姜堰农商银行:巧用“加减乘除”法 迎来首季“开门红”

为全面迎接2023年“开门红”,姜堰农商银行拿出“开局就是决战、起步就是冲刺”的状态,在竞赛方案、产品政策、员工激励、业务流程等多方面精准施策,巧用“加减乘除”工作法,掀起旺季营销新热潮。

优化顶层设计,在专项竞赛方案上做好“加法”。该行开门红的考核内容突出重点,降本增效的目标导向更加鲜明,普惠金融业务的考核更加细化。新增一年、二年期存款日均余额增幅、三年期以上的存款日均余额增幅控制率、贷款客户账面存款余额增幅、新增普惠型小微贷款占比、单户100万元(含)以下贷款余额占比等六项考核内容。另一方面,开门红的管理责任压紧压实,建立支行行长带头营销机制,明确规定支行行长自身任务的完成率不得低于机构平均数,激励各支行负责人厘清思路、带头攻关、勇当表率,为全年工作争得主动、打好基础。

落实减利惠民,在降低民众负担上做好“减法”。开门红期间,该行进一步调整拳头产品利率,其中“泰信保”“小微贷”“苏农贷”“苏科贷”“环保贷”等政策性产品的贷款执行年利率全面下调,“金领贷”执行利率下限为全区最低。截至目前,姜堰农商银行贷款余额达311.18亿元,较年初增加11.18亿元,较去年同期增加额多增3.1亿元。

完善绩效架构,在激发员工活力上做好“乘法”。改变以往绩效分配方式,支行行长履职绩效改为按绩取酬,让中层干部在绩效薪酬方面充分得到差异化体现。客户经理方面,着重加强增量业务考核,放大增量业务计价,进一步拉开收入差距。优化绩效激励系统,重点T+1展现员工业绩、行内排名,推进客户经理绩效薪酬按月兑付,使员工心中有“明帐”,提升奋斗者的获得感和成就感。开门红期间也将对营销业绩突出且综合工作表现良好的普惠客户经理、中层后备、副行长择优入库或聘任,进一步调动大家高标准、高质量完成开门红的积极性和主动性。

打通申贷流程,在优化业务流程上做好“除法”。各条线管理人员加力提效,快速响应年终调研基层反馈意见建议,及时进行分析并逐一落实解决。进一步简化利率审批流程,将各项产品执行利率不低于利率下限的审批权限均下放至支行行长独立审批,大大缩短利率定价审批时间。适当提高抵押贷款的抵押率,对100-300万元的授信调查报告模板进行简化,优化用信审批流程,调整用信审批权限,新增审批权限为3000万元以内的用信复核岗,诸多环节的改善提升不仅提高了工作效率,更让客户获得了良好的申贷体验。

“新年征程万里阔,踔厉奋发向未来。姜堰农商银行全体员工要充分发挥自身贴近‘三农’的优势,以坐不住的紧迫感,慢不得的危机感,等不起的责任感,打好‘开门红’关键之仗,为全行高质量发展奠定坚实的基础。”在首季开门红动员会上,该行党委副书记、行长张华进慷慨激昂地说道。

(陈屹婷)

南通农商银行深耕“三农”沃土 赋能乡村振兴

南通农商银行坚决扛起服务乡村振兴的职责使命,深入实施三农发展战略,大力开展乡村振兴金融产品和服务模式创新,为乡村振兴提供全面、优质、高效的金融服务。

推动农村金融服务普惠化。该行与通州区政府签订全面战略合作协议,组建“通州区管理总部”“金融服务乡村振兴金融团”,常态化对接区政府部委办局、乡镇街道办事处,将整村授信“授信全覆盖、试用信率、用信余额”三大指标纳入政府高质量发展考核体系,并分解落实到各行政村组,稳步推进农户应授尽授、应用尽用。对外,与司法局、农业农村局以建制镇为单位签订“信用村居创建合作协议”,对口定制金融产品,批量授信,提供差异化金融支持。对内,持续完善整村授信标准化作业流程,推动厅堂营销、村组联动、站点宣传“三箭齐发”,有效提高“无感授信”触达面,安排客户经理作为“金融特派员”定期驻点驻村服务,切实提高“有感反馈”成功率。

推动农业产业发展现代化。南通农商银行聚焦乡村振兴重点领域,持续加大对农田水利、种业振兴、粮食产业等各类主体等领域信贷支持力度,为农村产业发展增添动力。大力支持农业龙头企业及产业发展,围绕优质龙头企业开展精准营销和优先服务,将金融服务延伸至以龙头企业为核心的产业链上下游,逐步实现产业链金融服务全覆盖。大力支持家庭农场、农民专业合作社、种养殖大户等规模农业生产经营户,以惠农快贷、省农担贷为拳头产品,调整贷款准入门槛,优化信用贷款条件,加大投放力度,切实解决融资难、融资贵等问题。

推动农村公共服务便利化。高标准推进乡村振兴服务点改造升级,配全智能双面屏一体机、保险箱、点钞机等硬件设备。携手市财政局、人社局、医保局,将失地农村补偿金代发支取、社保卡业务、“15分钟医保服务圈”、水电气代扣代缴等服务嵌入服务点,为群众提供多元化、多渠道的综合性服务。

奋进新征程,南通农商银行将深入贯彻党的二十大关于全面推进乡村振兴战略部署,坚持农业农村优先发展,扎实推动“五大振兴”,为加快实现农业强、农村美、农民富贡献智慧和力量。

(曹亚萍)

海门农商银行拓展合作范围 延伸合作链条

近日,海门区妇联与海门农商银行举行“助力乡村振兴 促进妇女发展”战略合作签约仪式。区妇联主席郭海平、副主席秦艳青,海门农商银行董事长黄建新,副行长端木健以及相关部门负责人参加签约仪式。

此次签约活动,是海门区妇联与海门农商银行的一次携手共进的启航之旅。旨在充分发挥区妇联的组织引导优势和海门农商银行农村金融主力军优势,以“乡村振兴巾帼行动”为抓手,通过联合推出“乡村振兴巾帼贷”、共同打造农村妇女创业融资平台和赋能平台等,促进全区各级妇联与海门农商银行加强合作,有效拓展合作范围,不断延伸合作链条,引导广大妇女投身农业农村现代化建设,贡献巾帼智慧和力量。

黄建新表示,此次签约活动意义重大,使命非凡,是携手向未来的全新起点。并提出三点希望:一是深化合作。在党建共建、助力妇女增收致富、支持实体经济等方面开展多渠道、多形式的合作,实现互利互惠、共赢共通。二是做出特色。找准创新焦点,通过点餐式产品、名单制服务等,及时跟踪、满足需求,充分发挥成功案例示范效应。三是打造品牌。丰富专题对接活动,扎实推进产品落地,打造“妇女专属”的个性化品牌形象。

郭海平对海门农商银行为促进妇女事业发展所作出的努力表达感谢,认为此次签约是先行一步、快人一拍的有力举措。区妇联将以“乡村振兴巾帼行动”为抓手,以金融护航“她力量”,与海门农商银行共同推广好“乡村振兴巾帼贷”等产品,共建“有温度”的妇女创业融资平台和“有情怀”的妇女创业赋能平台,让更多的巾帼在江海大地上大显身手、发光发热,为建设农业强、农村美、农民富的新时代江海门户贡献巾帼力量。

活动中,郭海平与黄建新分别代表双方单位签署了战略框架合作协议。

(杨 晨)

丰县农商银行首笔企业网银自助放款成功发放

前不久,江苏丰县从事电动车配件生产的赵先生心事重重,因采购原材料资金出现缺口。就在他一筹莫展时,丰县农商银行网格服务员前来上门走访,在详细了解赵先生的情况后,向其推荐“企业网银自助放款”模式,资金很快成功入账,解决了其燃眉之急。

企业网银自助放款功能是江苏省联社为响应国家普惠金融政策推出的自动化办贷系统。该功能强大,使用灵活,具有“可循环”和“自助”的两个核心特点。“可循环”是指客户与农商行一次签约确定授信额度后,在授信期限内可反复循环使用,提供最大限度的资金使用和周转便利。“自助”是指功能开通后可进行自助放款和还款,客户需要借款时,通过农商行网银申请贷款,资金快速到账,同时,资金闲置时可随时通过自助渠道办理还款,最大限度节省利息。

企业网银自助放款功能的上线,让客户足不出户即可享受365天24小时贷款自主、还款自由的便捷金融服务,真正满足了小微企业贷款“短、小、频、急”的融资需求,不仅提高了办贷效率,更增强了客户的服务体验。

当日,网格服务员李经理现场指导赵先生通过企业网银进行放款操作,只一会,贷款资金就成功到账。赵先生高兴地说:“真是太快,太方便了!企业贷款也能通过网银办理了,还能随用随贷,农商行的办贷效率越来越高、服务越来越便利了”。

丰县农商银行第一笔企业网银自助放款成功发放,让客户切身了解企业网银办贷的便捷。下一步,该行将积极宣传推荐企业贷款网银办理模式,让更多符合条件的企业客户享受快捷、便利的金融服务,及时满足小微企业融资需求。

(赵莉 邓敏)

新沂农商银行
专注主业 守好定位 服务三农发展

近年来,新沂农商银行深刻融入发展大局,精心谋划工作思路,坚持“情为民所系、利为民所谋”,专注主业,坚守定位,加快转型,持续将服务三农作为该行的立足之本、生存之基、发展之源,与农村、农业、农民建立起鱼水关系,凝聚更多人心,积聚更多力量,推动各项事业不断向前,进一步增强了核心竞争力和服务经济社会发展能力。

一方面,该行开展精准走访,助力增户扩面。深入推进“精准走访稳主体 优化服务保实体”专项竞赛活动,组织开展开展新型农业经营主体和广大农户首贷扩面对接。至2022年末,全行累计走访新型农业经营主体和农户28500户,已授信户数25460户,授信金额超过40亿元。

同时,对接“三资平台”,守牢“三农”阵地。去年下半年,省农行与省农业农村厅共建村级“三资”系统,新沂市是6个试点地区之一。该行密切对接农业农村局,有效维护存量已开立账户,将省农业农村厅各项政策解释到位,并在系统切换过程中给予全力支持。通过对接三资平台,该行新增授信户数2906户,新增用信户数2583户。

此外,该行专注三农主业,推进普惠服务。专注主业,坚守定位,努力提升金融服务精准匹配能力,重点满足“三农”和小微企业个性化、差异化、定制化需求。该行业务重心持续回归信贷主业,确保信贷资产在总资产中保持60%以上比例,投向“三农”和小微企业的贷款在贷款总量中占95%以上份额。严格控制大额贷款投放比例,确保监管标准大额贷款占比逐年下降。至2022年末,该行普惠型农户贷款和普惠型小微企业贷款增速高于各项贷款增速8.44个百分点,普惠型涉农贷款增速高于各项贷款5.56个百分点,新增可贷资金用于当地比例达106.61%,涉农及小微企业贷款占比达97.99%。

该行深耕“三农”沃土,推进“新阳光信贷”。为深化普惠金融服务,该行创新推出“新阳光信贷”模式,加快转型发展。“新阳光信贷”模式汇聚集管理、营销、风控等多重功能于一体的“生态体系”,建立分布式、平台化、服务化、标准化的“强后台、大中台、敏前台”三层技术架构体系,构建“数据化、线上化、自动化、开放共享”四大数字化运营模式,重构“决策管理、运营管理、考核管理、风险管理、客户营销”五个方面经营逻辑。“新阳光信贷”模式的建立,将进一步助力该行建成省内一流、全国有影响的“小而美”标杆银行。 (胡方军)

建湖农商银行召开党委领导班子民主生活会

根据江苏省联社党委统一部署,近日,建湖农商银行召开党委领导班子民主生活会,深入对照检查,认真查摆问题,严肃开展批评与自我批评。

建湖农商银行党委对开好本次民主生活会高度重视,会前按照省联社党委要求制订了民主生活会方案,认真组织集体学习和个人自学,广泛征求意见和建议,充分开展谈心谈话,认真撰写剖析材料。省联社督导组对本次民主生活会的每个环节、每份材料认真把关、精心指导,为高质量开好本次民主生活会打下了坚实基础。

会上,通报了党史学习教育专题民主生活会整改措施落实情况以及本次民主生活会征求意见情况。建湖农商银行党委书记、董事长刘荣华代表党委领导班子作对照检查发言,并带头作个人对照检查发言,主动接受批评,对查摆出来的问题,深刻剖析问题根源,并提出改进措施:一是坚持党的绝对领导不动摇;二是坚持人民至上理念不动摇;三是坚持服务乡村振兴不动摇;四是坚持统筹发展安全不动摇;五是坚持人才强行战略不动摇。

该行党委副书记、行长张洪国,纪委书记、监事长薛如石和其他党委班子成员逐一进行对照发言。大家紧扣会议主题,突出政治效果,坚持问题导向,深入剖析,深挖根源,明确整改方向,开展批评和自我批评,体现了党内政治生活的政治性、时代性、原则性、战斗性,达到了思想统一、增进团结、互相监督、共同提高的目的。

省联社督导组成员马晓春书记代表督导组对本次民主生活会进行了点评,对建湖农商银行党委领导班子民主生活会给予了肯定,并提出意见和建议。马晓春同志要求:坚定理想信念,强化理论武装。将学习习近平新时代中国特色社会主义思想,党的二十大精神作为首要政治任务,把强大理论武装转化为推动工作的实际成效。坚持领导带头,全面从严治党。领导班子要发挥“关键少数”的模范带头作用,严格按照“一岗双责”要求,保持反腐高压态势,营造风清气正的良好政治生态。夯实合格基础,筑牢风险防线。完善风险管理体系,健全案防长效机制,厚值内控合规文化,严肃查处各类违规违纪行为,为各项业务健康稳健发展打下坚实基础。做到立行立改,抓好问题整改。对民主生活会检视出来的问题,不回避、不推诿,列出清单、建立台账、自觉认领、主动整改,以实际行动巩固成果,取得让全行上下看得见、摸得着、感受得到的成效。

(李明玉 许小雨)

镇江农商银行“智慧校园”
提升师生金融服务体验

镇江农商银行积极推进“智慧教育”场景建设下沉,与丹徒区财政局、教育局、参与缴费学校进行深入沟通,全面了解学校及师生金融服务需求,制定“智慧校园”实施方案,全力提升师生金融服务体验。2022年全年累计缴费6.43万人次,金额1.08亿元。

“以前我们都要去学校排队缴费,每次排队时间很长,还得专门请假,给孩子带钱去学校,孩子还特别容易弄丢,特别不方便,现在好了,用了镇江农商银行APP的‘智慧校园’,在家用手机动动手指就把钱交上了,程序简单易懂,页面特别清晰,交学费、餐费、校服费、校车费一目了然,真的很方便!”丹徒实验学校的一位家长高兴地说。

“学校通过‘智慧校园’,在后台输入需要缴费的学生姓名和缴费金额,家长输入缴费编号,核对学生姓名和缴费金额后即可实现足不出户缴纳学费。这样不仅数字清晰,还省了不少人力物力,以前开学光收学费就得很长时间,有的时候工作人员还会收到假币,现在这样也方便教育部门有效监管,增强教育收费透明度。”学校年级主任对镇江农商银行的“智慧校园”非常认可。

“智慧校园”系统能实现校务管理数字化、智能化,提高学校教育管理的效率,同时具有便捷性、安全性,家长不必再为学生准备现金,免去中间环节,同时资金安全也有保障,用智能化服务和管理,让广大师生、家长享受到该系统带来的便捷高效体验。该行充分利用资源优势、科技优势、网点优势,全力支持“智慧校园”项目推进,以“智慧校园”建设为突破口,积极贯彻新发展理念,深入拓展校银企合作,共同打造校银企发展新典范,进一步扩大互联网+校园+金融生态圈,利用丹徒区域内16家网点及20个普惠金融服务点,广泛开展宣传推广,与丹徒区所辖55所学校形成合作,是全区唯一金融机构代收方。

镇江农商银行将持续加强科技创新,不断创新产品与服务,提升客户服务体验,将普惠金融服务送到更多校园,以银校企合作为契机,继续推动“智慧医疗”、“智慧出行”、“智慧政务”等重点金融应用场景的拓展,全面深化以场景为中心的金融服务理念,将场景金融建设作为推进经营转型、构建金融服务生态圈的出发点和落脚点,将金融服务渗透到企业经营、居民生活等各个领域。 (王毅 丁纳微)

沛县农商银行荣获“2022年度零售银行金蝉奖”

近期,由《华夏时报》主办的“2022华夏机构投资者年会”于北京盛大召开,同期揭晓了第十六届“金蝉奖”。沛县农商银行凭借优秀的市场表现、优质的产品服务和主动担当的社会责任感,获评“2022年度零售银行金蝉奖”。

近年来,沛县农商银行以五年发展规划为纲,坚持“金融为民”的初心使命,始终坚守支农支小市场定位,积极探索零售模式转型创新,推进新金融实践,回归服务本源,关注民生百姓,在践行普惠金融、支持地方经济发展、彰显责任担当等方面获得社会广泛认可。

截止2022年末,该行各项存款207.18亿元,较2021年初增加33.06亿元,增幅18.99%,资金增长连续两年取得历史性突破,各项存款稳居全县金融机构首位;代理发行集存款、转账、社保缴纳等民生服务功能的社保卡51.17万张,较2021年初增加8.84万张,占全县发行总量的63%。建设普惠金融便民“沛泽驿站”316家,实现行政村全覆盖,办理业务208万笔,交易金额7.95亿元,交易笔数和金额分别较两年前提升1064%、339%,基本实现了从服务百姓“最后一公里向最后一百米”的转变。

2023年是全面贯彻落实党的二十大精神的开局之年,沛县农商银行将以乡村振兴为主线,以普惠金融服务为纽带,彰显地方主流银行担当,持续拓展金融服务乡村振兴的温度、广度和深度,努力打造助力乡村振兴“主办行”、支持实体经济“示范行”、推进共同富裕“带头行”。

推动实施年度总额为20亿元的乡村振兴“百千万”工程;即新增支持100户、总额5亿元小微企业贷款;新增支持1000户、总额5亿元市场经营主体贷款,为恢复生产提供金融动能;新增支持10000户、总额10亿元个人客户贷款,为丰富百姓生活、繁荣商业经济提供源头活水,让沛县农商银行真正成为“老百姓自己的银行”。

以“赢得老百姓口碑”为标准,持续推动全行150名“金融村官”以“铁脚板”走基层,用“土方法”敲家门,用“大数据”提效率,通过上门走访逐户向小微企业、新型农业经营主体、个体工商户宣讲金融政策,以农村数字化普惠金融服务平台提高办贷效率,最大限度降低融资成本,为全县实体经济快速复苏提供强劲动能。

下一步,沛县农商银行将务实落实,用更好的经营业绩和管理水平,推进农商银行高质量转型发展。

(韩 猛)

昆山农商银行荣获2022年度苏州银行业金融机构服务实体经济先进单位称号

近日,中国银保监会苏州监管分局发文表彰2022年度服务实体工作成效较好的银行,昆山农商银行荣获2022年度苏州银行业金融机构服务实体经济先进单位称号,并在服务乡村振兴工作领域获评成效较好单位。

坚守普惠金融初心使命,积极作为服务实体经济。2022年,昆山农商银行积极发挥地方法人银行的重要作用,坚守初心使命,强化责任与担当,持续深耕普惠金融,加大贷款投放力度,全力服务实体经济,助力地方经济高质量发展。截至2022年末,昆山农商银行各项贷款余额928.51亿元,较年初增长136.63亿元,增速17.25%;民营企业贷款余额524.08亿元,较年初增长94.94亿元,增幅22.12%;普惠小微企业贷款余额234.55亿元,较年初增长65.46亿元,增速38.71%。为地方实体经济发展贡献源源不断的金融力量。

坚守深耕本地服务宗旨,网格营销做深实体服务。2020年昆山农商银行提出网格化营销理念,2021年开展网格化营销方案的规划、学习和试点,2022年全面开展网格化营销导入。通过网格地图的建立,实现区域内责任包干,明确工作分工,强化支行和客户经理的责任意识和服务意识。2020年至2022年期间,昆山农商银行对公信贷客户数增速分别达17.82%、21.07%和24.64%,户均贷款余额逐年降低,很好地践行了“深耕本地、做小做散”的经营理念。

坚守乡村振兴使命担当,推进农村基层实体发展。昆山农商银行始终坚持以推动全市乡村振兴工作为己任,以人民为中心不断增进人民福祉,持续深化乡村金融服务机制创新,探索推动全市人民群众物质文明和精神文明共同富裕,不断提升农民群众幸福感、获得感和安全感。2022年完成全市3区8镇走访对接工作,完成157个行政村和社区村两委的走访对接工作,共计建档户数近10万户,累计预授信近7万户,授信超过61亿元。

2023年,昆山农商银行将继续重点围绕支持和扩大内需、服务实体产业升级、支持民营小微企业、助力全面乡村振兴等方面开展各项工作,为地方实体经济高质量发展积蓄力量,将“敢闯敢试、唯实唯干、奋斗奋进、创新创优”的新时代“昆山之路”精神落到实处。

(郭鹏杰)

法院公告栏

山西省阳泉市城区人民法院

拍卖公告(一)

将于2023年2月18日10时至2023年2月19日10时止(延时的除外)淘宝网司法拍卖网络平台上(网址:http://taobao.com,户名(阳泉市城区人民法院)进行公开拍卖活动,现公告如下:一、拍卖标的:一批折旧设备、废旧物资,起拍价:519801.8元,保证金:44000元,增价幅度:500元。名称、(型号、规格)、生产厂家、生产日期、单位、数量、查询重量(kg)、回收单价(元/kg)、综合成新率,明细分别如下:1、车床,CW6280B;规格800×1500mm,沈阳第一机床厂,2007年10月,台,1,4900,25%。2、车床,CY6250/1500,云南机床厂,2007年9月,台,1,2300,25%。3、车床,CY6150/1500,云南机床厂,2007年8月,台,1,2300,25%。4、摇臂钻床,Z3050×16/1,沈阳机床股份有限公司,2007年10月,台,1,3500,25%。5、立式升降台铣床,XA5032,北京第一机床厂,2007年7月,台,1,3200,25%。6、插床,B5020,辽宁抚顺机床制造有限公司,2007年9月,台,1,2200,25%。7、外圆磨床,M1320E,北京第二机床厂有限公司,2006年6月,台,1,2500,21%。8、电动试压泵,4GSY-260/25,上海阳光泵业有限公司,2017年6月,台,1,48%。9、电动试压泵,4GSY-260/25,上海阳光泵业有限公司,2019年10月,台,1,61%。10、减速机,HRF87:7.5KW,恒丰泰精密机械股份有限公司,2018年1月,台,1,33%。11、减速机,台,1,33%。12、气动刀型闸阀,PZ643H-10CDN400,天工阀门集团有限公司,2018年11月,台,1,44%。13、管道式电机外置轴流风机,DN600KT40-47.5KW,德州福星空调设备有限公司,2018年11月,台,2,63%。14、减速机,100LYZ-310,2015年5月,台,1,11%。15、气动平底放料阀,DN450SFB645Y-25C,浙江高中压阀门有限公司,2019年3月30日,台,1,46%。16、安全阀,LESER,台,3,40%。