泗阳农商银行“贷”动特色产业跑出乡村振兴“加速度”

随着泗阳县“农业强县”战略的推进，以食用菌、速冻食品、生态禽畜、特色水产、设施花卉等“223”产业为骨架的特色农业版图正在成型。作为农村金融主力军，泗阳农商银行主动融入地方发展大局，通过产品创新与服务优化，“贷”动特色产业蓬勃发展。

“菌菇贷”撑起产业致富伞

泗阳县现代农业产业园内，江苏苏秀生物科技有限公司（以下简称“江苏苏秀”）的厂房里菇香四溢，食用菌产业发展势头强劲。此前，企业因运营周转面临短期资金缺口，泗阳农商银行在常态化走访中获悉企业融资需求后，依托“菌菇贷”信贷产品，采用“信用+省农担”组合模式，高效为其发放500万元贷款。这笔资金及时缓解了企业的燃眉之急，也为企业稳定发展提供了最坚实的后盾。如今，江苏苏秀已成为全省食用菌产业的“单打冠军”，年产菌包超过600万袋，有力推动了县域食用菌产业高质量发展。

“饺子贷”跑出产业加速度

泗阳的特色优势产业中，速冻水饺无疑是极具辨识度的一张名片。目前，全县聚集了50余家水饺加工企业，在华东地区速冻食品界颇具影响力。江苏玛格莱清真食品有限公司便是其中的领头企业，其成长过程也是泗阳农商银行伴企成长的真实写照。企业创始人李志明是土生土长的泗阳三庄人，早年靠摆摊卖散货为生。随着水饺产业的发展，他与亲友合伙创业，先后开办三家水饺加工企业。创业路上，泗阳农商银行始终相伴，从初期5万元创业贷款起步，到累计为三家集团授信1200万，金融支持从未缺席，陪伴企业成长为年销售额破亿、产品远销海外、带动本地经济快速增长的行业标杆，助推县域速冻食品产业提速升级。

“苏农贷”绽放产业财富花

近年来，科技赋能推动现代农业转型，泗阳农商银行敏锐捕捉到市场变化，主动对接相关经营主体，开展上门服务。江苏安之韵农业科技有限公司专注于花卉批发种植，农商银行主动对接相关负责人，根据发展需求，以农业设施为担保为其发放500万元“苏农贷”，用于升级产业设施。依托金融赋能，企业发展质效持续提升，不仅为当地百余名村民提供稳定就业岗位，还带动村集体年增收30万元，实现多方共赢，让特色花卉产业成为助力乡村振兴的“富民产业”。

金融赋能有力度，乡村振兴显速度。数据显示，截至6月末，该行已投放各项政策类贷款总额达11.15亿元，服务相关个体及企业5928户，以实打实的金融投入助力县域特色产业发展。下一步，泗阳农商银行将围绕县域“223”特色农业产业体系，创新更多特色产业信贷产品，助力泗阳在“十五五”农业农村现代化的新征程上，书写产业兴、乡村美、农民富的崭新篇章。

（李艺坤）

灌云农商银行党建引领聚合力 瓜甜业旺促振兴

近日，灌云农商银行圩丰党支部积极组织召开辖区内西瓜产业客户座谈会。该行支部党员、辖区金融服务专员、本地西瓜种植大户、收购客商、合作社负责人齐聚一堂，共话产业现状、共商发展对策，以党建引领金融赋能，助力本土西瓜产业提质增效、农户增收致富。

本次座谈会以“党建引领、金融赋能、稳产拓销、提质创牌”为主题，搭建起银、商、农多方对接交流平台，畅通金融服务与特色农业融合发展渠道。会上，圩丰党支部相关负责人介绍了全镇西瓜种植规模、品种特色、产销形势，以及支部党建引领金融助农、服务本土特色农业的工作成效。同时结合产业发展实际，精准梳理当地西瓜产业存在的痛点难点，针对农户设施升级、农资采购资金不足，产业标准化、规模化程度不高，产销对接不够顺畅等问题，明确将以精准化、专业化金融服务靶向破题、助力发展。

座谈交流氛围务实热烈。参会收购客商结合市场行情和消费需求，客观分析圩丰西瓜的品质优势与发展短板，围绕果品分级、包装升级、冷链配套、错峰销售等方面提出优化建议，并表示将持续深化属地合作，稳定收购渠道、扩大收购体量。种植大户、合作社负责人交流种植管护经验，集中反馈了育苗种植、大棚升级、规模扩种过程中的资金周转压力。该行金融专员现场倾听诉求、逐一记录问题，面对面为农户解答贷款授信、利率政策、还款方式等金融疑问，精准回应农户金融需求。

下一步，灌云农商银行将持续深化“党建+金融”助农模式，聚焦本土西瓜特色产业，精准滴灌金融活水，全方位护航特色产业高质量发展。

（张 影）

从“一把铲子”到“一条链”

邳州农商银行打造炒货产业金融赋能新样本

本报讯（记者 **陈思羽 □李 歌**）邳州炒货，从“一把铲子一口锅”的草根创业起步，历经数十年发展，已成为享誉全国、年销售额超400亿元的特色支柱产业，带动全国超10万人就业。邳州农商银行作为扎根本土的金融主力军，聚焦炒货产业跨区域经营中的融资痛点，以创新服务激活产业信用潜能，成功走出一条“金融赋能特色产业、产业反哺地方经济”的良性发展道路，为县域金融支持跨区域特色产业提供了可复制、可推广的“邳州样本”。

产品定制，破解融资匹配难题。针对炒货产业“急、频、快”的资金需求特点，该行创新推出“金铲·炒货贷”专属产品，实现对小作坊、中小企业及龙头企业的全梯度覆盖，贷款额度最高达1000万元，精准匹配原料采购、生产加工、市场拓展等全环节需求。同步优化服务流程，开通线上申请通道，将审批周期压缩至“最快一个工作日”，并配套旺季利率优惠、随借随还政策。在金融支持下，炒货企业加速技术升级，引进自动化设备，研发新品，推动从家庭作坊向现代化企业的跃升，部分企业成功跻身知名品牌稳定供应商行列，产业竞争力显著增强。

生态共建，凝聚产业发展合力。该行构建“银政、银协、银企”三方联动机制，变“单点发力”为“系统支撑”。与政府部门深化“党建+金融+产业”协同，嵌入产业发展规划，共享政策红利；与炒货行业协会建立信息共享与服务互促平台，为会员单位提供“融资+结算+理财+培训”一揽子综合服务。截至10月末，累计支持炒货经营主体3800余户，贷款余额达8.5亿元，有效带动产业升级、就业增长与经济活力提升，形成“金融活、产业兴、经济旺”的良性循环，为区域振兴注入可持续动能。

供应链赋能，推动全产业链升级。围绕炒货产业链核心企业，邳州农商银行创新供应链金融服务模式，依托省级供应链金融平台，由点及面辐射支持上下游供应商与经销商，提供多样化产品，助力产业实现“强链、补链、延链”。通过打通产业链金融堵点，推动金融服务从单一信贷支持向全链条、综合服务升级，进一步巩固了邳州炒货产业的整体竞争力与抗风险能力。

未来，邳州农商银行将继续坚守定位、深耕本土，以更精准的金融产品、更融合的服务生态、更智慧的供应链金融体系，持续支持炒货产业，助力乡村振兴，为实现地方经济高质量发展注入源源不断的金融动力。

泗洪农商银行精准发力 护航县域机电装备产业发展

近年来，泗洪农商银行始终紧扣地方产业发展布局，将支持机电装备产业作为服务实体经济的核心抓手，聚焦小微企业融资痛点堵点，持续优化金融供给，为产业转型升级注入源源不断的金融动力。截至目前，该行机电装备产业贷款余额达11.5亿元。

摸清底数、靠前服务，构建网格化对接机制。该行坚持服务端口前移，建立常态化走访对接机制，深入开展“进园区、进企业、解难题”专项行动，将机电装备产业集中园区、重点乡镇划分为若干服务网格，配备专职客户经理实行“分片包干、逐户摸排、动态更新”的服务模式。客户经理深入生产车间、项目一线，全面摸排企业技术研发、市场拓展、产能扩张等各环节的资金需求，逐户建立标准化金融服务档案，做到企业底数清、融资需求明、服务对接准。

“量体裁衣”、一企一策，打造差异化融资方案。针对机电装备领域小微企业普遍存在的轻资产运营、有效抵押物不足、流动资金周转需求迫切等共性特点，泗洪农商银行依托自身全品类信贷产品体系，结合企业所处发展阶段、经营模式和资金用途，为企业量身定制差异化融资方案。该行灵活组合抵押、质押、信用、保证等多种担保方式，既为拥有核心技术、成长潜力大的科创型企业匹配信用类产品，也为订单稳定、回款可期的生产型企业配套供应链金融服务，最大限度满足企业多样化、个性化资金需求。同时持续优化审批流程，确保企业资金需求快速响应、及时落地。

江苏金腾智能科技有限公司是泗洪县机电装备领域的骨干企业，专注于特种设备、专用机械设备、智能仪器仪表及工业自动化控制系统的研发生产，近年来，随着市场订单持续增长，原材料采购资金需求持续扩大，企业应收账款回笼周期较长，日常经营流动资金周转压力凸显。泗洪农商银行客户经理在网格走访中获悉该情况后，针对企业轻资产运营、短期资金需求额度大的特点，精准匹配专属信贷产品，快速为企业核定3300万元综合授信额度，及时填补了企业流动资金缺口，保障了企业原材料采购和订单按期交付。”这笔授信来得非常及时，有效缓解了我们的资金周转压力，让我们能够放开手脚扩大生产、抢抓订单。”企业负责人如是说。

（刘泽宇）

民丰农商银行建设员工食堂 传递管理温度

本报讯（记者 **陈思羽 □ 卢鹏辉**）午后1点，民丰农商银行小微金融服务中心的食堂里，最后一批走访回来的客户经理盛上饭菜，三五人围坐一桌，边吃边聊着上午走访的情况。这样的场景，在半年前还是一种奢望。

小微金融服务中心的80后客户经理小王，手机里至今存着去年冬天的一条外卖订单记录。那是他连续第17天在同一家黄焖鸡米饭下单：“不是爱吃，是周边实在没得选。”在他的记忆里，午饭问题曾经是同事们吐槽最多的话题。食品安全靠运气，就餐成本靠算计，更让人头疼的是每天中午要在“吃什么”和“去哪儿吃”之间反复纠结，宝贵的午休时间被切割得七零八落。

转机出现在今年春天。民丰农商银行在梳理基层诉求时发现，小微中心员工就餐难已成为影响队伍稳定性和工作效能的隐性痛点。该行党委随即将其列入年度为基层办实事清单，明确由安全保卫部牵头推进。没有大拆大建，不搞铺张浪费，盘活现有空间资源，严控施工周期，对照食品安全和消防规范逐项验收。一个多月后，一间功能齐备、干净敞亮的食堂正式开放。

现在的变化，小王概括为三个“不用再”：不用再为午饭吃什么发愁，不用再担心加班回来没口热饭。食堂实行三餐供应，菜品轮换，荤素搭配，每到饭点，操作间里锅铲碰撞的声响和大堂里的说笑声交织在一起，成了中心最有烟火气的地方。

对一线员工来说，食堂带来的最直接变化，是午间多出了一段完整属于自己的时间。不用再顶着太阳四处找饭，也不用掐着点等外卖，踏踏实实吃顿饭，再眯上一小觉，下午出外勤也从容了许多。后勤岗位的同志给这笔“休息账”算了个总数，50个人每天各省一小时，一年下来就是万余小时。而一线的管理者更在意另一个维度——团队状态的变化。“以前大家午休回来明显疲惫，下午开会有人打哈欠。现在食堂坐下来慢慢吃顿饭，聊聊天，那种松弛感和归属感是装不出来的。”小微中心负责人说。

从一顿饭切入，民丰农商银行要解决的不仅是一线员工的吃饭问题，更是管理理念如何落到人心的问题。近年来，该行持续推动管理重心下沉，把关注员工真实需求作为提升组织效能的重要抓手。小微食堂的落地，正是这一思路的生动注脚。当管理有了温度，制度就有了力度。

一间食堂不大，装下的却是民丰农商银行对“人”的关注与用心。盛夏正浓，食堂里的烟火气还在升腾，一线员工的故事还在继续。

江南农商银行举办小小银行家暑期金融体验课

为深化基础金融知识普及，丰富青少年暑期生活，培养青少年正确的金钱观与理财意识，近日，江南农村商业银行科技支行联合衡山社区成功举办了“小小银行家”职业体验活动。活动吸引了辖区内17组亲子家庭热情参与，现场气氛热烈。

孩子们在工作人员的带领下，参观了银行网点的各个功能区域，包括业务办理大厅、自助服务区、休息区等，近距离了解银行日常运作流程，体验银行职员的工作环境，开启了一场生动的“银行职业初体验”。

“原来货币是这样来的啊！”随着孩子们的感叹，工作人员通过图文并茂的方式，为孩子们带来了一堂精彩的货币知识小课堂讲解。从货币的起源、演变，到人民币的防伪特征，通俗易懂地讲解了如何辨别钱币真伪。小朋友们听得津津有味，积极举手提问，在互动中掌握了实用的识假技能。

“点钞小能手”环节，工作人员展示了专业、快速的点钞手法，引得孩子们阵阵惊叹。在随后的实践教学中，孩子们手持练功券，认真学习点钞技巧，专注的神情俨然一副“小小银行家”的模样。最后的点钞趣味比赛更是将活动推向高潮，小选手们争分夺秒，现场加油声、欢笑声不断。家长们纷纷表示，这样的活动寓教于乐，不仅让孩子们开阔了眼界，更在实践中体会到了劳动的价值，是一次非常有意义的成长体验。

此次“小小银行家”活动，是江南农村商业银行深耕普惠金融、践行金融为民理念的生动实践，也是深化邻里服务、赋能青少年成长的有效举措。下一步，江南农村商业银行将持续立足本土、扎根社区，开展形式多样的金融科普、公益实践活动，持续延伸金融服务触角、传递金融温度，以有温度、有质感、有力量的普惠服务护航辖区青少年健康成长。

（钱思伊 吴 迪）

赣榆农商银行构建三位一体智能防线 推动反洗钱向风险为本转型

今年以来，赣榆农商银行紧紧围绕新反洗钱法实施，以“基于风险”理念为指引，通过构建“集中化管理+科技赋能+自主建模”三位一体的反洗钱体系，全面推动反洗钱工作向风险为本转型。

该行稳步推进业务集中管理，实现资源集约化运作。总行成立反洗钱中心，将可疑案例甄别、交易补录等5类业务上收，构建了“总行专业团队+系统智能初审+网点协同配合”的作业模式，提高了整体工作质效，目前中心日均处理反洗钱系统任务400余笔。二是建立健全中心人员考核工作机制，明确岗位职责，制定一人一岗考核指标，同时选拔反洗钱后备人员2名，建立能上能下、能进能出的人员管理机制。

同时，以科技创新赋能数据治理，筑牢风险防控根基。依托报表系统自建客户信息完整性、准确性监测报表，该行对客户身份识别异常情况进行预警提示，由网点及时整改并反馈结果。二是上线受益人自检程序。通过导入受益人信息，由系统自动完成“受益人变更后未及时更新”“判定的受益人与工商实际不符”等信息比对并生成预警任务，有效提高受益人识别准确性与及时性。自检程序上线后已匹配整改受益人不一致账户信息105条，比对效率实现大幅提升。

此外，该行自主建模提高监测水平，打造本土化风控引擎。结合行内客户交易特征，搭建特色可疑交易监测模型，从交易主体、交易对手、风险事件等多维度搭建监测场景，2026年累计上报可疑案例81份。二是提升涉诈分析预警能力。优化6个防电信诈骗模型，进一步提高涉案账户预警的覆盖面、精准度及分析研判能力，2026年涉案账户较去年同期下降80%。

（徐秀玲）

图片新闻

沭阳农商银行 精准“滴灌”小微企业

沭阳达文金属制品有限公司的生产车间内，工人们正有条不紊地忙碌着，而就在不久前，企业还因原材料价格波动、订单激增陷入流动资金紧张的困境。企业负责人仲波激动地说：“多亏你们主动上门走访，精准掌握我们的资金难题，开通‘绿色通道’，仅三天就把300万元流动资金贷款办了下来，现在我们订单交付完全不用愁了。”这是沭阳农商银行以实际行动助力传统制造业绿色转型，金融服务小微企业的生动实践。

（胡玲玲）

15分钟办结，职工不出厂

镇江农商银行将ETC服务送进企业一线

为响应国家智慧交通建设部署，践行普惠金融服务理念，精准破解厂企职工“上班没空办、下班没处办”的出行业务办理痛点，近日，镇江农商银行姚桥支行主动下沉服务场景，走进江苏中科瑞尔汽车科技有限公司开展“ETC服务进企业”专项行动，将申办、安装、激活全流程服务直接送入厂区，让职工足不出厂即可享受高效、让利的智慧出行服务。

活动筹备阶段，姚桥支行便与中科瑞尔后勤部门建立专项对接，全面摸排企业职工通勤、公务用车的高频出行场景，依托企业内部公众号、工作群等渠道提前宣导ETC政策权益与办理须知，同步预收集办理意向，实现服务前置、需求预判，避免占用职工工作时间。

活动现场，工作人员围绕通行折扣、操作指引、售后答疑等内容开展一对一讲解，并结合日常通勤、商务接送等不同出行场景，量身推荐适配的服务方案与配套金融权益。职工仅需携带身份证、行驶证等基础证件，最快15分钟即可完成全部申办流程，享受OBU设备免费发放、现场安装激活的一站式服务，无需专程往返银行网点。

本次活动以“科技赋能+惠民让利”为核心，依托移动智能终端实现客户信息极速采集、业务线上快速审批，全程落地“零手续费、零设备费”的上门办理模式，彻底打破传统网点服务的时间与空间限制。“之前抽时间去网点办业务至少要半天，现在中午休息十几分钟就全部弄好了，太省心了。”现场一名刚完成业务办理的职工说道。

据统计，本次活动当日累计完成多个ETC设备安装激活，并同步办理配套信用卡，高效的服务节奏与专业态度获得企业与职工的一致认可。下一步，镇江农商银行将持续推进“金融服务进万企”系列活动，不断拓宽场景金融服务边界，迭代优化便民服务模式，将更多优质、便捷的金融产品与服务送到企业与群众身边。

（袁 梦）

遗失声明

本人邱合军，系江北红星美凯龙商场安华品牌商户，对应合同号：0208010001963，不慎遗失该商场质保金收据一份，收据金额人民币叁万元整。现郑重声明：本收据自本声明刊登之日起作废，任何人持该收据办理退款、结算等相关业务均无效。因该遗失收据引发的一切经济纠纷、法律责任均由本人自行承担，若因此给江北红星美凯龙商场造成任何损失，本人愿意承担全部赔偿责任。

声明人：邱合军
2026年8月3日