

## 丰县农商银行“贷”动木业向新发展

木业产业是丰县五大产业之一，目前全县共拥有木材加工企业1000余家，从业人员3万余人，年产值75亿元。尤其在孙楼街道，木材加工相关行业发展已有20余年，是辖区重要支柱产业，被称为苏北“木业大镇”，产品畅销国内外市场。

作为县域重要金融机构，丰县农商银行把支持木业产业发展作为服务重点，充分发挥一级法人决策链条短、服务效率高的独特优势，为木业个体经营者和小微企业提供多样化、便捷化的金融服务，助力地方经济发展，促进富民增收。

增加信贷供给，资金优先保障。丰县农商银行孙楼支行持续开展客户走访活动，深入了解市场经营和资金需求情况，制定针对性的金融服务方案，优先支持木业技术改造、产品升

级、市场拓展等重点项目，截至4月末，仅孙楼支行累计向辖区木业领域客群发放贷款1.2亿元，惠及木业企业和个体经营者300余户，有效缓解了木业经营者的资金压力。同时，该行针对木业客群的生产经营特点，适时推出特色贷款产品，提供灵活、快捷、低成本的融资服务，切实提高金融服务效率和资金结算便利。

延伸服务触角，扩大客户覆盖。在做好本地客群服务的同时，该行不断扩大服务范围。2023年春节期间，孙楼支行工作人员在走访时得知，辖区有一批人长期在外从事木材贸易，经营地相对集中且在当地已形成规模。了解到这一群体分布较集中、日常资金流动快、经营风险较小、有一定资金需求。恰逢针对外出务工人员的专属信贷产品“乡情贷”推出之时，支行与

总行信贷条线部门成立联合工作组，对有资金需求的目标客户调查建档并现场授信，热情、高效的服务让外出创业者深受感动。客户郭先生表示：“家乡农商行送来的资金支持很及时，感谢家乡人想着我们，帮我们这些在外创业人员解决‘贷款难’和资金需求问题”。截至4月末，孙楼支行向从事木材经营的外出务工人员发放贷款60余笔、余额近3000万元。

加强跨区域合作，促进共赢发展。该行积极与政府部门、木业协会、楼梯展会等扩大合作，拓宽服务领域，构建良性发展机制。4月中旬，丰县首届楼梯博览会盛大开幕，孙楼支行主动联系，提前介入，专门设立金融服务专区，为参展企业提供“一站式”服务。客户李女士从事楼梯扶手加工，随着市场竞争的加剧，急需扩大生产规模

以提高市场份额，亟待解决资金短缺的难题。孙楼支行得知情况后，第一时间开展授信调查，并以最快的速度将贷款发放到位。在农商行信贷资金的支持下，李女士顺利购置了先进的生产设备，企业生产规模得以扩大，市场份额得到提升。李女士对农商行的服务表示赞赏，将农商行作为业务合作首选银行。

上述支持木业发展的事例是丰县农商银行服务地方经济和主导产业的一个缩影。近年来，该行坚持与地方经济同向同行、共生共赢，围绕产业促投放，大力支持地方主导产业、优势产业和特色产业，纵深推进业务流程再造，更大力度减成本，以精准、灵活、贴心、快捷的金融服务满足小微客户融资需求。

(邓敏 魏萌)

## 大丰农商银行：多措并举 扎实开展反诈防控

近年来，姜堰农商银行主动融入姜堰地方经济发展和建设大局，坚守支农支小，深耕普惠金融，立足产品创新，助力乡村振兴，金融服务取得积极成效。截至2024年4月末，全行存、贷款地区市场份额30%左右，稳居全区第一。

优化资源配置，扩大普惠金融覆盖面。该行牢牢坚持支农支小市场定位，加大“涉农及小微企业贷款”、“首贷户”考核权重，实行差异化定价，引导零售类、普惠类贷款发放，为把更多金融资源配置到“小微”和“三农”重点领域和薄弱环节，该行以各类专项劳动竞赛为抓手，组织客户经理广泛对接小微企业、个体户、农户和上下游供应链等目标群体，开展走访调查，同时积极向目标群体普及金融知识和惠民便民政策，主动挖掘金融需求。

优化金融产品，加大普惠金融营销力度。该行不断丰富信贷特色金融产品，践行金融为民的服务理念，创新研发“信易贷”“流水贷”“富农易贷”等信贷产品，满足个体工商户、农户生产经营、消费的金融需求；创新打造“苏知贷”“苏质贷”“苏科贷”等苏字头信贷产品，加大对制造业实体经济、新质生产力重点领域信贷支持力度。同时，进一步优化风控模型，线上审批与人工审批相结合，拓宽办理渠道，优化客户办贷体验。积极对接地方担保公司，充分利用风险共担机制，持续推进“省农担”“泰信保”“税易贷”等政策类贷款产品投放，有效破解小微企业客户担保难、融资难、融资贵的问题。

优化服务机制，提升普惠金融服务质效。该行积极践行普惠金融，开展“阳光信贷·整村授信”年检工作，完善农户信用信息库，保障农户便捷获贷，助力全面乡村振兴。开辟普惠贷款绿色通道，简化申贷资料，优化申贷流程，建立贷款限时办结制度，对符合条件的客户，确保3个工作日内完成贷款审批放款工作。对贷款即将到期的客户，主动提前对接，及时办理续贷或转贷手续，保障信贷服务不断档，提升客户满意度。同时，不断延伸普惠金融服务半径，在全行范围内组建41支“小圆服务队”为特殊需求的客户送上差异化暖心服务，同步开展金融知识宣讲、公益活动等，全面提升特殊群体服务体验感。

(石帅)

姜堰农商银行：三个优化跑出普惠金融“加速度”

近年来，为进一步提升运营管理质效，不断提升业务合规管理，大丰农商银行运用科技手段不断提升服务水平、提高风险管理能力。为了进一步加强涉案账户风险管理，强化反诈骗防控力度，自4月份以来，在全行范围内开展反诈骗非现场检查，减少对柜面人员、场地等资源的依赖，有效防控柜面业务风险。

该行制定检查方案，分批次开展非

现场检查。一是突出重点，分类汇总。对全行网点按柜面业务质量进行汇总，将日常检查过程中问题较多、业务规范执行落实细节不到位的网点作为重点检查对象。二是明确多层面检查人员。本次参与检查成员包括运营辅导员、账户管理员、反洗钱管理员、检查组共同对各网点上报资料进行审核，发现问题进行记录，反馈至网点要求其落实整改。

同时全方位提高风险防控能力。

该行围绕对公开户资料、个人开卡资料、开立网银资料、吞没卡资料等，通过资料审核、核心系统信息核对、人行账户管理系统核对相融合的方式开展多层次的非现场检查，对于检查发现的个性问题和共性问题除了通知到网点外，也会在全行范围内进行通报，要求各网点对标发现的问题开展自查，查漏补缺，提高风险防控能力，确保业务合规、风险可控。

(卞吉伟)

## 建湖农商银行召开2024年战略合作交流座谈会

大丰农商银行是建湖农商银行的战略合作单位，2019年大丰农商银行战略入股建湖农商银行以来，双方每年都组织开展战略合作交流活动。日前，双方围绕高质量发展主题，在建湖农商银行召开战略合作交流座谈会。双方领导班子成员、相关部门和支行负责人参加会议。

大丰农商银行党委书记、董事长刘荣华对大丰农商银行各位同仁的到来表示热烈欢迎，并介绍了2024年以来建湖农商银行的业务经营、发展成效、风险管理等情况。他表示，在今后的工作中，建湖农商银行将向“新”而行，在“谋动”上下硬功夫；向“实”发力，在“谋实”上动真格；向“特”对标，

在“研学之旅”；是两家兄弟单位深化合作关系的“深化之旅”。他希望，双方能够进一步采取形式多样的互动、交流方式，持续促进互联、互通、互促、互进。

建湖农商银行党委书记、董事长刘荣华对大丰农商银行各位同仁的到来表示热烈欢迎，并介绍了2024年以来建湖农商银行的业务经营、发展成效、风险管理等情况。他表示，在今后的工作中，建湖农商银行将向“新”而行，在“谋动”上下硬功夫；向“实”发力，在“谋实”上动真格；向“特”对标，

在“差异化”上做文章。他希望，双方能够继续加深合作，增进了解、相互促进，共同实现高质量发展。

座谈会上，双方围绕党的建设、公司治理、组织资金、不良贷款处置、运营提升与网点转型、人力资源开发与管理6个方面进行了深入交流。建湖农商银行相关部门负责人介绍了相关工作做法。

座谈会后，双方参会人员共同参观了建湖农商银行党建文化客厅，并分组进行了互动交流。

(严弼文 许小雨)

## 海门农商银行“一把手谈安全”

为深入贯彻落实习近平总书记关于安全生产重要论述精神，引导全行上下进一步统筹发展与安全，推动全行安全形势持续稳定向好，近日，海门农商银行组织召开2024年“一把手谈安全”专题宣讲会，全体员工、第三方服务人员逾700人参加了会议。

会上，党委书记、董事长黄建新做了题为“消除事故隐患、筑牢安全防线”的安全专题宣讲。黄建新对省联社副主任、党委委员王骏在2024年全省农商行安全管理工作会议上的重要讲话进行了传达。黄建新指出，2024

年的全行认真践行“大安全”理念，始终把安全管理作为各项工作的重中之重，有效防范化解各类安全风险隐患；将大安全理念贯穿到经营全过程，把外包人员视同员工统一管理；把安全经营当作对标看齐的“政治线”、员工客户的“生命线”，做到安防意识与日俱增、安防手段与时俱进、安防质量节节攀升。

最后，黄建新对安全管理工作强调三点：一要树牢政治安全意识。

全行上下必须旗帜鲜明把讲政治安全放在第一位，从大处着眼，从小处着手，

不断提高政治判断力、政治领悟力、政治执行力。二要落实安全管理责任。坚持“党政同责、一岗双责、齐抓共管、失职追责”，全面压实安全管理责任，确保各项工作落地落细。三要采取有力管理措施。抓住关键，把隐患化解在萌芽，将危机控制在起始，真正织密筑牢安全风险防控网。突出重点区域和薄弱环节，从源头上防范化解重大安全风险；加强部门间协作，整合各方资源，努力破解房屋安全、信息安全、闲置资产安全、用电安全等基础性难题。

(杨晨)

## 沭阳农商银行精准助力农业生产发展

近年来，沭阳农商银行始终坚守“支农支小”市场定位，深度聚焦广大农户、新型农业经营主体及小微企业等金融需求，充分整合各类资源，以差异化、特色化、专业化服务，帮助解决农业发展中的资金瓶颈问题，助力农民增收致富。截至4月末，该行涉农贷款余额达328.84亿元、比年初增加金额11.99亿元。

沭阳农商银行积极与农业农村局、村委会等单位对接，对农业农村局推荐的“三农”领域的重点产业、项目以及特色产业的龙头企业、农民合作

社、家庭农场等进行全面走访，同时以获取各类农业企业名单为抓手，建立与重点企业的“一对一”联系机制，全面了解企业金融需求。

为了守护住百姓的“粮袋子”，沭阳农商银行针对农户、合作社、种植大户等经营主体，围绕担保方式、利率、额度等因素分类施策，精准制定授信方案，用“真金白银”助力群众“致富增收”。为提

供针对性的精准服务，沭阳农商银行按照“一镇一业、一村一品”的基本导向，对各乡镇特色农业项目进行精准对接支持。围绕地方花木产业、草莓产业、物流产

业、农机产业发展趋势，沭阳农商银行先后推出“花木贷”“草莓贷”“农机贷”等特色产品。联手保险、担保等机构推出“银保通”“苏农贷”“市企贷”等一系列产品，搭建银企合作绿色通道。推动农业龙头企业绿色发展特色产业，让信贷活水精准浇灌农业产业。

下一步，沭阳农商银行将继续坚持“做小、做散”，坚持以服务地方经济、实体经济为己任，下沉走访挖掘金融需求，不断创新产品和服务，加大新型农业经营主体的支持力度，为全面实现乡村振兴持续贡献力量。

(胡玲玲)

## 沛县农商银行：浇灌金融“活水” 助力夏粮归仓

又是一年丰收时，沛县农商银行持续强化金融服务举措，全面助力农业生产，全链条服务夏收夏种夏管各项工作，积极对接农户、粮食收储户、粮食经销商等，认真落实“早调查、早授信、早审批、早投放”的原则，确保不误农时、不误农需，夯实经济发展“压舱石”。备足资金“钱等粮”，全力“保丰收”。该行针对夏粮收购季节性强的特点，提早部署，迅速行动，积极对接乡镇政

府、农业农村局、粮食局等部门，并组建金融服务队，安排客户经理每日深入田间地头，主动走访种粮大户、收粮大户及粮食加工企业等，宣传支农惠农政策和金融产品，全面摸排“三夏”资金需求，送“贷”上门，加大信贷投放力度，筹备夏粮收购专项资金2亿元，缓解购销融资压力，备足资金“钱等粮”，全力“保丰收”。

产品模式“强优化”，宣传“全覆盖”。为全力支持夏粮收购，沛县农商

银行不断创新服务模式，对种粮、收粮大户推广“新农贷”等信贷产品，为粮食信贷业务开辟“绿色通道”，实行优先办理、优先调查、优先审批，提升信用额度，简化审批流程，加速放款速度。入夏以来，该行在各支行召开夏粮收购推介会，现场向辖区内收粮大户传达夏粮收购信贷政策，解答粮食收储户的融资问题，实现宣传全覆盖。

金融服务“贴民心”，护航“粮满仓”。

沛县农商银行充分发挥网点遍布城乡和人员众多等优势，主动延长服务时间，通过“金融村官”“夏日走访”等模式积极为农户提供优质、快捷、高效的存取款服务，广泛开展送知识、送资金、送信息、送技术下乡活动，给农民提供结算、防诈骗、反假币、打击非法集资等一揽子金融服务，确保夏粮资金“颗粒归仓”。

下一步，沛县农商行将继续发挥地方金融主力军作用，持续为农户提供优质金融服务，不断提升农民售粮幸福感和满意度，让“好风景”带来“好钱景”。

(卫乾坤 朱洁)

## 昆山农商银行助力绿色金融高质量发展

日前，昆山农商银行成功发放苏州地区首笔“水权贷”，有效发挥环境权益在金融资本和实体经济之间的联通作用，为企业提供了新的融资渠道。

“水权贷”是指企业以所拥有的取水权或水资源使用权为质押，向银行申请贷款的一种创新型绿色金融产品，主要用于水资源开发利用、保护、节约、管理、绿色减碳、生产尾水处理回用和非常规水源利用等项目建设，并引导金融资本、社会资本更多地投入节水领域。

“水权贷”政策出台后，昆山农商银行积极与相关部门对接，在昆山市水务

(汪炜 邹杰)

## 灌云农商银行举办“童真支行”开放日主题活动

“小朋友们，每年的压岁钱我们都要存在哪里呢？”“存银行！”近日，灌云农商银行城西支行举办了“童真支行”开放日主题活动，小朋友们来到活动现场，变身“小小银行家”，花式开启金融职业的沉浸体验之旅。

该行寓教于乐，上好“金融第一堂课”。从货币的起源、人民币发行及支付常识到如何识别电信诈骗、手机游戏链接陷阱，工作人员用通俗的语言，细心地为孩子们讲解，提前换好工作服的“小小银行家”们在金融知识小课堂中积极抢答。

活动中，工作人员引导孩子们参观银行环境，细心介绍了ATM机及STM机智能自助终端的功能、使用小技巧及注意事项等，并在礼仪课堂中带领他们体

(张静静)

## 金融纠纷调解工作室在兴化农商银行成立

为进一步推动金融类纠纷的多元化化解，促进金融业和实体经济的健康发展。近日，“兴金融”金融纠纷调解工作室暨“协商文化培育展示点”在兴化农商银行正式揭牌成立。

“兴金融”金融纠纷调解工作室的设立，有力响应了习近平总书记“坚持把非诉讼纠纷解决机制挺在前面”的号召，以兴化农商银行为试点，采用“视频调解+电话调解+线下调解”、“催告调解”、“司法确认”等多种纠纷化解模式，对信用卡纠纷及个人信用类消费贷案件进行诉前调解。同时，将金融类多元治理工作与协商文化培育紧密结合，将诉前调解有效转化为协商化解，把矛盾化解在前端，着力创新“协商+金融”的解纷模式。

(王园园)

## 江南农商银行尧塘支行走进敬老院

日前，江南农村商业银行尧塘支行志愿小分队特邀尧塘中心卫生院共赴尧塘街道敬老院探望关怀老人，为老人们送去金融知识宣讲、免费义诊、急救技能和慰问伴手礼，向老年客群提供阳光适老服务新体验，深入践行“金融为民”理念。

活动现场，志愿者们细致地为每位老人测血糖、量血压，对测量结果异常的老人做好详细记录，悉心讲解饮食、用药、生活习惯等方面需注意的事项，耐心与老人们进行互动，解答其有关健康养生方面的问询。活动中，卫生院专家还认真讲解和传授了心肺复苏技巧和海姆立克急救法，真切直观地模拟操作、手把手地分解式教学、易错之处复盘点评，让

(史玥 陈雨露)

## 江阴银行奋力谱写绿色金融新篇章

在绿色发展成为全球共识的今天，江阴银行积极响应时代号召，不断深耕绿色金融，以实际行动助力地方经济社会可持续发展，奋力谱写绿色金融新篇章。

厚植绿色基因，建立绿色发展体制。江阴银行紧紧围绕江阴“勇当全国全省双碳先行区”的战略目标，将“绿色金融”写入全行发展战略，从组织架构、激励约束机制、专业能力建设等多个维度不断塑造发展的新动能、新优势，持续增强绿色金融的潜力和后劲。与此同时，该行积极拥抱科技转型浪潮，加快自身绿色治理和低碳运营，不断完善移动办公、无纸化办公，切实降低运营成本，提升工作效率，通过精细化管理建设绿色低碳银行。

立足资源禀赋，助力地方绿色产业发展。作为地方金融的中坚力量，江阴银行深刻认识到，绿色产业是推动地方经济转型升级、实现可持续发展的重要引擎。因此，该行立足江阴资源禀赋，积极对接“市级科技园、镇级产业园、村级特色园”等核心区，为工业园区改造、现代农业产业示范园建设提供金融服务，聚焦清洁能源、节能环保、低碳转型等领域，有力推动江阴经济绿色转型。

(吴娟)