

南通农商银行：金融“特快专列”护航民营经济高质量发展

近日，南通高新技术产业开发区内，南通赛林家纺有限公司的生产车间呈现一派繁忙景象。生产线满负荷运转，机器轰鸣声中，一箱箱出口床品正加紧打包。“多亏南通农商银行三天就办妥了千万贷款，让我们安心备货、稳接订单！”企业负责人看着到账通知难掩激动。这场与时间赛跑的融资支持，正是南通农商银行高效服务民营企业的生动注脚。

近日，南通农商银行园区走访团队在网格化服务中捕捉到关键信号。作为江苏省“苏质贷”名录企业，赛林家纺近期面临双重资金压力：既要抢抓汇率窗口提前支付原料款，又需应对年末集中出货带来的长期账期挑战。面对企业提出的1000万元紧急融资需求，一场展

现地方金融主力军担当的“竞速赛”随即展开。

“我们创新实施前中后台联合作业机制，在合规前提下最大限度压缩流程。”该行普惠金融部负责人介绍，针对重点民营企业融资需求，该行组建由客户经理、营销调查经理、审批专员构成的服务专班。客户经理驻厂实时采集经营数据，通过移动终端同步传输至展业平台；营销调查团队同步开展展前服务与尽职调查，并借助南通企业征信平台、省联社普惠展业平台第三方大数据进行交叉验证，对企业进行精准画像；审批部门则启动双人快审机制，当日完成三级审批流程，打通“民营经济服务绿色通道”。

依托“信福贷—纯信贷”产品的精

准匹配，赛林家纺的融资方案从需求确认到资金到账仅用72小时。金融加速度的背后，是该行全面推行的“三台六岗”信贷模式改革成果。通过将传统信贷流程解构为前台营销、中台管理、后台保障三大平台，细分营销拓展、授信调查、授信审批、用信审核、合同签订、贷后管理六个专业岗位，既实现业务环节的专业化分工，又确保流程衔接的紧密性。新模式上线后，贷款审批快速通过率高达92%，不同金额区间的授信业务审批办结时效由“1、3、5（天）”提升到“0、2、4（天）”，最快上午受理、当天审结，真正跑出了服务民营经济的“特快专列”。

作为南通家纺产业标杆企业，赛林家纺的产品远销近20个国家和地区，年

出口额达260万美元。此次银企高效合作不仅保障了企业及时锁定优质原料、规避汇率波动风险，更通过“金融链”与“产业链”的深度耦合，为区域特色产业升级注入新动能。据悉，双方已就跨境人民币结算便利化、汇率避险工具应用达成合作意向。

“民营企业的金融服务需求正从基础融资向全周期、定制化服务升级。”南通农商银行行长钱伟东表示，该行将精准对接全市六大重点产业集群，为重点园区配备专属服务团队，持续优化“一企一策”服务机制，全力打造融资服务“特快专列”，年内计划投放民营企业贷款28亿元，以更灵活的机制、更温暖的服务护航民营经济破浪前行。

（曹亚萍）

泗阳农商银行成功上线发行基金托管系统

近日，在人民银行宿迁市分行的悉心指导与大力支持下，泗阳农商银行自主建设的发行基金托管系统正式上线，并进入试运行阶段。

据悉，发行基金托管系统涵盖五大核心模块。一是出入库业务模块，支持商行业务员发起交款取款申请，托管行完成制单、复核、实物核对等操作，并借

助人行远程监控实现入库管理。二是移库业务模块，由人行发起移库命令，托管行执行出入库操作，全程接受人行审核并实行人脸比对，保障操作安全。三是统计报表模块，提供托管发行基金库存核对清单、登记簿、余额统计表等报表，为业务分析与决策提供有力支持。四是配置管理模块，支持人民币券

别、人员印章、机构公章等管理功能，满足个性化需求。五是系统管理模块，提供用户管理、角色管理、菜单管理等功能，确保系统安全稳定运行。该系统通过流程优化和自动化处理，大幅提升了业务办理效率，缩短了客户等待时间，同时引入人脸比对、远程监控等技术，强化风险控制，为保障资金安全提供了

坚实支撑。

作为江苏省发行基金托管试点单位之一，今后，泗阳农商银行将继续积极落实人民银行相关工作要求，突出创新性，在科技赋能上下功夫，为县域提供更方便、更优质的现金服务，为全省、全国发行基金多元化仓储管理贡献更多智慧和经验。（吴松 郑丽娟）

江南农商银行开展“现金流保卫战”专题宣教活动

“现金流就是企业的生命线，今天的交流让我掌握了守护‘钱袋子’的新方法！”安徽商会会员李总在交流会后感慨道。近日，江南农村商业银行工人文化宫支行创新服务模式，以安徽商会四分会交流会为契机，将金融知识宣教融入茶香氤氲的乡情联谊，开展“现金流保卫战”专题活动。

银企对接零距离，现金流管理有妙招。活动现场，该支行通过“案例解析+产品推介”双轨模式，为10余位企业家带来定制化金融服务。针对当前经济环境下企业普遍面临的现金流压力，工作人员现场拆解电信诈骗典型案例，结合商会成员经营特点，重点推介融e键等特色产品，为企业提供便捷融资方案。

资产配置新思路，财富增值更安心。“原来闲置资金可以这样盘活！”在个性化咨询环节，理财经理运用“财富诊断沙盘”，为企业主展示资产配置“三阶梯”模型：短期流动资金的存款方案、中期发展资金的保本理财组合、长期储备资金的家族信托架构。现场建立“一对一”服务档案8份，量身定制资产配置、汇率避险等领域的综合服务方案。

作为扎根本土的金融机构，江南农村商业银行将持续深化“商会+金融”服务模式，通过“银企对接会”等长效化机制，构建包含政策解读、融资对接、风险管理的三维服务体系，与企业家们共拓市场机遇，共筑发展屏障，让金融活水精准灌溉实体经济沃土。（岳丙寅 谢雨欣）

兴化农商银行以“金融活水”灌溉春耕生产

根据春耕备耕农户“短、小、急”的融资特点，兴化农商银行合理下放审批权限，为其提供包含信息咨询、信贷支持等在内的一站式服务。该行建立春耕备耕贷款绿色通道，实施批量“年审制”集中审批与“预审制”提前报批相结合的模式，确保在客户授信到期前完成预授信方案制订，缩短贷贷周期。充分运用手机银行、网上银行等“线上+线下”渠道，搭建智能审批平台，自动进行准入判断，压缩调查时间，提高审查审批效率，确保客户信贷需求及时满足。

兴化农商银行以农业生产种植企业及农户的资金需求为主，对存量客户进行回访了解增量资金需求。对潜在客户进行走访，特别是中小企业要进行重点走访调查了解资金需求，对政府相关部门、建设单位和相关农户进行走访调查，重点了解城乡区域统筹建设规划及资金需求，对农业部门、乡镇、村、规模经营户等进行实地走访调查春耕备耕生产资金需求，做到情况早调查、计划早安排、措施早落实、资金早投放。

利用“惠农快贷”“粮农贷”等特色产品提高农民信贷融资的可获得性。今年以来，该行累计发放春耕备耕及相关贷款7.13亿元，其中“惠农快贷”1.2亿元、“粮农贷”525.6万元，其他春耕备耕相关基本建设项目贷款3.9亿元。

在结算服务方面，该行对春耕备耕企业开通网银和批量代付，提供快捷方便的金融服务。此外，企业网银系统7×24小时运行服务，确保春耕备耕资金供应调拨安全、高效、不断档。银企沟通7×12小时畅通，增加服务时间，确保客户金融需求及时得到满足。利用普惠金融服务点覆盖广的地理优势，快速满足农户“短、频、急、快”的资金需求。

下一步兴化农商银行各支行将根据实际情况积极访农户、下农村，根据不同乡镇的特色农业送去“因地制宜”的信贷产品，通过常态化驻村服务延伸金融服务窗口到农户家门口，优化服务，抢抓农时，积极发挥金融力量稳住“菜篮子”和“米袋子”，不遗余力为支持2025年春耕备耕、乡村振兴开好头、起好步。（赵越）

建湖农商银行开展洗钱风险自评估 构建长效防控新格局

今年以来，建湖农商银行严格对照《法人机构洗钱和恐怖融资风险评估指引》要求，坚持以制度为纲、数据为基，通过科学指标体系、数字化工具和跨部门协作，实现风险精准画像与动态管控，推动反洗钱工作由“规则为本”向“风险为本”转变。

高位部署抓全局，三级联动聚合力。该行积极构建“顶层设计—中层推动—基层落实”三级管理体系，由行长任组长、分管副行长任副组长，统筹19个机关部室、33家营业网点，成立洗钱风险自评估专项工作组，制定《洗钱风险自评估工作实施方案》，明确“总行—机关部室—网点”三级责任分工，将评估工作与年度绩效考核挂钩，建立“月

督查、季通报、年考评”推进机制。牵头部门明确专人统筹自评估工作，安排专员全程主导指标体系建设、数据建模分析、风险评估验证等工作，制度传导穿透率100%。

对标找差新体系，因地制宜精评估。扩大洗钱风险自评估范围，涵盖机关部室、直属部门及33家营业网点、94.33万名客户、19个产品业务类型，以及自有实体经营场所等6类支付渠道。在省联社“工作指引”基础上，该行建立包含568项固有风险指标和112项有效性指标的评估体系。针对区域特色，新增“异地客户资产规模监测”“本机构凌晨交易笔数/金额”等8项特色指标，因地制宜优化指标权重，提升风险评估的

精准度。

纵横联动破壁垒，专班攻坚提效能。该行创新建立“4+3”协同工作机制，由4个专业条线和3级科技支撑协同发力，并抽取风险、合规、科技、运营等10名骨干组建“跨条线攻坚专班”，建立“日调度、周复盘、月总结”推进机制。评估期间，累计召开专题会8次，联合解决数据口径争议问题9项，协调提取关键数据5764.8万条，优化取数逻辑23项，有效提升了评估效率。

动态跟踪强复盘，靶向施策控风险。对高风险客户、异常交易及历史案例进行回溯分析，对高风险客户加强尽职调查，对异常交易进行持续监控，完善业务准入与退出机制，通过培训提升

级，保障高频交易、实时数据处理等低延时业务，支持国密算法，内置安全芯片实现数据加密、防篡改，满足高安全场景需求。新汇聚交换机接入现网后，网络架构更加合理，核心交换机不再承担复杂的策略控制，仅处理高速数据交换（如跨汇聚层流量、上行流量等），转发延时更低，专注于线速转发和高吞吐，降低CPU负载，减少丢包

姜堰农商银行完成核心网络路由器升级

方案，改造原有网络架构不合理部分。本次改造时同步对核心交换功能与大楼接入汇聚功能进行三层分离，先将原核心交换机设备配置迁移到新核心交换机以及新的楼层汇聚交换机上；再利用非业务时段完成割接，最终经全网验证实现零故障切换。

新核心交换机及汇聚交换机均满足信创要求，升级后，新核心交换机转发性能较上一代提升数倍，支持线速转发，支持400G QSFP-DD/OSFP超高速端口，单槽位带宽可达数Tbps，满足未来5-10年带宽增长需求，支持微突发流量处理，转发延时低至微秒

风险，独立汇聚交换机可单独升级，不影响核心层稳定性。

核心交换机的改造不仅是硬件升级，更是银行数字化转型的关键基础设施改造。通过提升可靠性、安全性和智能化水平，银行能够更好地应对高并发交易、新兴金融业务和监管合规挑战，同时为未来开放银行、金融科技等创新场景奠定网络基础。对于提升客户体验，增强市场竞争力具有战略意义。下一步将推进支行行网网络设备国产化替代，夯实“数字农商”基础，以更高效安全的网络服务赋能乡村振兴。（范庆平 曹爱平 刘欢）

科技型企业是推动地方经济创新发展、转型升级的重要力量，徐州农商银行深知金融在科技创新中的关键作用，积极投身其中，成为科技金融的坚定守护者。从繁忙的智能车间到充满活力的科技园区，从产业园区到科创基地，从装配车间到研发中心，处处活跃着徐州农商银行客户经理精准服务的忙碌身影。作为服务实体、助力制造的金融机构，徐州农商银行聚焦企业迫切的技术升级需求、棘手的资金周转难题，切实将高效、优质的金融服务送进工厂车间，绘就出一幅幅扎根实业、赋能智造、助推新型工业化的时代新图景。

“我们在研发新一代智能数控机床时，资金链一度紧张，多亏了徐州农商银行及时伸出援手。”某高端装备制造企业负责人陈先生感慨道。这家省级高新技术企业，在徐州农商银行的支持下，获得了1000万元的“专精特新贷”专项融资。这笔资金不仅帮助企业完成了智能化生产线的升级，还推动了核心零部件的国产化替代进程，使企业在高端数控机床市场占据重要份额。

在徐州高新技术产业开发区，类似的制造业企业转型故事不断上演。徐州农商银行组建专业服务团队，深入高端装备制造、新能源汽车、新材料等产业集群，为企业量身定制“苏质贷”“苏科贷”等创新金融产品。

“我们的智能数控机床精度已经达到国际领先水平，产品供不应求，订单排到了2026年，预计今年产值将突破5亿元！”陈先生展示着与国际知名企业的采购合同。在徐州农商银行“全生命周期”金融服务的支持下，多家当地制造企业完成了数字化转型，平均生产效率实现高效提升。

这背后是徐州农商银行贯彻制造强国战略的坚定决心。徐州农商银行设立制造业专项信贷额度，重点支持“6+4”先进制造业体系（主要指：工程机械、生物医药等6大优势产业，人工智能、量子科技等4大未来产业），构建起覆盖“研发—生产—销售”的全链条服务体系。

数据显示，去年一整年，徐州农商银行的制造业贷款余额较年初增长5.6亿元，增幅8.99%，制造业贷款全年累计投放2153户，累计投放金额66.11亿元，服务高新技术企业数量同比增长40.33%。（申玉龙）

沐阳农商银行走访对接优服务促发展

近年来，沐阳农商银行坚持围绕中心工作抓党建，推动党建引领业务发展。

坚持党建引领，主动作为、靠前服务，沐阳农商银行成立“助企赋能”党员先锋队，深入乡镇、街道，对辖内全部小微企业进行“地毯式”走访调研，建立“一企一档”动态台账，建立常态化服务机制，通过走访架起了政企“连心桥”，打通了融资的“中梗阻”，切实做到以“走”促服务，以“访”谋发展。

该行坚持以客户为中心，以市场为导向，持续组织实施“千企万户大走访服务实体展担当”普惠大走访活动，从客户走访、客户维护、激励考核、完善机制、改善服务等方面入手，全员主动走向市场服务小微企业、个体工商户、“三农”产业以及新市民等群体，增加信贷投放力度，金融服务实体经济质效进一步得到提升。截至目前，该行各项贷款达389.14亿元，客户12.2万户。此外，该行针对小微企业资金需求

“短、小、频、急”的特点，推出了一系列特色金融产品，如“小微贷”“苏农贷”“苏科贷”“苏质贷”等政策性产品以及其他贴息产品等。进一步创新审批服务模式，建立快捷高效的审批环境，搭建“直通车”，同时，该行建立了小微企业走访机制，配置专用“绿色通道”，快速完成授信审批，提供快捷融资服务。

服务实体经济展担当。该行针对企业融资需求建立“一企一档”，逐项深入明确责任人和协调举措，保持跟踪问效。领导班子率先垂范，带头走访工业园区，以合作平台的形式为小微企业提供全方位金融支持。同时优化服务流程，进一步完善尽职免责、容错纠错制度机制，单列小微企业专项信贷计划，出台小微企业专项营销激励政策，引导信贷资源向合规经营、信用良好、融资需求真实的小微企业倾斜，着力提升企业满意度获得感。（胡玲玲）

江阴银行发放江苏省首笔印染行业转型金融贷款

日前，江苏省首笔印染行业转型金融贷款在江阴银行成功落地。江阴银行向江阴市兴达染整有限公司发放贷款1000万元，专项支持其绿色采购、设备更新改造，为企业绿色升级注入强劲动力。

今年1月，中国人民银行江苏省分行发布《关于构建转型金融支持体系 助力江苏全面绿色低碳转型的通知》，明确将印染、化工等八大高碳行业纳入首批《江苏省转型金融支持经济活动目录》，通过金融工具引导企业向低碳生产模式转型。

江阴银行迅速响应政策号召，成立转型金融工作小组，出台《转型金融服务方案》，全面梳理存量客户中符合转型条件的重点企业，并第一时间进行走访，将转型金融的政策利好消息传递给企业。江阴市兴达染整有限公司是江阴纺织行业绿色转型的先行者。该公司已通过HIGG、GOTS等多项国际权威环保认证，其生产的功能性面料广泛应用于校服、

运动及家居领域，2024年产值突破7000万元。今年以来，该公司积极响应国家号召，计划采购一批低碳印染设备，推进工艺流程进一步绿色化升级。江阴银行根据企业实际情况为企业制定个性化融资方案，匹配转型金融政策，在人民银行无锡市分行江阴营业部的指导和协调下，优化企业入库、审批流程，将原本需3个工作日的流程压缩至1天，实现“当日入库、当日投放”，有力支持了企业低碳转型发展。

近年来，江阴银行始终深耕细作“绿色金融大文章”，立足本地经济发展特点，推出了“绿能贷”“环保贷”等绿色金融产品，并且通过利率优惠、延长贷款期限、优化担保方式等形式，不断提升绿色金融服务能力。未来，江阴银行将继续深化与监管部门、行业协会及科技企业的合作，探索碳排放权质押、转型债券等多元化工具，推动江阴产业向绿色低碳转型升级。（陈紫薇）

海门农商银行办理首笔“转贷宝”业务

近日，海门农商银行首次为消费类客户办理“转贷宝”业务，第一时间落地实施个人消费贷款纾困措施的监管要求，帮助暂时困难的消费者缓解压力、提振信心、助力扩大内需促进消费。

“转贷宝”是海门农商银行于2020年推出的一款对符合条件的贷款人，通过新发放贷款结清已有贷款的产品。过去，“符合条件的贷款人”仅针对存量企业和自然人经营客户。今年3月20日，海门农商银行顺应国家金融监督管理总局的政策导向，修订“转贷宝”相关条款内容，将转贷困难的消费类客户列入贷款名单，扩大了“转贷宝”的贷款支持范畴。同时，对消费类客户“转贷宝”业务的申请条件、贷款期限、利率额度、担保方式等进行了明确要求和合理约束，实现了在风险可控前提下，最大限度缓解消费者的还款压力，进而激发并提振消费市场的信心。（罗文亚 杨亚文）

张某是海门区四甲镇的一名室内装潢从业人员。两年前，张某在该行申请了一笔消费贷款，按月按时还款。这两年，张某从事的建筑行业不再景气，其收入也随之锐减。眼看贷款临近到期，张某为偿还本金愁眉苦脸。正当张某一筹莫展之际，海门农商银行了解到张某的困难，在细致评估其信用记录与当前还款能力的基础上，向其推荐了“转贷宝”业务，量身定制个性化还款方案。同时，充分发挥专业优势，简化业务办理流程，开启高速审批通道，仅用4小时就为张某办理好业务全部流程，实现了3万元续贷的无缝衔接、精准纾困，解了他的燃眉之急。

该笔“转贷宝”业务的落地，吹响了海门农商银行信贷支持提振消费的号角。下阶段，海门农商银行将继续秉持“金融为民”理念，创新金融产品，精准投放资源，激发消费活力，为支持提振和扩大消费贡献更多金融力量。（杨晨）

徐州农商银行聚焦科技 激发企业活力