

# 冲刺“开门红” 江苏新沂50个重大产业项目集中开工

日前,韩国晓星高性能碳纤维新沂产业基地开工暨新沂市重大产业项目集中开工活动举行,吹响了加快项目建设的“冲锋号”,全面掀起项目建设热潮。

此次集中开工的新沂重大产业项目共50个,计划总投资210亿元,年度计划投资120亿元。项目涉及高端纺织、新材料、新能源、数字经济、精密制造、绿色食品等9大类产业。

值得关注的是,韩国晓星高性能碳纤维新沂产业基地是徐州市近年来单体投资最大的外资项目。该项目总投资6.14亿美元,被列入2023年江苏省重大项目清单,是韩国晓星集团在全球碳纤维市场布局的重要一环,建成后预计可实现年产能0.96万吨高性能碳纤维及1.68万吨碳纤维复合材料,实现年销售额超100亿元。

近年来,新沂始终坚持“工业立市、产业强市”战略不动摇,紧扣“一支点一门户一中心”和“徐州县域工业领头羊”战略定位,清单式推进、全程化服务,持



续提升质量、做优增量、壮大体量,重大产业项目招引建设实现历史性突破,新凤鸣产业基地、温德水性超纤、中清光谷电池、上菱智能电器等一批超50亿超百亿项目相继落地建设投产,转型发展稳步推进,产业质态持续优化。

一切围绕项目转,一切围绕项目干。新沂市各部门牢固树立“有求必应、

破、成果丰硕。

2023年,新沂市聚焦“发展质效提升年”工作主题,聚力招商引资项目建设,共安排重大产业项目130个,计划总投资1240亿元,其中实施项目120个,涉及总投资940亿元,年度计划投资300亿元。新凤鸣新沂新材料差别化功能纤维、晓星高性能碳纤维新材料、明新旭腾高端汽车内饰等3个项目被列为省重大项目。

重大产业项目是撬动经济发展的“动力源”,是推动全局工作的“加速器”。2023年,新沂将坚持“大抓项目、抓大项目”不动摇,围绕招商引资突破、重大项目支撑、优势产业链培育、产业质态提升四个方向全力突破,以投资驱动促进项目建设赋能高质量发展,抓牢招商引资“生命线”,扭住项目建设“牛鼻子”,擦亮营商环境“金招牌”,全面推动产业发展基础再夯实、总量再扩大、质量再提升,敢为善为、务实落实,为全面推进中国式现代化新沂新实践提供更加坚强的项目支撑。

(戴子松)

## 江苏省江阴市璜土镇:夯实平台建设

### 当好群众代言人

“暖心桥”的实效作用。

该镇坚持便民、实效,站点建设实现全覆盖。注重整合资源和综合利用,按照全方位、广覆盖、多实用的原则,因地制宜、分门别类抓好场所建设。该镇人大对有条件的单位进行重点抓、重点建,在功能布局上设立代表活动室和选民接待室,并进一步改善办公和服务条件,满足代表履职的常态化要求;对条件有限的单位进行统筹抓、综合建,张贴代表基本信息和接待制度,通过扫描“二维码”满足选民对接待工作的基本要求。在镇人大努力下,截至目前,已成功新建10处人大代表联络站、8处人大代表联系点和1处人大代表工作室,同步提档升级1处代表之家和2处代表联络站,实现覆盖全镇13个村(社区)和9个镇区主

要企事业单位。

其次坚持提级、赋能,工作机制实现规范化。该镇注重制度建设和运行效能,充分运用调查研究的“看家本领”,把家站点建设作为推进全镇人大工作和代表工作的重要抓手。通过实地考察,形成人大代表联络站、行业代表联系点、领军代表工作室三级代表联络平台和建设思路。先后召开主席团扩大会议和基层站点建设推进会,征求站点建设规范化的意见建议,建立镇人大领衔主抓、各村(社区)和各行业单位全程推动的工作机制。通过不断谋划工作思路、明确工作责任,健全完善代表履职登记制度等9项制度,为站点规范化建设和灵活运转提供充分的制度保障。

同时该镇坚持统筹、多样,履职活动

实现常态化。注重选区划分和常态履职,多措并举开展察民情、解民忧、暖民心实践活动,让代表履职更接地气、更合民意。依托选区有效将92名镇代表、21名市代表、4名无锡市代表共117人落实到代表联络站和联系点。通过沟通协调明确具体工作人员,开展常态接待和各项视察调研、履职学习等活动,力争做到月度有活动、季度有项目、年度有总结。去年以来,璜土镇通过深入基层、走村入户,全面了解群众“急难愁盼”,切实提升了人民群众的幸福感和获得感。

民之所需,行之所至。璜土镇人大将继续以推动家站点建设落地见效为重要抓手,充分发挥人大代表履职平台联系群众的“枢纽”作用,建好基层联络单位,完善畅通沟通渠道,记录好民情、反馈好民意、解决好民忧,进一步助力代表发出履职好声音,当好群众代言人。

(徐良)

模式的创新、投资的拉动、市场的增长,带来的空间越来越小。必须要通过变革内部管理、改变运营模式、创新竞争策略来提高运营效率,从而提高人均产值、提高生产效益。

三、要求全体员工践行“今天的质量,明天的市场”,“不接受缺陷、不制造缺陷、不传递缺陷”等质量管理理念。

在锦纶工业布市场拓展中,尽管围绕产品质量提升做了大量的工作,但在2022年合作中仍然有多次因为质量问题被约谈问责,充分显示了客户对产品质量要求的严格。回归到时风自己的产品管理,对质量应当提出更高的要求。对竞争性产业来讲,质量好不好、服务是否到位,要多倾听来自市场的声音。全球化的市场是完全竞争的市场,如果拿着不合格的产品去竞争就意味着投降,意味着主动放弃客户、放弃市场。三轮汽车、拖拉机、商用汽车的质量最终体现在用户的口碑上,你的产品好不好,要多听经销商的声音、多听用户的声音,这就是检查时风产品质量的最直接标准。

刘成强董事长说:“路虽远,行则将至;事虽难,做则必成。只要全体时风人心往一处想、劲往一处使,同舟共济、众志成城,一件事接着一件事办,一天接着一天干,就一定能够向社会交出一份合格的答卷。”

(杜银时)

## 时风集团:聚焦主业 精准培育新动能 推动企业高质量发展

2023年主要工作是注重用改革创新的办法探索经营新模式、新路径。时风将今年确定为“市场开拓年”,就是要全年抓市场营销,不仅包括主业营销,也包括国际贸易。在企业内部要以市场营销为导向,领导干部带头、全员共同参与,为市场营销提供坚强支撑。

一、聚焦主业,经营管理要切实体现“围着市场转、跟着市场干、随着市场变”,在产品适销对路上做文章。三轮汽车、商用汽车和拖拉机产业2022年受各种不利因素影响整体销量下滑,2023年随着疫情防控政策的调整,前几年被抑制的需求将会一定程度得到释放,必须用更大的力度确保主业战略突破,让核心主业重新焕发生机。一是以国四机型为主导,将节能减排、增收节支贯穿经营管理全过程,真正认识到:“控制成本,就是提升企业竞争力”。在去年,对水、电、气综合节能方面强化管理,通过引进先进装备,调节生产节奏、减少浪费、强化考核等多种方式,在能耗降低方面取得了明显成果。2023年要加大管理力度,把降低能耗当成重点工作,尤其在用电上,节约用电。

二是提高效率,提升企业竞争力。

究市场需求,研究可对接的特色产品,各相关部门共同发力,系统作战,精准市场,提振经销商信心,实现商用汽车战略突破。

二、进一步调节淡旺季产能,达到对市场的精准把控。短板相继补齐,竞争优势不断扩大,时风需要下大功夫做好市场拓展。通过2022年的市场开发可以看到,还有大量的新客户需要攻关,要在稳定原有客户的基础上,积极拓展新客户,为工业布销售拓展更广泛的渠道。提升产业综合竞争力,推进产业发展新气象。

一是降低能耗,提升企业竞争力。2023年,时风集团要走绿色低碳高质量发展路子,将节能减排、增收节支贯穿经营管理工作,对质量应当提出更高的要求。对竞争性产业来讲,质量好不好、服务是否到位,要多倾听来自市场的声音。全球化的市场是完全竞争的市场,如果拿着不合格的产品去竞争就意味着投降,意味着主动放弃客户、放弃市场。三轮汽车、拖拉机、商用汽车的质量最终体现在用户的口碑上,你的产品好不好,要多听经销商的声音、多听用户的声音,这就是检查时风产品质量的最直接标准。

刘成强董事长说:“路虽远,行则将至;事虽难,做则必成。只要全体时风人心往一处想、劲往一处使,同舟共济、众志成城,一件事接着一件事办,一天接着一天干,就一定能够向社会交出一份合格的答卷。”

(杜银时)

模式的创新、投资的拉动、市场的增长,带来的空间越来越小。必须要通过变革内部管理、改变运营模式、创新竞争策略来提高运营效率,从而提高人均产值、提高生产效益。

三、要求全体员工践行“今天的质量,明天的市场”,“不接受缺陷、不制造缺陷、不传递缺陷”等质量管理理念。

在锦纶工业布市场拓展中,尽管围绕产品质量提升做了大量的工作,但在2022年合作中仍然有多次因为质量问题被约谈问责,充分显示了客户对产品质量要求的严格。回归到时风自己的产品管理,对质量应当提出更高的要求。对竞争性产业来讲,质量好不好、服务是否到位,要多倾听来自市场的声音。全球化的市场是完全竞争的市场,如果拿着不合格的产品去竞争就意味着投降,意味着主动放弃客户、放弃市场。三轮汽车、拖拉机、商用汽车的质量最终体现在用户的口碑上,你的产品好不好,要多听经销商的声音、多听用户的声音,这就是检查时风产品质量的最直接标准。

刘成强董事长说:“路虽远,行则将至;事虽难,做则必成。只要全体时风人心往一处想、劲往一处使,同舟共济、众志成城,一件事接着一件事办,一天接着一天干,就一定能够向社会交出一份合格的答卷。”

(杜银时)

心,而出色的安全性能是以技术实力和优势为前提的。作为技术日产的集大成之作,ARIYA 艾睿雅沿袭日产76年纯电技术底蕴和超过25年的电池研发与制造经验,传承“210亿公里电池0重大安全事故”的品质口碑,背靠日产全球顶级云图专业纯电平台,高度集成自研三电技术,以NISSAN超安全电池架构重新定义电池安全新标准。ARIYA 艾睿雅的NISSAN超安全电池架构以九重物理防护架构,构建“软硬一体、攻守兼备、内外协同”的超级电池安全域。

在被动电池安全防护方面,ARIYA 艾睿雅内外兼修,构筑电池防护的坚实防线。一体式铝制电池方舱,带有六道强化铝柱横梁,可提升电池包耐挤压碰撞强度,保护内部的电芯和模组。电池舱内,电芯按照日产全球高标准定制化专线生产,双层叠式模组具备独有双防撞保险杠,线束精密规范布局,周密装备,打造被动电池安全防护的第一道防线,将电池短路、起火、爆炸等风险掐灭在摇篮里。电池舱外,1500MPa超强钢打造防护金刚罩,全覆盖保护的增强树脂底盘装甲,防止电池舱受到挤压变形。

在被动电池安全防护方面,ARIYA 艾睿雅内外兼修,构筑电池防护的坚实防线。一体式铝制电池方舱,带有六道强化铝柱横梁,可提升电池包耐挤压碰撞强度,保护内部的电芯和模组。电池舱内,电芯按照日产全球高标准定制化专线生产,双层叠式模组具备独有双防撞保险杠,线束精密规范布局,周密装备,打造被动电池安全防护的第一道防线,将电池短路、起火、爆炸等风险掐灭在摇篮里。电池舱外,1500MPa超强钢打造防护金刚罩,全覆盖保护的增强树脂底盘装甲,防止电池舱受到挤压变形。

标签。时代向前,技术革新。在新能源赛道,东风日产以超安全电池树立电池安全标杆,当人们谈论起东风日产的新能

能车好,关键是电池心脏好。

九重安全防护,主被动双重防线筑牢安全基础

电池安全是新能源车型安全的核心

心,而出色的性能是以技术实力和优势为前提的。作为技术日产的集大成之作,ARIYA 艾睿雅沿袭日产76年纯电技术底蕴和超过25年的电池研发与制造经验,传承“210亿公里电池0重大安全事故”的品质口碑,背靠日产全球顶级云图专业纯电平台,高度集成自研三电技术,以NISSAN超安全电池架构重新定义电池安全新标准。ARIYA 艾睿雅的NISSAN超安全电池架构以九重物理防护架构,构建“软硬一体、攻守兼备、内外协同”的超级电池安全域。

在被动电池安全防护方面,ARIYA 艾睿雅内外兼修,构筑电池防护的坚实防线。一体式铝制电池方舱,带有六道强化铝柱横梁,可提升电池包耐挤压碰撞强度,保护内部的电芯和模组。电池舱内,电芯按照日产全球高标准定制化专线生产,双层叠式模组具备独有双防撞保险杠,线束精密规范布局,周密装备,打造被动电池安全防护的第一道防线,将电池短路、起火、爆炸等风险掐灭在摇篮里。电池舱外,1500MPa超强钢打造防护金刚罩,全覆盖保护的增强树脂底盘装甲,防止电池舱受到挤压变形。

在被动电池安全防护方面,ARIYA 艾睿雅内外兼修,构筑电池防护的坚实防线。一体式铝制电池方舱,带有六道强化铝柱横梁,可提升电池包耐挤压碰撞强度,保护内部的电芯和模组。电池舱内,电芯按照日产全球高标准定制化专线生产,双层叠式模组具备独有双防撞保险杠,线束精密规范布局,周密装备,打造被动电池安全防护的第一道防线,将电池短路、起火、爆炸等风险掐灭在摇篮里。电池舱外,1500MPa超强钢打造防护金刚罩,全覆盖保护的增强树脂底盘装甲,防止电池舱受到挤压变形。

九重安全防护,主被动双重防线筑牢安全基础

电池安全是新能源车型安全的核心

心,而出色的性能是以技术实力和优势为前提的。作为技术日产的集大成之作,ARIYA 艾睿雅沿袭日产76年纯电技术底蕴和超过25年的电池研发与制造经验,传承“210亿公里电池0重大安全事故”的品质口碑,背靠日产全球顶级云图专业纯电平台,高度集成自研三电技术,以NISSAN超安全电池架构重新定义电池安全新标准。ARIYA 艾睿雅的NISSAN超安全电池架构以九重物理防护架构,构建“软硬一体、攻守兼备、内外协同”的超级电池安全域。

在被动电池安全防护方面,ARIYA 艾睿雅内外兼修,构筑电池防护的坚实防线。一体式铝制电池方舱,带有六道强化铝柱横梁,可提升电池包耐挤压碰撞强度,保护内部的电芯和模组。电池舱内,电