

# 933.58亿元 2020 昆山金秋经贸洽谈会成果丰硕

本报讯(记者 汪宏胜) 10月26日,以“招商再突破,勇夺双胜利”为主题的2020 昆山金秋经贸洽谈会隆重举行。活动期间,涉及光电、半导体、生物医药、高端装备制造、现代服务业等重点行业领域的71个项目签约,投资总额达933.58亿元。这些产业项目签约落地,为昆山建设标杆城市注入强劲动能。

昆山从自费创办开发区以来,坚持以开放促改革、促发展,以不等不靠、敢想敢拼的奋斗姿态,闯出了一条享誉全国的“昆山之路”,成为全国首个地区生产总值突破4000亿元、一般公共预算收入突破400亿元的县级市,连续15年位居全国百强县市首位。今年1-9月地区

生产总值增长3%;完成一般公共预算收入325.6亿元、增长3.8%,规上工业产值6256.2亿元、增长4.3%,实际利用外资15.4亿美元,增长105.8%;外贸进出口总额以人民币计价增长0.7%,为夺取“双胜利”奠定了坚实的基础。

重大项目是推动高质量发展的关键抓手和强大引擎。今年以来,面对突如其来的新冠肺炎疫情和严峻复杂的外部形势,昆山坚持把招商引资作为经济建设“主战场”“生命线”,全力以赴抓项目、优服务、促投资、快转型,成功引进一批行业旗舰项目、先进制造项目、新兴业态项目。总投资200亿元的恒力新材料产业园、总投资150亿元的

清陶固态动力电池等重大产业项目49个、总部及服务业项目22个活动期间成功签约。

当天的活动现场,昆山隆重表彰了2020年“外贸稳增长突出贡献奖”、“外贸稳增长突出贡献奖”、“工业稳增长突出贡献奖”、“产出效益突出贡献奖”、“抗疫保障突出贡献企业奖”及“优秀招商合作机构”的获奖企业和机构;授予39名优秀招商代表“2020年昆山市招商护商之星”称号;为第12批昆山荣誉市民“琼花奖”获奖者、第26批昆山之友“并蒂莲奖”获奖者颁奖;集中兑现2020年度第四批财政支持产业人才科创专项资金1.87亿元;启动建设昆山全国和谐劳动关系综

合试验区,“昆盟通”货物贸易平台上线发布,苏银凯基消费金融有限公司(筹)揭牌等。

昆山市委书记吴新明在致辞中表示,金秋经贸是昆山招商引智的品牌活动,为广大投资者和企业家构建了共叙友谊、共谋发展的合作“朋友圈”。昆山将拿出更多真招硬招实招,加快打造市场化法治化国际化的一流营商环境,推行重点项目“拿地即发证、出证即开工、完工即验收”全链代办服务模式,为广大客商投资兴业、成就事业创造效率最高、成本最低、服务最优的发展环境,与海内外广大客商携手融入国内大循环、国内国际双循环,共同开创美好未来。

助力“知产”变“资产” 实现“专利”变“红利”

## 南通农商行幸福支行一天完成两笔知识产权融资贷款业务

为积极响应南通市出台的《关于支持知识产权质押融资的若干政策意见》,支持创新型中小微企业以知识产权质押获得融资,南通农商银行快速针对科创企业发展特点、成长阶段和融资需求,大力开展知识产权质押融资,为企业发展注入新活力。

华为P30手机被网友们称为“拍月亮神器”,深受大家欢迎。而P30手机的超薄泡棉胶带和导电布胶带等两种产品是南通港闸造!南通康尔乐复合材料有限公司致力于电子行业中所使用的导电屏蔽材料、绝缘保护材料、泡棉缓冲保护材料、过程出货保护膜材

料的开发与生产,公司拥有处于公开阶段的发明专利13项,已授权1项,公开授权实用新型专利6项,评审中发明专利10项,实用新型3项。企业生产的多种产品,广泛应用于手机、笔记本和车载屏幕等领域。

据了解,国内高端笔记本电脑用超薄泡棉胶带等产品,以前都要靠进口,短短的3-4年时间,康尔乐公司生产的产品已经填补了国内空白,逐渐替代了进口。同时企业可以根据客户需求提供定制化服务,厚度、规格和性能都可以提供个性化的定制方案,更加符合客户端贴合工艺的要求。

近期,企业因购买薄膜材料的资金需求,遇到了临时性的融资难题,幸福支行主动联系客户,将知识产权质押贷款的优惠政策及时传达,为企业量身定制知识产权质押融资方案,帮助企业纾解融资困难。

为保障客户9月末能按时完成订单,该行配套实行审批速贷机制,普惠金融部积极与国家知识产权局专利局南京代办处沟通协调,打通知识产权质押登记快捷通道,通过提前预审,实现当天取证。

令企业倍感欣喜的是,从提交申请、签订合同、质押登记到完成放款,前后只用了两天时间。“更没想到的是用

公司的1项专利做质押,竟然贷了500万!这真是想都不敢想的。”康尔乐科技相关负责人说。当天,同时获得知识产权融资贷款的还有南通密炼合机械有限公司。

副市长袁峰表示,他们将借助全市大力推动知识产权融资政策的东风,以知识产权质押融资工作为抓手,推动专利权和无形资产向金融资本转化,实现“知产”变“资产”、“专利”变“红利”,为缓解科创型企业“融资难、融资贵”提供有力支撑,作出本地法人银行应有的贡献。

(王 晔)

## 房产服务+金融 邳州农商行综合业务服务站启动

为进一步提升党建工作水平,加强共建双方交流合作,推动党建共建成果落地,全面提升服务效能,10月15日,邳州市房产服务中心与邳州农商行举行党建共建座谈会暨存量房综合服务服务站启动仪式。

邳州农商行党委书记、董事长张军在会上表示,此次综合业务服务站启动活动,是双方党建共建的一项重要成果,是双方创新工作举措、服务社会民生的务实之举。邳州农商行将以此为契机,不断创新“党建+服务便民”新举措,打造红色物业智慧社区平台,将

平台建成化解矛盾纠纷、收集社情民意、帮扶困难、便民利民的有力抓手,切实为群众提供更加高效便捷的优质服务,提升发展普惠金融的能力和水平。

邳州市房产服务中心主任吴荣飞在讲话中指出,综合业务服务站的启动是深化“放管服”改革的重要成果,是弘扬“四见”精神的具体体现,要以此为突破口打造更优质的营商环境。下一步,双方进一步深化合作,实现组织共建、活动共办、人才共育、成果共享,不断提升服务群众的水平,满足人民对美好生活的期待。

活动中,邳州市房产服务中心主任吴荣飞与邳州农商行党委书记、董事长张军,共同为“存量房综合服务服务站”揭牌。共建双方还现场参观了邳州农商行东郊支行存量房业务办理窗口。

据悉,存量房综合服务服务站启动后,广大群众可以在银行体验存量房网签、资金监管等业务服务,大大缩短业务办理时间,通过“房产服务+金融”新模式,实现“数据多跑路、群众少跑腿”,让群众真正享受到共建带来的高效、便捷、贴心服务。目前,邳州农商行是全市唯一一家实现存量房网签、资金监

管、房贷受理一站式服务的银行。

近年来,邳州农商行持续创新党建工作模式,找准切入点和发力点,以党建为抓手,不断推进党建与业务发展深度融合。该行已先后与徐州住房公积金管理中心、人民银行邳州支行、邳州不动产登记中心、国家电网邳州分公司、中国电信邳州分公司等60多家单位共建签约,打通常态化联络机制,实现平台互通、资源共享,有效提升了业务办理效率,切实为群众提供更加高效便捷的优质服务。

(记者 陈思羽 口 洪辰)

## 赣榆农商行:打出稳企业保就业组合拳

今年以来,赣榆农商行紧跟上级部门相关政策要求,落实推进乡村振兴、发展民营经济、深化金融改革、实施减税降费等政策,专注主业,坚持回归服务本源,进一步夯实发展基础,拓展发展空间。至9月末,各项贷款余额139.5亿元,较年初增长16.53亿元,增幅13.44%。

该行首先措施落实到位,持续强化金融服务,连续出台多项措施,部署疫情防控及金融服务保障工作,全力落实抗疫暖企,服务实体。通过1.7亿元“抗疫专项贷款”投放方案,对于用于生产经营正常、资信状况良好的普惠小微企业,实行不高于4.55%的优惠利率。以

“百行进万企”升级扩面活动为契机,对接客户进行回访,对符合授信条件的有融资需求客户及时给予资金支持,至9月末,完成29户新增企业授信,用信金融2.34亿元。为助力企业的复工复产,再次推出了3亿元利率低、担保简单、审批快的复工复产专项贷款。先后推出支持乡村振兴专项优惠贷款3.5亿元,新一轮支持乡村振兴专项优惠贷款,促进各类农业经营主体复工复产,践行使命担当,彰显当地金融主力军作用。

同时,减费让利到位,该行及时制定临时性延期还本付息操作流程,对符合条件的中小微企业实施临时性延期

还本付息。对2020年6月1日至12月31日期间到期的普惠小微贷款,按照“应延尽延”要求,根据客户延期还本申请,结合客户受疫情影响情况和经营状况,通过贷款展期、续贷、借新还旧、3日内还旧借新等方式,实施阶段性延期还本付息政策,对普惠小微企业累计延期还本付息901户,金额3.96亿元,累计为客户提供应急转贷资金1.97亿元,帮助企业转贷2.48亿元,从而缓解中小微企业还款压力,维持企业稳定运行,助力企业渡过难关。

不仅如此,该行产品创新到位。修订“快车贷”、“安居贷”、“农易贷”等管理办法,优化贷款流程,简化办贷手续,提

升客户体验。量身定制信贷产品,降低利率,快批快贷,研发设计“税企通”产品,以小微企业、个体工商户在税务部门的缴税情况作为主要依据,向辖内小微企业法定代表人、主要股东及个体工商户发放用于支持其生产经营周转的信用类贷款,实现客户线上申请、自动授信、线上签约、总额控制、随用随贷。上线“赣榆好e贷”,着力解决赣榆本地农户和部分小微企业等无税务、公积金数据客户群体的即时融资需求,截至目前,“赣榆好e贷”授信签约4773户,授信金额6.47亿元。用信1493户,授信金额1.37万元。

(程文军 吕丽)

## 丰县农商行优化服务举措稳企业保就业

今年以来,丰县农商行坚持疫情防控和金融服务两手抓、两手硬,通过加强走访、主动对接、增加投放、创新产品、减费让利等措施全力支持复工复产,服务实体经济,积极落实六稳六保工作部署,以实际行动稳企业保就业。截至9月末,该行各项贷款余额134.07亿元,比年初增加15亿元,增幅12.6%,同比多增8.93亿元。

该行深入走访调研,提升工作实效组织开展“百行进万企”活动,深入企业摸排走访,了解企业融资需求,将全县划分为372个营销网格,精准对接小微企业、农业合作社、家庭农场和个体工商户,用好用上上级政策,减费让利助推复工复产,大力支持实体经济发

展。至9月,共走访企业4739户,新增授信28户,金额7112万元,新增用信28户6507万元,发放实体经济贷款108.46亿元,较年初上升12.74亿元,增幅13.31%,较同期多增7.35亿元。

同时,优化营商环境,增强服务能力。针对县域主导产业集群化和企业客户需求多样化的发展趋势,该行加大政银企对接力度,抓住“服务效率”竞争优势,在防控风险的前提下,决策前移、服务前移,进一步提高贷款审批速度,做到“快受理、快调查、快审批、快发放”,做到首贷扩面、转贷提速、续贷从简,以“服务速度”赢取客户信任,以“办贷效率”树立社会形象。截至9月末,单户授信1000万元以下小微企业贷款余

额21.75亿元,较年初增加5.85亿元,增幅36.79%。

通过线上线下融合,畅通服务渠道。坚持创新驱动发展,开通“税易通”“税企通”“金e贷”“快e贷”等线上产品,创新服务渠道,提升客户体验,增强获客能力。充分发挥人熟地熟优势,进企业、进企业、进社区宣传富民惠农政策,增强普惠金融服务能力。利用电视、广播、微信公众号等平台,加入村组(社区)微信群386个,多渠道宣传本行特色金融产品,促进资金沉淀和有效客户增长,形成线上线下相融合的服务体系。至9月末,该行线上贷款18124笔11.58亿元,较年初增加7403笔3.85亿元。

(记者 魏 静 口 张文理 邓 敏)

此外,该行推进三访三增,助力六稳六保。开展“阳光扶贫”走访慰问活动,班子成员带头深入农户家中,把富民惠民政策和产品服务送到社区村委、田间地头 and 广大百姓手中,树好品牌形象。9月末,该行扶贫小额贷款余额2.68亿元,较年初增加1.32亿元,增幅97.06%。组织开展“推进三访三增,助力六保六稳”专项竞赛活动,提升服务实体经济能力,加强对接,为网格化营销提供科学依据。7-9月份,该行走访小微企业4739户,新型农业经营主体3477户、个体工商户18220户,新增授信697户2.06亿元,新增用信697户1.71亿元。

(记者 魏 静 口 张文理 邓 敏)

今年受新冠疫情影响,银行纷纷寻求经营转型,开拓新的产品营销模式,大力推广纯线上贷款产品,只要符合条件,通过微信、手机银行等渠道在线操作,无须提交任何材料,就可完成贷款申请和发放,减少客户之间不必要的接触,该项贷款业务正以迅猛的速度发展,如某省农商行截止2020年5月末已发放线上贷款余额661.69亿元,占总贷款余额的3.63%。

大数据时代下,巨大的商机背后往往隐藏着巨大的风险。线上贷款侧重于客户的准入条件,例如工资收入水平、征信情况、社保缴纳、税收缴纳,从而设定阈值,符合准入条件的给予一定的贷款额度,随用随还,但对于客户的信用条件、真实性却无从控制。基于这一风险点,审计人员在日常审计中逐步摸索出了一套数字审计方法,以矛攻矛,利用数据开展审计,筛选可疑客户移交信贷管理部门重点开展贷后检查。

借名贷款。借名贷款一个最显著的特征就是,贷款发放直接转给实际使用

## 数字审计为银行降低风险

人,历次结息资金由实际使用人转入,贷款到期时由实际使用人提供还款资金。审计时,审计人员只需通过ODS大数据导出信贷客户这三个时间节点的银行流水进行分析,就可以基本认定该笔贷款是否被挪用,是否从事非法经营,是否为借名贷款。如2019年3月2日,某银行信贷客户金某30万元消费贷款到期,通过流水发现,贷款本息由戴某提供,2019年3月23日,贷款重新发放后本金转给戴某使用,期间历次结息均由戴某提供,经与客户核对,表示贷款一直由戴某使用,据此判断该户为借名贷款。

网络赌博。信贷客户如利用贷款资金进行网络赌博,短时间内贷款资金会通过第三方支付频繁支出,金额一般都低于1000元,且一般都在相同时间段支出,基于此,审计人员只需设定阈值,筛选可疑数据,进行进一步审计核对,如通过与借款人家属贷款对账等。如某银行信贷客户崔某于2020年5月申请了一笔10万元线上贷款,贷款发放后,崔某贷款扣款账户频繁发生500元-1000元资金转出,对方户名均为财付通,交易发生时间均在晚8点至12点,该账户在5月共发生该类资金转出146笔,累计转出金额8.48万元,银行工作人员通过与借款人家属对账,发现家属并不知其申请线上贷款,并通过侧面了解,该贷款客户平时有赌博习惯,据此初步判断该户参与网络赌博。

流入房地产。消费贷款资金流入房地产是人民银行严令禁止的,一直屡查不止。在数字审计上主要体现为两种方式,第一种就是消费贷款发放后,直接转入某某房地产开发商账户,这种方式已经有比较成熟的审计方法;第二种比较隐蔽方式的就是,消费贷款发放后通过转入他人银行卡或取现,然后流入房地产,这种数字审计方式就是,消费贷款发放后,短期内办理按揭贷款,或为他人提供首付,按揭贷款办理后短期内发放消费贷款。如某银行信贷客户潘某于2019年12月27日申请发放一笔30万元消费贷款,该客户于次日在柜面进行了30万元取现,并当即将资金缴款至某房地产开发有限公司,该客户于2020年1月7日申请发放了一笔75万元该楼盘的按揭贷款,据此判断该户将消费贷款资金用于购房。

(夏勇勇 稿前程)

## 泗阳农商行:一审二帮三促进 全面提升审计效能

本报讯 今年以来,泗阳农商行认真履行审计监督职责,坚持“一审二帮三促进”,对重点、热点问题开展专项审计,针对审计中发现的问题,及时提出整改意见和应对措施,促进全行审计质量和经营管理水平再上新台阶。

该行从严管理,揭示问题,审计研究原则性。严格按照各项制度规定,科学审计,从严审计。从源头发现问题,对于不按制度执行或执行不到位的现象如实列入审计报告,严抓业务审查,严控信贷风险,坚决杜绝松懈意识和侥幸心理。同时,寻根问底,协助整改,审计不浮于表面。深化审计责任,将审计工作做细做深。首先,审计工作以查带辅,以查为契机,帮助员工找出

业务操作中薄弱环节,提高合规意识;其次,不局限于监督检查、查错纠弊的传统观念,积极协助被审计单位深入剖析披露出来的问题,查找管理环节的漏洞,帮助被审计单位健全内控制度,防范和化解各类风险。此外,该行合规建议,促进管理,用审计传递温度。通过汇编审计中发现的各类问题,以审计简报、风险联席会议等形式实现审计资源全员共享,促进员工自我约束、把控风险;通过与各支行、各部门有效沟通交流,向被审计单位提出合理化建议,促进被审计单位合规操作、高效管理;通过向上级领导提出审计建议,为总行领导经营决策提供依据,促进全行合规经营、健康发展。(伏焕忠 记者 陈思羽)

## 句容农商行荣获“句容慈善奖”

本报讯 近日,在句容市慈善表彰大会上,江苏句容农商行荣获“句容慈善奖”,这也是全市唯一获此殊荣的金融机构。作为扎根句容六十多年的本土银行,句容农商行在服务地方经济社会发展、全力做好民生金融、普惠金融、扶贫金融等各项工作,积极发挥好“三农”服务主力军和金融纽带作用。

长期以来,句容农商行积极履行金融助力“脱贫攻坚”工作职责,主动做好“农商行+经济薄弱村”的结对帮扶项目,持续发挥红色引擎推动作用,增其内生发展动力;持续做实“农商行+贫困户”的精准扶贫工作,与困难家庭结对,定期上门慰问,为困难家庭解除了燃眉之急。同时,句容农商行用贴心服务去关爱句容百姓,以实际

行动用温暖句容这座城市。如疫情期间主动捐款100万元,助力防疫抗疫;率先出台金融服务疫情防控八举措,全面支持本地企业复工复产;组织志愿服务队伍助力文明城市创建;冠名句容市“移风易俗”集体婚礼;开展义务献血、新春公益有奖答题、公益徒步等,积极履行助力民生、扶贫济困的社会责任。紧跟“互联网+”和科技金融发展大趋势,积极推进“智慧支付”“智慧医疗”“智慧校园”等应用项目落地,打造线上线下,贴近生活的智慧银行。如疫情期间,推广线上化、场景化、非接触的“e路有我”线上综合服务平台,积极帮助本地农户推广滞销农产品,同时贴近客户实际需求,推出线上免费问诊、免费网订、口罩等服务。(记者 陈思羽 口 马 飞)

## 常熟农商行:“浓农生活”提供便民综合服务

本报讯 近年来,常熟农商行积极发挥科技赋能作用,在前期推出“浓农乡品”商城的基础上,打造全场景线上应用服务平台——“浓农生活”APP,助力“三农”,服务民生。

该款APP集商务网购、直播带货、社会保障、生活服务、金融服务等功能为一体,主要包括四大服务:一是助农服务,通过整合各地土特产、地方特色农副产品,打造网购商城平台,为入驻商户拓展线上销售渠道,为消费者提供农产品在线交易、基地直配、物流配送等便捷服务。二是植入常银直播技术,以“直播带货”方式打造科技助农新模式。同时,通过生活服务,为广大客户提供公

积金、医保等公共服务以及外卖、电影、出行等便民生活服务。三是企业服务。为企业客户提供规范化、线上化的企业基础管理服务,包括员工管理维护、工资发放等,支持工资线上一键代发,无须网点现场办理。四是金融服务。为广大客户提供线上化信用贷款服务,以优质高效的产品,切实满足客户融资需求,助力地方经济高质量发展。截至目前,“浓农生活”APP已注册用户超2.5万人,入驻商户近300户,销售订单超15万单,开展各类主题直播活动34场,帮助农户销售农产品近百吨,线上销售产品4.6万单。(记者 陈思羽 口 宋 杰)