

IFUN GAMES 董事长苏剑锋：

# 用 AI 生产实现游戏产业变革

□ 本报记者 丁新伟

近年来,随着 AI 的兴起,每年行业内外都会出现大量的统计和预测,分析未来会有哪些岗位或将被人工智能所取代。从流水线工人到电话客服,从文稿校对到财务会计,在 AI 刚出现的那些年里,围绕人类的“岗位焦虑”还停留在相对基础又琐碎的工种上——似乎只有创造类的工作,才没有可能被机器取代。

然而记者看到,随着技术发展逐渐从分析型 AI 迭代到创造型 AI,机器们也开始生成成本不存在的新事物——写诗、绘画、开发游戏等。IFUN GAMES 董事长苏剑锋指出,对于计算机来说,内容由信息数据和音频、视频、文字等载体构成,“只要输入信息,选好载体,AIGC 就能自动生成与之对应的内容。”

## AIGC 成行业新风口

什么是 AIGC? 业内普遍认为,AIGC 即 AI Generated Content,是利用人工智能生成所需要的内容,“GC”的意思是创作内容。“在与其相对应的概念中,比较被熟知的还有 PGC——专业人员创作内容、UGC——用户自己创造内容,而 AIGC 顾名思义则是指利用人工智能来创造内容。”业内人士苏剑锋表示,例如现在大火的 ChatGPT,就是 AIGC 大赛道中相对成功的产品和概念。一经上线便席卷全球,短短一个月就实现了突破 1 亿的月活跃用户。而除了以 ChatGpt 作为代表的问答领域,AIGC 在其他领域也推出了许多优



秀的产品,其中发展较为成熟的就是 AI 绘画领域,也就是 AI 会根据指令画出想要的图片。“目前,AIGC 赛道已成为目前最热门新风口,也引发各大厂纷纷布局。”该业内人士指出。

据悉,早在 2014 年,“对抗生成网络”GAN 的提出成为当时各大厂热度极高的深度学习模型,同时也是 AIGC 早期的实用框架。据相关资料显示,2021 年前,AIGC 生成的主要是文字即文章代写,而新一代模型可以处理的格式内容包括文字、声音、图像、视频、动作等,在创意、表现力、迭代、传播、个性化等方面均充分发挥了其技术优势。2022 年,AIGC 发展速度迅猛,数月间从“技艺生疏”阶段达到“专业级别”,也让这一概念热度持续上升。

## 将进一步赋能游戏产业

“上一轮 AI 带来震撼还是 2016 年

谷歌 AlphaGo 战胜世界围棋冠军李世石,但是在惊叹过后,大家发现 Alpha-Go 在围棋领域的突破可能只是一次‘科技炫技’,其本身并没有创造出太多的产业价值。”苏剑锋坦言,自己开始意识到,AIGC 背后的核心技术是生成式 AI,不再只是分析,而是开始尝试创造新的东西,“所以说,这次以 AI 作画为代表的 AIGC ‘出圈’,不止是‘科技炫技’,更代表着未来的先进生产力,因此未来由 AI 创造的内容,将从研发阶段转变为核心业务的一部分。”

据了解,早在 2021 年,作为 IFUN GAMES 董事长的苏剑锋就带领团队投身于 AIGC 研究领域,倡导研发团队运用 AI 作画。“制作人可以通过简短的文字描述生成与之相应的图像,而随着文字描述的不断细化,生成的图像也更加精准,”苏剑锋指出,AIGC 以更低的成本和千百倍的生产速度,创造出有独特价值和独立视角的内容,为内

容生产领域带来了巨大变革,同时也为行业赋能。他表示,在 AIGC 的时代,人人都可以快速创造出有质量的内容,同时无论是内容创造者还是内容消费者都将显著受益。

## 实现高质量内容产生

苏剑锋认为,IFUN GAMES 所处的游戏产业正是一个连接内容创造者和内容消费者的桥梁。“AIGC 的成熟将会大大节省人工消耗,同时借助 AI 突破游戏生产环节的枷锁,实现了无限的应用力和想象力,在游戏产业的加速发展同时,也可以更高效地产生高质量内容。

据悉,从 2022 年开始,AIGC 就成为了行业热议话题之一,而随着 DALL-E 2、Stable Diffusion 即 ChatGPT 概念的火爆,更不断刷新着大众对 AI 的认知。记者了解到,今年大火 CharGPT 更让一系列岗位从业者实实在感受到 AI 带来的冲击,而这些岗位包括但不限于客户支持、论文作者、出庭律师、插画师、撰稿撰写等。而伴随着更多 AI 的出现与改进,业内人士普遍认为,未来越来越多的职位或将受到 AI 的影响,尽管这些变化不会一跃而成。

“就如微软创始人比尔盖茨那句话,我们总是高估未来两年的变化,低估未来 10 年的变革。”IFUN GAMES 董事长强调,“如今 AI 发展的趋势如同浪潮不断向前,与其抵抗不如拥抱,通过发力更多 AI 技术,找到企业的全新立身之本。”

12%,同时盈利能力增加 3%。在国内,施耐德电气已经为上百家头部企业提供数字化转型与可持续发展咨询服务,帮助他们制定清晰、可执行、可落地、可追踪的数字化转型与碳减排路线图并推动落地实施。

## 人是数字化赋能与可持续发展的核心

技术发展是否会导致工业领域的岗位大幅减少? 这样的质疑时有发生。庞邢健认为,实际上数字化技术有望为那些未能充分发挥潜能的工业人才创造更多的工作岗位和机会。因为,数字化运营改变了工业领域的工作方式,使其变得更安全、更高效、更具价值。

制造业正日益认识到可持续发展和效率目标的价值,在人、利润、环境三者之间,只有以人为本、保护环境,才能创造更大的利润,但转型需要改变传统思维,需要将人作为数字化赋能和可持续发展的核心。

数字技术发展日新月异,现在正是积极拥抱数字赋能的未来工业,获得最大化商业成功的时候,施耐德电气愿与所有合作伙伴携手迈向开放、韧性高效、可持续,以人为本的未来工业。

(新华网)

□ 本报记者 丁新伟

近年,医疗美容行业发展迅猛,市场快速发展的背后也涌现出一大批优秀的医生和从业者,曾为西安第四军医大学西京医院整形美容外科副主任医师潘勇就是其中之一。从多年的公立医院医生到如今的独立创业者,潘勇用自己扎实的行业经验和医者仁心的情怀,继续在医美领域深耕着。

从业 20 多年来,潘勇几乎完整见证了中国医疗美容的起步和发展,而他自己也从一名公立医院的骨干医师走向市场,将扎实的专业和临床知识与市场需求和实践相结合,成为行业的“明星医生”,为我国医美行业的规范和发展贡献着自己的力量。

## 复合型优势铸就行业“明星”

潘勇出生在医疗世家,父母均是专家医师,家庭的耳濡目染让他从小对医生这个职业产生了极大的兴趣,同时也对这个职业背后的责任和艰辛有了更深刻地了解。1991 年,潘勇考上第四军医大学医学系,经过 5 年的学习于 1996 年顺利毕业,之后进入西京医院开始从事整形美容外科的临床和科研工作。

此后,为了更好地学习前沿知识和经验,潘勇在 2001 年获得整形美容外科硕士后前往英国整形外科行业享有盛名的利兹大学深造,并于 2004 年获得博士学位。此后潘勇继续在西京医院工作,并承担了大量复杂手术项目和核心科研工作。潘勇同时作为韩国加图立大学附属医院整形外科访问教授,并负责国家自然科学基金项目 1 项、参与国家自然科学基金项目 4 项、陕西省基金项目 1 项,参编 4 部专业书籍和 1 部教学书籍,并在国内外整形美容领域期刊发表专业论文 50 余篇。

正是这种十年磨一剑的精神和“科班童子功”的专业训练,让潘勇走到了医美行业的技术和创新前沿。

## 专业服务收获消费者口碑

众所周知,我国医美行业虽然起步较晚,但在经历了萌芽、探索、成长期之后,也迎来了高速发展阶段。2011 年开始,潘勇作为国内行业专家,先后到日本、韩国、泰国等国家学习考察,全球范围内更为成熟的医美技术和旺盛的市场需求都给他留下了深刻的印象和思考。几年间,他通过与国外的学习交流,接触并掌握了诸多临床新技术,并将其带回国内。

在公立医院工作十余年后,2016 年潘勇又迎来一个转折性的选择。当时国家推行改革,部分工作年限满足要求的医生可以申请退役。经过再三思索,潘勇决定离开体制去市场上获取更多发展。而凭借着其深耕行业的丰富经验和口碑,如今潘勇和他的诊所已经成为中国西北知名的整形美容医生和机构。

在激烈的市场竞争中,谈及为何受到用户的喜爱和信任,潘勇有自己的理解。他认为,作为医生,首先要具备严谨客观的医者态度,不以营销为目的;二是临床技术要精益求精,以专业技术和经验找到安全和效果的最大平衡点;最后是负责的术后服务,竭尽全力、耐心解答和解决求美者的各类问题。正是秉承着这些初心,潘勇收获了越来越多消费者的信任和喜爱。

## 数字化赋能推动行业高质量发展

据《2021 医美行业白皮书》数据显示,2021 年国内医美市场的规模约为 2274 亿元,预计 2022 年规模将达到 2643 亿元。《中国医美行业 2022 年度洞悉报告》也预计,到 2025 年,国内医美市场的规模将超过 3500 亿元。不难看出,医美这个曾经只属于少部分人的消费需求,正日趋平民化、普遍化。

在潘勇看来,医美水平的提升除了提高从业者自身业务素质和专业技能外,主动借鉴和利用数字化技术、高科技设备进行赋能,是未来医美行业高效发展的重点之一。他说:“随着医美消费线上化浪潮的来临,利用数字化手段,提高医美服务的效率和水平,从而提升医美手术的最终效果及消费体验,成为行业发力的重要方向。”

潘勇坦言,“尽管当前市场还存在着诸多亟待解决的问题,但随着技术的革新升级、医生水平的不断提升、市场监管的逐步规范和消费者认知水平的提高,市场将进一步完善和发展。”

潘勇认为,我国医美水平已逐渐和国外同步,未来国内消费者在享受到全世界最先进的仪器、技术的同时,我国医美行业也将步入高质量发展的新时期。



施耐德电气庞邢健：

# 数字赋能 加速迈向未来工业

在数实融合深入的当下,数字化技术落地到具体的工业应用场景,需要深厚的行业知识和专业服务作为支撑。如何以数字赋能,加速迈向可持续的未来工业? 施耐德电气高级副总裁、工业自动化业务中国区负责人庞邢健表示,施耐德电气正通过开放的、以软件为中心的工业自动化,赋能未来工业更加可持续且富有韧性。

## 打破封闭,迎接下一代自动化

以信息化技术促进产业变革的工业 4.0 时代已经持续了近十年,在软件、数据与生态的驱动下,工业企业极有希望满足当今时代对敏捷和数字化的需求。然而,在工业自动化领域,硬件和软件强力捆绑的封闭自动化系统导致了兼容性差、缺乏互操作性,成为阻碍企业快速升级迭代享受数字化红利的壁垒。

在庞邢健看来,未来的工业自动化将强调开放性、互操作性和可移植性。施耐德电气为此打造了 EcoStruxure 开放自动化平台,它基于开放的 IEC61499 国际标准,将软件与硬件解耦,帮助企业减少对专有自动化系统的依赖,通过创新的软件和服务实现统一的边缘计算运行环境,如今已越

来越受到学界、工业界以及用户的认可。

以专注冷链物流和仓储的国内企业京科伦为例,借助 EcoStruxure 开放自动化平台,该企业对输送线、移栽机、堆垛机等对象进行模块化封装与复用,使得调试时间缩短 30%,错误线产品减少 45%,物流吞吐量增加 5.3%,开放平台的打通为京科伦带来了实实在在的产能提升。

## 软件定义工业未来

“未来的工业将由软件来定义。随着数字化工具的普及,我们已经做好了准备。”庞邢健进一步表示。

工业互联网、大数据、人工智能、区块链等新一代信息技术的关键核心都是软件。依托开放的 EcoStruxure 架构与平台、强大的创新软件产品组合以及旗下 AVEVA 剑维软件的应用与解决方案,施耐德电气正致力于帮助客户构建工业数字孪生,实现全生命周期的高效运营。

借助由 AVEVA 系统平台搭建起的制造执行系统,涵盖 PLC 可编程逻辑控制器与工业元器件,配合 5G 解决方案,共同构建起覆盖生产流程的数字化信息系统,东风商用车的设备利用

率提高约 10%,生产效率提高近 20%,同时,通过对设备管理和维护的实时透明化,让人员效率提升了 15%。

## 推动工业可持续的契机就在当下

随着 2030 碳达峰节点的临近,可持续发展的话题也在逐渐升温。工业是全球碳排放最大的领域,占比约为 30%,实现可持续运营已成为工业领域面临的最重要挑战之一。

国际数据公司 IDC 的一项研究表明,在战略上追求可持续发展,长期投入相应资金,致力于推进数字化转型的工业企业将具备更高的市场竞争力。

“对于工业企业来说,现在正是制定可持续发展计划,实现当下和未来转型的契机”,庞邢健强调,“施耐德电气早在 2005 年就推出量化评估体系,以衡量自身在践行可持续发展承诺方面的表现,并将自身的数字化、行业专长与可持续发展的实践经验相结合,以全面能力成为可持续发展的践行者和赋能者。”

施耐德电气在全球的案例显示,通过将工艺性能和电能消耗进行整合管理,企业的资本支出可减少 20%,停机时间减少 15%、碳足迹减少 7%~

# 以安全新范式,助力数字中国安全建设

深信服李野：

《数字中国建设整体布局规划》提出,数字中国建设要在 2025 年取得重要进展,2035 年取得重大成就,进入世界前列。规划进一步指出,要筑牢可信可控的数字安全屏障,切实维护加强网络安全。

日前,深信服高级副总裁、安全业务总经理李野在接受新华网采访时表示,随着规划落地,建设的推进,将有更多的业务上云、更大规模的数据流动、更广泛的万物互联。但是,业界的安全建设模式仍然以碎片化、本地化、外挂式为主。我们在很多行业看到,这样的传统建设模式,实际上与数字化建设是错配的,面对快速变化的业务,大规模流动的数据,以及无处不在的终端设备,安全防护效果很难理想。这也导致很多客户虽然买了数十种安全设备,

实战中黑客还是轻而易举打进来,对客户的核心应用、重要数据等造成威胁。

深信服作为深耕数字化安全领域二十余年的厂商,帮助过数十万用户简单有效、省心可靠地完成了数字化的安全建设,积累了一些实战经验。为了更好地支撑数字中国建设,李野建议,要更好的利用云计算、大数据、AI 这些数字时代的创新技术,来提升数字安全防护能力和效果。而在建设落地层面,李野建议可以从以下四点着手:

使用平台化的安全建设思路,通过

统一的平台基座,灵活聚合过去碎片化的安全产品,解决过去客户侧安全产品互为孤岛,看不到也处置不了的风险问题,让产品和平台形成联动和赋能的关系,再搭配线上线下的安全服务,以简化安全运维工作,提升整体安全防护效果。例如,深信服持续投入研发的 XDR 扩展检测响应平台,就能连接聚合业界的各类安全产品,通过数据的多维聚合和关联,针对攻击实现了远超传统技术的检测精度和处置效率。

安全云化。随着业务上云,安全也

要能适配云的环境,要能保护云化的业务。与此同时,安全也要能利用云端的算力强、扩展弹性等优势,用云的方式建设和交付安全。深信服在 2020 年发布的 SASE 云安全访问服务,就是安全云化转型的实践。它将防火墙、VPN 等传统安全产品用云化的方式交付给客户,很好解决了过去建设成本高、迭代慢、扩展难等问题。安全云化,能够很好地适配平台化的建设思路,是安全平台化的最佳实现路径。

AI 赋能。数字化时代,业务和数

据更加复杂,攻击者技术演进越来越快。作为防守方,要想真正防得住,不能只依赖于人,而是要大量运用 AI。通过 AI 突破人力成本和效率限制,加快漏洞的挖掘、情报的采集,学习应对不断出现的未知攻击。当前,深信服利用 AI 在新型病毒识别、隐秘攻击检测等方面取得了显著进展,并赋能到各产品线。李野表示,深信服会继续运用 AI,在安全的更多领域提高精度、提升效率。

安全左移。安全风险大量来自于

漏洞,而漏洞基本都是在应用的开发阶段导致的。尽管漏洞在所难免,但如果我们将安全提前嵌入在设计开发阶段,在业务上线前就发现漏洞并进行修复,就可以极大减少漏洞带来的损失。深信服自身也已经在采用“安全左移”的开发模式,这使得深信服安全产品的漏洞大幅减少,安全性获得极大提升。

安全和发展是“一体之双翼,驱动之双轮”。深信服作为追求持续创新的安全企业,在未来也会从前面提到的“安全平台化、安全云化、AI 赋能、安全左移”四个方面着手,不断打造简单有效、省心可靠的安全产品、方案和服务,以此来保障用户的数字化建设,支撑数字中国整体战略的落地。

(新华网)