

中国五金制品协会燃气用具分会2025年度理事长工作会议武汉召开

探讨行业机遇 谋划未来发展



本报讯（记者 陆俊）近日，中国五金制品协会燃气用具分会2025年度理事长工作会议在武汉召开。本次会议探讨了行业面临的机遇与挑战，谋划未来发展新路径。中国五金制品协会专职副理事长柳润峰和来自万和、前锋、方太、海尔、美的、万家乐、能率等近30名行业龙头企业的负责人共同出席本次会议。会议由中国五金制品协会燃气用具分会理事长、广东万和新电

气股份有限公司董事长卢宇聪主持。

在会上,中国五金制品协会燃气用具分会副秘书长杨劼作燃气用具分会《2024年度工作总结和2025年度工作思路》的报告。报告提出,2024年分会围绕在“2024年度理事长工作会议”上确定的工作重点和目标开展工作,攻坚克难,认真、务实地落实了多项具体工作。包括举办第四届技术大会,助力行业技术创新;积极参与标准化活动,落实协会标准化工作计划;开展国内外同行业交流访问,分别出访了德国、意大利和日本等国家;积极推进“燃气具安装维修工”职业技能评价工作;加强分会内部组织建设,完成新一届的换届工作。

会;持续推进标准化工作,助力高质量发展等方面发挥积极作用。

据了解,今年以来,燃气用具分会还开展了一系列调研走访活动,包括2月组团去往美国参观交流以及走访威能无锡绿色工厂、樱花昆山工厂、上海林内及上海禾森等。

与会代表高度认可工作思路的各项重点内容,大家一致认为,下一步行业应该在技术创新、柔性生产、产品出海、标准制修订、行业宣传、配件赋能整机等方面进一步加强工作。

柳润峰对秘书处的工作表示肯定。他指出,此次会议是本届首次理事会会议,面对市场“内卷”,消费观望,本届理事会的重点工作是营造良好行业生态环境,为建立有序的市场环境而努力。行业龙头企业有责任、有义务带领全行业健康发展,不要内卷,要在品牌、渠道、产品、服务上下功夫,掌握主动权,同时积极拥抱AI新时代,迎接新的发展机遇。

专职副理事长柳润峰和来自万和、前锋、方太、海尔、美的、万家乐、能率等近 30 名行业龙头企业的负责人共同出席本次会议。会议由中国五金制品协会燃气用具分会理事长、广东万和新电

创新打造“产业数智跨境服务平台”

脉链带动五金企业在全球新兴市场高速增长

□ 本报记者 陆俊

重关税背景下,五金企业如何开拓国际市场?深耕五金行业近四十年的脉链集团,正在以“产业数智跨境服务平台”带动五金企业在全球新兴市场高速增长。4月12日,脉链集团参与承办的首届全球产业数智化跨境合作大会在浙江金华举行,大会针对“解析产业链出海五大核心模式”、“探索‘一带一路’与义新欧品牌出海合作新机遇”三大核心议题

在“一带一路”市场建立品牌高地

脉链通过创新的“产业数智跨境服务平台”，结合集群品牌+区域服务中心+产业互联网的模式，已成功带领超过500家工厂创造了30亿GMV，并在非洲、中亚等“一带一路”市场建立了品牌高地。

调研显示，重关税背景下，产业带传统代工模式将面临更大的挑战，需要新的模式和路径。五金产业带工厂散而小，大部分工厂高度依赖大客户代工订单，近几年品牌不断压降工厂代工价格，生产成本却一直在涨，工厂生存艰难。长期依赖单一代工模式导致工厂缺乏对市场端的感知和洞察，没有自己的品牌，不掌握销售渠道，很难突破当前困境。为此，脉链创新“集群品牌”模式，赋能产业带工厂出海。

“港廊链”创新出海模式

脉链集团董事长徐伟强分享了金华产业带依托数字化实现跨境突围的实践经验。他表示,中国独有的供应链优势为产业带企业出海至“一带一路”国家提供了新机遇。商家依托产业带公共品牌,形成抱团出海的新模式,实现了透明、共享、共商、共建、共赢,该模式在哈

业带工厂出海,

产业带出海是产业转型升级高质量发展出路,旨在借力中国独有的产业链供应链资源优势,协同产业链上下游企业,共享基础设施、技术、市场渠道等资源,形成聚沙成塔的竞争合力,对抗内卷和经贸风险。脉链创新的“集群品牌”

力重点地区已取得初步成效。《亿邦动力董事长、亿邦智库院长郑敏发布《2025 产业带数字化跨境发展报告》并通过解读实际案例,盘点产业带出海五大创新模式,剖析产业带痛点以及“一带一路”新兴市场机会,为企业提提供可借鉴经验。

中亚五国市场增速最快。从最初的电钻、电锤、角磨机
等电动工具品类，
脉链集团已扩展到
手工工具、园林工具、
焊接工具等五金工
具行业，旗下有
CROWN（皇冠）、
DWT（迪威拓）、
TOSAN（托盛）、MY-
TOL（脉拓）四个集
群品牌，分别定位
专业级、半专业级、
工业级和消费级市场。

2025年将带领更多五金企业走向
全球市场

据悉，脉链的产业互联网平台与传统B2B平台不同。传统的互联网B2B平台是信息撮合，工厂通常用来打广告获取商机线索，广告效果随平台商家数量增长而递减。脉链平台则是一个以信用和商业协议为基础的平台，互联网平台在此仅作为信息交流的工具，其核心在三十多年来积累的品牌资源和上下游合作伙伴间深厚的信任关系。海外渠道合作伙伴是基于品牌信任背书在线选品，而不是一无所知。国内的工厂是基于海外已有的稳固渠道供应产品，也不是无的放矢。这样的强资源、强关系内核，使得脉链可以真的为产业带中小工厂直接带来持续订单。以浙江永康的工业电锤电镐生产工厂铭普为例，2023年入驻脉链平台，第一年就实现了显著的销售增长，销售额达到400多万元。2024年，铭普在脉链平台的助力下，销售额进一步增长至1000万元，占其年产值的10%以上，预计2025年销售额将达到2500万元。

据了解,脉链旗下的集群品牌CROWN(皇冠)在北非、中亚等30多个



区域市场中,凭借其卓越的产品和服务,已成功占据市场渗透率榜首,并建立了全面而高效的售后服务体系及鲜明的品牌形象。在海外市场,脉链与众多拥有数十年合作历史的大代理商携手共进,通过3.5万个五金工具销售终端,构建了稳固的销售网络,确保了源源不断的订单需求。

目前,CROWN(皇冠)品牌已从电动工具横向扩展到气动液压、泵阀管路、发电清洗、手工具、园林工具、焊接工具等11个品类。以国内电焊机行业的领军企业——上海通用焊机股份有限公司为例,借助CROWN(皇冠)这一专业级品牌的强大影响力,该公司迅速打开了俄罗斯、哈萨克斯坦、埃及、意大利、德国、伊拉克、沙特等多个国际市场的大门,在脉链平台上实现了年销售额近8000万元的业绩。2025年,脉链计划将集群品牌推广到25个,入驻五金工具产业互联网平台的工厂达到1000个,带领更多五金工具行业产业带工厂走向全球市场。

五金是一个大行业,脉链聚焦五金,具有天然优势。随着非洲、中亚、东南亚、拉美等地区城镇化、工业化发展,尤其是“一带一路”国家产业发展迅速,脉链将带动五金工具在这些新兴市场高速增长。

[illegible][illegible][illegible]

序号	债权人名称	债权形成原因	担保人或其他提供保证人名称	担保方式/其他清偿方式/清偿期限	原债权行/其他债权人
1	德信达进出口有限公司	9307030000141 DK171227000154	河北德信达家具有限公司、郑州市达商贸有限公司、徐振东、姜永波、徐永成、徐永成、徐永成、徐永成	BZ171927000898、BZ171927000965 BZ171927000791、BZ171927000792	河北银行股份有限公司廊坊分行
2	河北南瑞达海棉有限公司	BZ161115000696	河北南瑞达家具有限公司、薛振东、徐永成、徐永成、徐永成	BZ161115000477、BZ161115000475 BZ161115000472、BZ161115000475	河北银行股份有限公司廊坊分行

河北瑞丰融资租赁有限公司债权转让及催收公告

根据《河北瑞丰融资租赁有限公司与河北纳迪商贸有限公司(统一社会信用代码:91130108MAE6TW2H35,住所:河北省石家庄市桥西区南大街383号)签订的借款合同A(1430)于2015年4月21日签订的债权转让协议,河北瑞丰融资租赁有限公司将其依该合同享有的到期债权(以下简称“债权”)转让给瑞丰保理有限公司(统一社会信用代码:91130108MA06T68896,住所:河北省石家庄市桥西区南大街383号),自公告发布之日起,瑞丰保理有限公司向河北纳迪商贸有限公司履行还款义务。以后,由此产生的任何纠纷、诉讼和仲裁均由瑞丰保理有限公司自行承担,河北瑞丰融资租赁有限公司将不再承担任何责任。特此公告!

作废公告

纳迪鑫利至健身管理有限公司管理人依法破产清算过程中,从纳迪鑫利至健身管理有限公司(统一社会信用代码:91330101MA1Q30H94D)营业账簿中整理、银行公开许可、工商、税务、司法裁判文书、印章等,经审核、盖章、公示资料,业经管理人依法公示声明作

[illegible]

**上海洲宏企业管理有限公司与严培花
债权转让暨债务催收联合公告**

上海洲宏企业管理有限公司与严培花因民间借贷纠纷经法院生效判决，上海洲宏企业管理有限公司依法取得严培花对上海洲宏企业管理有限公司所欠债务的债权，并依法取得严培花对上海洲宏企业管理有限公司所欠债务的债权。现上海洲宏企业管理有限公司与严培花就上述债权转让事宜，达成如下协议：上海洲宏企业管理有限公司将上述债权转让给严培花，严培花将上述债权转让给上海洲宏企业管理有限公司。特此公告。

特此公告。上海洲宏企业管理有限公司 严培花 2025年4月25日

**江西玉山农村商业银行股份有限公司
债权人债权催收公告**

已到期未还贷款人(含所有借支机构)的贷款已到期未还，为维护本行的合法权益，现特公告催收。逾期贷款人应尽快归还贷款本息，否则将依法提起诉讼，追究法律责任。特此公告。

**上海洲宏企业管理有限公司与严培花
债权转让暨债务催收联合公告**

上海洲宏企业管理有限公司与严培花因民间借贷纠纷经法院生效判决，上海洲宏企业管理有限公司依法取得严培花对上海洲宏企业管理有限公司所欠债务的债权，并依法取得严培花对上海洲宏企业管理有限公司所欠债务的债权。现上海洲宏企业管理有限公司与严培花就上述债权转让事宜，达成如下协议：上海洲宏企业管理有限公司将上述债权转让给严培花，严培花将上述债权转让给上海洲宏企业管理有限公司。特此公告。

特此公告。上海洲宏企业管理有限公司 严培花 2025年4月25日

**上海洲宏企业管理有限公司与严培花
债权转让暨债务催收联合公告**

上海洲宏企业管理有限公司与严培花因民间借贷纠纷经法院生效判决，上海洲宏企业管理有限公司依法取得严培花对上海洲宏企业管理有限公司所欠债务的债权，并依法取得严培花对上海洲宏企业管理有限公司所欠债务的债权。现上海洲宏企业管理有限公司与严培花就上述债权转让事宜，达成如下协议：上海洲宏企业管理有限公司将上述债权转让给严培花，严培花将上述债权转让给上海洲宏企业管理有限公司。特此公告。

特此公告。上海洲宏企业管理有限公司 严培花 2025年4月25日

**江西玉山农村商业银行股份有限公司
债权人债权催收公告**

已到期未还贷款人(含所有借支机构)的贷款已到期未还，为维护本行的合法权益，现特公告催收。逾期贷款人应尽快归还贷款本息，否则将依法提起诉讼，追究法律责任。特此公告。

**上海洲宏企业管理有限公司与严培花
债权转让暨债务催收联合公告**

上海洲宏企业管理有限公司与严培花因民间借贷纠纷经法院生效判决，上海洲宏企业管理有限公司依法取得严培花对上海洲宏企业管理有限公司所欠债务的债权，并依法取得严培花对上海洲宏企业管理有限公司所欠债务的债权。现上海洲宏企业管理有限公司与严培花就上述债权转让事宜，达成如下协议：上海洲宏企业管理有限公司将上述债权转让给严培花，严培花将上述债权转让给上海洲宏企业管理有限公司。特此公告。

特此公告。上海洲宏企业管理有限公司 严培花 2025年4月25日