

海门农商银行精准护航外贸企业稳链拓市

外贸是区域经济稳增长的重要支撑。近年来,海门农商银行紧扣稳外贸政策导向,持续完善跨境金融全链条服务体系,以网格化走访摸清外贸企业发展诉求,整合账户开立、线上结算、贸易融资、减费让利等多元举措,打造一体化跨境金融服务方案,为辖区涉外经营主体纾困解难,助力开放型经济提质增效。

据了解,该行深化政银联动机制,主动对接数据局“全链通”企业开办平台,持续提供涉外企业外币账户一站式联办服务。针对新设外贸企业,同步打通工商注册、税务登记、海关备案、名录登记、外币账户开立全流程业务,实现多事项并联办理,大幅压缩企业开办筹备周期。同步大力推进外汇业务无纸

化改革,全面升级企业网银跨境服务功能,网银结汇实时到账,跨境汇款线上全流程办理,半小时内即可完成操作,切实提升涉外业务办理效率。

聚焦降本增效,该行持续落实金融减费让利政策,对辖区外贸企业跨境汇款、托收等业务手续费予以减免优惠,针对企业结售汇需求主动给予专项汇率点差补贴,双向降低企业跨境交易成本。常态化开展外汇便利化政策宣讲,动态跟踪企业订单、备货、回款变化,按需优化授信方案,持续加大外贸领域信贷投放力度,全方位满足企业进口采购、生产周转融资需求。2026年上半年,全行累计服务外贸客户107户,实现国际结算总量7783万美元,跨境金融服务覆盖面与业务规模稳步提升。

江苏欧焱辰汽车部件有限公司及关联企业江苏莱海汽车零部件有限公司,是区域新能源汽车配套核心外贸主体,主营车用信号连接器、GG 线缆等高技术零部件,产品直供立讯精密、吉利等头部企业。企业采用德国原厂直采模式,自建海外采购仓储体系,供应链稳定。伴随产能持续扩张,企业存货周转提速,叠加跨境结算、汇率波动、短期流动资金多重压力,经营发展遇到瓶颈。

了解企业实际困难后,海门农商银行为其量身定制一揽子跨境综合金融服务。优化开户服务流程,2024年3月,全程代办企业工商注册、海关备案等手续,一次性完成本外币账户开立,同步开通线上跨境网银渠道,实现跨境业务线上自主操作;落实专项让利举

措,同年4月,给予企业售汇汇率大幅优惠,跨境汇款手续费实行八折折扣,有效对冲汇率波动带来的经营损耗;精准匹配贸易融资额度,同年7月,给予客户信用贷款200万元;2026年1月,结合企业应收账款周转特点,核定700万元闪贴专项额度,快速盘活企业流动资产,补足海外采购资金缺口。

一揽子金融服务精准破解企业结算、汇率、融资多重难题,稳定企业海外供应链布局。下一步,海门农商银行将持续深耕跨境金融服务,不断丰富产品矩阵,持续落实减费让利政策,以更专业、更高效、更普惠的金融服务,持续赋能海门外贸主体稳订单、拓市场,为地方开放型经济高质量发展注入持久金融动能。

(施红艳)

沛县农商银行深耕厅堂财富服务 激活零售经营新动能

为扎实推进零售财富业务转型,优化居民资产配置服务体系,沛县农商银行以厅堂阵地为核心,打造常态化、趣味化、专业化客户经营模式,持续提升客户黏性与财富业务服务质效。

该行建立理财经理轮值驻厅机制,网点每日安排专业理财经理在岗值守,把厅堂打造为财富服务主阵地。在客户等候间隙开展一对一资产面谈,结合客户资金周期、风险偏好、家庭收支情况,提供定制化资产配置建议,讲解稳健理财、养老储蓄、资产分散配置等专业知识,引导群众树立理性投资观念。为弱化金融推介的生硬感,该行在厅堂设置趣味互动专区,常态化开展幸运转盘、日常流沙等轻量互动活动。客户到店办理业务即可参与,在轻松热闹的氛围中拉近银客距离,同步穿插金融知识科普,让财富宣教更接地气、更有温度。

线下厅堂微沙龙实现常态化、规模化落地。该行统一标准化活动流程,围绕闲钱打理、养老财富、到期资金承接等民生主题开办小型分享会,单个季度累计开展厅堂沙龙120场。活动规模小巧灵活,频次充足,覆盖存量储蓄客户、代发薪、商户经营者等多元群体,有效挖掘厅堂流量转化潜力。线上线下联动构建客户维护闭环。理财经理依托沙龙、面谈契机主动添加客户微信,搭建常态化线上沟通渠道;同时坚持电话回访制度,定期跟进存量客户资金到期、闲置资金盘活需求,持续挖掘潜在业务资源,形成“厅堂获客—面谈经营—线上维护—持续转化”完整服务链条。

精细化运营举措成效显著,截至7月末,该行财富业务规模已突破15亿元。整套经营模式兼顾专业性与服务温度,既夯实存量客户经营基础,也拓宽财富业务增量来源,持续优化客户单一储蓄的资产结构。

下一步,沛县农商银行将持续丰富厅堂沙龙主题,优化趣味互动形式,细化分层客户维护机制,以精细化财富服务守护群众财产增值需求,推动全行零售财富业务稳步提质。(靳泽坤)

泗阳农商银行整治睡眠账户 筑牢金融安全

数字化时代,金融服务愈发高效便捷,极大便利了群众日常消费。但长期闲置的大量银行“睡眠账户”问题日益凸显,不仅挤占金融系统资源,造成数据冗余,还极易滋生金融风险。对此,泗阳农商银行为进一步规范账户管理,践行本土金融社会责任,今年以来全面开展睡眠账户专项清理整治行动。以大数据赋能,精准整治连续三年及以上无交易且有留存资金的睡眠账户,依法合规联系客户办理相关手续,扎实推进清理工作。

“我上年纪记性不好,早把这钱忘得一干二净,没想到居然还有一笔意外之财,农商银行是真心实意为我们百姓着想!”市民王大爷对此次行动连连称赞,据悉,王大爷早年在该行开立工资账户,退休后便不再使用,长期闲置导致账户转为睡眠账户,卡内资金也转为久悬款

项。该行工作人员通过数据筛查精准锁定该账户,主动对接老人,手把手协助其完成账户清理,取出数百元留存资金。此次行动一方面旨在防范电信网络诈骗新型违法犯罪,守护客户账户资金安全,引导客户规范使用个人银行账户;另一方面高效精简账户数据,有效降低银行运营成本,提升整体运营效率,进一步规范县域金融数据管理。2026年以来该行已取得扎实成效:累计排查1万多名客户数据,清理睡眠账户9527个,完善更新客户信息4210条,有效净化县域金融生态环境。

下一步,该行将以此次专项整治为契机,建立睡眠账户常态化清理机制,持续优化账户管理模式,提升金融资源利用效率,切实维护金融消费者权益。

(王彬)

姜堰农商银行马庄支行上门服务百岁老人

为切实解决特殊群体办事难、出行难问题,持续优化适老化金融服务,近日,姜堰农商银行马庄支行主动上门,为辖区一名百岁残疾老人办理第三代社保卡更换及激活业务,用贴心、高效的上门服务打通金融惠民“最后一公里”。

近日,马庄支行接到新桥村村民求助,家中百岁高龄老人身有残疾、常年卧床,行动完全不便,无法亲自到网点办理第三代社保卡更换、激活业务,导致养老金支取、医保报销等业务无法正常使用,家属十分着急。

群众急难事,就是服务要紧事。了解情况后,马庄支行迅速响应、特事特办,立即开启特殊群体上门服务绿色通道。

支行“小圆服务队”工作人员携带移动STM智能终端、业务资料,专程上门为老人提供一对一专属金融服务,将便民柜台直接搬到群众家门口。抵达老人家中后,工作人员耐心安抚老人情绪,严格按照业务操作规范,有序开展身份核实、人脸核验、信息确认、密码设置、卡片

激活等全套流程。考虑到老人高龄体弱、沟通迟缓,工作人员全程放慢节奏、耐心引导,细心陪护,十余分钟便顺利完成第三代社保卡更换及金融功能激活,切实解决了老人及家属的燃眉之急。

业务办理完毕后,工作人员还细致向家属讲解社保卡日常使用、养老金查询、挂失补办等实用知识,并普及金融反诈、安全用卡常识,提醒家属妥善保管卡片及密码,守护好老人“养老钱、保命钱”。“天气这么热,你们还专门上门服务,真是太贴心、太辛苦了,帮我们解决了大难题!”老人家属对马庄支行暖心高效的上门服务由衷点赞,连连致谢。

一直以来,姜堰农商银行马庄支行始终坚守本土初心、深耕乡村普惠金融,聚焦高龄老人、残疾人、重病卧床等特殊群体,不断优化适老便民服务举措,常态化开展上门办卡、换卡、激活、挂失、认证等延伸服务,打破窗口局限、延伸服务半径,用心用情解决群众“急难愁盼”。

(殷佳敏)

镇江农商银行:

200万“科才贷”助力初创科企成果转化

近日,镇江农商银行向镇江某科技有限公司发放首笔200万元纯信用“科才贷”,助力初创企业破解融资难题。

镇江某科技有限公司落户镇江经开区,深耕脑机接口、无创神经调控前沿赛道,企业聚焦全球空白的小动物高精度经颅磁刺激科研仪器研发,样机已在南京大学、浙江大学、广州医科大学等高校科研实验室应用,多项核心发明专利进入实质审查,科研成果已投稿国际顶级期刊Cell,市场前景广阔。但作为一家以高素质人才为核心驱动力的轻资产科技创新企业,公司正处于技术迭代与市场拓展的初创关键阶段,面临研发新技术的持续投入、产品测试以及市场推广的资金缺口。由于企业资产结构轻量化,主要依赖于知识产权和人力资源,缺乏房产、设备等传统抵质押物,导致在寻求银行贷款或风险投资时面临显著障碍。因此,公司虽然拥有硬核的技术实力和创新能力,却常常因融资渠道有限而陷入成长困境,这不仅影响了技术升

级和市场扩张的步伐,还可能错失行业竞争的先机,制约了其长期可持续发展。了解到企业资金需求后,镇江农商银行针对其“重人才、重研发、轻资产”的鲜明特征,跳出传统信贷依赖抵押物的评价惯性,依托“科才贷”产品建立“看技术、看团队、看成长”三维授信评价体系,落实“人才+技术”双重评价机制。核查企业核心人才的科研履历、专利知识产权、技术壁垒、高校实验室合作情况及行业赛道发展前景,将人才价值、核心专利与技术成果转化潜力作为授信的重要依据,而非单纯依赖于财务报表及实物抵押。开辟科创审批绿色通道,最终成功发放200万元纯信用贷款。

下一步,镇江农商银行将持续聚焦脑机接口、生命健康、高端智能制造等重点赛道,推广“科才贷”等人才科创专属产品,深化政银企园协同联动,完善科技型企全生命周期金融服务,以金融活水赋能镇江科技创新与人才创业、助力地方新质生产力加速发展。(吴青)

南通农商银行多赛道发力跑出零售转型“加速度”

深耕本土、回归本源,零售转型不仅是顺应行业变革的时代命题,更是农商银行实现可持续发展的必由之路。今年以来,南通农商银行锚定零售转型主攻方向,在存款筑基、财富破局、渠道拓宽、队伍提能等多赛道上协同发力、多点开花,各项业务稳中有进、质效双升,交出一份含金量十足的月度答卷。

做强“蓄水池”,存款底盘更加稳固。该行坚持“存款立行”不动摇,把储蓄存款作为各项业务的压舱石来抓,通过精细化管理与场景化获客双轮驱动,推动资金组织工作量价齐优。至8月末,全行储蓄存款余额802.77亿元,较年初净增33.27亿元,整体呈现稳步增长态势。组织存款中注

重从代发工资、商户结算、社保民生等源头性业务切入,持续拓宽资金归集渠道,低成本核心存款占比稳步提升,资金“蓄水池”的蓄水能力进一步增强,为全行产业业务拓展提供坚实的流动性支撑。

激活“动力源”,财富管理全面提速。作为拉动中间业务收入增长的主引擎,该行代销业务8月业绩表现亮眼。理财、保险、贵金属三大板块齐头并进,实现全线正增长。理财业务稳健扩张,零售理财规模升至36.25亿元,较年初新增16.19亿元,带动中收580.7万元,产品供给与客户配置能力持续增强;保险业务破局起步,紧抓开学季窗口期,以学平险为切入点,通过专项培训统一话术、强化合规,并建立“日公示、周通报”督导机

制。当月成功开单82笔,彻底扭转前期疲软态势;贵金属业务持续上量,当月销售3485万元,实现中收59.45万元。三大核心业务协同发力,进一步织密织牢全行财富管理版图。

织密“惠民网”,渠道服务双向延伸。电子银行与场景建设齐头并进,金融服务触角不断延伸。社保卡服务方面,联合人社部门和乡镇便民中心深入10余个乡镇开展进村(社区)换发活动96场,将柜台搬到百姓家门口,受理换发申请5412张,新增三代卡5257张,待遇进卡1098张。收单业务方面,全行累计商户43902户,当月新增263户,支付生态持续优化。线上运营方面,企业微信新增客户11.5万人,中央客服主动添加客户4493户,发送信息

建湖农商银行多措并举筑牢审计监督屏障

为严格落实上级联社工作部署及商业银行内部审计相关监管要求,近年来,建湖农商银行聚焦合规经营、风险防控、稳健发展核心目标,不断优化内部审计工作体系,革新审计工作模式、升级审计技术手段、压实审计整改责任,全方位提升内部审计监督科学化、精细化、数字化水平。通过常态化、专业化的审计监督工作,精准排查化解各类经营风险,筑牢全行内控合规防线,为全行高质量、可持续、规范化发展保驾护航。

健全协同整改体系,压实监管责任,构建长效治理格局。建湖农商银行持续优化审计整改工作机制,明晰各层级、各条线岗位职责,打通部门协同整改壁垒,彻底扭转审计整改“重排

查、轻落实、屡查屡犯”的问题。该行严格落实整改主体责任制,针对审计排查发现的基层经营管理问题,明确业务条线部门为整改第一责任主体,同步向基层机构、对应条线下发整改通知书,实行“双线督办、双向落实”的整改模式。同时,坚持“一个问题一案、一漏洞一整治”,对审计发现的各类问题依托银行系统精准推送至对应责任部门。要求各条线严格遵循“责任到人、建章立制、全面排查、举一反三”的工作原则,从制度完善、流程优化、内控管控、日常管理根源层面落实整改工作。

提速数字审计转型,升级技术赋能,打破数据应用壁垒。立足金融数字化发展趋势,建湖农商银行全力推

进审计信息化建设,以技术革新驱动审计监督效能升级。该行主动对接上级联社数字化工作部署,选派骨干人员参与人工智能审计专项跟班学习,精准掌握数字化审计实操方法与前沿思路。同时,深度整合各类风控数据资源,统筹归集机构风险画像、合规管理、风险预警等多平台核心数据,灵活运用智能风控工具与分析平台,彻底打破各系统间的信息孤岛问题。在此基础上,持续自主创新大数据审计模型与分析工具,打通审计系统与各类业务平台的数据共享通道,不断扩充审计数据覆盖范围。

优化智能预警模型,聚焦资金业务,实现动态常态化监管。针对资金业务风险点多、专业性强、管控难度大

的特点,建湖农商银行依托大数据平台搭建全方位、立体化的资金业务风险预警体系,实现资金交易全流程、常态化、自动化监测。结合日常风控重点与业务实操痛点,创新搭建多项专属预警模型,涵盖多个关键风险场景。同时,建立数据常态化导入回溯机制,定期将资金前台交易系统明细数据录入大数据平台,对预警疑点数据逐一复盘核验、迭代优化模型参数。通过智能化预警体系,全面替代传统人工抽样核查、逐笔比对的低效工作模式,有效规避人工核查疏漏,大幅提升资金业务风险排查的精准度和效率,实现资金业务风险早发现、早预警、早处置,切实筑牢全行资金业务合规经营防线。(于文才 许婷)

沭阳农商银行深耕普惠金融 构建民生根基

作为扎根本土、服务城乡的本土金融主力军,沭阳农商银行坚守“立足地方、服务三农、惠及小微、助力民生”初心使命,深耕普惠金融,服务乡村振兴。

精准对接需求,优化产品供给。针对农业生产季节性、周期性强等特点,沭阳农商银行在夏收夏种关键时期建立快速服务响应机制。由客户经理组成的支持“三夏”生产金融服务团队,深入全辖乡镇,精准摸排个性化资金需求。

“在我们最需要资金的时候,农商行总是能及时伸出援手。”种粮大户孙汝闪感慨道。该行针对农业经营主体资金需求“急小短频”的特点,持续优

化“苏农贷”“苏质贷”“富农易贷”富民创业贷”等拳头产品,通过科技赋能实现贷款“秒批秒贷”。同时,该行紧密围绕全县产业布局,不断创新金融产品。实行利率优惠、流程简化,确保金融服务精准对接。精准服务种植养殖大户、新型农业经营主体。

升级适老服务,打造暖心服务。结合辖区中老年客群占比偏高的客群结构特点,该行落地“三个一”精细化适老服务举措。组建专属“小圆服务队”,携带移动终端上门为行动不便的老年群体提供养老生老入认证、社保卡激活、金融反诈科普等便民服务,年内累计上门服务405人次。常态化开设

“银发金融课堂”,手把手指导老年客户操作手机银行、办理水电费代缴等业务,普及金融反诈知识、协助安装反诈APP,全方位守护老年客户资金安全。设立特殊群体绿色通道,配齐老花镜、急救箱等适老便民设施,推行方言服务、慢速引导等暖心服务,以精细化、人性化服务精准适配老年客户服务需求。

深耕金融宣教,筑牢群众安全屏障。该行工作人员常态化下乡服务,通过发放宣传手册、现场答疑解惑、案例剖析讲解等多种形式,面向村民普及反假货币、电信反诈、防范非法集资、个人征信保护等核心金融知识。

项走访”等活动。组织客户经理主动下沉服务,逐户摸排市场主体融资需求,面对面宣讲再贷款配套信贷政策,打通政策落地“最后一公里”。截至8月末,该行支农支小贷款余额达242.16亿元,累计惠及农户、小微企业主及个体工商户等各类市场主体7.08万户,有效扩大了金融服务覆盖面与政策知晓度。

创新“再贷款+”模式,精准对接产业发展需求。该行以再贷款低成本资金为依托,打造差异化信贷产品体系,实现金融服务与产业需求的深度适配。探索“再贷款+科技金融”模式,推

泗洪农商银行用足再贷款政策 精准滴灌县域实体经济

为深入贯彻落实央行支农支小再贷款政策导向,泗洪农商银行立足县域经济发展实际,将再贷款工具作为撬动普惠金融、服务实体经济的核心抓手,持续推动信贷资源向“三农”、小微企业等重点领域倾斜,切实将政策红利转化为县域市场主体的发展动能。

构建长效工作机制,夯实政策执行根基。该行从制度建设与职责划分入手,制定出台《支农支小再贷款管理办法》《民营企业再贷款管理办法》,搭建起权责清晰、运转高效的再贷款管理体系。明确普惠金融管理部为牵头

部门,各支行履行客户营销主体责任,深耕属地市场。通过分层级明确岗位职责,形成了“牵头统筹、部门协同、行落地”的闭环管理格局,保障再贷款政策自上而下精准落地、执行不走样。与此同时,该行常态化开展客户经理业务技能培训,吃透再贷款准入标准、投向范围、利率要求等核心要点,持续提升一线人员业务实操能力。

下沉服务重心,推动信贷投放增量扩面。该行将再贷款信贷投放纳入全行年度信贷重点工作任务,深入开展“聚力实体优服务 金融奋进‘十五五’”“小微企业融资协调工作机制专

出专属“科创贷”产品,重点支持成长期科技型中小企业,以担保灵活、利率偏低、审批高效的优势,破解科创企业融资难题。截至8月末,该行“科创贷”余额8.16亿元,较年初增加6670万元。“再贷款+绿色金融”模式,推出“绿企业”产品,给予授信额度倾斜。截至8月末,绿企业余额3.72亿元,较年初增加1677万元。“再贷款+特色产业”模式,围绕本地水产养殖特色推出“兴渔贷”,助力渔业经营主体发展壮大;针对农业产业链定制“惠农快贷”“满仓贷”等产品,精准覆盖种植、养殖、农产品加工各环节。(刘泽宇)