

江苏东海“招聘夜市”：以“烟火气”为就业服务“聚人气”

“您好，我看中你们企业的工种和薪资报酬。我在浙江一企业有2年的数控机床经历，想应聘你们企业的质检员。”1月30日晚，家住江苏省连云港市东海县城的27岁小伙子刘山军在步行街招聘夜市转了一圈后，手持一份简历，站在来自无锡的奥特凯姆（中国）汽车部件有限公司招聘台前说。他表示：“无锡离家又近，城市也很好，发展机会也更多，所以想在家附近找一份工作。”

该企业人事主管陈莉接过应聘者简历，看了一会说，“可以，先加个微信，明天回去后马上通知你面试。”当日下午5点30分，由东海县人社局主办的2023年东海县“春风行动”暨无锡—连云港南北劳务协作招聘夜市在步行街举行，来自无锡21家企业和连云港29家企业现场“求贤”，带着6000多个岗位走进东海，2个小时的招聘吸引了7000多名入场求职者，达成就业意向1500多人。

就业是民生之本，一头连着万家灯火，一头连着区域发展。去年，在江苏省委、省政府的统一部署下，无锡和连云港缔结了结对帮扶合作关系，随后省人社厅印发《关于人力资源领域南北结对帮扶合作实施方案的通知》，两地人



社部门积极交流、共谋合作，并签订了劳务协作协议。

为让政策得到精准发力，东海县人社局大胆创新，将此次招聘会融入夜间元素，选择年轻人多的步行街广场，依托其庞大的人流量，夜市的烟火气，让求职者可边逛街市边找工作。“‘招聘夜市’正是用夜市的‘烟火气’为就业服务‘聚人气’，让政策宣传‘接地气’，更

好地助力‘稳就业’‘保就业’。”东海县人社局就业招聘负责人吴步都说，“下一阶段，我们将继续开展系列招录活动，为企业用工做好服务，为高校毕业生提供优质就业岗位。”

夜幕下的东海县步行街，灯光璀璨，人流涌动。招聘会现场，来自无锡的招聘企业热情接待每一位求职者。“我们是一家致力于太阳能光伏设备研

（张开虎）

发与制造的企业，这次带来了30个岗位，有装配前工和装配电工，综合工资在5000~10000元/月。半个多小时就登记了5名求职者的个人信息。”在江苏威晟科技公司招聘台前，企业行政部长毛锦诚说，“第一次参加夜间招聘，效果很不错。回去之后，我们也尝试一下这种方式。”

“开心，没想抱着试一试的心态，就被市区一家企业当场签约。”来自东海县“00”后求职者于松凭借着取得“生物材料”专业文凭在现场便找到了满意的工作，高兴得合不拢嘴。近年来，东海县不断拓展就业渠道，探索线上线下融合的招聘模式，多渠道、全方位提供岗位对接平台。建立了“1+2+4+N”多维度人力资源市场网，实现招聘市场全县重点工业园区全覆盖。利用现代科技云服务传播速度快、服务范围广等优势，开展“空中云招聘”直播带岗节目。利用农村逢集有利时机，开通“流动招聘服务班车”，采取“土洋结合”的办法，通过班车的“流动小喇叭”和“村部大喇叭”将企业用工信息及时送到老百姓家门口。去年，东海县实现城镇新增就业1.5万人，转移农村劳动力9500人。

（张开虎）

六安农商银行“四个深化”服务实体经济出实效

2022年，安徽六安农商银行始终立足区域经济，通过“四个深化”工作举措，加大农支小工作力度，创新模式，提升效能，在服务乡村振兴战略、支持民营小微企业发展、推进普惠金融服务等方面，充分发挥了地方金融主力军作用。2023年1月29日，在六安市持续深化“一改两为”全面提升工作效能大会上，该行被中共六安市委、六安市人民政府授予“六安市银行业金融机构10强”荣誉称号。

深化乡村振兴服务实体。该行认真贯彻落实省联社经营战略方针，始终坚持把支持乡村振兴战略作为零售转型发展的核心，围绕践行“普惠”，服务“三农”，专注“小微”的定位，以“网格化管理”为抓手，以“扩面降本、提质增效”为总体推动思路，加强对辖内个体工商户、农户、新型农业经营主体、村集体经济组织等进行走访、摸排、建档，以常态化的管理工作模式，全面推动整村授信、普惠金融政策落地执行。截至2022年末，小微企业贷款余额176.27亿元，较年初增加7.5亿元。其中，普惠型小微企业贷款余额106.95亿元，较年初增加12.7亿元。涉农贷款余额113.57亿元，较年初增加13.9亿元。

一是网格化管理成效逐步凸显。截至2022年末，通过走访建档采集个体

工商户、农户、工薪户信息3.43万户，基本完成了对周边商户、辖内农户的数据采集工作；累计新增客户授信2.59万户，授信金额23.77亿元；新增用信1.78万户、用信金额17.71亿元。

二是与当地政府关系进一步密切。先后于2021年、2022年与金安区、裕安区签订“党建引领乡村振兴”战略合作协议，6月成功启动银政干部“双向挂职”工作机制，8月与裕安区组织部及担保公司签订乡村振兴专项担保协议、11月与裕安区政府及中国太平财产保险签订乡村振兴合作协议，开展了“信贷+担保”、“信贷+保险”的协作模式。

截至2022年末，共采集两区543个行政村批量农户基础信息43.75万户，授信28019户，金额26.29亿元，用信17234户，金额16.39亿元；新型农业经营主体授信1325户、金额2.85亿元，用信1170户、金额2.56亿元；村级集体经济组织授信39户、金额3320万元，用信15户、金额1440万元。

三是深化纾困创新服务实体。该行坚决落实党中央关于“稳经济大盘、稳市场主体、稳就业创业”要求，召开“金融活水 助企纾困”稳经济大盘专项行动推进会，对助企纾困相关工作进行布置安排，制定了《六安农商银行“金融活水 助企纾困”稳经济大盘专项行动方案》。通过“进园区、进街道、进社区、进乡镇、进商圈”等“五进”活动，通过建立清单，做好每日营销计划、分工安排和过程管控的督导工作；二是优化流

程，提高效率。以市场为导向，在风控不弱的前提下，对优质工薪单位、网格商圈商户、整村授信客群等重点群体开通批量清单快速审批通道。以线上跑批为主，线上不能满足的由支行收集相关资料做好客户资质审查和自主审批工作；三是集中采集，批量授信，以三代社保卡换发为契机，围绕整村授信，实现支行辖内行政村客户信息集中采集、批量授信，将信贷产品与客户日常消费相结合，打造“家庭备用金”模式，并通过各种宣传渠道，做好用信营销提款工作。截至2022年末，“金农易贷”系列贷款余额47.92亿元，较年初增长14.17亿元，增幅达41.97%，增量及增幅位居个人贷款各类贷款品种首位。

四是深化走访对公服务实体。积极开展“金融活水 助企纾困”稳经济大盘专项行动，以夯实基础客群和拓展项目储备为出发点，强力督导各支行完成企业纾困七类走访企业走访任务，以及政府部门推送的企业走访对接任务，摸排企业融资需求，提供信贷支持。自活动开展以来，坚持每日督导，共计走访企业361户，发放贷款45户，金额5.95亿元。同时，积极参与包括工业企业、涉农企业、“专精特新”企业、商贸领域、知识产权质押融资等银企对接会共计10场，累计签约金额3.7亿元。（陈伟）

濉溪农商银行支持地方经济发展显成效

近日，安徽濉溪农商银行先后荣获2022年度“淮北市纳税十强金融业企业”、“支持烈山经济发展最佳银行”、“濉溪县纳税二十强企业”等荣誉，该行支持地方经济发展获市、县、区多方认可。

濉溪农商银行于2014年6月在原濉溪县农村信用合作联社基础上组建成立，现有职工512人，下辖网点52个。近年来，濉溪农商银行坚守服务“三农”、服务中心小微企业、服务地方经济的市场定位，全面落实各项工作部署，深化党建引领，坚持稳中求进，积极为地方高质量发展贡献农金力量。

深耕家乡沃土，践行“地方银行”初心使命。该行聚焦发展挖潜能。截至2022年末，濉溪农商银行资产总额达262.09亿元，较年初增加29.56亿元，增幅12.71%；各项存款余额230.16亿元，较年初增加27.82亿元，增幅13.75%；各项贷款余额170.11亿元，较年初增加19.25亿元，增幅12.76%。多年来，濉溪农商银行各项业务排名稳居全省83家

农商银行第一方阵，逐步成长为市、县支持三农、小微的主力银行。

二是聚焦服务提效能。52家营业网点、114台自助设备、87个助农取款点遍布城乡，分区划片服务群众；金农云店、手机银行等便捷线上服务不间断。

三是聚焦责任添动能。改制以来，

累计缴纳税款6.64亿元，其中2022当年

纳税0.9亿元，同比增幅3.88%，切实担

起支持地方经济高质量发展的重大责

任。

深耕普惠生态，擦亮“百姓银行”惠

民本色。该行紧扣民生消费需求。

推出金农易贷、信用卡惠购物、金农乐分贷等产品满足全县居民各类消费需

求。截至2022年末，发放个人消费类货

款48.18亿元。二是紧扣百姓生活需

要。全力推进“智慧医疗”“智慧商圈”

“智慧停车”“智慧缴费”等生态场景建设，全面提升“社保应用”。投入800余万元与濉溪县中医医院合作共建“智慧医疗”项目，相继打造“城北智慧农贸市场”等智慧商圈，濉溪县行政服务大厅等智慧停车场。截至2022年末，在特色商圈及示范街区共同发展1178户“金农信e付”商户；智慧停车服务累计交易20.20万笔，金额131.30万元；累计发行社保卡27.27万张，激活率达93.62%。

三是紧扣重点人群权益保障。

设立农

民工工资代发绿色通道，组织专人负责

工资代发工作，确保农民工工资第一

时间拨付到账。截至2022年末，已开立工资专用账户11户，代发工资8443万元，发放人次11460人次。

乘势而上开新局，砥砺奋进谱新篇。

濉溪农商银行将深入学习宣传贯

彻党的二十大精神，全面落实中央经

济工作会议精神，坚定信心，迎难而上，主

动作为，不断谱写高质量转型发展新篇章！

（于静静）



来安农商银行跑出春耕备种“加速度”

为进一步贯彻落实中央、安徽省委

关于金融支持乡村振兴及黄河流域生态

保护和高质量发展工作要求，坚守服务

“三农”和实体经济的经营宗旨，解决农

户在购买农业机械设备时资金不足的问

题，安徽来安农村商业银行加大对现代

农业机械化的信贷支持力度，及时对接

春耕备耕、夏粮收购等农机具产、供、销

融资需求，在金融产品和服务上不断创

新，推出杜鹃信用卡“惠购物”农机分

期新产品，为农业增效、农民增收、乡

村振兴注入源源不断的“金融活水”。

2月1日，本地种植大户胡忠银遇到

烦心事，“本来我一直经营的农机服

务部设备是够的，但是最近农户们对农机

设备租赁的需求很大，我打算再买几套，

可设备很贵，我手头资金又紧张，不知道该

怎么办了。”来安农村商业银行施官支行

了解到该客户的情况下，立刻开展上门

走访调查，积极与农机经销商、政府农

业部门对接，充分了解农企和农户的金

融需求。根据生产经营状况快速开通

“绿色通道”，施官支行很快就为其办理

好了“惠购物”农机分期业务。

“多亏了来安农商银行的资金支

持，这下不用发愁农机设备不够了。

你们的农机分期利率很低，我还款也

没有多少压力，去年我又租了很多地，正愁

着今年怎么进行夏收呢，这可真是解决

了我的大难题！”胡忠银激动地说道。

他对来安农商银行的业务办理效率给

予了高度认可，同时感谢来安农商银行

为农户和农企推出的信用卡分期产品，

满足了农户和农企购买农机的资金需

求，为农户进行农作物耕种与收获保驾

护航。

获悉，来安农村商业银行将继续积

极支持农业生产，在农业生产机械化上

做文章，与当地农机公司紧密联系，利

用客户经理驻村的便利条件，走进田间地

头向客户介绍“农e贷”、“农机分期”、

“家装分期”等金融产品，充分发挥服务

农业的经营主旨，为地方经济发展起到

积极的推动作用，切实践行“科技强农、

机械强农、促进农民增收”的理念。

（肖锡奇 侍兵）

宿州农商银行召开行务会扩大会议



2023年2月6日，安徽宿州农商银行组织召开行务会扩大会议，学习传达安徽省联社及全省农商银行2023年党建工作会议精神，班子成员、部门全体员工参加会议。

会上，党委副书记、行长关存浩同志传达学习了省联社党委书记、理事长黄然同志关于党建工作的讲话精神，对基层党建工作中存在的差距和问题进行了客观分析，并从强化思想教育、党员日常管理等方面进行重点强调。

党委书记、董事长张洪祥强调全面

贯彻落实省联社基层党建工作会议精神

是做好全行基层党建工作的重中之重。

（张茜）

金寨农商银行“惠商纾困”见实效

“惠商纾困”是六安市政府应对疫

情影响、优化营商环境重要决策部署，

是支持个体工商户创业创新、纾困发展

的重要措施，贷款期限不超过24个月，贷

款金额不超过10万元。为进一步帮助

市场主体克服疫情影响、摆脱困境、快

速复工复产，金寨农商银行第一时间

成立以行长为组长的工作专班，坚决扛

起“稳经济大盘、稳市场主体、稳就业创

业”的政治责任和金融担当，多措并举确

保“惠商纾困”政策落地生根。

该行党委，为纾解困难做“除法”。

为更好的服务客户，更好的服务实体经济，

金寨农商银行与乡村两级协调配合、信

息共享、组织联动，开展银村、银企共建