

# 以核心价值理念引领徐州农商银行“两争一前列”新局面

为加快企业文化建设成果推广应用和业务发展，“强化场景切入、拓宽获客渠道，注重业务创新、增强客户黏性”为总体工作思路，初步构建了智慧教育产品服务体系，实现了移动金融、消费金融和电子银行业务的深度融合。

该行依托代缴学费功能，解决痛点。教育行业群体庞大，社会影响面广，是句容农商银行一直重点关注的行业，也是相对封闭难以介入的行业。句容农商银行于2017年就以手机银行代

缴学费为切入点，与学校谈判合作，减轻了学校的非教育资金投入，也增强了家长缴费的客户体验。通过3年的努力，目前通过句容农商银行手机银行代缴学费的学校达36家，占全市学校总数的68%。

同时，依托智慧校园充值，解决堵点。针对学生排队使用现金充值校园

世界格局剧变的一年，是国内外经济金融形势错综复杂的一年，也是徐州农商银行创立的一年。一个企业要实现高效、健康、持续发展，就必须注入精神推动力，这个推动力就是企业文化。徐州农商银行展翅于“十四五”开局之年，为了能让全体员工尽快全面融合，在统一的理念价值体系下奋发有为、勠力前行，早在徐州农商银行筹备之时，该行就将企业文化建设工作作为新农商银行经营管理建设工作的重中之重，到2020年底，

## 句容农商银行:以客户需求为载体 做细智慧教育

“首季开门红”以来，江苏睢宁农商银行紧紧围绕“贵在真心、重在用心、成在热心”的“三心”服务，不断通过存量盘活、厅堂转化、线上营销、抖音获客等多种方式，在差异化竞争中深钻研，在增户扩面上下苦功，在业务互动上做文章。在精耕细作上求实效。截至2月末，各项存款达227.75亿元，比年初新增20.03亿元，增幅9.64%，同比多增14.93亿元；对公存款达43.74亿元，比年初新增7.53亿元，增幅20.8%，同比多增10.61亿元。

真心待客，打赢“存款保卫战”。“首季开门红”红”是一年工作开头起步的重头戏，该行认真分析当地存款增长结构和趋势，深入查找自身工作不足和薄弱环节，发挥人熟、地熟、情况熟优势，带上春联、中国结等核心产品，以绿色发展为方向，深入贯彻落实全省“万企联万村共走振兴路”行动工作部署。与大沙河镇二坝村开展党建联建以来，通过进行整村授信、走访重要市场主体和对低收入农户建档立卡，促进党建互联、信息互通、发展互助。截至去年末，对该村授信585户，4489万元，用信53户、673.8万元，实现整村授信、市场走访和建档立卡“三个全覆盖”，推动联建合作创特色、出亮点、见实效。

该行在支持复工复产、优化营商环境、助力乡村振兴等重点工作中取得较好成效的同时，也促进了自身业务实现平稳健康发展，各项经营指标持续向好。2020年末，该行各项存款余额182.53亿元，比年初增加19.13亿元，增幅11.71%；各项贷款余额136.14亿元，比年初增加17.07亿元，增幅14.34%；存贷款增量在徐州地区农商银行分别位居第1名和第2名，市场份额保持全县金融机构首位。（于洪波 邓 敏）

2020年是脱贫攻坚决战决胜之年，该行精准扶贫，促进脱贫攻坚，班子成员带头履行第一书记帮扶职责，深入210户农户家中，持续做好“阳光扶贫”走访慰问。作为地方金融扶贫主力军，充分发挥自身优势，以扶贫小额信贷投放为载体，助力“精准帮扶”，年末扶贫贷款5673户、2.69亿元，较年初增加2581户、1.33亿元，户数和余额增幅分别达到83%和98%。

该行始终坚守“三农”定位，深化普惠、服务实体经济。坚持支农支小，年末涉农贷款余额 107.3亿元，比年初增加14.45亿元，增幅15.57%，同比增加10.54亿元；实体贷款余额108.95亿元，比年初增加13.24亿元；办理全程线上贷款5056户、4.32亿元，其中“金e贷”1398户、1.52亿元；“阳光e贷”3575户、2.72亿元；“税e贷”“税企通”83户、760.13万元。

该行优化产品，持续减费让利。通过落实政策、升级产品、健全定价机制，

### 江南农商银行经开区分区支行参加女企业家座谈会

近期，为充分发挥“联”字优势，帮助女性创业者做出更大的成绩，武进区常州女企业家联合会共同举办“助力明星城 慧创她时代”主题活动，百余位优秀女企业家到场，江南农商银行经开区分区支行应邀参加活动。

为肯定女企业家、女经营者们在2020年在抗击疫情、助力复工复产、慈善帮扶方面的贡献，活动现场，武进区妇联、武进区女经营者联合会颁发了公益爱心奖、积极进取奖、优秀会员奖。经开区分区支行潘晓霞行长荣获“2020年度武进区女经营者联合会优秀会员奖”荣誉称号。

会上，潘晓霞行长还受邀围绕《女性财富密码》开展主题演讲，从“财富”二字的起源、狭义财富、如何守住钱袋子、资产配置到广义财富的获取、升华，通过多个案例，深入浅出地讲述了女性既要善于创造财富、积累财富，同时也要善于管理财富、升值财富，让会员们对资产配置和财富管理有了进一步的认识，现场反响热烈、好评如潮。会后，潘晓霞行长还与女企业家深入沟通，交流投融资需求、家庭财富传承以及子女教育成长等方面的内容，深度挖掘客户需求。

本次座谈会不仅在支行与女企业家之间建立了友谊的桥梁，更为下一步合作奠定了坚实的基础，双方将会进一步深化资源整合、探讨融资合作。同时，该行也将改进服务机制、优化服务模式、加快产品创新，为助力广大女性投身社会经济事业发展贡献更多江南力量。（许玉婷 马英俊）

## B2 金融

徐州农商银行完成了企业文化体系建设阶段性任务，并基本确立了由银行使命、发展方针、市场定位、银行愿景、核心价值观、银行精神以及“融兴未来”文化宣贯主题构成的企业文化价值体系，为该行在“十四五”期间内涵式增长，实现价值领先的区域性标杆农商银行的战略目标提供强大的文化支撑与保障。

“此次推进会是我行自去年9月成立以来又迈出的坚实一步，标志着我们的企业文化建设进入一个新的阶段，转

此外，该行依托教育消费分期，解决难点。在与公立学校展开合作的同时，句容农商银行今年又与相关专业的培训机构开展业务合作，针对各类培训机构收费较高，部分家长一次性付款压力较大的实际，开发了教育分期产品。以改善家长和教育从业者的金融感知为目标的智慧教育建设将成为句容农商银行“智慧”系列产品的一大亮点。（曹 垠）

“首季开门红”以来，江苏睢宁农商银行紧紧围绕“贵在真心、重在用心、成在热心”的“三心”服务，不断通过存量盘活、厅堂转化、线上营销、抖音获客等多种方式，在差异化竞争中深钻研，在增户扩面上下苦功，在业务互动上做文章。在精耕细作上求实效。截至2月末，各项存款达227.75亿元，比年初新增20.03亿元，增幅9.64%，同比多增14.93亿元；对公存款达43.74亿元，比年初新增7.53亿元，增幅20.8%，同比多增10.61亿元。

真心待客，打赢“存款保卫战”。“首季开门红”红”是一年工作开头起步的重头戏，该行认真分析当地存款增长结构和趋势，深入查找自身工作不足和薄弱环节，发挥人熟、地熟、情况熟优势，带上春联、中国结等核心产品，以绿色发展为方向，深入贯彻落实全省“万企联万村共走振兴路”行动工作部署。与大沙河镇二坝村开展党建联建以来，通过进行整村授信、走访重要市场主体和对低收入农户建档立卡，促进党建互联、信息互通、发展互助。截至去年末，对该村授信585户，4489万元，用信53户、673.8万元，实现整村授信、市场走访和建档立卡“三个全覆盖”，推动联建合作创特色、出亮点、见实效。

2020年是脱贫攻坚决战决胜之年，该行精准扶贫，促进脱贫攻坚，班子成员带头履行第一书记帮扶职责，深入210户农户家中，持续做好“阳光扶贫”走访慰问。作为地方金融扶贫主力军，充分发挥自身优势，以扶贫小额信贷投放为载体，助力“精准帮扶”，年末扶贫贷款5673户、2.69亿元，较年初增加2581户、1.33亿元，户数和余额增幅分别达到83%和98%。

该行始终坚守“三农”定位，深化普惠、服务实体经济。坚持支农支小，年末涉农贷款余额 107.3亿元，比年初增加14.45亿元，增幅15.57%，同比增加10.54亿元；实体贷款余额108.95亿元，比年初增加13.24亿元；办理全程线上贷款5056户、4.32亿元，其中“金e贷”1398户、1.52亿元；“阳光e贷”3575户、2.72亿元；“税e贷”“税企通”83户、760.13万元。

该行优化产品，持续减费让利。通过落实政策、升级产品、健全定价机制，

为助力2021年“开门红”，江苏泗阳农商银行组织策划了一场不一样的活动——抖音金融大讲堂直播。经过半个月紧锣密鼓的筹备，2月4日晚，泗阳农商银行举行了首场金融大讲堂直播活动，为广大客户推出一道“金融大餐”。

直播现场，由泗阳县融媒体中心主持人和泗阳农商银行两位内训师担任主持人，他们围绕假币识别、防范非法集资、如何理财投资等方面，详细介绍了泗阳农商银行支农支小的信贷优惠政策和金

融举措，为广大观众送金融知识、送金融服务。送金融服务。直播中还设置了有奖问答环节，主播与直播观众进行问答，积极互动，观众们纷纷抢手速抢答，直播间气氛异常活跃，在线观看人数达到五千多人，可谓热闹非凡。

此次线上直播“尝鲜”不仅提高了受众的防范金融诈骗的意识和诚信意识，而且对该行“开门红”活动也起到良好的宣传效果，同时也是泗阳农商银行创新数字化服务与客户关系的

融举措，为广大观众送金融知识、送金融服务。直播中还设置了有奖问答环节，主播与直播观众进行问答，积极互动，观众们纷纷抢手速抢答，直播间气氛异常活跃，在线观看人数达到五千多人，可谓热闹非凡。

此次线上直播“尝鲜”不仅提高了受众的防范金融诈骗的意识和诚信意识，而且对该行“开门红”活动也起到良好的宣传效果，同时也是泗阳农商银行创新数字化服务与客户关系的

融举措，为广大观众送金融知识、送金融服务。直播中还设置了有奖问答环节，主播与直播观众进行问答，积极互动，观众们纷纷抢手速抢答，直播间气氛异常活跃，在线观看人数达到五千多人，可谓热闹非凡。

此次线上直播“尝鲜”不仅提高了受众的防范金融诈骗的意识和诚信意识，而且对该行“开门红”活动也起到良好的宣传效果，同时也是泗阳农商银行创新数字化服务与客户关系的

人文化落地阶段，徐州农商银行管理也将向着先进的文化管理迈进。”徐州农商银行党委书记、董事长骆新超表示，他们将以此次活动为起点，在“普惠金融 绽放民生”的使命感召下，振奋精神、凝心聚力，共同开创徐州农商银行“两争一前列”的新局面，让徐州农商银行“融兴未来”！

此次推进会还开展了企业文化策划项目成果交接仪式，徐州农商银行企业文化内训师就企业文化理念进行了演讲。（陈羿帆 王 苗 申玉龙）

此外，该行依托教育消费分期，解决难点。在与公立学校展开合作的同时，句容农商银行今年又与相关专业的培训机构开展业务合作，针对各类培训机构收费较高，部分家长一次性付款压力较大的实际，开发了教育分期产品。以改善家长和教育从业者的金融感知为目标的智慧教育建设将成为句容农商银行“智慧”系列产品的一大亮点。（曹 垠）

### 睢宁农商银行:推进“三心服务” 打好“三大战役”

宣传品，提前对存量存款客户开展走访维护工作。用真心服务客户，通过线上引流、机具布点、线下服务，加快获客模式、服务体验升级，切实巩固存款市场地位。用真心赢得客户，年前制定了旺季营销方案，强化了宣传阵地，推出了大额存单等一系列措施，紧紧铆住市场份额指标，确保首季工作上台阶，确保所有网点齐头并进，一个不掉队。

用心做事，打赢“对公反击战”。该行围绕长期对公存款的短板，秉承细心、耐心、匠心的精神，开展对公账户专项走访营销活动，坚持总量提升和客户扩面双线推进，推动营销从抓资金向抓账户转变。一

### 昆山农商银行获中国银保监会苏州监管分局两项殊荣

保监会江苏监管局办公室关于开展银行业与保险业“数据合理提升年”活动的通知的要求，6月制定“数据合理提升年”活动方案，9月完成监管数据质量工作及与重点指标的自评整改工作，全面推进落实各项重点工作。

2020年，苏州银行业认真贯彻落实党中央国务院、银保监会的各项决策部署，打好金融支持复工复产主动仗，全面落实“六稳六保”工作任务，全力发挥了金融“输血供氧”作用。昆山农商银行作为本地法人银行，一直以来都坚持着“深耕本土、支农支小、服务实体经济、服务昆山百姓”的经营理念。自2020年疫情爆发以来，及时制定《昆山农商银行对普惠小微企业贷款专项支持工具和普惠小微企业信用贷款支持计划操作方案》《江苏昆山农村商业银行股份有限公司

尝试。据了解，2020年泗阳农商银行紧跟潮流热点，注册开通了抖音官方公众号，发布原创短视频，进行了全方位的金融知识普及、基层动员、外拓营销，团队形象展示等，得到了关注网友的一致好评，取得了良好的宣传成效，拉近了与客户之间的距离。

下一步，泗阳农商银行将进一步加强金融科技建设，逐步构建面向业务、面向服务、面向客户的应用系统体系，努力实现业务线上化、办公移动化、管理数据化，为客户全方位金融服务提供坚实的支撑。（戴 萌）

接下来，大丰农商银行将认真贯彻落实中央和地方经济金融工作部署要求，深入推进“六稳”“六保”相关政策执行，充分发挥自身优势，全力服务乡村振兴、做实普惠性基础工作，主动融入地方经济和社会发展大局，并以此次获得市五星企业为起点，在支持三农、小微和民营企业发展中，争当表率、争做示范，推动全行高质量发展走在前列。（徐 鑫 阮绍明）

载、安装、注册“惠民e贷”，通过手机银行申请、授信、签约、自助放款、自助还款，全流程上操作，方便快捷，实现了“秒批秒贷、零人工干预”，客户只需动动手指，就可享受到各项基础金融服务，真正让客户体验到“一机在手，贷款不愁”的便捷与高效，大大提高了办贷效率。（吕尊帆）

组，纪律监督室作为下设办公室负责日常工作。“两禁”教育整治共分专项排查、警示教育五个阶段，旨在增强全员守规矩、知敬畏、明底线的行为自觉，营造风清气正的发展环境。（张 浩）

## 2021.3.11 实习编辑:胡 静

为全面总结和巩固网点转型取得的成效，实现网点转型预期目标，全面提升网点综合竞争力，助推镇江农商银行高质量发展，近日，江苏镇江农商银行召开网点转型工作推进会，党委书记纪健、党委委员刘阳、上海浦商公司项目组以及该行网点转型力成员参加了此次会议。

会议就网点转型项目开展情况、取得的阶段性成果、目前存在的主要问题进行了详细分析，并对网点转型下一步任务和试点网点成果固化工作提出了具体建议。

党委委员刘阳指出，网点转型是一项长期的工作，具有一定的艰巨性和复杂性，要正视网点转型工作中存在的问题和不足，认真分析原因，厘清工作思路，以更加有力有效的措施，将转型工作落到实处。特别是在接下来的固化阶段务必做好以下四个方面工作：一是优化内部架构，深化零转团队与网群转型有机融合，牢固树立“一盘棋”思想，以零转带动网转，以网群推动零转，形成相辅相成、一体化推进的工作链条，实现人力资源效能最大化；二是完善考核赋能，量化网点转型各项指标，实行清单制管理，以结果为导向，以固化为目标，以考核为抓手，客观评价网点转型工作成效，努力激发员工工作积极性和主动性；三是落实项目推进，在开门红期间以城区网点转型固化为先，合理调配各方资源，全力以赴打造特色化网点，在全行率先树立起转型发展新标杆；四是发挥指导作用，凝聚全行集体智慧，以差异化战略为核心，创建活动方案库，各网点可结合自身特点、客群、习俗等因素，灵活编制活动方案并开展相应活动，助推网点各项业务发展。

党委书记施健对网点转型工作取得的阶段性成果表示认可。他强调，网点转型是镇江农商银行一项重大战略决策，是助推高质量发展的强劲动力，要切实制定好转型“三年规划”，并紧紧围绕三年规划目标，不折不扣贯彻落实各项工作部署，深化转型机制，激发转型新活力。构建“内训师+网点”双线考核体系，有效激发员工内生动力，固化转型成效，树立转型新标杆，在开门红期间，重点推进五家试点网点的转型工作，营造支行行长带头推、推动成员督导转、网点员工主动转的良好氛围；进一步厘清下步转型思路，建立转型标准。同时，继续做好渠道转型，实现转型新常态。将客户分流同渠道建设相结合，聚焦自助设备转化率，严格将柜面业务分流率、离柜率及助农服务点分流率等指标进行考核，特别是要将助农服务点由数量“张口质效提升转变，聚力分流高频低频客户，引流高端低频客户，切实提高网点转型工作成效。（王 欢）

升客户总数规模、大力推进客户结构优化意识，用热情推进客户倍增工作。按月统计分析，调度睡眠户、有效户、贡献户、新客户变化情况；利用“网格化”营销、“百村万户”活动、访百村、走万户，拓宽获客面。用感情沟通线上联动阵地，优化惠宁小贷、惠宁e支付等线上潜在客户端口对接，提升业务辐射能力，扎实做好透批量获客，做大客户总数。用激情抓小圈圈存营销活动，联合百盛超市、旭旺超市、影城等本地商家或卖场，开展“电子有礼”“随机满减”等形式多样的客户银行有奖营销活动，重点推广二维码收单和社保卡，努力沉淀更多的低成本资金。（邱 静 魏威）

企业享受到了“昆台融”服务，授信金额3.79亿元。

为扩大普惠金融受益范围，昆山农商银行上线了区块链网络赋强公证项目，与昆山公证处合作，充分发挥“国家公信力+技术信任力+双重增信作用，融合运用了金融、科技与法律于一体，有效防范化解银行不良信贷金融风险，以公证服务技术革新助力法治营商环境。自2020年8月份网络赋强公证项目上线之后，2020年累计公证笔数2026笔，累计实现投放7.23亿元。

此次，昆山农商银行获得中国银保监会苏州监管分局两项殊荣，是监管机构和客户大众对昆山农商银行在金融统计工作和普惠金融工作方面的肯定。下一步，昆山农商银行将继续发挥法人银行的优势，秉持“融商惠众、精益求精”的使命，继续深化智能化、数字化、轻型化的转型道路，在支农支小、服务经济方面全力贡献金融力量。

### 邳州农商银行:心系困难群众 担当社会责任

日前，江苏邳州农商银行行长带领银行的工作人员，在赵墩镇扶贫干部的引导下，赴赵墩镇园子村走访慰问建档立卡户，并送去慰问金。

在困难群众家中，工作人员为他们送上了油米面等生活必需品，仲行长亲切询问了他们的生产生活情况，详细了解了目前存在的问题和困难，并提出切实可行的建议，鼓励困难群众多种渠道增加收入和信心，努力通过多种渠道增加收入，改善生活水平，农商银行也将一如既往地困难群众提供一些力所能及的帮助。

邳州农商银行在实现自身高速发

### 常熟农商银行获评苏州市先进集体

近日，苏州市委、市政府表彰全市2020年度“激励干事创业、奉献火红年代”先进集体，常熟农商银行获评高质量发展工作先进集体。该评选活动是苏州市委、市政府为表彰先进，树立典型，凝聚干事创业合力，弘扬担当奉献精神，表彰在高质量发展、社会建设、城市建设三个方面表现突出的干事创业、担当奉献的先进集体和先进个人。

2020年，常熟农商银行作为地方法人机构，深入贯彻落实金融科技“六稳”“六保”各项决策部署，积极践行

近日，江苏灌云农商银行强化全员合规案防教育，上线模拟考试系统，拟于3月1日至年末在全行开展合规案防知识“学规章 明制度 每日答题”活动，将《江苏省农村商业银行系统合规考试题库（2019年修订版）》导入手

## 2021.3.11 实习编辑:胡 静

为全面总结和巩固网点转型取得的成效，实现网点转型预期目标，全面提升网点综合竞争力，助推镇江农商银行高质量发展，近日，江苏镇江农商银行召开网点转型工作推进会，党委书记纪健、党委委员刘阳、上海浦商公司项目组以及该行网点转型力成员参加了此次会议。

会议就网点转型项目开展情况、取得的阶段性成果、目前存在的主要问题进行了详细分析，并对网点转型下一步任务和试点网点成果固化工作提出了具体建议。

党委委员刘阳指出，网点转型是一项长期的工作，具有一定的艰巨性和复杂性，要正视网点转型工作中存在的问题和不足，认真分析原因，厘清工作思路，以更加有力有效的措施，将转型工作落到实处。特别是在接下来的固化阶段务必做好以下四个方面工作：一是优化内部架构，深化零转团队与网群转型有机融合，牢固树立“一盘棋”思想，以零转带动网转，以网群推动零转，形成相辅相成、一体化推进的工作链条，实现人力资源效能最大化；二是完善考核赋能，量化网点转型各项指标，实行清单制管理，以结果为导向，以固化为目标，以考核为抓手，客观评价网点转型工作成效，努力激发员工工作积极性和主动性；三是落实项目推进，在开门红期间以城区网点转型固化为先，合理调配各方资源，全力以赴打造特色化网点，在全行率先树立起转型发展新标杆；四是发挥指导作用，凝聚全行集体智慧，以差异化战略为核心，创建活动方案库，各网点可结合自身特点、客群、习俗等因素，灵活编制活动方案并开展相应活动，助推网点各项业务发展。

党委书记施健对网点转型工作取得的阶段性成果表示认可。他强调，网点转型是镇江农商银行一项重大战略决策，是助推高质量发展的强劲动力，要切实制定好转型“三年规划”，并紧紧围绕三年规划目标，不折不扣贯彻落实各项工作部署，深化转型机制，激发转型新活力。构建“内训师+网点”双线考核体系，有效激发员工内生动力，固化转型成效，树立转型新标杆，在开门红期间，重点推进五家试点网点的转型工作，营造支行行长带头推、推动成员督导转、网点员工主动转的良好氛围；进一步厘清下步转型思路，建立转型标准。同时，继续做好渠道转型，实现转型新常态。将客户分流同渠道建设相结合，聚焦自助设备转化率，严格将柜面业务分流率、离柜率及助农服务点分流率等指标进行考核，特别是要将助农服务点由数量“张口质效提升转变，聚力分流高频低频客户，引流高端低频客户，切实提高网点转型工作成效。（王 欢）

升客户总数规模、大力推进客户结构优化意识，用热情推进客户倍增工作。按月统计分析，调度睡眠户、有效户、贡献户、新客户变化情况；利用“网格化”营销、“百村万户”活动、访百村、走万户，拓宽获客面。用感情沟通线上联动阵地，优化惠宁小贷、惠宁e支付等线上潜在客户端口对接，提升业务辐射能力，扎实做好透批量获客，做大客户总数。用激情抓小圈圈存营销活动，联合百盛超市、旭旺超市、影城等本地商家或卖场，开展“电子有礼”“随机满减”等形式多样的客户银行有奖营销活动，重点推广二维码收单和社保卡，努力沉淀更多的低成本资金。（邱 静 魏威）

企业享受到了“昆台融”服务，授信金额3.79亿元。

为扩大普惠金融受益范围，昆山农商银行上线了区块链网络赋强公证项目，与昆山公证处合作，充分发挥“国家公信力+技术信任力+双重增信作用，融合运用了金融、科技与法律于一体，有效防范化解银行不良信贷金融风险，以公证服务技术革新助力法治营商环境。自2020年8月份网络赋强公证项目上线之后，2020年累计公证笔数2026笔，累计实现投放7.23亿元。

此次，昆山农商银行获得中国银保监会苏州监管分局两项殊荣，是监管机构和客户大众对昆山农商银行在金融统计工作和普惠金融工作方面的肯定。下一步，昆山农商银行将继续发挥法人银行的优势，秉持“融商惠众、精益求精”的使命，继续深化智能化、数字化、轻型化的转型道路，在支农支小、服务经济方面全力贡献金融力量。

为助力2021年“开门红”，江苏泗阳农商银行组织策划了一场不一样的活动——抖音金融大讲堂直播。经过半个月紧锣密鼓的筹备，2月4日晚，泗阳农商银行举行了首场金融大讲堂直播活动，为广大客户推出一道“金融大餐”。

直播现场，由泗阳县融媒体中心主持人和泗阳农商银行两位内训师担任主持人，他们围绕假币识别、防范非法集资、如何理财投资等方面，详细介绍了泗阳农商银行支农支小的信贷优惠政策和金融举措，为广大观众送金融知识、送金融服务。送金融服务。直播中还设置了有奖问答环节，主播与直播观众进行问答，积极互动，观众们纷纷抢手速抢答，直播间气氛异常活跃，在线观看人数达到五千多人，可谓热闹非凡。

此次线上直播“尝鲜”不仅提高了受众的防范金融诈骗的意识和诚信意识，而且对该行“开门红”活动也起到良好的宣传效果，同时也是泗阳农商银行创新数字化服务与客户关系的

融举措，为广大观众送金融知识、送金融服务。直播中还设置了有奖问答环节，主播与直播观众进行问答，积极互动，观众们纷纷抢手速抢答，直播间气氛异常活跃，在线观看人数达到五千多人，可谓热闹非凡。

此次线上直播“尝鲜”不仅提高了受众的防范金融诈骗的意识和诚信意识，而且对该行“开门红”活动也起到良好的宣传效果，同时也是泗阳农商银行创新数字化服务与客户关系的

融举措，为广大观众送金融知识、送金融服务。直播中还设置了有奖问答环节，主播与直播观众进行问答，积极互动，观众们纷纷抢手速抢答，直播间气氛异常活跃，在线观看人数达到五千多人，可谓热闹非凡。

此次线上直播“尝鲜”不仅提高了受众的防范金融诈骗的意识和诚信意识，而且对该行“开门红”活动也起到良好的宣传效果，同时也是泗阳农商银行创新数字化服务与客户关系的

此次线上直播“尝鲜”不仅提高了受众的防范金融诈骗的意识和诚信意识，而且对该行“开门红”活动也起到良好的宣传效果，同时也是泗阳农商银行创新数字化服务与客户关系的

<b>法院公告</b>
<b>刘磊、李晴（曾用名李青）、霸州市辛璋鑫事嘉家具厂</b> :本院受理原告刘冲与被告民间借贷纠纷一案已审结，现依法向你公告送达(2020)冀10811号民事判决书。自公告之日起60日内来本院按法定期限领取裁判文书，逾期视为送达。如不服本判决，可在公告期满后15日内向本院递交上诉状及副本，上诉于河北省廊坊市中级人民法院，逾期发生法律效力。
<b>河北省霸州市人民法院</b> <b>张艳</b> :本院受理朱秀芹诉你民间借贷纠纷一案，现依法向你公告送达起诉状副本、举证须知、举证通知书及开庭传票。自公告之日起经过60日即为送达。提出答辩状和举证期限均为公告期满后的15日内，并于举证期限届满后的第3日上午10时(节假日顺延)在本院第二十五法庭开庭审理，逾期则依法缺席判决。
<b>江苏省淮安市清江浦区人民法院</b> <b>刘德强</b> :本院受理陈琳诉你民间借贷纠纷一案，现依法向你公告送达起诉状副本、举证须知、举证通知书及开庭传票。自公告之日起经过60日即为送达。提出答辩状和举证期限均为公告期满后的15日内，并于举证期限届满后的第3日上午10时(节假日顺延)在本院第二十五法庭开庭审理，逾期则依法缺席判决。
<b>江苏省淮安市清江浦区人民法院</b> <b>蓝明武、李季</b> :本院受理于洋诉你民间借贷纠纷一案，现依法向你公告送达起诉状副本、举证须知、举证通知书及开庭传票。自公告之日起经过60日即为送达。提出答辩状和举证期限均为公告期满后的15日内，并于举证期限届满后的第3日下午2时(节假日顺延)在本院第二十八法庭开庭审理，逾期则依法缺席判决。
<b>江苏省淮安市清江浦区人民法院</b> <b>汪洲</b> :本院受理原告苏毓诉你及程丹民间借贷纠纷一案，已经审理终结。现依法向你公告送达(2020)苏0812民初3650号民事判决书。自公告之日起60日内来本院领取裁判文书，逾期视为送达。如不服本判决，可在公告期满后15日内向本院递交上诉状及副本，上诉于江苏省淮安市中级人民法院。
<b>江苏省淮安市清江浦区人民法院</b> <b>洪安润达物流有限公司、桂洪强、李俊、刘中华</b> :本院受理原告董友斌诉你及孙梦琴运输合同纠纷一案，本院已依法判决。上诉人孙梦琴(2020)苏0812民初4102号民事判决书书据上述。现依法向你公告送达上诉状副本。自公告之日起经过60日即为送达。提出答辩状的期限为公告期满后的15日内，逾期视为送达。提出答辩状和举证期限均为公告期满后的第3日上午9时(遇法定节假日顺延)，在本院开庭审理，逾期依法缺席判决。特此公告。
<b>江苏省淮安市清江浦区人民法院</b> <b>张建强、张强</b> :原告张强与你因工商银行股份有限公司张强支行和你二人执行异议之诉纠纷一案已审结。现依法向你送达(2020)冀0731民初1327号民事裁定书。(2020)冀0731民初1327-1号民事裁定书(本案按张强撤诉处理)，自公告之日起60日内送达。
<b>河北省涿鹿县人民法院</b> <b>李文军</b> :本院受理李根强诉李文库买卖合同纠纷一案，根据原告你公告送达起诉状副本、举证通知书、应诉通知书、开庭传票。自公告之日起，经过60日即为送达。提出答辩状和举证的期限分别为公告送达期限后的15日内，并于举证期限届满后第3日上午9时(遇法定节假日顺延)，在本院开庭审理，逾期依法缺席判决。特此公告。
<b>河北省任丘市人民法院</b> <b>谢福泉</b> :本院受理山东曹县农村商业银行股份有限公司诉谢福源、赵秀英你金融借款合同纠纷一案，因你外出下落不明，现依法向你公告送达本院(2020)鲁1721民初6649号民事判决书。自公告之日起，经过60日即为送达。提出答辩状和举证的期限分别为公告送达期限后的15日内，并于举证期限届满后第3日上午9时(遇法定节假日顺延)，在本院开庭审理，逾期依法缺席判决。特此公告。
<b>山东省曹县人民法院</b> <b>赵蔚山、张金凤</b> :本院受理山东曹县农村商业银行股份有限公司诉你及杨常雷、杨振江金融借款合同纠纷一案，因你外出下落不明，现依法向你公告送达本院(2020)鲁1721民初6457号民事判决书。判决：一、被告赵蔚山、杨振江共同偿还原告曹县农村商业银行股份有限公司借款本金20万元并支付利息(限于2020年12月2日之前)的利息共计33094.52元，2020年12月2日起实际给付之日止以未偿还的借款本金为基数，按个人借款合同约定的方法计算；于本判决生效后7日内付清；二、被告杨常雷、杨振江对上述借款本金及利息在15万元限额内承担连带保证责任；三、被告曹福泉承担保证责任后，有权向被告蔚山追偿。案件受理费2413元，由被告谢福源、赵秀英、谢福泉负担。自本公告发出之日起，经过60日即为送达。如不服本判决，可在判决书送达之日起十五日内，向本院递交上诉状，并按对方当事人的人数提出副本，上诉于山东省菏泽市中级人民法院。逾期本判决将发生法律效力。
<b>山东省曹县人民法院</b> <b>张蔚山、张金凤、杨常雷、杨振江</b> 负担。自本公告发出之日起，经过60日即为送达。如不服本判决，可在判决书送达之日起十五日内，向本院递交上诉状，并按对方当事人的人数提出副本，上诉于山东省菏泽市中级人民法院。逾期本判决将发生法律效力。
<b>山东省曹县人民法院</b> <b>刘红军</b> :原告刘明忠诉你民间借贷纠纷一案，因你地址不详，现依法向你公告送达本案起诉状副本、应诉通知书、举证通知书、合议庭组成人员告知书、开庭通知书。自本公告发出之日起，经过六十日，即视为送达。答辩期间、举证期间均为公告期满后的十五日起。自公告之日起，经过六十日(遇节假日顺延)在本院第三审判庭公开开庭进行了审理。特此公告。
<b>四川省南充市高坪区人民法院</b>

机端企业微信一问卷星，通过每日答题、每月一通报、每月一竞赛、半月一总结等优化学习形式，增强学习趣味性、主动性，不断提高全员合规意识和能力。（开军义）