保责任。有意向竞买者请联系我公司办理相关竞买手续。联系电话：王经理13836711889。

黑龙江兴皓拍卖有限公司

2026年10月30日

**大连卓信拍卖有限公司拍卖公告**

受委托于2026年11月6日10时起至14时止（竞价延时除外）在中拍平台(https://paimai.caa123.org.cn)公开拍卖拆除废旧物资一批。竞拍保证金：200元人民币（请于2026年11月5日16点前缴纳至公司账户）；展示时间：2026年11月1日、2日每天10点至15点。展示地点：大连市西岗区凯旋商城地下二层美食广场。详情咨询周女士：13309846016，公司地址：大连市西岗区凯旋商城地下2层美食阁办公室。

**关于李明花继承修自忠不动产的公告**

李明花申请继承修自忠的不动产权，向北票市不动产登记中心申请办理不动产转移登记，并提供了申请书、被继承人死亡证明、所有继承人的身份证、户口簿、所有继承人与被继承人之间的亲属关系证明等申请材料。一、被继承人（遗赠人）修自忠于2022年1月21日因疾病死亡。二、被继承人（遗赠人）的不动产共2户，第一户：坐落：台吉街道舍宅社区新城起步区A14幢3单元12层03123，建筑面积73.39平方米，第二户：坐落：台吉街道舍宅社区新城起步区A10幢01单元05层01052，建筑面积60.16平方米（如回迁安置选房单所示）。三、被继承人（遗赠人）的不动产权由李明花继承（受遗赠）。四、除继承人李明花外，其他继承人自愿放弃继承。经初步审定，我机构拟依上述申请予以登记，根据《不动产登记操作规范（试行）》的相关规定，现予公告。如有异议，请自本公告之日起三十天内将异议书面材料送达我机构。逾期无人提出异议或者异议不成立的，我机构将予以登记。地址：北票市309行政审批局一楼。

北票市不动产登记中心

2024年9月10日

**西华建业尊府交房公告**

**尊敬的西华建业尊府业主：**我司开发建设的【西华建业尊府】项目，现已具备交房条件。现将交房相关事宜公告如下：1. 交房小区：西华建业尊府。2. 交房时间：2026年10月31日起（每日9:00-18:00）。3. 交房地点：建业尊府物业服务中心。请各位业主按照上述时间，携带购房合同、本人身份证、购房票据等相关资料，前往现场办理收房手续。若业主因故不能按期到场，可书面委托代理人代为接收房屋。相关事宜可致电咨询：0394-8777999。特此公告。

河南海腾置业有限公司

2026年10月30日

**寻人启事**

李长春（男），失联多年未有联系，请见报速与您女儿李雨彤（身份证号：120104200406107663）联系，联系电话：18526062861。

登报电话：13080793002