

奇瑞汽车推出2024春季用户关爱行动

3月气温逐渐回暖,又到了出门春游踏青的好时节。始终以用户为中心的奇瑞汽车,以实力宠粉,特别为用户推出“向往的四季·春季用户关爱”活动,其中包含多项活动权益,助力车主朋友畅享春天的美好心情。据悉,该活动自3月15日至4月30日止,有效期限达一个半月。

春季专属养护权益包 助力爱车春季保养

经历了整个冬天的低温雨雪洗礼,全车胶条急需保养。此外,春季频繁出现的春雨,对车辆各关键部位的养护更是考验。

针对用户在春季的养护需求,奇瑞特别带来39.9元春季专属养护权益包,使用车身润滑套装(车身润滑剂120ml+橡塑抗老化剂120ml+电池保护剂120ml+雨刷保护剂60ml)为用户提供六项服务:一是发动机舱清洁及养护;二

是天窗清洁及养护;三是雨刮系统清洁及养护;四是导流槽清洁及养护;五是蓄电池柱头清洁及养护;六是全车身胶条清洁及养护。

好物88折特惠 让用户春天养车更省心

春天的花粉、尘土、以及雨水,对于爱车都是考验,特别对于车内封闭的空间,空气质量关系到人体的身体健康,CN95空调滤芯直接影响车内空气质量,空滤状况好坏至关重要。为此,奇瑞专门为用户带来超值福利,更换指定CN95空调滤芯材料费可享88折优惠。

另外,雨刮器是雨天行车的安全保障。在雨水天气中,视线受阻是导致事故的主要原因之一。全新的雨刮器能够有效地清除雨水,为车主提供清晰的视线,减少行车风险。除此之外,在雨天驾驶时,一对好的雨刮器能够显著提升驾驶体验。流畅的刮水动作和安静

的工作声音都能让车主在雨中行车时更加轻松和舒适。本期活动,奇瑞专门为车主带来超值福利,更换指定雨刮器材料费也可享88折优惠。

多项免费检测 助力用户春日出行无忧

经过一个冬季的严寒,车辆的部件可能受到了不同程度的磨损。春季检测能够及时发现并解决潜在的安全隐患,保障用户和家人的出行安全;同时,春天也是为即将到来的夏季高温和多变天气提前做好准备的关键时期。通过检测,我们可以对车辆的关键系统如空调、冷却系统等进行预防性维护,避免未来可能的故障和高昂的维修费用。

许多用户在春天迎来了用车高峰期,在用车之前都想给爱车做个“体检”,以免爱车“窝”了太久,开出门“掉链子”。为此,奇瑞特别为用户提供春季多项贴心免费检测,所有进站用户均

可免费享受。

赢得浮生半日闲 春日特色饮品免费享

3月也正是一年新茶上市的好时节,多喝花茶有利于清心降火,在春天保持身体健康。针对所有进站用户,奇瑞特别提供春日特色饮品免费享活动,向用户免费提供花茶(玫瑰花茶、茉莉花茶)等春季饮品。沁人心脾的清香,不仅源自茶叶的本味,更蕴含了奇瑞对用户朋友的浓浓关爱。

阳春布德泽,万物生光辉。该公司相关负责人表示,奇瑞汽车专业技术人员已经准备好,使用原厂配件和工具为奇瑞用户提供服务,确保服务的专业性和准确性。奇瑞将用高标准和真诚的服务来回馈消费者的信任。这个春日,奇瑞以“向往的四季·春季用户关爱”行动,助力用户享受一个元气满满的美好的春天。

(李刚)

从商用到乘用 大道EV带动电动皮卡市场向上突破



作为全球第一大汽车市场,2023年,中国皮卡销量为32.65万辆,同比增长1.95%。这意味着,伴随“皮卡解禁”政策的持续开放,皮卡有着广阔的市场空间,将是中国汽车市场的重要组成部分,尤其在国内处于发展初期的电动皮卡更是一片蓝海。

从宏观层面来看,中国汽车作为国民经济支柱型产业正处于转型升级的关键阶段。其中,电动化正是推动中国汽车实现高质量发展的重要一环。在

中国新能源汽车高速发展的当下,能满足用户多元需求的皮卡也在加快电动化进程,部分企业已经开始深化布局,推出了涵盖纯电、插混、增程等多种驱动形式的电动产品,由江铃大道倾心打造的大道EV就是纯电皮卡市场的开拓者。

相比插混、增程两大新能源皮卡,大道EV更环保,出行只需充电,能节省更多出行成本,这是插混与增程皮卡所不具备的核心优势。具体来讲,插混与

增程均是通过发动机与电动机相结合,以实现长续航、低能耗,但这两种驱动形式都需加油与充电,十分麻烦。虽然它们也可像燃油车一样只加油,但将面临超过油车的购买价格与油车相差无几的出行成本两大问题,所以大道EV是更符合国家新能源发展趋势的皮卡车型。

针对纯电的续航与安全两大难题,大道EV搭载了江铃与宁德时代、时代新安合作开发的全球首创动力域控电池包,具有高能效、高稳定、高安全等优势。大道EV电池包单体电芯能量密度达188wh/kg,支持27%高效能量回收,综合续航工况达501公里,且支持SOC快充功能,电量30%至80%只需喝杯咖啡的时间。

在动力性能方面,大道EV峰值扭矩达385N·m,百公里加速仅需8.6秒。强劲的硬核实力让大道EV在2023年第八届NEVC新能源挑战赛中,包揽了“最佳续航能力”“最佳动力性能”“最

佳节能力”“最佳制动性能”“全能金奖”五项大奖,成为了NEVC历史首个大满贯纯电皮卡。

作为中国高端皮卡品牌江铃大道打造的首款纯电动产品,大道EV是基于市场变化与用户需求应用而生的纯电动皮卡,它不仅有满足全场景用车需求的实力,更是中国新能源皮卡的标杆车型。

此外,大道EV还支持V2X车辆多模式对外放电功能,堪称“移动电站”。作为行业领先的电动皮卡,大道EV是数不多可通过V2G充电桩向电网供电的车型,如果电网发生故障,它能承担紧急用电需求。另外,无论是户外,还是救援时,大道EV可提供220V的交流电,不仅能为用户带来一场烧烤派对,也能让救援得心应手。若是遇到没电抛锚的新能源车辆,大道EV还能快速完成车对车的应急补电工作,是能商乘两用的最佳纯电皮卡。

(李刚)

朝阳轮胎:引领和推动国产品牌高质量蓬勃发展

提升300%。

位于杭州市钱塘江畔的中策橡胶高性能子午胎未来工厂内,上万个传感器实时采集各环节的上百种关键数据,并自动分派任务,物流机器人来回搬运材料和产品,平均每7秒就有一个轮胎下线。原来一天生产1.3万个轮胎需要将近450人才能完成,现在只需要140人。

2024年,中策橡胶将通过信息化、智能化设备改造,加速发展新质生产力,降低消耗,努力提升产品品质,提高劳动效率。

拥抱新技术 为轮胎行业树立“智造”旗帜

在电动车的价值链上,轮胎是至关重要的一个环节,特别是电动车新国标实施以来,整车对零部件有了更严格的要求,这就要求轮胎企业必须通过产品创新、技术创新来提供更高价值的产品。

而产品的创新迭代正是朝阳高质量发展的最重要一环,以朝阳两轮电动车轮胎为例,产品针对性极强,譬如长跑侠石墨烯低滚阻轮胎、无敌威龙轮胎、四季全效热熔胎,都堪称是功勋级爆品。在当前外卖车市场火爆的形势下,作为电动车核心零部件的朝阳轮胎早已审时度势,重点着力于安全性和耐用性,于今年最新推出的外卖

小哥专用系列轮胎,与主机厂核心产品主攻方向非常契合,将关爱备至尽显无疑,强势锁定年度爆款。

朝阳轮胎还拥有着全球领先的技术实力和品质力、头部主机厂供货份额遥遥领先、品牌价值变现能力高等众多优势,多元化产品布局与爆品策略同步推进,为朝阳坐稳冠军地位提供了更强的底气和动力。

拓展海外市场 为民族产品进一步国际化布局

日前,中策橡胶集团宣布了一项重大计划,将在墨西哥的萨尔蒂约兴建新的生产基地。新工厂占地约60万平方米,将成为中策橡胶集团的重要生产基地,同时配备先进的北美仓储中心。

不久后,中策橡胶再次宣布将新建印度尼西亚工厂,进一步扩大全球版图。新工厂坐落在印尼三宝垄市,占地50万平方米,目前正在紧锣密鼓地建设中,预计工期10个月。

海外新工厂的选址具有得天独厚的优势,它靠近天然橡胶产地,方便获



取原材料,且具有贸易优势,无疑为中策橡胶的全球化战略提供了有力支持。新工厂将采用最先进的数字化技术,并拥有一支高素质的专业团队,确保产品始终保持高标准。

海外新工厂不仅将满足当地消费者和美国等海外市场各行各业对高品质轮胎的需求,也彰显了朝阳轮胎追求卓越的决心,更将助力中策橡胶在全球轮胎市场的竞争中占得先机,进一步提升朝阳轮胎在全球的影响力。

作为轮胎界的国货之光,朝阳轮胎凭借卓越的技术实力和对用户需求的深刻理解,成为两轮电动车市场的首选品牌。未来,随着电动车行业的不断发展中,朝阳轮胎将继续引领行业趋势,成为全球行业蓬勃发展的引领者和推动者。

(杨子)

合生元携手东北农业大学成立乳源创新研究中心

研合作新局面。

中国营养保健食品协会执行副会长厉梁秋、东北农业大学副校长孙占峰、东北农业大学食品学院院长姜毓君、食品学院党委书记潘俊波、社会合作与成果转化中心主任王伟峰与副院长宋晖、合生元中国区科学交流总监刘威、合生元中国区BNC市场部总监伍伟聪、合生元中国区BNC研发部总监胡瑞标等出席了签约仪式。

中国营养保健食品协会执行副会长厉梁秋女士在签约仪式上发表了热情洋溢的致辞,她表示,近年来人们健康营养消费的观念不断提升,推动营养健康食品的科学研究工作不断进步,把更高质量的产品推向市场将是未来发展的大方向。合生元与东北农业大学乳源研究中心的合作,将进一步优化奶源建设,也将引领行业持续思考创新驱动力,并期待此次合作双方,能够大力推动产学研成果落地,为消费者提供更优质产品,不断推动行业的“品质升级”。

(杨凯)



广告