

四川仁寿:低空经济正在“起飞”



图为一架轻型运动类飞机在仁寿县黑龙滩风景区首次试飞。

本报记者 罗颖 □ 刘檬莹

近年来,四川省眉山市仁寿县瞄准低空经济领域,围绕产业链布局创新链,通过培育新业态、建设新基地、拓展新场景,推动低空经济从概念走向实践、从蓝图写入实景,为区域经济发展注入全新动能。

技能培训先行:
培育低空经济“生力军”

近日,仁寿腾达职业培训学校首期无人机驾驶员培训课顺利结业,30余名学员通过12天的系统学习,全面掌握了无人机驾驶的相关知识。从飞行原理、法律法规等基础知识,到起飞、悬停等操作技巧,再到农业植保、地形测绘等

场景化应用,课程实现了“理论+实操+场景”的全链条覆盖。

学员韩涛收获满满,他说:“现在低空经济涉及面广,比如农业植保、测绘、线路巡检等都会用到无人机这项技术,早点掌握技能就能抢占先机。”

据了解,该校已与多家企业搭建就业桥梁,助力学员精准对接低空经济相关岗位,为低空经济行业输送复合型技能人才。

滑翔伞基地添翼:
开启乡村旅游新热潮

在仁寿县黑龙滩镇黑龙滩风景区,随着一阵引擎的轰鸣声划破天际,四川舜晨航空服务有限公司总部项目完成了首次试飞,标志着川南地区综合性航

空文旅产业实现“零的突破”。

该项目总投资超3亿元,预计年底正式投入运营,届时,基地将提供高空跳伞、低空游览、飞行考证、农业飞防等特色服务。其中,农业飞防依托载药量750公斤的专业农喷直升机,作业效率较传统无人机将提升10倍以上。此外,基地还将承担应急救援、测绘勘探等公共服务职能,预计年接待能力超10万人次,创造就业岗位200余个。

“黑龙滩的山水景观得天独厚,从空中看就是一幅活的山水画。这里距离成都非常近,生态好、环境优,是我们打造航空体验、低空旅游的最佳‘飞行背景板’。今天的成功试飞,是我们项目落地的重要里程碑。未来,游客在这里不仅能体验高空跳伞的刺激,学习飞行技能,还能从独一无二的视角欣赏美丽的黑龙滩风景。后续我们也会在这里建设飞行营地,主要针对成都周边的短途旅游。”四川舜晨航空服务有限公司总经理张鸿福介绍道。

作为川南首个综合性航空文旅项目,基地未来还将开发“低空飞行+民宿”“低空飞行+研学”等跨界产品,以航空文旅撬动川南地区低空经济发展。

航空文旅起航:
打造区域发展新引擎

暑假期间,在仁寿县虞丞乡景贤村,滑翔伞基地凭借其独特魅力,吸引了众多游客前来体验,成为乡村旅游新亮点。

作为专业滑翔伞运动场所,基地设施完备,拥有符合标准的起降场、降

落场以及专业的滑翔伞设备。基地教练团队经验丰富,均具备专业资质和多年教学经验,能够为游客提供安全、细致的飞行指导,无论是初次体验的新手,还是滑翔伞爱好者,都能在这里获得优质的飞行体验,感受大自然的宏伟壮丽与自由翱翔的畅快。“站在地面和在空中看风景的感觉完全不一样,仿佛所有烦恼都被抛在了脑后。”前来体验的游客李女士兴奋地说。

景贤村滑翔伞基地不仅为游客带来刺激的飞行体验,还推动了当地乡村旅游业的发展。基地周边的餐饮、住宿等相关产业也随之蓬勃兴起,当地村民通过开办农家乐、民宿、销售土特产等,实现增收致富。同时,基地还与附近的特色水果种植园合作,吸引游客在体验滑翔伞运动后,前往果园采摘新鲜水果,进一步丰富了旅游项目,有效拉动了农副产品的销售。据统计,自滑翔伞基地运营以来,每年吸引游客2万余人次,年收入达300余万元,带动当地游客收入增长30%。

景贤村党支部书记张兵表示:“未来将继续完善滑翔伞基地的配套设施,举办各类滑翔伞赛事和活动,提升基地的知名度和影响力。同时以滑翔伞基地为核心,整合周边旅游资源,打造多元化的乡村旅游产业链,为乡村振兴注入‘低空活力’。”

从技能人才的“源头培养”,到特色文旅的“创新破局”,再到乡村业态的“链式拓展”,仁寿县正以多元实践布局低空经济,既拓宽了产业边界,又惠及了民生就业。未来,随着更多场景的解锁,这片土地上的“低空故事”还将继续写更多精彩。

策、物流服务8大专区,集产品展销、互动体验、便民服务于一体。

据悉,“金秋消费季”与新春、盛夏消费季一脉相承,是吉林省打造“吉字号”消费品牌的重要组成部分,旨在深入贯彻落实省委、省政府关于提振消费、扩大内需的部署,充分挖掘金秋时节的消费潜力。活动期间,该省各地还将配套发放消费券,联合金融机构推出专属消费信贷支持政策。



图为消费者在博览会现场购买国外工艺品。

本报讯(记者 闫廷)8月25日至29日,内蒙古呼和浩特市举办了第五届中蒙博览会,其延至31日的展览展示活动也圆满收官。在本届博览会上,国际风情、硬核科技、千年文明、特色好物齐聚一堂,现场人气持续飙升。

本届博览会最吸睛的莫过于蒙古国模特舞台秀,民族服饰的精美纹样与模特的灵动演绎,将蒙古国的草原文化魅力展现得淋漓尽致,让观众足不出馆就能感受邻国风情。一旁的蒙古国特色展区同样火爆,手工皮具质感十足、民族服饰色彩艳丽,每一件都承载着蒙古国的传统工艺,是收藏与馈赠的佳品。

户外装备制造展区藏着“黑科技”——卡尔动力创新推出的“领航车有人、跟随车无人”混合智能编队模式,彻底颠覆传统物流运输想象。据介绍,该模式已在西北、华北多地实现自动驾驶常态化测试运营,路线覆盖10余个省市、20余个场景,仅鄂尔多斯就开发5条以上日均数千台车辆运营场景,投放300余辆智能网联重卡。截至目前,自动驾驶编队累计运营里程突破2300万公里、货运量达2亿吨,现场观众直呼“震撼”。

鹰形顶金冠尽显王者豪迈,卧鹿纹金花银盘见证文化交流,新石器时代鸟形双系彩绘陶罐藏先民的自然想象,辽白釉人首摩羯形提梁注壶演绎多元文化碰撞……在内蒙古博物院文物复制品展区,每一件展品都还原文物神韵,让观众在展台前与千年历史对话,感受草原文明的灿烂过往。

展馆里,乌兰集团未上市的醇厚葡萄酒、奶香浓郁的娟姗牛奶,仅在展会开放品鉴,独特风味让尝过的观众纷纷追问产品的上市时间。盟市馆里,乌海展区的葡萄果粒饱满、口感清甜,新鲜采摘的品质尽显地域优势,一口下去满是草原的“舌尖美味”。乌兰察布展区,“乌兰察布原味”琳琅满目,丰镇月饼、燕麦、酸奶等应有尽有。

此外,内蒙古形象展区的“内蒙古商品大集”汇集各类最优商品,地域特色浓郁,从传统手作到本土特产,每一件都饱含草原风情,成为观众感受内蒙古好物的首选之地。还有内蒙古元素文创手链同样“圈粉”,搭配民族风服饰相得益彰,成了参观者留存展会记忆的热门选择。

吉林启动“金秋消费季”

本报讯(记者 王春宝)8月30日,2025年吉林“金秋消费季”在长春市举行启动仪式,历时63天的全省性大型促消费活动正式拉开帷幕。

本届“金秋消费季”由吉林省商务厅、吉林省文旅厅、吉林省体育局联合主办,以“惠聚金秋、乐购吉林”为主题,

采取市场主导、政府引导的方式,全域联动、多业融合,策划“全民、全季、全域、全新”四维活动板块,涵盖百货零售、电子商务、文化旅游、体育健康等多领域消费,1300余家家企业参与,拟举办数百场各类促销活动,倾力打造更有“烟火气、人情味、幸福感”的消费盛宴。

本报记者 魏静 □ 忽艳

启动仪式上,同步举行了第七批吉林省老字号企业授牌仪式,举办了老字号新品首发推介活动,集中展示了吉林特色创新产品。此外,便民生活市集作为重要配套活动,精心设置了老字号精品、吉林特色产品、“县乡之王”咖啡、特色美食、浪漫七夕、便民服务、金融政

“小魔方”撬动全球大市场

——中国美妆品牌FancyCube梦幻魔方的创新出海之路

本报记者 魏静

坚守安全底线 关注青少年成长

“创业的初心,缘自于女儿。”郭丁绮坦言,当11岁的女儿渴望尝试彩妆时,她发现市场上要么是成人彩妆,成分、肤感都不适合青少年,要么是网红廉价产品,存在安全隐患。同时,青少年演出、艺培等场景中,彩妆多为“妈妈的产品将就用”,刷子共用、产品污染等问题频发,这进一步坚定了她打造“安全、健康、适配女性全生命周期”美妆产品的提升。

据了解,从8月28日起,农博优品汇、高新设施农业展、室外种植区、珍禽园、渔业馆等区域将继续对外开放,每天运营时间为上午9点至下午4点。

FancyCube研发产品时,始终将安全性置于首位。为此,该品牌确立了严苛的“0酒精、0矿物油、0滑石粉”的标准,坚持使用全食品级色膏。这些努力让FancyCube在欧美家长群体中赢得“可以放心交给孩子的第一支彩妆”的美誉,同时也是上海众多著名国际校长期合作的彩妆品牌,更是日本著名美妆学校Vantan合作的唯一中国彩妆品牌。

一封来自海外消费者的邮件让郭丁绮深感品牌的深层价值。邮件中提到,其女儿用FancyCube调出自创色号,所获得的成就远超妆容本身。这表明,FancyCube不仅是一款彩妆产品,更是青少年探索自我、表达个性、美育培养的安全工具,助力他们在成长过程中建立自信,发现独特的自己。

打破传统枷锁 创新驱动产品变革

郭丁绮是一位拥有丰富履历的“美妆老兵”,曾任上海家化、YOKA时尚网等单位要职,深厚的行业积累让她对美

妆市场的痛点有着精准把握。同时,作为一位青春期女孩的母亲,她从自身经历出发,敏锐察觉到传统彩妆在场景适应性的严重不足。传统彩妆将消费者局限于“化妆台补妆镜”的固定场景,而现代女性的生活节奏快、活动范围广,需要彩妆能够随时随地满足多样化需求。

为解决这一行业痛点,郭丁绮带领团队开启创新研发之路,推出FancyCube经典款彩妆膏。这款彩妆界的“梦幻魔方”通过10项自主研发的膏状配方,实现“全脸调色”功能,无论是打底、涂腮红、画眼影,还是调出独特唇色,都能轻松胜任。为确保色彩稳定性,产品历经超过1万次反复测试。用户调研数据显示,绝大部分的消费者都会在3种以上场景使用FancyCube,充分验证了其“场景自由”的理念。这种创新突破,不仅为消费者带来极大便利,更重新定义了彩妆产品的使用场景。

“创业之初,因资金有限,品牌认知度低,团队一度陷入困境。我便亲自在小红书等社交媒体筛选‘国际化背景KOL’,如留学生、海外生活博主等,通过‘真实产品体验’输出内容。如生活在米兰的时尚街拍博主‘雅雅雅哥’,如今在小红书已拥有超60万粉丝,其与品牌合作的一条视频获19.8万点赞、近3万收藏,远超行业平均互动量。”

郭丁绮的破局方式,是以内容与口碑替代“高营销投入”,同时进行跨界合作,绑定“健康、时尚”品牌,“樱花粉彩妆膏”与蒙牛的每日鲜语樱花季限量樱花瓶装的跨界活动便是其中一例。

郭丁绮表示:“企业只有不断推陈出新,满足消费者日益多元化、个性化的需求,才能在激烈的市场竞争中立足。”

诠释东方美学 传递中国独特审美价值

当FancyCube将目光投向国际市场,尤其是亚洲市场时,又面临着对其能否理解亚洲审美的质疑。但郭丁绮

深知,东方美学的核心在于“留白”,绝非简单的“清淡”,它强调放大原生之美,追求一种恰到好处的和谐与平衡。

“我们的产品不需要刷,用手指就可以上妆,从而实现随时随地补妆的需求。”郭丁绮一边给记者体验,一边讲解,“这款产品采用微气孔持妆膜技术,实现8小时持久持妆的同时,确保肌肤自由呼吸,不闷肤;在成分选择上,追求更天然、更温和的配方;包装上,我们选用100%可回收的日本TX-100s材质,践行环保理念,如同中国水墨画中的留白,给予消费者更多关于美的想象空间。”

事实证明,这种源于东方的美学理念收获了全球共鸣。全球首支拉丁语美语双语女团BellaDosa,用FancyCube艺术家调色系列调出适合拉丁艺术家喜欢的浓艳色彩。在巴黎时装周后台,化妆师将其背上身上能更加便捷地为模特们打造出令人惊艳的“轻盈高级感”妆容。欧美市场用户认为FancyCube既满足健康,又能自由调和任意色彩,非常适合他们的各种家庭节日。FancyCube还专门推出了敏感肌可以使用的三原色艺术色调系列。

FancyCube成功打破地域界限,向世界证明,真正优秀的美学理念是无国界的,它能够跨越文化差异,满足全球消费者内心深处对美的追求。

从“遮盖”到“凸显”,当下年轻人注重个性表达。“比如‘雀斑妆’‘豁牙妆’开始出现在各大品牌的视觉传达中。”郭丁绮表示,FancyCube通过对东方美学的留白逻辑与创新表达,将中国文化的独特审美价值传递到全球各个角落,不仅提升了品牌自身的文化软实力,也为品牌在国际舞台上的传播贡献了微薄之力。

从“全球化起步”以产品力破圈

不同于一般企业“先国内后出海”的传统, FancyCube深知“既是消费市场的核心驱动力,更是品牌创新的精神内核,通过品牌建设、知识产权保护、产品文化内涵提升等多方面举措,成功打动全球消费者,用实力讲述中国故事,在全球美妆赛道实现从“跟跑者”到“引领者”的角色蜕变,为中国美妆出海探索出一条兼具商业价值与文化温度的可持续发展路径。

第五届中蒙博览会融汇千年文明与硬核科技

公告栏

受委托,我公司于2025年9月19日10时在网拍平台或现场公开拍卖:1.新沂市窑湾华府部分商业房产拍卖标的,面积约41-107㎡不等,分层分户。2.新沂市新城花园小区部分商业房产拍卖标的,面积约150-200㎡不等,分层分户。

受委托,于2025年9月30日10时在网拍平台(http://paimai.ca22.org.cn)依法对准农药经营许可证(有效期至2025年5月29日17时前)项下拍品进行公开拍卖,起拍价为人民币15万元,保证金为人民币15万元,增价幅度为人民币1万元。竞买人须在拍品展示时在中拍平台注册并通过竞买人认证,即日起在住所所在地办理展示、咨询公告之公告之日起15个工作日内持本人身份证件、竞买登记表、竞买保证金到本公司办理竞买手续,签署竞买合同,并交纳竞买保证金。竞买人地址:天津市和平区华锦道17号二楼。联系电话:022-23126000。

受委托,于2025年9月30日10时在网拍平台(http://paimai.ca22.org.cn)依法对准农药经营许可证(有效期至2025年5月29日17时前)项下拍品进行公开拍卖,起拍价为人民币15万元,保证金为人民币15万元,增价幅度为人民币1万元。竞买人须在拍品展示时在中拍平台注册并通过竞买人认证,即日起在住所所在地办理展示、咨询公告之公告之日起15个工作日内持本人身份证件、竞买登记表、竞买保证金到本公司办理竞买手续,签署竞买合同,并交纳竞买保证金。竞买人地址:天津市和平区华锦道17号二楼。联系电话:022-23126000。

受委托,于2025年9月30日10时在网拍平台(http://paimai.ca22.org.cn)依法对准农药经营许可证(有效期至2025年5月29日17时前)项下拍品进行公开拍卖,起拍价为人民币15万元,保证金为人民币15万元,增价幅度为人民币1万元。竞买人须在拍品展示时在中拍平台注册并通过竞买人认证,即日起在住所所在地办理展示、咨询公告之公告之日起15个工作日内持本人身份证件、竞买登记表、竞买保证金到本公司办理竞买手续,签署竞买合同,并交纳竞买保证金。竞买人地址:天津市和平区华锦道17号二楼。联系电话:022-23126000。

受委托,于2025年9月30日10时在网拍平台(http://paimai.ca22.org.cn)依法对准农药经营许可证(有效期至2025年5月29日17时前)项下拍品进行公开拍卖,起拍价为人民币15万元,保证金为人民币15万元,增价幅度为人民币1万元。竞买人须在拍品展示时在中拍平台注册并通过竞买人认证,即日起在住所所在地办理展示、咨询公告之公告之日起15个工作日内持本人身份证件、竞买登记表、竞买保证金到本公司办理竞买手续,签署竞买合同,并交纳竞买保证金。竞买人地址:天津市和平区华锦道17号二楼。联系电话:022-23126000。

受委托,于2025年9月30日10时在网拍平台(http://paimai.ca22.org.cn)依法对准农药经营许可证(有效期至2025年5月29日17时前)项下拍品进行公开拍卖,起拍价为人民币15万元,保证金为人民币15万元,增价幅度为人民币1万元。竞买人须在拍品展示时在中拍平台注册并通过竞买人认证,即日起在住所所在地办理展示、咨询公告之公告之日起15个工作日内持本人身份证件、竞买登记表、竞买保证金到本公司办理竞买手续,签署竞买合同,并交纳竞买保证金。竞买人地址:天津市和平区华锦道17号二楼。联系电话:022-23126000。

受委托,于2025年9月30日10时在网拍平台(http://paimai.ca22.org.cn)依法对准农药经营许可证(有效期至2025年5月29日17时前)项下拍品进行公开拍卖,起拍价为人民币15万元,保证金为人民币15万元,增价幅度为人民币1万元。竞买人须在拍品展示时在中拍平台注册并通过竞买人认证,即日起在住所所在地办理展示、咨询公告之公告之日起15个工作日内持本人身份证件、竞买登记表、竞买保证金到本公司办理竞买手续,签署竞买合同,并交纳竞买保证金。竞买人地址:天津市和平区华锦道17号二楼。联系电话:022-23126000。

受委托,于2025年9月30日10时在网拍平台(http://paimai.ca22.org.cn)依法对准农药经营许可证(有效期至2025年5月29日17时前)项下拍品进行公开拍卖,起拍价为人民币15万元,保证金为人民币15万元,增价幅度为人民币1万元。竞买人须在拍品展示时在中拍平台注册并通过竞买人认证,即日起在住所所在地办理展示、咨询公告之公告之日起15个工作日内持本人身份证件、竞买登记表、竞买保证金到本公司办理竞买手续,签署竞买合同,并交纳竞买保证金。竞买人地址:天津市和平区华锦道17号二楼。联系电话:022-23126000。

受委托,于2025年9月30日10时在网拍平台(http://paimai.ca22.org.cn)依法对准农药经营许可证(有效期至2025年5月29日17时前)项下拍品进行公开拍卖,起拍价为人民币15万元,保证金为人民币15万元,增价幅度为人民币1万元。竞买人须在拍品展示时在中拍平台注册并通过竞买人认证,即日起在住所所在地办理展示、咨询公告之公告之日起15个工作日内持本人身份证件、竞买登记表、竞买保证金到本公司办理竞买手续,签署竞买合同,并交纳竞买保证金。竞买人地址:天津市和平区华锦道17号二楼。联系电话:022-23126000。

受委托,于2025年9月30日10时在网拍平台(http://paimai.ca22.org.cn)依法对准农药经营许可证(有效期至2025年5月29日17时前)项下拍品进行公开拍卖,起拍价为人民币15万元,保证金为人民币15万元,增价幅度为人民币1万元。竞买人须在拍品展示时在中拍平台注册并通过竞买人认证,即日起在住所所在地办理展示、咨询公告之公告之日起15个工作日内持本人身份证件、竞买登记表、竞买保证金到本公司办理竞买手续,签署竞买合同,并交纳竞买保证金。竞买人地址:天津市