

乡村振兴

棚膜经济从“单点突破”迈向“全域开花”

吉林省临江市把“冬闲田”变“增收园”

本报记者 王春宝 口 刘景奇

冬日的长白山麓银装素裹,鸭绿江畔的临江市温室大棚里却绿意盎然。吉林省临江市六道沟镇宝山村的高山草莓缀满藤蔓,兴隆街道东光村的温室甜果飘香四方,四道沟镇三合城村的大栗子山野菜青翠欲滴,大栗子街道的反季果蔬长势喜人……一座座温室大棚,一片片标准化种植基地,打破了季节与地域的限制,让“冬闲田”变“增收园”,成为临江市激活乡村振兴内生动力、推动农业高质量发展的重要引擎。

截至2025年,临江市已建成各类大棚1212栋,占地面积2081.205亩,其中2982栋投入生产使用,总占地面积1942.052亩。棚膜经济从“单点突破”迈向“全域开花”,走出了一条生态赋能、科技支撑、党建引领、联农带农的特色发展之路。

生态优势催生特色产业

临江坐拥长白山生态禀赋,高海拔、大温差、优水土的自然条件,为棚膜经济发展奠定了得天独厚的基础。立足资源优势,临江市推动棚膜经济与地域特色深度融合,培育出一批有口碑、有市场的特色农产品。

六道沟镇宝山村平均海拔850米,昼夜温差显著。当地依托这一生态优势,发展高山大棚草莓种植,采用蜜蜂自然授粉、标准化种植技术,培育的九九草莓果肉饱满、甜度适中、风味独特,实现冬季错峰上市,成为冬日果蔬市场的“鲜甜名片”。兴隆街道东光村凭借光照充足、水土丰饶的自然禀赋,打造7栋标准化温室大棚,通过热风炉精准控温,将棚内白天温度稳定在27℃至28℃,为草莓生长营造适宜“微气候”,在深耕“丹东九九”的基础上,新增“大地香果”“奈雪”等品种,全程施用农家肥与豆饼

水。绿色生态的种植模式让草莓累计产量达7万斤,带动村集体收入超25万元。四道沟镇三合城村深挖长白山山珍资源,在大棚中培育刺嫩芽、猴腿菜、山芹菜等反季山野菜,让深山美味寒冬也能被端上百姓餐桌,成为村民的“致富菜”。

从高山草莓到反季山珍,以特色果蔬到精品苗种,临江棚膜经济以生态铸品质,以特色赢市场,让“临江好物”成为区域农产品的金字招牌。

科技投入提升生产效率

临江市始终坚持科技兴农,以现代化技术改造传统农业,推动棚膜经济从“传统种植”向“智慧种养”升级,实现种植精细化、管理科学化、生产高效化。

在硬件升级上,全市建成温室大棚149栋、冷棚2063栋,其中村集体运营温室大棚43栋、冷棚206栋。大栗子街道大栗子村建成高标准产业大棚,引入水肥一体化灌溉、智能温湿度监测、自动卷帘器等现代化设备,实现种植全程精准管控,依托4座大棚种植草莓3万余株,实现年内多批次循环种植,预计为村集体增收20余万元;四道沟镇打造智慧农场,建设16栋标准化温室大棚,配备智能环境调控、有机水肥循环系统,实现温度、湿度、养分供给精准调控,打造集有机种植、科技示范、农户增收于一体的现代化农业园区。

在种植管理上,各村均建立精细化管理体系。东光村自2021年实现草莓规模化种植以来,形成稳定生产周期;望江村通过合作社联建开展标准化育苗,2025年冬季培育特色菜苗33000余株,完成吸苗、嫁接等标准化工序,保障果蔬品质与产量。技术应用使临江棚膜经济彻底打破“冬闲夏忙”的传统农业格局,实现四季有产出、全年能增收。

党建引领增强带动力

乡村振兴,产业为基,党建为魂。吉林省临江市始终把党建引领作为棚膜经济发展的核心抓手,创新“党支部+合作社+农户”发展模式,将党组织的政治优势、组织优势转化为产业发展优势,把分散的农户凝聚成发展合力,让棚膜经济成为富民强村的“甜蜜引擎”。

临江市四道沟镇三合城村由村党支部牵头成立欣荣农民种植专业合作社,党员带头攻关反季山野菜种植技术,试验推广盆景刺嫩芽等创新产品,组织电商技能培训,让直播带货成为村民“新农活”,通过一部手机连接全国市场,不仅实现山野菜线上热销,更让生态种植理念深入人心,合作社社员年均增收超两万元;大栗子街道大栗子村、望江村均由党支部领办合作社,整合闲置土地资源,统一规划、统一管理、统一销售,望江村通过合作社为村内闲置劳动力提供40—50个临时就业岗位,育苗管护、嫁接移栽等工序让村民在家门口务工,人均每日收入可达100元,2026年春节前上日的特色果蔬预计为村集体增收4万—5万元。

同时,临江市正加快建设建国街道水闸工业园区农产品加工园区,打造“临江好物”公共品牌展示中心,规划重点推进胡芦套村乡村振兴文旅融合示范区,沿331国道打造农文旅融合经济带,让棚膜经济与农产品加工、乡村旅游同频共振,实现产业链延伸、价值链提升。

棚膜映初心,产业惠民生。从长白山下的一个个温室大棚,到鸭绿江畔的一片片富民产业,临江市的棚膜经济正以蓬勃的生机,在有限的土地上创造出无限的价值。一个个特色品种、一项项科技成果、一次次模式创新,让临江的乡村振兴之路越走越宽。

如今的临江,正以棚膜经济为抓手,持续构建参药、特色种植、生态养殖、休闲农业四大板块,推动农业从“特色”到“亮色”、农村从“美丽”到“和美”、经营从“分散”到“聚合”,在长白山麓、鸭绿江畔奋力描绘着农业高质量发展的乡村振兴画卷,让棚膜经济成为新时代临江乡村振兴的鲜明底色。

多元发展拓展产业空间

临江市以棚膜经济为支点,推动产业融合发展,拓展种植、加工、销售、休闲全产业链,让棚膜经济不仅成为农业增效的载体,更成为乡村旅游、农民就业、集体增收的综合平台,实现“一棚多效、一产多融”。

在品种布局上,全市棚膜种植品类不断丰富,涵盖草莓、葡萄、山野菜、特色蔬菜、精品苗种等多个品类。望江村创新立体套种模式,在葡萄大棚内套种草莓、黄瓜等作物,让有限土地发挥最大经济效益,获评临江“菜篮子”称号。

在销售模式上,探索“线下采摘+线上订购+直播带货”多元渠道。东光村草莓采摘园支持电话订购与现场采摘,让消费者体验“从枝头到舌尖”的新鲜;三合城村通过直播展示山野菜生长环境,凭借品质赢得全国消费者认可。

在产业融合上,依托棚膜经济发展休闲农业。望江村以“望江无核蜜汁葡萄”为特色,打造采摘体验基地,年接待采摘游客超万人次,推动农文旅深度融合。

同时,临江市正加快建设建国街道水闸工业园区农产品加工园区,打造“临江好物”公共品牌展示中心,规划重点推进胡芦套村乡村振兴文旅融合示范区,沿331国道打造农文旅融合经济带,让棚膜经济与农产品加工、乡村旅游同频共振,实现产业链延伸、价值链提升。

棚膜映初心,产业惠民生。从长白山下的一个个温室大棚,到鸭绿江畔的一片片富民产业,临江市的棚膜经济正以蓬勃的生机,在有限的土地上创造出无限的价值。一个个特色品种、一项项科技成果、一次次模式创新,让临江的乡村振兴之路越走越宽。

如今的临江,正以棚膜经济为抓手,持续构建参药、特色种植、生态养殖、休闲农业四大板块,推动农业从“特色”到“亮色”、农村从“美丽”到“和美”、经营从“分散”到“聚合”,在长白山麓、鸭绿江畔奋力描绘着农业高质量发展的乡村振兴画卷,让棚膜经济成为新时代临江乡村振兴的鲜明底色。

农历蛇年腊月二十三,北方小年。清晨五点半,山西吕梁山坳里的临县亮起来,在墨蓝色的晨雾中,苗建国家厨房的灯已亮起。灶台上熬着麻糖,甜腻的蒸汽模糊了窗玻璃。按老规矩,这一天要用黏牙的糖瓜“糊住灶王爷的嘴”。

院子里的景象则与这古老习俗形成了奇妙的对照:红枣堆成的小山旁,两个年轻人用手机扫描快递单,电子提示音此起彼伏。“苗叔,深圳那批礼盒已经上车了!”穿羽绒服的小伙子抬起头,哈出一口白气。

临县的冬日向来伴着枣香。这个有着两千三百多年红枣种植史的地方,三十七万亩枣树沿着黄河滩地铺展。

自从县里建起了电商产业园,白墙灰瓦的三层小楼在山坳里格外醒目。“这是我们设计的‘枣乡有礼’礼盒,里面除了滩枣,还有枣泥酥的原料包……”小年这天上午,产业园三楼直播间里,苗雨娟正对着镜头展示一款新年礼盒。这个二十六岁的姑娘去年刚从北京辞职回乡,现在她的直播间同时在线人数已能稳定在三千人左右。

产业园的数据屏幕跳动着订单信息,发往上海、杭州、深圳……最远的一单去了黑龙江漠河。负责人刘志刚说,今年春节前的线上销售额较去年同期增长了六成,光定制礼盒就开发了十二款。过去用麻袋装的红枣,现在“穿”上了红色烫金的“外衣”,里面还附赠红枣糯米糕的食谱卡片。

这些变化沿着弯弯的山路渗进每个村庄。曲韵镇一处老作坊里,70岁的老师傅王永贵试验着新的产品配比。红枣去核,夹入本地核桃碎和葡萄干,再撒上白芝麻,做成一口一个的“枣夹核桃”。他的孙子——个戴眼镜的“00后”,在一旁用平板电脑调整包装设计。“爷爷,咱们加个二维码吧,扫进去能看制作视频。”他说。

物流点的繁忙在下午达到顶峰。五辆厢式货车堵在窄路上,司机们互相递烟,聊着今年的收成。“我这车是发往北京的。”一个中年司机拍拍车厢,“都是企业年货,一单就五百盒。”他的手机不断弹出新消息,屏幕上跳动着物流地图。

当天下午三点,苗建国收到儿子转来的五千元“枣款红包”。他的儿子苗伟伟在太原一家电商公司工作,今年帮助村里打通了多家企业团购渠道。“爸,过年我想回来搞个深加工。”视频里,他的身后堆满快递箱。

夜幕降临,整个车间变成了光点的海洋。直播间里的补光灯灯光,加工厂的日光灯灯光,物流车闪烁的尾灯灯光,还有家家户户窗子里透出的暖黄灯光——许多是源于靠卖枣收入新换的LED灯。苗雨娟的直播延长到了晚上十点,背景换成了枣园夜景,点星光落在她的肩上。

在县城最大的超市,红枣专柜挤满了人。新上市的枣夹核桃、枣泥枸杞粉、枣泥元宵成了抢手货。一个老太太仔细比较着两款礼盒,最后选了印着“黄河古渡”图案的那款。“给上的女儿寄去,让她记得老家怎么样。”她说。

这座晋西小县,正在以更市场化、数字化的方式重新定义“年货”。当都市白领收到来自黄河畔的红枣礼盒,当红枣元宵在南方的餐桌上冒着热气,当枣农手机里的收款提示音比鞭炮声更密集,一种古老而崭新的循环正在形成。

山西临县：红枣出村 新年更红

口 本报记者 刘昌昌

公告栏

天津北方拍卖有限公司拍卖公告  
天津北方拍卖有限公司2026年春季暖花开拍季正式启动,现定于2026年3月26日至26日在中华拍卖网推出包含国有资产、机动车及废旧物资等多宗标的的公开拍卖会,详情请登录中拍平台搜索天津北方拍卖。拍卖标的物:机动车及废旧物资等多宗标的物。拍卖地点:中拍平台上拍卖。拍卖时间:2026年3月3日至2026年6月30日。展示时间:2026年3月1日至2026年3月30日。拍卖场次:2026-03专场、2026-04专场、2026-05专场、2026-06专场,更多信息请参阅对应场次详细说明或致电1892081716索取相关资料。

拍卖公告  
受委托,我公司定于2026年3月3日9:30在鄂城区集贸市场(春风)场站对面14栋会议室公开拍卖如下资产:一、拍卖标的物:江夏区市场监督管理局一批报废资产(鸡爪8吨,评估价6015元/吨,小计48120元、猪耳朵6.6吨评估价6290元/吨,小计41448元、猪脚9.6吨5710元/吨小计54816元,共计144384元),起拍价144384元,保证金2万元。备注:自即日起至2026年3月4日,在标的所在地展示。二、竞买资格:竞买人具备完全民事行为能力(自然人,依法核准登记的中华人民共和国企业及其他组织)。三、报名登记:1.报名时间:自公告之日起至2026年3月4日17时止。2.保证金:缴纳账户:(户名:永州市益城拍卖有限公司;账号:4300153007052302677;开户行:建行永州市城支行)。3.报名地点:鄂城区南津北路343号二楼。有意者,请携有效身份证明(个人,身份证原件;企业,营业执照、法人身份证原件),银行缴款到账凭证及保证金400元(永来公司)至报名处(永来公司)报名。联系电话:15116640167。 拍卖公告:15116640167。

拍卖公告  
受委托,我公司自2026年3月6日起每周双周在湖南国有资产交易平台对湖南省长沙市雨花区芙蓉中路639号,1、2楼裙楼(1至3层)5年租赁权进行公开网络拍卖,标的展示自公告之日起至2026年3月9日,意向买受人请于2026年3月10日上午9:00前向湖南省国有资产交易综合平台网上报名,联系湖南国有资产交易所,其他详情请咨询方15874046616。

拍卖公告  
本公司受委托对所有废旧物资与资产类面向全社会公开拍卖,现将有关事项公告如下:一、拍卖标的物:废铁、废铜、废铝、废不锈钢、废金属、电机、废旧物资、废旧废旧物资等,库存设备、工程机械、房产物资/交易、二手车报废车辆、债权/收益权资产等。二、拍卖时间:2026年2月27日至2027年2月26日每天不定期进行网络拍卖;拍卖地点:湖南拍卖平台(www.pyma.com);展示时间:标的展示自公告之日起至2026年2月27日,意向买受人请于2026年2月27日上午9:00前向湖南省国有资产交易所网上报名,联系湖南国有资产交易所,其他详情请咨询方18973790392。

拍卖公告  
受委托,定于2026年3月6日上午8:30分在中拍平台公开拍卖,处置置废(整体拍卖)。标的展示时间:2月27、28日,展示地点:标的所在地及展示;1.竞买资格要求:法定代表人身份证;2.委托他人参加竞买的,须提供法定代表人授权委托书,被委托人身份证;3.竞买保证金:竞买人缴纳保证金,联系湖南国有资产交易所,其他详情请咨询方18973790392。

拍卖公告  
受委托,定于2026年3月14日上午8:30分在中拍平台公开拍卖,处置置废(整体拍卖)。标的展示时间:2月27、28日,展示地点:标的所在地及展示;1.竞买资格要求:法定代表人身份证;2.委托他人参加竞买的,须提供法定代表人授权委托书,被委托人身份证;3.竞买保证金:竞买人缴纳保证金,联系湖南国有资产交易所,其他详情请咨询方18973790392。

拍卖公告  
受委托,定于2026年3月14日上午9:00-10:00时在中拍平台公开拍卖,处置置废(整体拍卖)。标的展示时间:2月27、28日,展示地点:标的所在地及展示;1.竞买资格要求:法定代表人身份证;2.委托他人参加竞买的,须提供法定代表人授权委托书,被委托人身份证;3.竞买保证金:竞买人缴纳保证金,联系湖南国有资产交易所,其他详情请咨询方18973790392。

拍卖公告  
受委托,定于2026年3月14日上午9:00-10:00时在中拍平台公开拍卖,处置置废(整体拍卖)。标的展示时间:2月27、28日,展示地点:标的所在地及展示;1.竞买资格要求:法定代表人身份证;2.委托他人参加竞买的,须提供法定代表人授权委托书,被委托人身份证;3.竞买保证金:竞买人缴纳保证金,联系湖南国有资产交易所,其他详情请咨询方18973790392。

拍卖公告  
受委托,定于2026年3月14日上午9:00-10:00时在中拍平台公开拍卖,处置置废(整体拍卖)。标的展示时间:2月27、28日,展示地点:标的所在地及展示;1.竞买资格要求:法定代表人身份证;2.委托他人参加竞买的,须提供法定代表人授权委托书,被委托人身份证;3.竞买保证金:竞买人缴纳保证金,联系湖南国有资产交易所,其他详情请咨询方18973790392。

拍卖公告  
受委托,定于2026年3月14日上午9:00-10:00时在中拍平台公开拍卖,处置置废(整体拍卖)。标的展示时间:2月27、28日,展示地点:标的所在地及展示;1.竞买资格要求:法定代表人身份证;2.委托他人参加竞买的,须提供法定代表人授权委托书,被委托人身份证;3.竞买保证金:竞买人缴纳保证金,联系湖南国有资产交易所,其他详情请咨询方18973790392。

拍卖公告  
受委托,定于2026年3月14日上午9:00-10:00时在中拍平台公开拍卖,处置置废(整体拍卖)。标的展示时间:2月27、28日,展示地点:标的所在地及展示;1.竞买资格要求:法定代表人身份证;2.委托他人参加竞买的,须提供法定代表人授权委托书,被委托人身份证;3.竞买保证金:竞买人缴纳保证金,联系湖南国有资产交易所,其他详情请咨询方18973790392。

拍卖公告  
受委托,定于2026年3月14日上午9:00-10:00时在中拍平台公开拍卖,处置置废(整体拍卖)。标的展示时间:2月27、28日,展示地点:标的所在地及展示;1.竞买资格要求:法定代表人身份证;2.委托他人参加竞买的,须提供法定代表人授权委托书,被委托人身份证;3.竞买保证金:竞买人缴纳保证金,联系湖南国有资产交易所,其他详情请咨询方18973790392。

四川仁寿新春图鉴：烟火里的幸福年



图为市民在仁寿县的花卉市场上选购花卉。潘帅摄

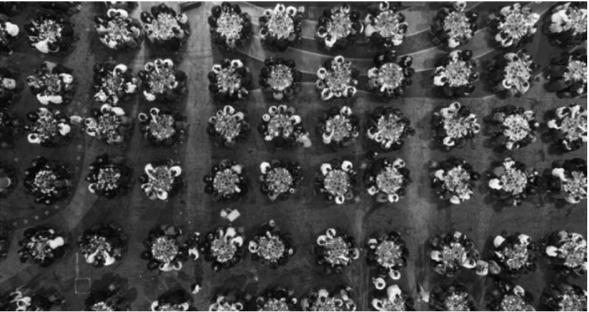
本报讯(记者 罗颖 口 郭侨 刘润江)春风送暖入陵州,万家灯火庆新春。马年春节,四川省眉山市仁寿县处处张灯结彩、喜气洋洋,赏花购“福”、民俗展演、团圆盛宴交织成一幅生动的新春民生画卷,尽显烟火气与幸福感。

春节期间,花市年味暖意融融,花香四溢,各色鲜花竞相绽放。市民驻足挑选,在姹紫嫣红中定格新春喜悦,把“春意”带回家,开启一年的美好期许。街头巷尾的年货摊点格外热闹,红彤彤的灯笼、春联挂满摊位,市民手持萌趣马年玩偶,在浓浓的年味里挑选吉祥好物,一抹抹“中国红”将城乡装点得格外靓丽。

城区人头攒动,仁寿西里商业街区非遗火壶表演轮番上演,特色小吃香味弥漫,商场内欢声笑语不断,市民挑选着各式各样的新年货,消费活力持续释放。乡村田野间,非遗民俗展演轮番上演,变脸绝技赢得阵阵喝彩,彩龙飞舞翻腾出海纳百川的豪情,独具特色的抬工号子高亢嘹亮。传统文化在新春氛围中焕发勃勃生机,让群众们在家门口尽享文化盛宴。

春节期间,团圆的味道在餐桌上愈发浓郁。乡村坝坝宴上,大厨们忙碌不停,一盘盘色香味俱全的家乡菜香气四溢。航拍镜头下,百桌宴整齐排列,乡亲们围坐欢聚,举杯共庆新春,品味着幸福生活的甘甜。暖阳下的油菜花海中,孩子们手牵奔跑嬉戏,五彩风筝迎风飞舞,与金色花田相映成趣,勾勒出乡村振兴的美好图景。

从城市到乡村,从街头到巷尾,仁寿县春节既显现出民俗文化的厚重底蕴,又蕴含民生幸福的烟火气息。



图为仁寿县怀仁街道西里商业街区千人坝坝宴火热开幕。潘帅摄

能源保供“双线护航” 江苏力保春节出行“油电无忧”



图为工作人员正在码头进行油品接卸。

本报记者 陈思羽 口 黄蕾 仇景宇

春节期间,江苏高速公路网迎来车流高峰。面对庞大的出行需求,无论是快速增长的新能源汽车,还是仍占相当比例的传统燃油车,能源补给保障均经受了考验。

江苏通过电网升级与油品供应链优化“双线发力”,为不同出行方式提供支撑,全力护航人民群众的团圆路。“电”亮归途:科技与人力并举化解新能源车“里程焦虑”

对于新能源车主而言,“充电是否便捷”是长途出行最关键的考量。今年春节,国网江苏省电力有限公司多措并举,力求让车主实现“充电无忧”。

2月11日,记者从国网江苏省电力有限公司获悉,为保障用户顺畅出行,该公司全面提升服务区充电保障能力。针对电动车车主的“里程焦虑”,助力江苏高速服务区充电桩建设达到3500余根,同比增长70%,并在沪宁、京沪、沈海高速等繁忙路段投入移动充电终端72个,灵活调度确保应急保障能力。

在京沪高速无锡梅村服务区,充电服务从“车找桩”向“桩追车”升级:小巧

资源配置,运营方根据历史数据筛选出46个热门服务区进行重点引导,并通过发放差异化优惠券、实行分时段折扣等方式,鼓励车主“快充快走”,均衡充电负荷。

“油”稳供应:盘活资源创新协作 畅通苏北保供“动脉”

在不断织密新能源车充电网络的同时,传统燃油车的油品保供体系也在通过创新协作,确保稳定供应。特别是在资源平衡压力较大的苏北地区。

2月7日,位于南京的栖霞油库5号码头顺利完成开年首船近3000吨98号汽油接卸。这次作业意义重大:它是该码头移交金陵石化后首次执行成品油接卸任务,也是中国石化江苏南京石油分公司探索资源协同、盘活存量资产的一次成功实践。通过“租赁运营、保供优先”的新模式,该码头在生产效益的同时,也确保了应急保供能力。

作业过程体现了高效协同。船舶靠泊前充分利用金陵石化无作业区的8号码头完成临时停靠,油品取样与计量等准备工作,避免占用5号码头原油接卸窗口,为后续高效接卸奠定基

础。作业中,油库与炼厂建立直接指令通道,实现指令下达与执行的零延迟对接,不仅圆满完成了本次成品油接卸任务,也保障了次日金陵石化原油接卸的正常进行,真正实现了资源共享与效率共赢。

更关键的是,这批油品通过金扬管道,于2月9日穿江输送至苏北的玉带油库,进而辐射周边。这条“能源大动脉”在春节用油高峰期间,有效平衡了苏南苏北资源,为苏北地区的汽油保供提供了有力支撑,展现了中国石化炼销一体化运营的协同优势。

从高速公路服务区里穿梭的充电机器人,到长江码头高效接卸的油轮与贯通南北的输油管道,这个春节,江苏电力与石化系统的共同努力,在“电”与“油”两条能源补给线上同步强化保障能力。这背后,是基础设施的持续投入、科技手段的创新应用、运营机制的灵活优化,更是多家能源企业以民生需求为导向的协作担当。能源保供的“双线护航”,让无论选择何种出行方式的旅客,都能更安心地踏上归途,感受融融暖意。

图为供电员工正在为新能源车主提供服务。