

从会种田到“慧”种田 不拿锄头的“新农人”开启种田外包模式

本报记者 魏 静 □ 王若卉

江苏新沂合沟镇有这样一位返乡种田的小伙,他不再像父辈那般,从小麦、水稻的播种到收获,每个环节都亲力亲为,而是大胆地将土地交给“田保姆”——第三方托管,不仅提高了种田效率,更将自己从农业劳动中解放出来,走上一条“轻投入、重管理”的现代农业经营之路。

“田保姆”托管,效率与成本的双赢

2017年前后,长期在外打工的孙长杰做了一个大胆的决定,他毅然辞去城里的工作,以新农人身份回到家乡合沟镇后湖村,与父母一同进行传统农业的种植。一次偶然的机会,他在当地乡镇组织的农业学习中接触到了第三方农业托管服务,这种“田保姆”如同农业领域的专业管家,拥有先进的农业设备、专业的技术人员和科学的种植方案,只需一个电话,便能上门为农民提供全方位的农业服务。

这次的培训让孙长杰动了心思,他第一年便承包了400余亩土地,并果断购买“田保姆”的无人机喷药服务,属于镇里较早尝到“科技+农业”甜头的人。随后几年,他边干边学,更是将小麦、水稻生产的各个环节逐一拆分,分别委托给不同的第三方团队负责,自己只需提供土地和种植要求,便可轻松当起“甩手掌柜”。

“我们抢的就是时间,父辈们还是



老传统,想象不到托管的便利和实惠。”孙长杰熟络地聊起几个直观数据对比,“20天人工插不完的秧,机械只要3天;3天的收割时间,现在使用5、6台收割机同时进行,1天以内结束,仅这一环节就可减少数千元的损耗。”孙长杰告诉记者,此外,收割下来的秸秆也交给第三方免费处理,自己节省了时间和费用,对方也能转化为经济收入,实现了双赢。

通过这种“田保姆”式托管服务,孙长杰将育秧、施肥、打药、收割等环节交给了专业团队,自己和家人仅负责前期的旋耕、耙地和泡田打浆等工作,同时还实现了亩产小麦、水稻均达到1700斤

左右的优异成绩,远超周边散户的平均水平。“这种模式极大地减少了工作量和农业设备的投入,让种田变得更加轻松高效。”他深有感触地说道。

风险均摊,让种田致富有保障

土地托管只是购买了服务,种地的风险仍由农户自己承担。然而,孙长杰之所以能够如此放心地依赖“田保姆”,是因为该服务模式有完善的协议保障。“如果某个环节导致减产或全军覆没,他们是要赔钱的。”孙长杰介绍道。这些“外包”出去的生产环节,通过全方位的专业服务,为种田收益提供了有力保障。

“谁报价高我就卖给谁。”在销售环节,孙长杰采用“竞价收割”模式。“水稻成熟前,我会同时联系多家收购商,邀请他们现场验货报价。与价高者达成合作意向后再进行收割,将销售主动权牢牢掌握在自己手中。”为了应对极端天气等不可抗力因素带来的挑战,他每年还会购买政策性农业保险,为农作物生产系上“安全带”,让种植旱涝保收。

为培育更多新农人,赋能乡村振兴,当地乡镇政府不定期组织农民进行培训,邀请专家到田头进行现场指导。作为受益者之一的孙长杰告诉记者,培训的内容很实用,涵盖田间管理、水稻种植、病虫防治、粮食存储等多个方面。在这些交流活动里,他不仅汲取到了最新的农业知识与市场动态,还结识了诸多志同道合的同行,为自身事业拓展了人脉与思路,更让自己从会种田逐步变成“慧”种田。

致富不忘乡亲,孙长杰常向周边农户宣传“田保姆”模式的突出优势。他结合自己的亲身经历,耐心给大伙算起经济账、时间账。如今,孙长杰每天不再被农事所困扰,而是有更多时间照顾家里、参加各种农业交流学习,每年还能节省出近6个月的时间外出打工,一个人赚两份钱,成为了村里人眼中的“致富能手”。在当地镇政府与孙长杰这样的致富带头人共同推动下,合沟镇的现代农业发展浪潮正滚滚向前,越来越多的农户开始转变思路,搭乘“田保姆”的快车,驶向增收致富的新征程。



汗洒三伏土,功成九霄天。机械的轰鸣声、工具的敲击声交织出一曲“夏日攻坚”的协奏曲,一个个优质项目在跳动的音符间拔地而起,在新港城几何中心这片发展热土上上演着“后发先至、跨越崛起”的新时代神话,书写着连云港开发区从盐碱滩涂向发展高地跃迁的奇迹篇章。

走进中华药港,现代化的标准厂房鳞次栉比,医药产业的新苗正在这里茁壮成长,致力于打造集研发、引进、生产、销售于一体的儿童药基地的贝美制药,填补了连云港在专业儿童处方药领域的空白。该项目正在厂房装修及设备安装。据了解,该项目计划生产的痤疮一线治疗药物TWYNEO,首次突破性使用专利保护的微囊包裹技术解决了过氧化苯甲酰和维A酸两种成分组合的难点,历史性实现了联合用药。贝美制药项目仅仅是连云港开发区大抓项目建设的缩影,细胞治疗技术探索者的新业细胞、基因测序“装备匠”的铭毅制造、医学检验“超级平台”的华银康……一个个优质项目的落地建设,打破了医药产业“只见大树,未见森林”的发展局面,构建起了恒瑞、正大天晴、康缘、豪森等行业领军企业持续引领发展,诺泰、德源等成长型企业加速崛起,和汇、铭毅等新引进企业孵化成型的梯度发展新格局。

这些项目快速落地建设,是连云港开发区不断深化改革创新,优化服务机制,打通项目建设“高速路”的有力佐证。近年来,市开发区围绕项目建设,不断创新推进举措,打破制度壁垒,创新推出施工许可分步办理、全面实施“拿地即开工”政策,极大缩短了手续办理时限,为项目建设提速提供了先决条件。搭建项目服务推进群,一群多能,涵盖项目审批、用地、要素保障、施工等全流程服务,实现一群一项目,全周期跟踪满足项目需求。持续发挥“问题清零”“不见面”服务优势,推动项目早开工、早建设、早达效,为全区经济高质量发展点燃新引擎。

据统计,2025年,连云港开发区列入市重点项目101个,其中续建项目36个,新开工项目65个。1至5月,全区101个项目完成年度投资计划的47.6%,超序时进度5.9个百分点。其中,36个续建项目完成年度投资计划的57.5%,整体超序时进度;65个新建项目已开工59个,开工率达90.8%。目前,诺泰新制剂工厂建设等一批项目正在进行试生产;臣功原料药及配套制剂等一批项目正在进行设备安装调试;科贝智能化仓储物流机器人研发生产等一批项目已完成主体施工;新济药业高端制剂(连云港)产业基地等一批项目正在按照施工进度计划有序开展……建设热潮持续升温。

产业项目破局的同时,传统产业智能化改造、数字化转型升级的变革也在悄然进行着,中远海运特种装备公司的LNG罐箱智能制造示范工厂内,全球首条LNG罐箱智能生产线上的生产场景让人叹为观止,这仅仅是连云港开发区推动传统产业转型升级的一个缩影。近年来,连云港开发区深入贯彻落实“智改数转网联”行动计划,以智能工厂梯度培育工作为重点,通过政策激励、超前储备、精准诊断、高效沟通等有力措施,引导骨干企业深化智能化改造,持续领跑区域产业数字化转型进程,成为全市智能制造发展的核心引擎,不断彰显产业升级硬实力。近日,江苏省工业和信息化厅公布2025年省级先进级智能工厂名单,连云港开发区14家企业入选,占全市入选总数的近三分之一,交出了一份亮眼的成绩单。此前,康缘药业曾获批国家卓越智能工厂,为全市唯一。

潮涌催人进,风正好扬帆。一个个拔地而起的重点项目,正以强劲动能推动连云港开发区加速腾飞;一场场刀刃向内的产业变革,正以智慧引擎点燃高质量发展的新蓝图。迈向未来,连云港开发区将坚定不移抓项目、促转型、强实体,持续释放“项目为王”的澎湃动力,不断激活“智改数转”的内生动能,奏响更加激昂嘹亮的发展进行曲。

(赵志远 王甜甜)

连云港开发区 「项目+转型」双轮驱动高质量发展

警惕手机卡“转借”陷阱

苏州移动与公安严打涉诈开卡售卡行为

近期,部分市民因贪图小利或法律意识淡薄,在办理手机卡后将其寄出供他人使用,殊不知这些手机卡已被不法分子用于诈骗等违法犯罪活动。此类行为不仅给受害者造成了财产损失,涉卡市民也因涉嫌违法面临法律责任。苏州移动联合公安部门持续加大对打击力度,通过源头管控、技术监测和案件侦破,全力遏制此类涉卡诈骗案件高发态势。

手机卡成诈骗工具 “转借”背后藏风险

“只需办张手机卡寄给我们,就能轻松赚得200元报酬。”这样的兼职信息在网络平台上屡见不鲜,不少市民被低投入高回报的诱惑吸引,却陷入了违法的泥潭。市民张先生就因轻信此类信息,在某营业厅办理手机卡后寄给陌生“雇主”,半个月后接到警方传唤才得知,自己办理的手机卡已被用于实施电信诈骗,多名受害者接到以其手机号发送的诈骗短信后遭受损失。

据公安部门统计,当前超80%的电信网络诈骗案件涉及“两卡”(手机卡、

银行卡)违法犯罪。不法分子通过网络招募“卡农”,以每张100-500元的价格收购手机卡,再将这些“实名不实人”的手机卡用于注册社交账号、发送诈骗短信、拨打诈骗电话等违法活动。由于手机卡登记在他人名下,一旦案发,侦查机关往往需耗费大量精力溯源,而原卡主则因涉嫌帮助信息网络犯罪活动罪被依法追究责任。

强化源头管控 筑牢涉卡安全防线。面对日益严峻的涉卡诈骗形势,苏州移动严格落实电话用户实名登记制度,从源头阻断违法办卡渠道。各营业厅在办理手机卡时,加强对办卡人身份信息的核验,通过人脸识别、实名信息比对等技术手段,确保“人证一致”“机卡一致”。同时,对短期内多次办卡、异地办卡等异常行为进行重点核查,严防批量开卡、虚假注册等情况。

在技术监测方面,苏州移动建立了涉卡号码动态监测系统,通过分析号码通话频次、短信内容、通信地点等数据,精准识别异常使用的手机卡。一旦发现号码存在高频外呼、发送诈骗特征短信等行为,立即采取限制通信、暂停服务等行为,立即采取限制通信、暂停服务等行为,也将承

警企联动破获团伙案 涉卡违法必受严惩

针对手机卡非法流转问题,苏州移动联动公安部门严厉打击非法收购、贩卖手机卡的犯罪团伙。近日,警方根据苏州移动提供的异常号码线索,成功捣毁一个非法收购手机卡的犯罪团伙,抓获涉案人员12名,查获涉案手机卡300余张、银行卡50余张。经查,该团伙通过网络平台招募“卡农”,收购手机卡后转卖给诈骗团伙牟利,涉案金额达50余万元。

即使没有直接参与诈骗,出售、出售借手机卡给他人用于违法犯罪,也将承担法律责任。根据《中华人民共和国刑法》第二百八十七条之二规定,明知他人利用信息网络实施犯罪,为其犯罪提供帮助,情节严重的,处三年以下有期徒刑或者拘役,并处或者单处罚金。截至目前,全国已有数千名涉“两卡”违法人员被依法判刑,部分人员还被纳入失信名单,限制通信业务办理。

警方与苏州移动联合提示
合法用卡守底线

警方与苏州移动联合提醒广大市民,务必增强法律意识和风险防范意识,妥善保管个人手机卡及实名账户,坚决做到“三不”:不出租、不出借、不出售自己的手机卡、银行卡及支付账户。切勿因贪图小利而出售、转让手机卡,以免成为犯罪分子的“帮凶”。如发现手机卡丢失或被盗,应立即拨打苏州移动客服电话挂失,并到营业厅办理补卡手续,同时向公安机关报案。若遇到苏州移动发送的号码异常使用提醒或警方问询,应积极配合调查,提供相关信息协助案件侦破。

(苏 服)

今年以来,建湖农商银行积极贯彻落实江苏农商联合银行“合规人人有责”活动要求,以润物细无声的方式,将合规文化渗透进日常经营管理中的各个环节。

率先垂范学合规。收集汇总监管、联合银行最新发布的制度,制定学习计划,每周在行办会上开设专题,由行长带领中层管理人员学习合规制度,要求中层管理人员以身作则,带头学制度强执行,传导合规文化。

同时,制定全员学习计划,每月通过流程银行函件形式向全行各机构发布月度学习计划,明确每周学习制度,提示制度重点条款,各单位利用晨会、夕会、周二晚间学习日常会议等时间组织全体员工学习,并由兼

职合规员按月将留存学习记录签字扫描通过合规系统上交。

以赛促学强意识。积极参与联合银行合规知识竞赛,以专兼职合规员上岗考试为基础,召开专兼职合规员学习专题推动会,按月开展专兼职合规员知识测试,以考促学,充分发挥专兼职合规员“岗哨”作用,对各项合规案防活动做好上传下达,加强学习,不断强化队伍建设。同时开设“合规案防每日3题”专栏,全员工作前先完成3道合规案防试题,运用缝隙时间加深合规学习印象。按季组织全员通过合规系统开展知识测试,不断促进合规知识入脑入心。

固化机制常警示。成立制度梳理小组,建立内部梳理团队、前置制度审查流程,组织部门业务骨干对制度修订条款逐条进行审查把关,推进外内化修订进度,确保制度修订质量,进一步推进内控机制不断完善。每月开展警示教育,4月份开展合规文化提升年主题提升推进会;5月份开展防范非法金融活动主题月活动;6月份召开警示教育大会,通报违规行为案例,并发布以案说法专刊,讲解银行信贷人员违法发放贷款罪;7月份邀请外聘法律顾问对信贷常见法律风险防控知识培训。

全员参与提素养。推进全员做合规文化的践行者和传播者,向各

单位征集合规文化标语、漫画、短视频、合规案例。全行员工积极参与,效果明显。活动期间,累计收到1个合规案例,1个主题漫画,45条合规标语。开展新员工合规专题培训,讲解合规基础知识、员工行为规范,宣导“合规人人有责/合规从我做起”文化理念。组织开展合规案防“四个一”活动,通过部门讲员工行为制度及警示案例,支行负责人及合规员讲本单位合规案防工作,员工签订红线警示书,参与现场考试,形成上下良性互动,合规案防责任层层落实的工作格局,引导全行员工进一步知敬畏、守底线,不逾越红线。2025年以来,该活动已覆盖全行18个营业网点。

(马开谷 许小雨)

百亩梨园喜获丰收 “甜蜜产业”铺就致富路

仲夏七月,硕果盈枝。徐州市睢宁县睢河街道仝圩社区的睢宁县思诚者阳光蜜梨家庭农场内近百亩梨子已挂满枝头,正式进入采摘期,饱满圆润的梨子压弯枝头,果香四溢,社区志愿者和果农们穿梭林间,采摘、分拣、装箱……

“我们社区这个家庭农场种的梨树比较多,为了帮助农场及时将成熟的梨子采摘上市,社区也组织多名志愿者和工作人员过来帮忙,同时也积极帮助他们对接销路。”徐州市睢宁县睢河街道仝圩社区党总支书记仝春亚介绍。

近日,2025少年CBA中国人寿全国挑战赛南京赛区在乐动力国家极限运动中心激情开赛。激烈角逐中,Attack、CLUTCH、23号球馆和南京聚星体育四支队伍凭借出色表现脱颖而出,成功锁定四强席位,展现了优秀的竞技水准与团队协作能力。在最终的巅峰对决中,Attack球队问鼎南京赛区,成功拿到通往总决赛的人场券,将在更高舞台续写征程。

少年CBA作为中国篮球未来之星的摇篮,一直致力于发掘和培养青少年篮球人才。本次南京赛区的比赛吸引了众多怀揣篮球梦想的少年参与,现场气氛热烈。小球员们在赛场上奋力拼搏,展现出

社区志愿者的加入,缓解了果农的采收压力,让丰收的喜悦在分享中传递。“看着这满园沉甸甸的梨子,还有这么多热心人来帮忙,心里很温暖!”农场负责人仝春亚站在挂满果实的梨树下,黝黑的脸上是藏不住的喜悦。

据了解,睢宁县思诚者阳光蜜梨家庭农场种植梨树已有十余年,在此期间,通过乡村振兴政策支持,附街道路、社区农技人员的指导和自主培训,农场的种植技术也在不断提升。近年来先后引入先进的节水灌溉系统,推广

绿色防控和果实套袋技术,不仅有效提升了果品外观和内在品质,更大幅减少农药使用,让梨子更生态、更安全,产量更高。

“农场种植梨树的品种有苏翠一号、秋月、皇冠等,梨园自7月初迎来采摘,采摘期至9月底。通过我们多年的技术改进,目前每亩地产量在3000斤左右,纯利润每亩地约5000元。”仝春亚介绍。

面对丰收的硕果,销售是关键。仝春早已未雨绸缪,不再单纯依靠传统收

购商。一方面,他通过自主联系和社区帮忙与本地商超、水果店签订直供协议,确保稳定出货渠道;另一方面,积极拥抱电商新业态,通过线上销售方式,将新鲜采摘的梨子直接送到全国消费者的餐桌。

“今年电商这块预计能占到总销量的四成,价格还更有优势。”仝春亚信心满满地表示,目前梨子批发价根据市场行情稳定在每斤3元左右,预计总收入可达50万元,丰收切实转化成了可观的“钱袋子”。(蔡雨欣 苗瑞丰)

文化。从常见的意外险、健康险,到为青少年群体提供保障的学平险等,详细介绍各类保险产品在生活中的重要作用,强调保险是爱与责任的体现,能在关键时刻为家庭和个人提供经济支持,守护美好生活。结合“7.8 全国保险公众宣传日”主题,还特别设置答题互动环节,在轻松愉快的氛围中提升大家对保险的认知和理解。赛事现场,中国人寿南京市分公司精心布置了保险宣传展区。工作人员通过设置“7.8 全国保险公众宣传日”、中国特色金融文化和国寿小画家宣传展架,发放宣传折页以及面对面交流,向小球员、家长和观众普及保险知识,传递国寿企业

普及深度融合,点燃青春热血,助力梦想启航。作为CBA联赛官方主赞助商,中国人寿借助少年CBA平台推动保险公众教育,聚焦“以人民为中心”的服务理念,通过体育场景传递保障意识,彰显护航青少年成长、助力体育强国建设的央企担当。未来,公司将继续秉承“一个国寿一生守护”的经营理念,以更多元化形式提供更全面保障与服务,让保险走进千家万户,为美好生活保驾护航。

(寿 轩)

中国人寿护航少年CBA:竞技与保障同行 共筑成长之路