访

国

知

名

拍卖

师

的

神

工匠故事

赵字晖:践行"工匠精神"守护"舌尖安全"



□本报记者 解磊

随着食品和快速消费品的持续增长,我国金属 包装业市场容量巨大。相对于塑料、玻璃、纸质等 传统食品包装,金属包装外观上更加坚实和有包装 质感,机械性能好、强度大、刚性好、不易破裂。从 食品安全角度看,金属包装阻隔性优异,有更长的 质保期和货架寿命,而且易于长期储存和长距离运 输,更适合做战略储备食品包装;从绿色环保的角 度更加容易回收与再生利用。

作为金属包装行业的领军企业,奥瑞金科技股 份有限公司(以下简称"奥瑞金")能够从一个16人 的小工厂发展成为如今年销售额过百亿元的A股上 市公司,离不开科技创新的支持。

近日,记者采访了上海原龙投资控股(集团)有 限公司董事,奥瑞金科技股份有限公司原高级副总 裁、技术总工程师赵宇晖,从他的视角感受科技创 新对于奥瑞金一路成长的重要性,了解他如何带领 技术团队推动了我国金属包装行业的长足发展。

向"工匠精神"要效益

1994年,赵宇晖加入奥瑞金的前身海南奥瑞金 包装实业有限公司,作为奥瑞金最早的本科毕业的 技术员,投入到金属包装这一舶来的新产业门类的 发展之中,从技术研发、工艺改进和产品设计等多 个角度打磨产品。

在奥瑞金平台上,赵宇晖踏上了不断追求技术 创新的征程,为了满足客户的质量要求,进行了多 项重要技术的引进改良和研发:1996年,从瑞士引 进粉末补涂工艺技术,因其适应性并不能完全满足 客户需求,赵宇晖领导科研人员对其进行了性能改 进,并制定了相关标准,实现了该技术在中国三片 饮料罐行业的规模性应用,开创了金属包装行业在 此技术领域应用的先河;2000年,引进美国仿白瓷 内涂工艺材料和技术,从根本上解决番茄酱罐的内 壁腐蚀问题,提高了番茄酱包装的保质期,成为国 内首家满足了国际市场高要求的第一大供应商; 2003年,通过对二次冷轧马口铁 DR 材的工艺改进, 将番茄罐包装用马口铁材料厚度从 0.21mm 降至 0.15mm,直接降低材料成本近30%,实现了中国DR 材在金属包装领域应用零的突破;2008年到2015 年,领导组建研发中心和上海新材料实验室,组织 "食品包装用覆膜铁的系统技术应用研究与开发", 并于2015年建设中试基地,实现5万吨级别覆膜铁 材料的规模量产,该技术冲破了日本技术封锁,引 领了行业的发展,抢占了国际制高点,提高了中国 在国际包装产业的国际竞争力。一位业内人士告诉 记者,奥瑞金的各项技术创新不仅在国内同行业遥 遥领先,在国际上也具有相当大的竞争力。

奥瑞金董事长周云杰这样评价赵宇晖:"证明了 工匠精神在企业发展中带来的磅礴势能,亦是奥瑞金 转型综合包装解决方案提供商的'开朝元老'。

而赵宇晖伴随着金属包装行业的发展和奥瑞金 科技股份有限公司30年的成长,也在逐渐成长和进 步,依靠一步一步的技术创新成为一名专业的技术 人员。奥瑞金高级副总裁陈玉飞强调:"支持赵总 前进的动力是他对所从事技术工作的热爱和一名创 业者对行业和事业的高度责任感。'

赵宇晖个人获得几十项专利奖项、多项研发项 目技术达到世界先进水平,为奥瑞金成为包装行业 领军企业打下了坚实基础……荣誉满身的赵宇晖并 没有居功自傲,他告诉记者,在第一代奥瑞金创业 者的推动下,早期奥瑞金就意识到要向"工艺"要效 益,向"工匠精神"要效益。在这样的环境下,不断 成长的赵宇晖对"工匠精神"逐渐有了更多的理解。

"'工匠精神'在制造业特别重要,不仅体现在对 产品的精雕细琢、对工艺的精益求精,还体现在坚 持不懈地开拓创新上。早在2008年创立技术研发 中心的时候,赵宇晖就提出研发中心的十六字方 针:精确定位、发散思维、专注研究、高效整合。"奥 瑞金特聘新加坡高级生产技术顾问 Chan Heinseng 回忆说。"'工匠精神'也要善于不断发现借鉴和学 习先进的技术,充分认识自己,并做好坚持创新实 践的准备,并用最高的标准持之以恒地指导自身的 行动,不断丰富自身,提升自身。"赵宇晖指出,企业 内外环境的改变,高效的一体化包装解决方案,柔 性化设计与制造,都将会对包装的产品设计,工艺 技术研究和开发提出新方向和新要求。

"从目前国家对制造业企业的要求以及各行各 业的发展借鉴来看,我们包装行业也必须要能跟得 上新时代的发展要求。"对于包装行业未来发展,赵 宇晖表示,伴随着数字化技术、人工智能技术的快 速发展,包装行业需要在现有柔性化制造能力的基 础上进一步提升数字化水平,从产品和技术研发到 加工制造以及快速交付方面进行彻底的数字化转 型。同时,要结合人工智能技术,发展智能包装、智 慧包装,更好地满足广大消费者的高质量需求。

以科技创新护食安

践行"工匠精神",赵宇晖是这么说,也是这么

多年前,随着塑化剂、一次性餐具等食品包装安 全事故在世界各地时有发生,食品包装安全慢慢进入 大众视野,在食品安全的整个环节中,食品、饮料的包 装是现代食品生产工业的最后一环,通过对食品、饮 料包装方式、包装材料创新等方面的研发,可以有效 地提高食品的安全,保障国民的饮食安全。

在金属包装领域中,覆膜铁与涂料铁相比,在性 能上具有明显的优势,在食品安全方面,覆膜铁材 料使用树脂薄膜直接复合于金属表面,不需使用各 类溶剂,不含任何有害物质,其抗锈蚀化学稳定性 强,抗划伤度高,耐腐蚀性能强,杜绝了有害物质的 迁移,为食品饮料的卫生与安全提供了可靠保障。 另外覆膜铁制罐过程亦可减化烘干固化工序,大大 降低了能源消耗和有害物质排放,可完全实现绿 色、低碳、环保。

而当时,覆膜铁由日本东洋制罐株式会社首先 研发并投入生产,日本称之为"终极之罐",意为不 可超越的产品。我国金属包装行业多次与日本协商 引进事宜,但是对方通过苛刻的谈判条件对我国实

为了打破技术壁垒,在奥瑞金高层领导的支持 和推动下,赵宇晖多次带队出国进行考察和调研, 同时组织了国内在钢铁加工和高分子材料加工,还 有涂覆工艺装备方面的多家机构和专家进行全面的 评估和论证,最终认为自主独立研究开发是一劳永 逸的战略选择,继而依托上海宝钢和武钢设计院 (中冶南方)在上海成立专项实验室,进行科技攻 关,历时5年,在各项技术测试条件逐步成熟后,在 浙江建立了可规模生产的中式产线,又历时4年的 建设和探索,在产品不断成熟的过程中,总结出了 一整套覆膜铁材料及应用技术标准体系,包括工艺 方法、装备技术、检测检验标准、材料应用方法及标 准等,为今后金属包装产品的差异化加工,以及进 一步提高生产效率和实现绿色包装奠定了坚实的基 础,也成功地制造出第一批国产的覆膜铁材料,从 而彻底打破了日本企业对中国的技术封锁。

据了解,覆膜铁的成功开发,实现了0.14mm基 板材料在DRD罐身的应用,不仅填补国内覆膜铁专 用薄膜、覆膜铁技术及加工制造设备以及国内覆膜 铁 DRD 食品罐制造工艺技术的空白,也填补了国内 覆膜铁专用耐拉伸耐高温油墨光油产品的空白。比 之传统材料制罐,覆膜铁制罐减化了烘干固化工序, 使用覆膜铁理论上可以降低68.89%的能源消耗和 69.95%的二氧化碳排放量,100%地省去了工业用水 消耗,减少99.7%的固体废弃物,可完全实现绿色、低 碳、环保。该项目共计获得国家授权专利40项,其中 发明专利 17 项,赵宇晖个人和公司荣获第十七届 "中国专利优秀奖"的荣誉,为公司后期主导制定国家 标准《食品容器用覆膜铁、覆膜铝》奠定了先决条件。 覆膜铁的应用研究项目,开创了金属包装材料创新的 先河,填补了国内覆膜铁及其应用技术的空白,标志 着中国金属包装的材料和制造技术达到国际先进水 平,引领中国金属包装行业的产业发展上升到一个新

覆膜铁的成功开发对食品安全的重要性不言而 喻,赵宇晖于2012年开展的"金属包装产品货架寿命 评估及预测"与"食品包装中有害物的迁移行为研究" 两个研究项目,也提升了食品包装产品的安全性、竞 争力和食品安全,守住食品企业的生命线,真正为客 户提供了高品质的包装产品。

建技术团队创价值

俗话说,"一个好汉三个帮"。赵宇晖在奥瑞金工 作期间,不仅建立了技术研发中心,而且为公司和行 业吸纳了很多高学历高能力人才。

"技术创新是奥瑞金科技股份有限公司能在激烈 竞争中保持长期竞争优势和成为行业龙头的核心因 素。"赵宇晖认为,要保持持续的技术研究和开发能 力,必须要建立一个专业、专心、专注、专职的技术团 队,而要保持较高的技术研究水平,就必须用高水准 的技术研发项目来支持,同时要有高水平的知识人才 来执行。

2007年,在奥瑞金领导层的支持下,赵宇晖着手 筹备建设技术研发中心,在建立技术研发中心之初, 优先考虑的就是根据公司的现状、行业发展趋势和市 场需求,寻找和建立好的研发项目,寻找和吸引能够 承担这些项目的先进人才和储备专业知识,以及建立 一套积极有效的机制,促进和激励创新研究的制度体 系。"于是有了产品研发部、材料研发部、包装设计部、 包装检测实验室、技术信息与标准化室,有了DR材、 覆膜铁、液氮研究、货架寿命研究、有害物质迁移项 目、CNAS认证项目、知识管理体系KMS项目,有了资 质、标准、专利这些知识成果以及一整套研发人员的 激励体系机制。"赵宇晖告诉记者,技术研发中心自 2008年正式开始运行至今,历时15年,在包装产品设 计开发方面取得了很多成绩。比如,三片食品罐和饮 料罐减量化项目,目前是国际领先水平;在食品饮料 罐差异化设计项目上也根据客户的定制化需求,开发 了5升啤酒桶,异形奶粉罐,碗型食品罐等新型金属包 装产品;在包装材料开发项目上,开发了多种应用用 途的覆膜铁材料以及相关的应用工艺标准,比如DRD 用覆膜铁,易拉罐专用覆膜铁,旋盖专用覆膜铁等。

此外,在食品安全检验检测项目上,在金属食品 饮料包装的耐蚀力检测方法及检验标准的研究项目 和货架寿命(不同储藏条件下)的快速检测评估方法 及标准的研究,都处于行业领先水平,也成为行业标 准的主导制订方;在食品包装有害物质迁移检测及原 因分析研究方面,也具备了标准制定及权威检测分析 能力,为行业客户提供了大量质量方面的服务和解决 方案,为奥瑞金科技公司的整体包装解决方案的提供 商战略,提供了全面的技术支撑。

从一个侧面可以看出赵宇晖打造的"技术实力" 作为核心竞争力的优势和技术研发中心的价值。奥 瑞金十几年来一直积极参加全球最具权威性的金属 包装杂志之一的CAN TECH举办的金属制罐年会, 每次的创新型产品皆能捧奖而归。在2007年泰国 曼谷举办的亚洲制罐年会典礼上,奥瑞金凭借实力 捧起了饮料三片罐、5升啤酒桶特殊用途罐以及亚洲 年度最佳制罐公司3项大奖,当年颁奖典礼只有8 项,日本东洋制罐公司捧走2项,印度两家公司各捧 走1项,印尼1项。颁奖期间,观众用阵阵掌声为奥 瑞金喝彩,日本、印度、马来西亚、泰国等许多国家的 朋友纷纷向奥瑞金代表祝贺……在国际性年会上获 得如此多的奖项,大大提高了奥瑞金在国际同行中 的地位和知名度,当时美国一家公司的总裁就对奥 瑞金参会的代表赵宇晖说:"你们省了30万元美金宣 传费用。

这一切,离不开赵宇晖带领的研发团队的精诚合 作和孜孜以求。先进的技术吸引人才,优秀的人才 创新技术,在赵宇晖一系列先进技术的带动下,研发 了良性循环。据了解,整个研发中心近90 人的团队中,全部由博士、硕士、研究生和本科生组 成,而且涌现了更多学科和项目带头人。研发团队 先后被政府部门认定为国家高新技术企业、北京市 企业技术中心、博士后科研工作站资格、职工创新工 作室、北京市设计创新中心、北京市高精尖产业设计 中心、CNAS 实验室等资质,引领了中国金属包装行

包装行业发展出路在创新

"面临金属包装行业的全新挑战,赵宇晖以高屋 建瓴的战略眼光,主导制定新的研发战略,引进高端 人才,打造国家级检测实验室,进行研发能力建设,开 展技术研究应用项目,开发新材料,为公司排危解难, 以强有力的核心竞争优势引领奥瑞金成为金属包装 行业的龙头企业,是公司持续发展和实现科技创新的 中流砥柱。"奥瑞金相关负责人给予了赵宇晖极高的

中国罐头协会科学工作委员会专家委员,中国包 装联合会专家委员,中国企业联合会信息工作委员会 委员,这些社会兼职也在侧面佐证了赵宇晖对于国内 金属包装行业发展的推动。为了推动金属包装行业 的发展,赵宇晖提出了行业发展出路在创新,金属包 装发展出路在产业提升,产业提升的出路在包装材料 的创新思想。

赵宇晖表示,包装食品作为工业化产品,一直伴 随着人民日益提高的需求而在不断发展。中国的包 装食品饮料在经历了高速规模化增长的阶段后,要开 始注重追求高质量增长方式,所以如何满足食品饮料 包装的个性化差异化需求,同时能够研发出更加绿色 环保、安全方便的包装产品,也是今后每个包装产业 研发人员工作追求的方向和目标。未来伴随着消费 者结构购买偏好的变化,伴随着商品物流渠道及运输 方式的变化,产品包装的要求也需要不断发生变化。 高效的一体化包装解决方案,柔性化设计与制造,都 将会对包装的产品设计,工艺技术研究和开发提出 新方向和新要求。

"从目前国家对制造业企业的要求以及各行各 业的发展借鉴来看,我们包装行业也必须要能跟得上 新时代的发展要求。"对于包装行业未来发展,赵宇晖 表示,伴随着数字化技术、人工智能技术的快速发展, 包装行业需要在现有柔性化制造能力的基础上进一 步提升数字化水平。从产品和技术研发到加工制造 以及快速交付方面进行彻底的数字化转型,同时,要 结合人工智能技术,发展智能包装、智慧包装,更好地 满足广大消费者的高质量需求。

□ 本报记者 贾淘文

随着社会经济的发展,拍卖行业日益繁荣,拍 卖师作为拍卖活动的重要角色,也逐渐受到公众的 关注。

在璀璨的灯光下,拍卖师挥动手中的槌子,引 领着一场藏家与珍品的"价格交锋"。他们不仅是 拍卖现场的主角,更是连接买家与卖家之间的桥 梁,为世界各地的奢侈品、艺术品和历史文物赋予 了新的价值。在拍卖师的视角下,每一次举拍都凝 聚着浓厚的情感与期望,为看似平淡无奇的物件挖 掘更多珍贵的潜在价值,使其拥有独一无二的特殊 意义。拍卖师通过精准而富有人情味的举拍话语, 为拍卖现场紧张的气氛中增添了更多情感交流,促 成了一幕幕激动人心的场景诞生。

提到拍卖师,不得不说起中国知名的拍卖专家 肖丹女士。作为一位从业20余年的业内资深人 士,肖丹是中国拍卖行业屈指可数的人物,她拥有 卓越的学识和专业素养,以独到的眼光和专业知识 为这些物品赋予独特的历史价值和文化内涵,她能 够将专业能力、艺术、文化和技巧融为一体,为每一 场拍卖会带来精彩的瞬间。

工作中的肖丹在举手投足之间,既彰显出一种 高雅的职业素养,也展示了对物件深入的了解和对 竞拍者情绪的洞察。她以敏锐的直觉,引领竞拍者 踏入恰到好处的价格区间,为他们营造了紧张刺激 又富有智慧的竞拍氛围。她用精准的判断力和高 超的业务技能,让每一次拍卖都成为了一场精彩绝

"一位优秀的拍卖师不仅是物件的守护者,更 是价值的传递者。正是秉持着这种信念,我从业至 今已经成功主持了数百场拍卖活动,成交额高达上 百亿元。"在肖丹看来,拍卖是一场视觉和听觉的盛 宴,拍卖师要能够熟练运用独特的语言技巧以及令 人难以抗拒的魅力,将拍卖物品的历史、故事和情 感传递给每一位在场的竞拍者,从而引导着整个拍 卖过程顺利进行。

在拍卖过程中,肖丹的声音时而高亢激昂,时

而低沉婉转,完美掌握拍卖过程中的节奏,能够瞬间将整个拍卖现场推 向高潮。当拍卖槌落下的一刻,也为每一次交易的决定性瞬间,增添了 一份悬念与激情。

肖丹向记者介绍:"最值得一提的一场拍卖是某公司债权资产包项 目。这场拍卖的委托人是国有四大资产管理公司之一,我充分调动自身 的客户资源渠道,经过前期精心策划、后期大力地推广和招商,以及拍卖 现场所展现出的专业性,最终促成该项目由位于美国的一家著名全球投 资公司中国分公司成功竞得,成交价格高达28355万元。拍卖结果得到 了委托人的高度认可。"

工作中的肖丹自信从容,在激烈的竞拍氛围中始终保持冷静,巧妙 地引导竞拍者,调动场上氛围,使得每一次竞拍都能达到最佳效果。"每 一次成功的拍卖,都离不开拍卖师的精心策划和引导,让物品得以物归 原主或找到新的主人继续传承。作为一名拍卖师,要充分掌握专业知识 和技巧,才能使拍卖活动得以顺利进行,同时确保拍卖品的公平、公正和 透明。"肖丹对记者说:"台上一分钟,台下十年功。功夫在台前,同样也 在幕后。拍卖师除了要熟悉拍卖规则以及各类拍品的价值评估等基本 条件外,还应该掌握丰富的心理学知识,能够准确判断市场走向,制定合 理的定价策略。要通过对市场需求、历史成交价格和物品独特性的深入 研究,不断提升了自身的市场敏感性和战略眼光,这也成为她成功的关

"从研究物品到准备拍卖计划,从解读竞拍者的心理到把握全场气 氛,不仅需要拍卖师拥有丰富的专业知识,更需要高超的临场应变能力, 以便在拍卖过程中引导买家和卖家。"肖丹在接受记者采访时说:"从业 至今,我经过多年的实践和积累才取得了如今的成功,这些看似平凡的 工作背后,蕴含着无数的智慧和辛勤的努力。"

"我将以独特的魅力、专业的素养和智慧的决策,不断致力于推动艺 术、文化和商业的融合,让每一次拍卖都充满无穷的魅力。我要用自己 独特的方式,在拍卖行业创造出更多耀眼的成绩。"肖丹如是说道。

苏丹:非遗品牌化实践与设计创新

本报讯(记者 贾淘文)近日,一场 以"非遗品牌化实践与创新设计"为主题 的跨界公开课在清华大学美术学院正式 拉开帷幕。本次活动由清华大学美术学 院培训中心主办,清华大学学生京剧与 昆曲爱好者协会、清华大学学生国际公 益设计协会支持,活动将传统与现代交 融,为线上和线下的听众所瞩目。

中国工艺美术馆·中国非物质文化 遗产馆副馆长、清华大学美术学院兼职 教授苏丹作为主讲人,从"非遗的文化意 义与价值表达"的视角,以自身步履不停 的非遗研究与品牌化实践的经历,准确 而鲜活地阐明了非遗与品牌相生相伴的 深层内涵。

在"非遗的文化意义与价值表达"的 主旨发言中,苏丹从学术、生产及产品、 品牌三个层面,以专业视角为大家厘清 了非遗的概念、国家层面的非遗保护传 承思路,深度解析了非遗品牌的实质等。

苏丹表示,非遗的概念并非生硬地 局限于物或非物,它的核心是思想、情 感、表达方式与认知,因此它是动态的, 在人的创造中不断流变。当今对传统非 遗品牌的重塑也将有别于其历史形象, 需要与今日的价值观、发展观合谋。同 时,提出了"非遗的品牌属性是与生俱来 的"这一鲜明论点。他指出,在历史长河 中流传至今,非遗早已成为深入人心的 招牌,在社会现实中得到普遍认同。因 此,今天所讲的非遗品牌化,实际是一场 非遗的重生,是擦亮品牌,使其重焕光彩

在讲述中,苏丹提到"中国传统制茶 技艺及其相关习俗"这一包罗万象的项 目,使各有千秋的茶文化得以共同申报 为世界非遗,充分说明中国关注到了不 同非遗间的竞争和矛盾因素,因而在有 计划地进行传统的继承与发扬,通过均 衡的传播发展创造更好的非遗生态,进 而揭示了非遗是中华民族独特的文化基 因,是体现文化连续性的媒介,也是具备 当今特色的文化生产基础。

在产品的例证上,苏丹以古老的绍 兴黄酒通过技艺与时尚品牌和生活方式 的结合,进入米其林三星餐厅,与异国风 味形成相得益彰的感官体验为例,做出 了精妙的论述:"非遗和具体产品的差异 就在于,非遗是广义的,是多感官干预的 日常生活美学仪式,而产品像是生活细 节的颗粒。非遗是颗粒间融合的粘稠 感,是核心之处的深耕细作。而在更广 的品牌概念中,在口碑、形象、认同感的 核心下,非遗品牌在现代社会的发展路 径即是得到认同、奉献价值,以积极姿态 呈现在社会中,努力寻找有着文化受体 的个体。"

在跨界交流探讨的环节中,法国 BALMAIN品牌亚太区总裁刘志娟作为 对谈嘉宾,就"传承人如何看待非遗的存 续与发展"的问题,与苏丹进行了探讨。 苏丹提出,个体的责任荣誉和洞悉的市 场前景决定着某一技艺、文化的存续与 否,而大环境的动员同样不可或缺。在 现代的洪流中,出外留学又回到家乡从 事技艺的年轻人已不鲜见,而谁能在时 代浪潮中独占鳌头,成为中流砥柱,仍取 决于众多的细节因素。"

两位嘉宾对谈,现场听众积极提问, 为本次公开课促成了跨界思维的交流碰 撞,为与会嘉宾带来了一场难忘的知识 分析体验。

报告书(征求意见稿)全本公示,ī 企业现场查阅或链接下载:(链接

项目变更环境影响评价环境影响评价 第二次公示

和途径:公众可通讨下载或通讨

映,并归档备查。 **余干县智欣建材有限公司** 2023年12月18日 拍卖公告 接受委托,我公司定于2024年1月2 日上午10时,在中拍平台(https:// 青登录天津产权交易中

天津渤海拍卖有限公司 登录 http://sf.taobao.com 查)

河南省新密市人民法院 (密市人民法院定于2024年1月30日 (密市人民法院定于2024年1月30日 (过淘宝网司法拍卖平台对罗庆林所 的位于河南省中年县白沙镇大维村 院5号楼1单元9楼901房产一处, 法进行拍卖,有意者请登录 http://sf pbao.com 旁谊中产率中。

河南省新密市人民法院 [的位于新密市城区富民路2号(ἐ桂苑)11号楼1单元7层703(号:18334504)房产一处依法进行抗卖,有意者请登录 http://sf.taobao.com查询拍卖事宜。

河南省新密市人民法院 工品203 年 6 号 2 2 3 层 202 1 顶 品房买卖预告登记: 豫(2022)郑 不动产证明第0184506号]房产一 行拍卖,有意者请登录 http://ww

将对你方享有的500万认缴出资债权 及从权利全部转让给了天津胜迪商员

成都浩泽云天环保科技有限公司管理 人 成都润康医疗科技有限公司、李勇: 引已将基于(2014)成民初字第 2575 ⁵ 民事判决和(2017)川01执 19 号执行裁 或都市武侯区民丰小额贷款有限公司

遗失声明 安达市三木种植专业合作社于2023年 12月27日在消费日报刊登遗失公章 财务章、法人章已找到,特此声明。