

助力创业青年事业成长

# “智蓝精灵”携六大硬核“超”能力上市

随着政策管控的升级以及油价的飙升,一辆能安心开出门并且不用省着开的车成为了人们迫切的需求。6月1日,福田智蓝汽车全新平台纯电动中小VAN“智蓝精灵”正式上市发布,以“超能省、超能装、超便捷、超能跑、超颜值、超安全”的六大“超”能力助力更多用户事业成长。

“智蓝精灵”重磅上市  
为年轻人创业提供更优选

特殊时期下,无论是经济、市场都受到不同程度的影响,在此艰难时期,一辆更能赚钱的强力伙伴显然是每一位物流从业者的追求。因此,福田汽车响应用户所需,重磅推出立足于末端配送“最后一公里”运输的“智蓝精灵”,打造行业年轻人“搞钱”致富的更优解。作为2003年就开始聚焦新能源业务的绿色物流先行者,福田汽车在我国新能源汽车领域有着不可忽视的引领作用。经过20年的积累与发展,福田汽车从技术、路线、产品三方面不断进行创新升级,在1000多项专利验证的加持下一步一个脚印逐渐形成如今全产品线覆盖的新能源产品矩阵。

2022年1—4月,福田汽车新能源



力用户在“搞钱”的康庄大道上一路驰骋。“智蓝精灵”采用全新智蓝平台设计,多种配置以及颜色可供选择,降低风阻的同时更加符合年轻人对于时尚美观的品位和喜好。车辆采用长车头设计以及笼式车身结构,上铝下钢将轻量化与安全性完美结合。“智蓝精灵”还针对三电系统增添安全防护以及高压断电等功能,胎压监测、ABS+EBD等多种安全功能更是打造出“超安全”的“蓝”友力。

“核”心力量方面,新发布的“智蓝精灵”分为E5以及E7两款新车型,E5



成本更低,相较于油车一年节省2000元,进一步打造省钱能力。目前还有超低首付、48期超长周期等金融政策,为年轻用户致富路不断“减负”。

不仅能省,更要能赚。“智蓝精灵”直上直下的方正货箱设计将车厢容积最大化,其中,E5车厢容积5.5立方米,E7车厢容积7.5立方米,较市面同等车型容积提升10%左右,多拉就是多赚。与此同时,变革性的方形轮包设计使得车厢底部无障碍通过,1.27米轮包间距打造“超能装”的优势,对建材、快递、搬家等场景的大件货物更加友好。此外,“智蓝精灵”尾门可实现90度、180度、270度多角

度对开,再加上0.55米的超低货台使得装卸货更加方便,尤其适合六大行业频繁装卸的使用场景。值得注意的是,“智蓝精灵”车身高度低于两米,能够自由进出城市地库,侧开门采用上掀设计,车内票据夹、签字小托板以及多处储物空间打造“超便捷”优势,做你致富路上的贴心伙伴。

新能源业务高速发展  
福田汽车构建差异化产品解决方案

一直以来,福田汽车坚持以市场和用户需求为指引、以全场景覆盖为导向,大胆创新,提出基于场景化定制、商业模式落地的商用车新能源发展主张,以更快地帮助新能源汽车产业从“政策驱动”转向“科技和价值驱动”。如今,福田汽车已经完成商用车领域的5大类253个应用场景布局,力求为不同场景下用户打造出更加符合需求的赚钱伙伴。

如今,各地区城配运输管控不断收紧,政策与油价的双重挤压再加上特殊时期下愈发激烈的竞争环境使得新能源车辆优势愈发明显。六大应用场景定制出击,六大“超”能力加持的“智蓝精灵”不仅为末端配送“最后一公里”带来了能省能赚的运输利器,更是开启了新能源商用车从买到用全生命周期商业化运营的全新时代。今后,福田汽车将进一步以科技赋能产品,助力我国新能源商用车不断转型升级。



福田汽车启动“1度电挑战,谁是NO.VAN——智蓝精灵全国挑战赛”

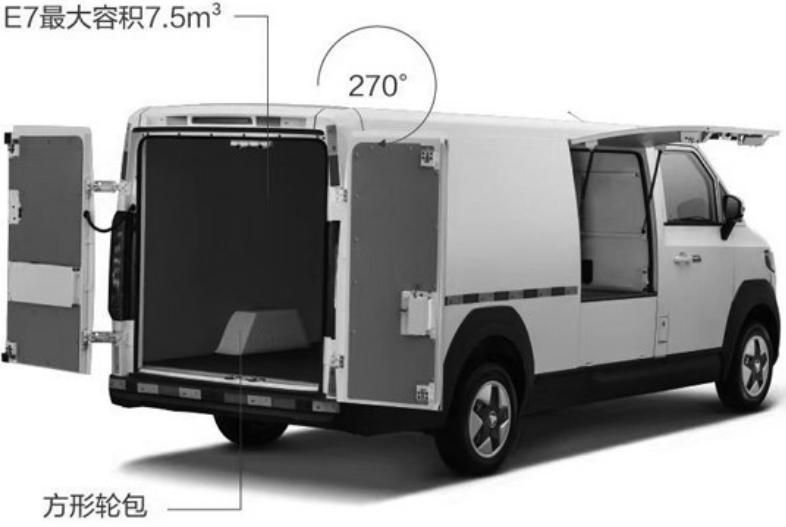
产品累计销售3964台,同比增长242.02%,逆势增长显示出强大的市场号召力。如今“智蓝精灵”的推出,不仅进一步完善了福田汽车末端绿色城配的产品布局,还以更低的使用成本、更专业的场景设计以及更灵活的应用布局,为创业青年提供更优选择。

六大硬核“超”能力  
专为年轻人“搞钱”而来

“智蓝精灵”专为快递快运、日用百货、粮油酒水、五金建材、搬家和家具家电末端运输六大运营场景而来,“超能省、超能装、超便捷、超能跑、超颜值、超安全”的六大硬核“超”能力助力

车型匹配38.64度动力电池,综合工况下续航达到321公里。E7车型则分为灵动版和灵享版,分别匹配38.64度和46.36度电池,综合工况下续航290公里和341公里,完全能够满足一整天的运输需求。与此同时,“智蓝精灵”车身采用航空级铝合金,较同级别产品减重140公斤,更轻才能更远,真正做到“超能跑”。

不仅如此,应对破“九”的油价,实车测试数据显示,“智蓝精灵”比同类型产品节能10%,对比燃油车每公里0.7元的成本,“智蓝精灵”每公里成本仅0.18元,每年仅油费就能省26000元,五年就能省出一台车。此外,在高品质加持下,“智蓝精灵”保养



## 聚焦河北



栽下“摇钱树” 捧上“聚宝盆”

## 石家庄白鹿泉乡深挖果树潜力 实现农业增效

在河北省石家庄市鹿泉区白鹿泉乡西胡申村,果园里的游客们笑得很甜。他们纷纷表示,樱桃特别甜,特别好吃,这里环境优美,摘着樱桃,所有的不开心都烟消云散了。

一簇簇娇艳欲滴的樱桃挂满枝头,让西胡申村“红”了起来,这是专属于响当当樱桃园的“高甜”时刻——樱桃树上茂密的叶子遮挡着一串串黄中带红的樱桃,一个个胀鼓鼓、圆溜溜的,散发着淡淡的清香,晶莹剔透,看着让人垂涎欲滴。“响当当公司目前有樱桃300亩,8个品种,红灯、美早这两个品种的樱桃可以进行采摘了,采摘时间可以到六月中旬,我们的樱桃个大、味儿好、汁儿多。”

响当当农业科技有限公司相关负责人介绍,目前该公司种植的果树有樱桃、葡萄、桃、梨、杏、桑葚等十几个品种。响当当樱桃园按照绿色食品标准种植管理,大地栽植更加亲近自然,非常适合采摘。继红灯、美早等早熟果品成熟后,园区内的布鲁克斯、黄蜜等樱桃品种也将陆续成熟,相较于早熟的品种,布鲁克斯、黄蜜的口感会更甜。除樱桃外,园区还种植了葡萄、梨、桃等多品种果树共计20多万棵。

近年来,石家庄市鹿泉区白鹿泉乡深挖果树潜力与优势,实现农业增效、农民增收。如今,一座座荒山正在变成“花果山”,一棵棵果树正在变成“摇钱树”。

## 宽城召开企业家座谈会

5月24日,河北省承德市宽城满族自治县组织召开企业家座谈会,县委书记张成等县领导出席会议,相关部门和企业负责人参加会议。

会上,张成通报了全县经济社会发展情况,并了解企业运行情况及在发展中遇到的困难和问题,听取各位企业家对全县经济社会发展的意见建议。

张成强调,一要牢牢把握发展形势,切实坚定高质量发展的信心决心。未来一段时期,是全县爬坡过坎、转型升级的关键阶段,当前国家政策支持力度越来越大,面临的宝贵机遇越来越多,疫情防控总体形势越来越好,各位企业家要充分认清当前形势,以强烈的历史使命感和紧迫感,抢抓机遇、开拓进取、扭住重点、创新竞进,切实把重大历史机遇转化为本企业和县域经济高质量发展的丰硕成果。二要大力弘扬企业家精神,持续推动企业高质量发展。要加快推动传统产业改造升级,务必保持清醒头脑,形成共识,积极谋划实施技改扩能项目,主动担起绿色发展的企业责任,全力加快工业绿色、低碳、循环发展步伐;要从严从紧抓好疫情防控,统筹做好疫情防控和安全生产工作,健全完善疫情防控机制,严格落实疫情安全防范措施,科学安排

生产经营,推动各类生产经营活动安全有序开展;要加快“再创业”步伐,坚持走产业转型升级之路,拓展新项目,扩大投资规模,不断提升企业发展的活力动力;要打造更多响亮企业品牌,大力引进应用新设备、新技术和高端人才,在产品研发上精雕细琢,在生产工艺上精益求精,努力打造在全省乃至全国叫得响的企业品牌、行业标杆、产业龙头;要坚持助力乡村振兴,聚焦发展优势产业、拓展增收项目,开展多层次、多渠道、多形式对口帮扶,为全面推进乡村振兴贡献企业智慧和力量;要履行社会责任,自觉把守法经营、依法纳税作为企业生产发展的“生命线”,为县域经济发展作出积极贡献;要树立“生命至上、安全第一”的理念,把履行安全生产主体责任放在重要位置,始终做到警钟长鸣。三要始终当好坚强后盾,千方百计为企业纾困解难。各级各部门要把支持企业发展摆在更加突出位置,全力开展纾难解困,全面落实惠企政策,构建新型政商关系,各有关部门要统一思想,主动服务,帮忙不添乱,优化营商环境。倾情帮助企业战胜困难、渡过难关,奋战二季度、冲刺上半年,确保“双过半”,为完成全年目标任务打下坚实基础。

华山论剑西凤酒举行二〇二一年度表彰大会

本报讯(记者 樊春勤)5月30日,“乘势而上 聚力共赢”华山论剑西凤酒2021年度表彰大会在西安周至华山论剑文化主题酒店隆重召开。

华山论剑西凤酒在企业发展中勇担社会责任,弘扬仁爱精神,坚持公益事业,疫情期间,先后为西安市防疫指挥部、新城区政府、唐城医院、宝鸡市疫情防控指挥部等单位捐赠防疫物资,并联合各地经销商盟友,持续慰问防疫工作者,成立“华山论剑抗疫志愿者团队”,挺身而出、驰援一线。在2022春节到来之际,公司联合省慈善协会用11000份,总计价值832.7万元的特制礼包,向抗疫卫士和农民工们表达了敬意与祝福,以实际行动为疫情防控贡献力量。大会对集团公司2021年度工作中涌现出的优秀个人和集体进行了表彰奖励。

集团公司董事长董小军在本次大会致辞中强调,在过去的一年里,面对后疫情时代的各种不利因素,面对消费需求的持续分化,面对其他竞品的围追堵截,全体华山论剑人勇猛精进、攻坚克难,再次书写了品牌的华丽篇章。希望受表彰的合作盟友们继续弘扬企业精神,践行企业文化,再创品牌辉煌。同时也希望全体同仁以先进模范为榜样,在打造“文化白酒第一品牌”征途上奋勇争先,突破自我,再创佳绩。

活动期间,大会还举行了隆重的“华山论剑先锋队”第四批队员入队仪式。

为了激发全体员工的工作积极性,华山论剑西凤酒特向西安市区、省内外埠、省外大区销售中心的29名销售精英们举行了授车仪式,为其配备大众2022款全新途昂与新威然SUV。

华山论剑品牌管理有限公司党委书记、总经理张周平表示,此次授车既是集团公司激励改革的具体落实,也是逐步实施企业中长期发展战略的有效措施,目的在于通过营销资源配置,进一步提高团队形象,赋能业务工作高效开展,促进营销策略落到实处,激励团队永葆拼搏向上的奋斗精神。希望各营销将士牢记使命,再接再厉,做好排头兵,当好先遣队,在打造中国文化第一品牌的广阔征程中取得更加优异的成绩。

从“输血”到“造血”

## 荣盛发展积极探索教育扶贫

流淌着军人血液、满是家国情怀的耿建明创立了荣盛房地产发展股份有限公司(以下简称“荣盛发展”),从这里开始进军房地产行业。他多次表示:“创造财富是企业的基本天职,报效国家才是我们的最终目的。对于人们每谈到企业和企业家,就必然会提到的企业文化,耿建明说:“我们那个时代的人,从小受到的教育都是要把自己的一切才能都奉献给国家。”而这种想法也融入荣盛发展的企业文化里,效力祖国,为国家出力,这是耿建明一直致力于公益事业的原因。

在离开部队之后,耿建明心里面一直都是创业的想法,在经历了四次创业之后,荣盛发展正式出现在燕赵的沃土上。对于人们每谈到企业和企业家,就必然会提到的企业文化,耿建明说:“我们那个时代的人,从小受到的教育都是要把自己的一切才能都奉献给国家。”而这种想法也融入荣盛发展的企业文化里,效力祖国,为国家出力,这是耿建明一直致力于公益事业的原因。

创造财富是企业的基本天职,但是报效国家才是企业的最终目的。通过耿建明的不懈努力和不断探索,荣盛发展多次为教育行业投资,在2011年,荣盛发展投资2500万元建设了蚌埠市第二实验小学及蓝天城南京金陵中学;2012年,耿建明投资6000万元建设蚌埠市荣盛第二实验

小学;随后两年,又投资1000万元建设幼儿园;2017年,耿建明为人民大学音乐堂捐赠1亿元进行建设……

在耿建明的带领下,荣盛发展已经摸索出属于自己的扶贫方法。仅仅是在2019年,耿建明创办的企业共投入精准扶贫资金18531.44万元,扶贫受益人口近万人,其中发展扶贫项目16个,产业发展脱贫项目投入资金7482.96万元,改善贫困地区教育资源投入金额7685.44万元。

耿建明认为:“扶贫不仅是‘输血’,更是‘造血’工程。”要发挥每个项目的示范辐射作用,带动整个产业链条延伸和提升,推动当地百姓脱贫。耿建明将每个项目的示范辐射作用发挥到了最大,以此来带动贫困地区的发展。荣盛发展成长为河北省本土知名企业,直接拉动了当地产业成长。当然,耿建明也非常重视贫困地区的教育扶贫,他在2014年投资1000万元建立南京金陵中学,解决了当地贫困生的教学问题。对于耿建明来说,扶贫是非常重要的,因为他认为,慈善就应该是默默帮助那些有困难的人。

一路走来,耿建明始终牢牢掌控住自己命运的帆船,而拥有了力量之后,又极力创造机会,让更多人取得改变命运的眼界与心智。

## 南山铝业、烟台南山学院申报专利 获“山东省专利奖一等奖”

近日,山东省人民政府公布第四届山东省专利奖励名单,南山铝业和烟台南山学院联合授权的发明专利“提高6000系铝合金自然时效稳定性的热处理方法及铝合金板材”(专利号:ZL201710445217.7)被授予“山东省专利奖一等奖”。

山东省专利奖是由山东省市场监督管理局(知识产权局)根据《山东省专利奖励办法》规定组织评审的,第四届山东省专利奖授予专利项目100项,优秀发明家10人。

烟台南山学院与南山铝业深入贯彻南山控股“整合、优化、创新、突破、发展”十字方针,坚持内涵式高质量发展战略,在科教融合、协同创新方面深度融合,标志性成果层出不穷。

双方联合申报并获批了山东省高等学校(对接产业类)协同创新中心;高端航空铝合金材料协同创新中心;

心;获批国家重点研发计划项目基于工业大数据的铝/铜板带材智能化工艺控制技术之“热处理强化型高端宽幅铝合金薄板带材智能化工艺控制示范”;获批山东省高等学校重点实验室轻合金加工成形实验室;获批山东省重点研发计划项目2项;获批山东省自然科学基金项目6项;入选山东省高等学校优秀学科人才团队计划;获批山东省省级现代产业学院;获批烟台市级校地融合发展项目2项;近几年联合授权发明专利27件。

下一步,烟台南山学院将继续与南山铝业深度合作,发挥学校人才与专业综合性优势,围绕产业技术创新关键问题开展协同创新,产出一批科技创新成果,提升产业创新发展竞争力,同时不断推动应用科学研究成果的转化和应用,实现高校知识溢出,为新时代社会主义现代化强省建设作出新的更大贡献。