

# 姜堰农商银行进厂区上门办卡

## 金融服务下沉满足客户需求

近期，银行走进制造业厂区提供集中上门办卡服务的场景频频出现，原本需员工专程赴网点办理的工资卡业务，直接搬进了企业内部。姜堰农商银行针对当地一家展览展示制造企业开展的上门服务，正是这一行业趋势下的典型缩影。看似只是服务场景的平移，背后实则是金融行业适配实体经济节奏、普惠与绿色理念融合落地的深层转向。

### 供需错配催生的服务逻辑重构

传统银行服务以网点为核心，默认客户可主动上门办理业务。但对生产型制造企业而言，一线员工排班紧凑、离岗成本高，专程办卡既打乱生产节奏，也增加员工时间成本，薪资代发的效率痛点长期存在。

这种供需错配，推动银行业加速从“坐商”向“行商”转变。从政策层面

看，优化营商环境要求金融机构主动下沉服务、对接实体需求；从市场层面看，县域银行同业竞争加剧，代发工资业务兼具批量获客与资金沉淀价值，上门服务成为银行拓展B端客户、强化C端黏性的务实抓手。本质上，这是金融服务从“渠道本位”转向“客户本位”的必然调整。

### 普惠叠加绿色：金融服务的价值延伸

当下的上门服务早已突破“办卡代发”的基础范畴，普遍叠加了绿色金融的内容输出。前述案例中，银行工作人员除完成开卡、手机银行激活等基础业务外，还同步向企业和员工普及低碳用卡、绿色信贷知识，推介面向制造业的绿色专项贷款产品。

这种“业务+理念”的组合，是绿色金融场景化落地的重要尝试。对企业端而言，绿色转型是制造业长期发展方

向，低碳改造、技术升级存在明确融资需求，上门对接可实现信贷产品的精准匹配；对个人端而言，向员工传递绿色消费理念，能推动绿色金融从企业层面向大众层面渗透，让普惠金融的覆盖面与绿色金融的渗透度同步提升。

### 县域金融的本土化服务优势

此类上门服务的落地主体多为地方中小农商银行，背后有其天然的机制适配性。相比大型银行层级多、流程标准化的特点，县域法人银行决策链条短、属地化程度高，可快速响应辖区企业的零散需求，灵活调配人员与移动设备进驻厂区。

这也折射出县域金融体系的分工逻辑：大型银行侧重大额、标准化的企业融资业务，地方中小银行则扎根基层，填补碎片化、场景化的民生金融服务空白，成为普惠金融落地的“毛细血管”。

### 模式常态化的现实考验

值得注意的是，上门服务模式若要从“特色活动”变为“常规服务”，仍面临多重现实考验。一是成本与效率的平衡，单次上门需调配多名工作人员、耗费数小时，如何形成标准化流程、摊薄服务成本，是推广的核心前提；二是便捷与风控的平衡，移动办公场景下的身份核验、信息安全标准不能因场景转移而降低；三是绿色服务的实效性，需避免绿色宣讲流于形式，真正匹配企业转型的实际融资需求。

整体而言，银行进厂区上门办卡，绝非一次简单的便民活动，而是金融行业回归服务实体经济本源的微观体现。当服务场景跟着企业需求走，产品设计跟着产业方向走，普惠金融才不会停留在口号层面，绿色金融也才能真正扎根实体土壤。

(石帅)

# 镇江农商银行润州片区第二支部与润州花园社区开展支部共建签约活动

为深入学习贯彻党的二十大精神，持续深化党建引领基层治理，推动银社资源共享、优势互补、协同发展，近日，中共江苏镇江农村商业银行股份有限公司润州片区第二支部委员会与中共润州市润州花园社区联合开展“党建凝心·粽情端午”支部共建暨主题党日活动。润州片区第二支部书记孙炜、社区党委书记薛顶雨出席签约仪式，支部党员骨干、社区党员代表及老党员共30余人参加活动。

活动伊始，双方分别介绍了支部建设情况、党建特色工作及未来共建规划。润州片区第二支部书记孙炜表示，此次支部共建是镇江农商银行践行“金融为民”初心使命、深耕本土社区的重要举措，支部将以共建协议为抓手，充分发挥金融专业优势，常态化开展金融知识宣传、便民服务进社区、困难群众帮扶等活动，切实把金融服务送到群众“家门口”。社区党委书记薛顶雨对镇江农商银行长期以来对社区建设的支持表示感谢，她希望双方以党建为纽

带，在社区治理、便民服务、文化建设、反诈宣传等方面深化合作，共同打造银社共建示范项目，提升社区居民的幸福感与安全感。

随后，双方代表共同签署《支部共建协议书》，正式建立“资源共享、优势互补、双向促进、共同提高”的党建共建关系，明确了组织共建、活动共联、资源共享、服务共促的共建目标与常态化联动机制。签约仪式后，支部党员与社区党员代表共同开展了“端午话清廉”主题党日活动，围绕端午习俗中的清廉文

化元素开展交流，引导党员干部传承优良家风，筑牢廉洁防线，在温馨的节日氛围中强化党性修养。

此次支部共建暨主题党日活动，是银社双方深化党建融合、践行社会责任的重要实践。下一步，润州片区第二支部将持续推动党建与业务深度融合，把共建协议转化为服务群众的实际行动，以更有温度、更具专业的金融服务融入社区治理，为地方经济社会发展贡献农商银行力量。

(杨蕊蕊)

# 宿迁地区农商银行安全管理联席会议在民丰农商银行召开

为贯彻落实江苏省农商银行联合银行2026年度安全管理工作会议精神，推动安全管理工作高质量发展，近日，宿迁地区四家农商银行安全管理联席会议在民丰农商银行圆满召开。民丰、沐阳、泗洪、泗阳四家农商银行安全保卫部负责人及业务骨干齐聚一堂，共商区域金融安全防控新思路、新举措。

民丰农商银行党委委员、副行长李勇，泗阳农商银行党委委员、副行长丁大勇出席本次联席会议。结合当前金融行业安防新形势、监管最新要求以及宿迁农

商网点运营实际，参会人员聚焦当前辖区突出安全风险开展专题研讨。会议还明确了2026年度安全管理重点工作及联合银行考核争先先进的努力方向。经充分磋商，会议达成两项共识：一是开展网点“交叉复查”，全面排查整治风险隐患；二是建立资源共享机制，实现优质资源共用、管理经验互通，切实提升区域安全管理水平。

下一步，宿迁地区农商银行将以本次联席会议为契机，进一步加强安全管理，努力提升区域安全防控能力。(丁南)

### 海门农商银行：

## 三千余枚硬币映照为民初心

近日，一名商户来到海门农商银行临江支行，希望将店内积攒的大量硬币兑换成纸币。该商户门店已停业，袋中硬币面额不一、数量较多，清点工作耗时费力。

为减少客户等候时间，支行运营主管、财富经理主动放下手头工作，与柜员分工协作，仔细完成挑残、清点、规整等工作。经过一个多小时忙碌，最终清点出1元硬币1500枚、5角硬币1700枚，并顺利完成兑换。

商户对银行贴心高效的服务连连致谢。工作人员表示，做好现金服务是本职所在。

一直以来，海门农商银行坚守普惠初心，用心做好民生金融服务。该行将持续



优化服务品质，以暖心举措践行责任担当，全力提升群众金融服务体验。(黄佳露 施红艳)

# 新沂农商银行多维发力 托起幸福“夕阳红”

截至2025年末，新沂市60岁以上人口占比已超过25%。面对日益深化的老龄化进程，新沂农商银行坚守“金融为民”初心，从环境、服务、安全、队伍、产品五个维度系统推进适老化改造，构建起覆盖城乡、协同高效的养老金融服务体系，为破解农村“银发族”金融服务难题交出了一份“新沂答卷”。

适老服务的第一步，是让老人“愿意进、坐得住”。新沂农商银行在全辖36家网点推行标准化适老改造的基础上，鼓励各支行结合实际打造有温度的特色场景。标准化配置“全覆盖”。无障碍通道、安全扶手、老花镜、放大镜、轮椅、急救药箱成为网点“标配”，爱心座椅与爱心窗口实现100%覆盖。新店支行开设“银龄书香角”，配备放大镜和软包座椅，城南支行开展“厅堂一杯水”活动，用一杯水传递无声的敬意。

农村老人最怕“跑腿”。新沂农商银行将金融服务深度嵌入政务服务和乡村治理，该行主动对接人社、医保部门，在人民路支行、新店支行挂牌“双经办网点”，老人领养老金、查社保信息，就能在“银行+政务大厅”两头跑。同时对227个普惠金融服务点进行适老化改造，统一标识、配齐助老设施，确保最偏远村庄到服务点不超过15分钟。

安全是底线，新沂农商银行常态化邀请100多名专家开展急救培训，覆盖心肺复苏、AED使用、气道异物梗阻急救等技能，全辖网点定期开展厅堂突发事件实战演练。近年来，员工已多次成功处置老年客户晕厥、摔倒等紧急事件，针对老人“不敢用、不会用”智能设备的痛点，全行每月

至少开展2次厅堂微沙龙或社区小课堂，统一印制《智能技术普及操作指南(敬老版)》，用大字、图示手把手教授手机银行“关爱版”操作、防范电信诈骗、识别假币等知识。今年以来累计举办适老金融课堂350余场，帮助老人从“数字鸿沟”迈向“数字红利”。

为满足高龄、失能老人“足不出户”办理业务的需求，新沂农商银行组建“小圆服务队”。按片区组建4支服务队，涵盖运营主管、客户经理、柜员等9个岗位，配备便携式STM等移动设备，将柜面服务完整迁移至客户家中。创新构建“四季关怀”服务体系——春耕助农、夏日送安、秋日送情、冬日送暖，自2024年成立以来，累计建立老年客户专项档案2233份，上门服务1050次，服务时长超1173小时，服务老年客户16642人次，成功拦截电信诈骗8起，挽回潜在损失超百万元。

通过产品创新与场景建设，新沂农商银行让金融服务“润物细无声”。为北沟养老服务中心等机构开通专属收款码，同步支持POS刷卡、现金缴费，小圆服务队定期上门为行动不便老人集中办理三代社保卡换发，实现养老金发放、缴费、消费的闭环服务。仅今年一季度，该场景交易就达421笔、金额86.07万元。与人民医院、乡镇卫生院合作，在收费窗口部署医保“刷脸”支付设备，减少排队时间。在服务端配备绿色就医通道、定期健康体检、名医问诊等增值服务；在金融端推出“奔富存”“鑫福存”等灵活计息的专属存款产品，配置低波稳健理财、年金险、防癌医疗险等产品组合，并提供大字版协议、子女共管账户等配套服务，从“管钱”延伸到“管健康”。(周笑)

# 泗洪农商银行以金融活水赋能农业科技 助力乡村振兴

为深入贯彻科技强农战略，助力农业现代化与乡村振兴深度融合，泗洪农商银行聚焦农业科技企业轻资产、成长快、需求急的发展特点，以精准走访夯基础、以机制优化提效能、以产品创新破瓶颈，用专业金融服务为农业科技企业发展保驾护航，为县域农业高质量发展注入强劲动能。

该行深耕一线精准对接，筑牢银企服务根基。将服务农业科技企业作为服务乡村振兴的重点任务，组织客户经理深入县域农业科技企业生产一

线，逐户摸排企业研发生产、设备升级、资金周转等实际情况，建立专属服务台账。同时，主动对接县经济开发区、各类农业商会，积极参与银企洽谈会，面向农业科技企业集中宣讲信贷政策、无还本续贷贷、专属信贷产品等普惠金融服务，让企业便捷对接金融资源、及时享受政策红利，构建起常态化、精准化的银企对接机制。

同时优化服务提质增效，破解融资效率瓶颈。针对农业科技企业融资慢、审批繁的痛点，该行强化机制改革与流

程优化。科学制定农业科技企业专项考核指标，提高业务考核权重与绩效占比，结合企业轻资产、高成长的经营特征，优化授信审批条件，简化信贷办理流程，大幅压缩审批放款时限，以高效审批、优质服务提升企业融资体验，切实解决企业“急用钱、难获批”的现实难题。

该行创新产品精准滴灌，匹配企业多元需求。推出“房易融”“信易融”等专属信贷产品，精准对接企业厂房购置、设备更新、研发投入等资金需求。今年4月，县域一家专注智能农业

机械研发生产的科技企业，因成立初期购置厂房出现1000万元资金缺口，客户经理走访获悉后，第一时间对接企业需求，推荐“房易融”产品，仅用3个工作日便完成审批放款，助力企业顺利完成厂房过户，高效便捷的金融服务获得企业高度认可。

截至目前，泗洪农商银行累计支持县域农业科技企业贷款余额1.57亿元，较年初新增2550万元，增幅19.4%，切实为农业科技企业发展注入金融动力。(赵保康)

多支参赛队伍。赛场上，球员们攻防有序、配合默契，每一个瞬间都尽显拼搏姿态。激烈的赛事不仅展现了员工奋勇争先、永不言弃的体育精神，更锤炼了团队协作、荣辱与共的集体意识。

一场场文体活动，丰富了精神文化生活，更淬炼了团结拼搏、积极向上的企业品格。员工在温情的企业文化氛围中收获归属感与幸福感，进而将这份温暖、活力与担当，转化为深耕金融服务、坚守岗位初心、助力地方发展的内生动力。(邢威 朱傲雪)

# 睢宁农商银行深耕暖心“家文化” 凝聚发展合力

长期以来，睢宁农商银行深耕本土金融服务，为丰富员工业余生活、厚植暖心“家文化”，银行工会常态化开展各类文体活动，以人文力量凝聚团队向心力，为企业高质量发展注入精神动能。

山水寄情，静润初心。在悠然的生态景致中，睢宁农商银行垂钓赛事有序开展，来自全行各条线的员工汇

聚湖畔，以渔会友，沉浸式放松。同事之间相互探讨垂钓技巧、闲谈生活点滴，在静谧的自然环境中消解工作压力、沉淀内心。这既是一场贴近自然的身心疗愈，更是一次温情满满的同事联谊。

逐梦赛场，聚力前行。该行职工运动会精彩纷呈，各党支部组建代表队，数百名员工踊跃参与，齐聚赛场。

赛事既有比拼速度与力量的田径、拔河等硬核项目，也有考验默契与配合度的接力、筑塔、障碍赛等趣味内容。不同岗位、不同部门的员工在并肩协作中增进交流、提升默契，充分展现了睢宁农商银行凝心聚力、携手共进的优良风貌。

以球聚力，以赛砺行。职工篮球赛作为该行特色专项文体赛事，汇聚全行

# 泗阳农商银行卢集支行金融助力“泗阳紫苏”致富路

芒种时节，泗阳县卢集镇夏粮抢收如火如荼。与此同时，走进泗阳宏博农业服务有限公司，连片现代化大棚里绿意涌动，一垄垄紫苏长势正旺、清香四溢。在这蓬勃发展的背后，离不开泗阳农商银行靠前服务、精准注入的金融活水。

卢集镇地处偏远，以往村民多以传统粮食种植为主，收益有限，村集体经济发展后劲不足。为解决这一难题，带动乡亲共同富裕，当地村书记牵头成立泗阳宏博农业服务有限公司，把发展方向锚定紫苏特色种植赛道。紫苏浑身是宝：叶可鲜食，市场需求广阔；梗能入药，药用价值突出；籽可榨油，富含营养。紫苏全株可利用、产业链更长、经

济效益更高，每亩收益较常规粮田提升3倍以上，成为当地助农增收的优选产业。

产业起步，资金先行。企业建设初期，各项投入产生大额资金缺口。由于农业项目前期投入大、回报周期长，且缺乏足额抵押物，常规融资渠道门槛高、流程慢，成为制约项目落地的堵点，也是村书记心绕不开的烦心事。

得知宏博农业的困境后，泗阳农商银行卢集支行主动下沉服务关口，靠前摸排需求，第一时间上门对接村书记与企业负责人，客户经理深入田间与大棚，实地核查种植规划、经营规划与资金使用需求，量身定制解决方案并发放30万元纯信用贷款及30万元省农担担

保贷款。同时开通绿色通道，将审批时限压缩至3个工作日内，以最快速度将资金送到企业手中，成为企业发展的“加速器”。

金融活水精准投放，让宏博农业企业发展按下“快进键”。依托60万元信贷资金，企业成功搭建100多立方米标准化保鲜冷库，紫苏鲜品保鲜期从2天延长至14天，损耗率从13%降至5%以下，彻底打通了紫苏采收、保鲜、储存、加工全产业链，让优质紫苏走出泗阳、走向更广阔市场。目前，基地大棚紫苏稳定供应本地及周边市场，稳定吸纳20余名本地村民就近就业，务工人员年均增收1.3万元，小小的紫苏叶片，变成了群众增收致富的“黄金叶”。

# 兴化农商银行“兴食采”平台赋能食品产业供应链升级

兴化农商银行联合兴化市经开区管委会共建绿色食品产业原料集采平台“兴食采”，以“金融+产业+平台”新模式赋能本地食品产业高质量发展。平台由该行自主开发并提供金融科技支撑，专业公司负责市场化运营。

目前平台已进入试运行阶段，3家本地头部食品企业率先试点，累计交易额55万元，储备原料价值1亿元，货源品类齐全，具备全市推广条件，构建起政企协同、三方共赢的产业赋能实践路径。

平台直击产业核心痛点：企业可压缩供应链中间环节、稳定原料供给，一站式享受结算、供应链融资等服务，破解融资难题；区域产业通过数字化整合实现资源共享、协同发展，提升整体规模、标准化水平；银行则依托真实交

易数据优化风控模型、创新金融产品，形成产融互促的良性循环。

下一步，该行将持续优化平台功能，向国蟹等特色领域延伸，全力打造县域食品产业数字化标杆，护航地方经济高质量发展。(马伟平 陆安华 肖祥)

# 警银联动

## 昆山农商银行成功劝阻虚假担保诈骗

近日，昆山农商银行震川支行员工陈嘉瑜成功协助老年客户识破并阻止一起虚假贷款担保电信诈骗，凭借高度的反诈敏锐性和暖心服务，及时为客户守住财产安全，切实筑牢金融反诈防线。

2026年5月的一个中午，员工陈嘉瑜收到老年客户吕叔叔微信求助。客户称近期频繁收到陌生短信，对方精准报出其姓名，谎称客户为他人信用贷做担保，因贷款人逾期，需连带承担法律责任、列入失信名单。陈嘉瑜立即提高反诈警惕，第一时间向客户核实，确认客户从未办理过任何贷款及担保业务，当场判定为诈骗，反复提醒客户不要回复短信、切勿轻信恐吓话术。

当日16:40左右，客户仍心存不安，专程携带手机来到网点现场确认。考虑到客户年纪偏大，易被征信受损、法律追责等话术恐吓误导，陈嘉瑜耐心拆解诈骗套路，解释不法分子利用泄露个人信息制造恐慌、诱导受骗的惯用伎俩，劝导客户直接删除短信即可。因客户始终难以释怀，陈嘉瑜主动建议客户拨打110报警核实。拨通110电话后，客户情绪较为激动且普通话表达不畅，无法清晰说明情况。陈嘉瑜一边安抚客户情绪，一边协助向民警详细转述事件经过与短信内容。随后派出所回电，明确该信息为虚假担保诈骗，提醒客户无需理会、直接删除，不要相信任何陌生人员的恐吓说辞。最终客户彻底放下顾虑，对昆山农商银行员工认真负责、贴心帮扶的服务表示由衷感谢。

本次事件是典型利用个人信息、以虚假担保、贷款逾期、法律追责、征信失信为噱头的电信诈骗。不法分子借助客户信息泄露编造虚假事由，用高压恐吓心理诱导受害人上钩，中老年群体极易受骗。凡是收到莫名担保、被连带担责、贷款逾期、征信异常等陌生短信，一律保持警惕不轻信。正规公检法及金融单位不会通过私人短信、陌生电话通知涉案追责，更不会要求私下转账、索要银行卡及验证码信息。日常要做到不回陌生短信、不点击未知链接、不透露个人隐私、不向陌生账户转账。中老年客户遇到可疑涉金融、涉法律信息时，切勿盲目慌张，可就前前往银行网点咨询工作人员，或拨打110、96110反诈专线核实。

下一步昆山农商银行将持续加强员工反诈培训，常态化开展反诈宣传，重点关注老年客群，以专业值守、暖心服务、警银联动的方式，织密金融反诈防护网，全力守护群众资金与财产安全。(单宇杰)

# 宿迁地区农商银行安全管理联席会议在民丰农商银行召开

为贯彻落实江苏省农商银行联合银行2026年度安全管理工作会议精神，推动安全管理工作高质量发展，近日，宿迁地区四家农商银行安全管理联席会议在民丰农商银行圆满召开。民丰、沐阳、泗洪、泗阳四家农商银行安全保卫部负责人及业务骨干齐聚一堂，共商区域金融安全防控新思路、新举措。

民丰农商银行党委委员、副行长李勇，泗阳农商银行党委委员、副行长丁大勇出席本次联席会议。结合当前金融行业安防新形势、监管最新要求以及宿迁农

商网点运营实际，参会人员聚焦当前辖区突出安全风险开展专题研讨。会议还明确了2026年度安全管理重点工作及联合银行考核争先先进的努力方向。经充分磋商，会议达成两项共识：一是开展网点“交叉复查”，全面排查整治风险隐患；二是建立资源共享机制，实现优质资源共用、管理经验互通，切实提升区域安全管理水平。

下一步，宿迁地区农商银行将以本次联席会议为契机，进一步加强安全管理，努力提升区域安全防控能力。(丁南)

### 海门农商银行：

## 三千余枚硬币映照为民初心

近日，一名商户来到海门农商银行临江支行，希望将店内积攒的大量硬币兑换成纸币。该商户门店已停业，袋中硬币面额不一、数量较多，清点工作耗时费力。

为减少客户等候时间，支行运营主管、财富经理主动放下手头工作，与柜员分工协作，仔细完成挑残、清点、规整等工作。经过一个多小时忙碌，最终清点出1元硬币1500枚、5角硬币1700枚，并顺利完成兑换。

商户对银行贴心高效的服务连连致谢。工作人员表示，做好现金服务是本职所在。

一直以来，海门农商银行坚守普惠初心，用心做好民生金融服务。该行将持续



优化服务品质，以暖心举措践行责任担当，全力提升群众金融服务体验。(黄佳露 施红艳)

# 新沂农商银行多维发力 托起幸福“夕阳红”

截至2025年末，新沂市60岁以上人口占比已超过25%。面对日益深化的老龄化进程，新沂农商银行坚守“金融为民”初心，从环境、服务、安全、队伍、产品五个维度系统推进适老化改造，构建起覆盖城乡、协同高效的养老金融服务体系，为破解农村“银发族”金融服务难题交出了一份“新沂答卷”。

适老服务的第一步，是让老人“愿意进、坐得住”。新沂农商银行在全辖36家网点推行标准化适老改造的基础上，鼓励各支行结合实际打造有温度的特色场景。标准化配置“全覆盖”。无障碍通道、安全扶手、老花镜、放大镜、轮椅、急救药箱成为网点“标配”，爱心座椅与爱心窗口实现100%覆盖。新店支行开设“银龄书香角”，配备放大镜和软包座椅，城南支行开展“厅堂一杯水”活动，用一杯水传递无声的敬意。

农村老人最怕“跑腿”。新沂农商银行将金融服务深度嵌入政务服务和乡村治理，该行主动对接人社、医保部门，在人民路支行、新店支行挂牌“双经办网点”，老人领养老金、查社保信息，就能在“银行+政务大厅”两头跑。同时对227个普惠金融服务点进行适老化改造，统一标识、配齐助老设施，确保最偏远村庄到服务点不超过15分钟。

安全是底线，新沂农商银行常态化邀请100多名专家开展急救培训，覆盖心肺复苏、AED使用、气道异物梗阻急救等技能，全辖网点定期开展厅堂突发事件实战演练。近年来，员工已多次成功处置老年客户晕厥、摔倒等紧急事件，针对老人“不敢用、不会用”智能设备的痛点，全行每月

至少开展2次厅堂微沙龙或社区小课堂，统一印制《智能技术普及操作指南(敬老版)》，用大字、图示手把手教授手机银行“关爱版”操作、防范电信诈骗、识别假币等知识。今年以来累计举办适老金融课堂350余场，帮助老人从“数字鸿沟”迈向“数字红利”。

为满足高龄、失能老人“足不出户”办理业务的需求，新沂农商银行组建“小圆服务队”。按片区组建4支服务队，涵盖运营主管、客户经理、柜员等9个岗位，配备便携式STM等移动设备，将柜面服务完整迁移至客户家中。创新构建“四季关怀”服务体系——春耕助农、夏日送安、秋日送情、冬日送暖，自2024年成立以来，累计建立老年客户专项档案2233份，上门服务1050次，服务时长超1173小时，服务老年客户16642人次，成功拦截电信诈骗8起，挽回潜在损失超百万元。

通过产品创新与场景建设，新沂农商银行让金融服务“润物细无声”。为北沟养老服务中心等机构开通专属收款码，同步支持POS刷卡、现金缴费，小圆服务队定期上门为行动不便老人集中办理三代社保卡换发，实现养老金发放、缴费、消费的闭环服务。仅今年一季度，该场景交易就达421笔、金额86.07万元。与人民医院、乡镇卫生院合作，在收费窗口部署医保“刷脸”支付设备，减少排队时间。在服务端配备绿色就医通道、定期健康体检、名医问诊等增值服务；在金融端推出“奔富存”“鑫福存”等灵活计息的专属存款产品，配置低波稳健理财、年金险、防癌医疗险等产品组合，并提供大字版协议、子女共管账户等配套服务，从“管钱”延伸到“管健康”。(周笑)