

宁夏出台实施意见进一步推动中南部地区县城高质量发展

为统筹推进新型工业化、新型城镇化和乡村全面振兴,促进城乡融合发展,日前,宁夏回族自治区党委办公厅、自治区政府办公厅出台《关于进一步推动中南部地区县城高质量发展的实施意见》(以下简称《实施意见》),进一步推动红寺堡、盐池、同心、西吉、隆德、泾源、彭阳、海原8个中南部县(区)县城高质量发展。力争到2027年,中南部地区县城综合承载能力显著增强,常住人口城镇化率达45%以上,带动地区生产总值突破1000亿元,推动形成山川共济、城乡融合、区域联动的高质量发展新格局。

在加强县城规划建设治理方面,《实施意见》明确,合理保障县城发展空间需求,提升县城规划引领水平;优化

县城空间结构布局,形成“显山露水、高低错落、疏密有致、交错融居”的县城空间格局;健全县城管理服务机制,深化政务服务“一网通办”和县城运行“一网通享”,扎实推动“高效办成一件事”。

为进一步增强产业发展内生动力,《实施意见》指出,要立足县城资源禀赋和产业特点,编制生态产业链全景图和产业招商地图,强化产业链招商精准匹配,吸引特色优势明显、示范带动作用强、就业容量大的产业向县城及周边集聚;因地制宜发展清洁能源、装备制造、轻工纺织、新型材料等产业,大力发展葡萄酒、枸杞、肉牛、滩羊、冷凉蔬菜、经果林、食用菌、中药材等特色农产品加工业;深化开发区管理制度改革,加强闽宁、湘宁等产业招

商合作,鼓励采取联合共建、委托管理、飞地经济等形式实现利益共享。

《实施意见》指出,要补齐基础设施短板弱项,加快实施宝中铁路安国镇至中卫段扩能改造、定西经固原至平凉铁路等在建拟建项目,推进SSO寨科(宁甘界)至海兴高速公路等项目建设。建成交直流充电桩500个,形成县城“3公里充电服务圈”。同时,全面完成2000年底前建成的老旧小区更新改造任务,有序推动2001年—2005年建成的老旧小区改造。建设改造供热管网300公里、排水管网260公里,全面提升县城韧性。

在提高公共服务共享水平方面,将实施国家组团式帮扶、闽宁等区域协作帮扶、山川对口帮扶、地级市托管

帮扶计划,每个县城结对学校不少于5所,每所公办县级普通高中至少与1所优质高中结对帮扶,结成教育共同体;分层分类推进优质医疗资源精准下沉,健全自治区及地级市三甲医院对中南部县级医院结对帮扶机制,实现结对帮扶全覆盖;积极发展普惠托育服务,每个县城至少建立1所综合托育中心和1所公办托育机构;每个县城至少建1所综合体育中心,完善文体设施,消除社区健身场地盲点。

在政策保障上,宁夏将落实“全放开、零门槛”落户政策,保障进城农民土地权益,创新用地保障机制,加大财政转移支付力度,通过多元举措为中南部县城高质量发展注入动力。

(金台资讯)

“红绿数”为笔 甘肃会宁乡村振兴绘新章

九月的甘肃会宁,祖厉河漾起秋的涟漪,华家岭染上斑斓的暖色。这座被红色基因浸润的古城,正以“农文旅共融”的笔触、“智慧农业”的锋芒、“产业振兴”的底气,在黄土地上铺展出一幅“红韵与绿意交织、传统与现代共鸣”的时代长卷。

旱塬蝶变：智慧农业改写“靠天吃饭”史

“水,曾是会宁人刻在骨血里的渴望。”从“十年九旱”到“水润沃野”,从“广种薄收”到“科技生金”,会宁的旱塬正经历着一场颠覆传统的农业革命。

站在河畔镇李家塬的万亩寒旱产业园观景台远眺,曾经干涸的土地被整齐的滴灌管网、智能监测设备与成片的玉米染成翠色。引黄、引洮工程的“解渴”之水,叠加覆膜保墒、水肥一体化、北斗导航播种等技术的普及,让传统“靠天吃饭”的耕作模式,蜕变为“智慧农业”的典范。

“过去十年九旱,现在滴灌技术让玉米亩产量翻了将近三倍!”河畔镇李家塬村村民王振杰望着连片的高标准农田,满是感慨地说。

“我们流转2000亩土地,建设蓄水池、推广滴灌,不仅让丹参亩产提升30%,还带动1.5万农民就业,年劳务收入超180万元。”在八里湾乡的丹参种植基地,企业家赵爱桦指着连片的紫色花田介绍。而这种“公司+基地+农户”的模式,正是会宁农业现代化的缩影。

“一座会师楼,半部长征史。”会宁这片红色土地,承载着厚重的革命记忆,也孕育着农业强县、文旅兴城的壮美蓝图。近年来,会宁以“农业优先、文旅赋能”战略为引领,发展壮大“牛羊菜果薯药粮种”产业:甘肃鑫旭盛生

态农业的智能猪舍里,4300头生猪通过全产业链数字化管理走向全国;“会宁牛肉”“祖厉磨坊”亚麻籽油等“甘味”品牌入驻北上广深高端商超;2025年,全县完成农作物播种276万亩、粮食播种232万亩;目前,肉牛、肉羊饲养量分别突破25万头、261万只……曾经“种一坡、收一箩”的旱塬,正以多元产业筑牢“三农”压舱石。

红绿和鸣：从“一红独秀”到全域共融

如果说红色是会宁的根,那么绿色便是这片土地的魂。当红色基因与绿色生态相遇,会宁正以“红绿共舞”解锁全域旅游新场景。

站在大墩梁红军烈士陵园的台阶上,万亩梯田如大地的指纹,层层叠叠铺展向远方——这是会宁人用双手绘制的“生态画卷”。而在南川·红军村,“红军村”项目正成为红色文旅的新地标。这里既有保留传统风貌的民俗风情街,又有充满童趣的儿童游乐园;既有可供采摘的瓜果蔬菜大棚,又有供游客休憩的特色民宿……多元业态在这里交织成诗。

“开园一个月,日均收入就有1000元!”采摘基地负责人马志军笑着说,暑假期间,乐园和采摘园日均接待游客超2000人次,“周边村民不仅在景区打工,还把自家种的蔬菜、养的土鸡拿到这里卖,日子越过越红火。”

据统计,红军村年接待游客达68万人次,带动周边1500人次务工,人均年增收超2万元。红色旅游的“溢出效应”,正让更多村民吃上“旅游饭”、走上“致富路”。

红色文化的传播,也在“流动的场景”中延伸。G22青兰高速旁的会宁红色驿站,作为全省首个红色主题服务区,以“服务+文化”的创新模式,成

为传播红色精神的“流动窗口”;主楼外立面上的长征历史浮雕、综合楼内的红色文化展馆、场区里的主题雕塑,处处彰显底蕴;更贴心的是,驿站不仅提供简餐、加油等基础服务,还展销会宁亚麻籽油、小杂粮等农特产品,实现“服务一方旅客、带活一方经济”。自2022年投运以来,驿站累计接待司乘人员1600万人次。

“会宁服务区红色驿站是会宁长征精神的传播窗口,会宁的农业发展也蕴含着坚韧不拔的精神。我们希望通过这些举措,让更多人了解会宁,感受这里的红色文化和发展潜力。”服务区经理周轩说。

从“一址一馆两园”的红色矩阵到“魅力川线”的水墨田园,从谷仓·田家坪村的剪纸非遗馆到“红色会宁 欢悦盛夏”文旅消费月的非遗展演,会宁以“红色+”串起全域旅游新脉络;春赏杏花、夏游梯田、秋观红叶、冬品雪韵的四季旅游线路,更让“红色会宁”成为全国文旅地图上的“网红打卡地”。

数智赋能：数字引擎激活乡村新动能

在会宁县数字经济产业园,一块实时跳动的数据大屏格外醒目——这里连接着全县200多个种植基地、30多家龙头企业,通过“电商+产业+农户”闭环生态,注册“陇尚道源”“会聚宁香”等40余个特色品牌,小杂粮、肉羊等产品不仅“走”上全国餐桌,更吸引海外客商关注。

“日均销售农特产品1万单,生鲜百货3万单,日销售额40万元!”产业园总经理魏子杰介绍,自运营以来,头部平台销售额已突破2.3亿元——天猫、淘宝、拼多多生鲜类目2300万元,快手农特产品1300万元,抖音专业直播间更是创下6000万元的亮眼战绩。

如果说订单农业解决了“种得出、卖得稳”的问题,那么直播电商则打破了“酒香也怕巷子深”的困局。电商主播马芳琴至今记得参加白银市电商大赛时的场景:“带着胡麻油、土豆粉上台,粉丝们边看直播边下单,复购率比平时高了一倍!”另一位主播周江亚则感慨:“以前觉得直播就是‘卖货’,现在才明白,我们是会宁的‘移动名片’,每卖出一瓶油,都是在为家乡代言。”

“数据指纹”正重塑乡村生产方式:传感器网络实时监测土壤墒情,区块链技术实现农产品全流程溯源,直播带货让“会宁苹果”单场销售额破百万,“保险+期货”为种植户筑牢风险防线……科技与传统的碰撞,为乡村振兴注入“数字动能”。

在头寨子镇,500多亩莲花白基地里,“党支部+合作社+农户”模式让村民“菜篮子”满、“钱袋子”鼓;小寨村的苹果园中,红果压枝,亩产达4000公斤。

“过去卖苹果靠肩挑,现在手机下单、冷链直送,果子甜,日子更甜!”果农段玉田笑着说。

从“红军会师”到乡村振兴,会宁始终是一座“精神高地”与“实践热土”的双重样本。这里,红色基因融入血脉,化作“敢教早塬焕新颜”的奋斗勇气;绿色转型扎根土地,结出“靠科技、兴产业”的丰收果实;融合发展贯通城乡,绘就“农文旅共荣”的美好图景。站在2025年的节点回望,会宁用实践证明:乡村振兴没有“标准答案”,但有“会宁解法”——以红色精神铸魂,以绿色产业立基,以数字创新破局。

祖厉河奔涌向前,桃花山见证沧桑。在全面建设社会主义现代化国家的新征程上,会宁正以“赶考”的姿态,书写着新时代乡村振兴的壮丽诗篇。

(央广网)



□ 本报记者 丁新伟

“这些青梅产品在市场很受欢迎,每年单在邮政助农平台上就能卖出500多万!”在广东省陆河县杏飞种养殖专业合作社的包装间里,负责人叶杏飞指着正在包装的产品向记者介绍。虽已过青梅集中采摘季,车间依旧繁忙,工人熟练地分拣、贴标,一箱箱包装精美的青梅深加工产品正待被发往全国各地乃至海外市场。

作为“中国青梅之乡”,陆河县的青梅产业承载着当地农户增收致富的期待。然而,像杏飞种养殖专业合作社这样的经营主体,曾长期受困于资金瓶颈,难以突破“卖鲜梅、做半成品”的初级发展模式。如今,随着邮储银行汕尾市分行涉农金融服务的精准介入——全程跟踪合作社运营,主动依据其运营需求及信用流水提供贷款,当地青梅产业正从“传统种植”向“深加工+研发+品牌化”转型,走出了一条特色产业助力乡村振兴的新路径。

300万元贷款解“燃眉急” 产业转型有了“启动金”

“以前我们就是‘赚辛苦钱’,收购鲜梅转卖或做简单加工,利润薄不说,还得看天吃饭、看市场脸色。”回忆过往经营困境,合作社负责人语气满是无奈。他介绍,合作社深耕青梅产业十余年,种植基地达500亩,但因资金有限,始终无法推进深加工升级——采购新设备、联合科研机构研发新品、搭建电商销售渠道,每一项都需要大量资金支持,且青梅采摘季集中的特性,会导致每年春夏之交出现巨额现金缺口。

转机始于与邮储银行的合作。“最早是多年前一笔青梅种植流动资金贷款,银行工作人员主动上门了解情况后很快批款,帮我们渡过了当年的收购难关。”合作社负责人表示,正是这次顺畅合作,让双方建立信任。今年青梅采摘季前夕,合作社同时面临“鲜梅收购”和“产业升级”双重资金压力,估算缺口达300万元,再次联系邮储银行汕尾市分行。令合作社负责人意外的是,该行不仅快速响应,还基于前期对合作社运营情况的跟踪了解,结合其信用流水,依据发展规划定制“分批次放款”方案:第一批贷款在采摘季前足额到账,保障近10万斤鲜梅顺利收购;第二批贷款精准用于加工设备更新、研发投入资金投入和电商平台搭建。“这笔钱就是‘及时雨’,不仅解了收购的燃眉之急,还让我们的升级计划从‘想法’变成‘现实’。”合作社负责人指着车间新设备说,如今合作社每年能稳定投入20万元左右研发费用,联合农科院专家开发新品,推出了青梅酱、青梅酒、青梅酵素等20余种深加工产品,已销售至日本、韩国。

“快、省、活”服务破农业融资难题 精准贴合产业需求

采访中,合作社负责人用“三个满意”评价邮储银行的涉农金融服务:审批效率满意、贷款成本满意、额度灵活性满意。这“三个满意”,恰恰击中了农业经营主体融资的痛点。

农业产业最讲究时效性,青梅采摘窗口期仅十几天,若资金不到位,错过收购季便意味着全年收益受损。“这次300万元贷款走了绿色审批通道,从提交申请到首批资金到账只用了不到一周,比我们之前接触的其他渠道快了近半个月。”合作社负责人表示,正是这份“快”,让合作社没错过鲜梅收购最佳时机,也为后续设备安装、新品研发争取了时间。

“省”则体现在融资成本上。该笔贷款由广东省农业融资担保有限责任公司提供80%担保,合作社无需额外提供抵押,融资成本大幅降低。“省下来的利息,我们刚好补充到研发里,开发出的低糖青梅酱特别受市场欢迎,每一分钱都花在了刀刃上。”合作社负责人算了一笔账,相比以往融资渠道,这次贷款每年能为合作社节省数万元成本。

更让合作社认可的是额度的“活”。基于对合作社运营节奏的跟踪,银行并未一次性发放300万元贷款,而是跟着“收购—加工—研发”的节奏,结合实际运营需求及信用情况“按需放款”,避免资金闲置。“农业生产季节性强,资金需求呈‘阶段性’特征,这种模式完美贴合产业特点,也让我们能更高效地规划资金使用。”该负责人解释道。

金融“活水”精准滴灌 激活乡村振兴“一池春水”

在陆河县,杏飞种养殖专业合作社的转型并非个例。记者了解到,邮储银行汕尾市分行始终将支持乡村振兴、服务“三农”作为核心工作方向,通过整合资源、优化服务,全程跟踪农业经营主体运营,主动依据其需求及信用流水提供适配贷款,让金融“活水”精准滴灌到农业产业的各个环节。

截至目前,该行涉农贷款余额已达40.36亿元,年净增0.73亿元;普惠型涉农贷款余额10.22亿元,覆盖种植养殖、农产品加工、乡村旅游等多个领域。“陆河青梅是当地乡村振兴的支柱产业,我们不仅要帮经营主体解决‘钱袋子’问题,更要帮他们找到‘富路子’。”邮储银行汕尾市分行相关负责人表示,针对青梅产业,银行不仅提供“跟踪式”贷款支持,还主动对接产业链上下游资源,帮助合作社链接科研机构、拓展销售渠道,推动产业从“种得好”向“卖得好”“做得强”跨越。

如今,在金融力量的赋能下,陆河青梅产业正焕发新活力:种植户通过“合作社+基地+农户”模式稳定增收,深加工企业不断延伸产业链。一幅“青梅飘香、农民增收、乡村振兴”的画卷正徐徐展开。

邮储银行汕尾市分行助力陆河县特色产业升级

邳州农商银行以上门服务解老人之忧

日前,持续的高温天气笼罩邳州,给市民生活带来诸多不便,尤其对于年事已高、行动不便的老年人而言,出门办理金融业务更成为一道难题。为此,一场针对特殊客户群体的上门服务悄然进行,为这个酷热天气带来了一抹清凉。

家住官湖镇某村的王大爷已年逾九十,因腿脚不便,日常出行需依靠家人协助。近日,他有一项紧急的金融业务必须本人办理,但因身体原因无法前往网点。在得知

这一情况后,邳州农商银行官湖支行运营主管张艳丽高度重视,立即启动特殊客户服务应急预案。

“天气再热,也不能让老人家为难!”本着这一服务理念,邳州农商银行官湖支行迅速组织业务熟练、责任心强的“小圆服务队”人员上门服务。工作人员先用问卷了解了老人的身体状况,耐心解释了业务办理的各个环节。在确认老人意识清晰、意愿真实后,他们严格按照业务规程,一丝不苟地协助老

人填写申请表、核对身份信息、进行确认按手印……短短半小时内,困扰王大爷一家多日的难题便得以圆满解决。看着工作人员额头渗出的细密汗珠和早已被汗水浸湿的工装,王大爷紧紧握住工作人员的手,连声道谢:“这么热的天,还专门跑一趟家里给我办业务,真是太感谢你们了!该行的服务真是做到我们老百姓心坎里去了!”

此次上门服务,是邳州农商银

行践行“以客户为中心”服务理念的一个缩影。

近年来,该行始终致力于提升服务水平,特别是针对老年客户、行动不便客户等特殊群体,积极优化服务流程,开通“绿色通道”,组建“小圆服务队”,提供预约上门、远程视频等便民服务,将柜台服务延伸到客户家中,用实际行动打破物理网点的限制,传递银行的温度与担当。

(郭梦奇)

江南农商银行上门服务残疾人传递金融温度

一张银行卡悄然到期待更换,一张崭新的社保卡静待激活——对于普通人而言,这不过是寻常小事,然而对于双腿残疾的小徐来说,却成了横亘在日常生活中的一座无形山峦。近日,江南农商银行华兴支行党支部的党员,以行动诠释了金融服务的真谛:在精准识别特殊群体困境之后,他们立即将银行柜台“搬”进小徐家里。

当党员们携带着移动终端设备踏进小徐家门之时,此处寻常居所瞬间便化作充满温情的服务阵地。办理业务的工作人员半蹲在小徐轮椅旁,耐心地解释每一处流程细节。社保卡激活环节需要人脸识别,小徐难以调整坐姿配合设备高度,工作人员便托举设备、变换角度,直至系统识别成功。当小徐母亲看到社保卡顺利激活时眼角湿润

了,她拉着工作人员的手说:“这孩子看病报销就靠社保卡,你们这一来,真是解决了我心头一个大问题啊!”朴素的肺腑之言,映照出移动柜台延伸出的巨大光亮。

这次上门服务并非孤立善举,它根植于该行“金融为民”的理念。此次服务是江南农商银行华兴支行党支部书写的“服务答卷”:柜台虽可丈量,服务却无边界;业务虽为平

常,关怀却能抵达心灵深处。江南农商银行华兴支行党支部始终将“我为群众办实事”作为党建工作的重要抓手,组建党员先锋服务队将金融服务下沉到需要关怀的每一处角落。客户至上并非抽象概念,应化作每一次的俯身倾听、每一次的主动上门。银行柜台虽“小”,却能承载民生福祉之“大”。

(宋 媛)