

业界资讯

浦发银行打造
私人银行品牌

本报讯 继中国银行、中信银行等开展私人银行业务，去年12月28日浦发银行私人银行终于在上海开业。此次开业活动重心放在客户服务上，在笼罩着浓郁的节日气氛的外滩之中更显其低调奢华、匠心独到。

作为一家总行位于上海的全国性股份制商业银行，浦发银行相关负责人透露，浦发银行在私人银行业务方面将坚持一贯的稳健务实，以“价值永续”为定位，打造“卓越、前瞻、博取、兼容”的私人银行品牌。

浦发银行在战略层面的动作不断，继私人银行开业，紧随其便与在台湾兆丰国际商业银行在沪签署业务合作备忘录。此次签约是自两岸经济合作框架协议签署以来，浦发银行首度与台湾地区银行签署业务合作备忘录，也是兆丰银行签约第四家内地商业银行。根据备忘录，两行将在公司业务、资金业务、贸易融资、离岸银行、跨境人民币结算、风险管理、资讯及人员交流等领域加强合作。

作为众多分行中的一份子，浦发银行北京分行始终秉承“笃守诚信、创造卓越”的理念积极探索金融创新的道路，保持资产规模持续扩大，维持经营实力不断增强的态势。通过自身的努力发展目前在北京已拥有38家营业网点，为北京的经济发展和城市建设做出了积极的贡献，未来有望在私人银行及对外合作业务领域再续辉煌。

(张文)

穆迪上调

浦发银行存款评级

本报讯 近日，浦发银行凭借其稳健的经营和卓越的风险管理能力一举摘得“2010年度最佳风险管理银行”大奖后又受到了穆迪的青睐，成为目前国内除政策性银行和国有银行外，为数不多的获国际评级公司投资级以上信用评级的商业银行。

对于此次评级上调，穆迪表示主要有以下三个方面原因：首先，浦发银行盈利能力及资本充足率不断增强。穆迪认为，在利率逐渐上升的环境下，浦发银行的净息差已持续改善。其次，浦发银行市场地位不断提升。目前浦发银行在存贷款市场的份额略高于2%，按照资产计算，该行已成为中国第七大银行，业务遍及全国。第三，浦发银行资产质量持续改善。截至2011年9月30日，浦发银行不良贷款率为0.40%，是穆迪受评银行中的最低水平。

(陆文)

理财新品

浦发银行推出
电子消费券回馈客户

本报讯 岁末，各大商家的促销活动层出不穷。相对于商家，各家银行同样以多种形式回馈持卡人。

记者日前从浦发银行北京分行获悉，为答谢持卡人，该行推出了“电子消费券 月月连连发”主题活动。从2011年12月24日至2012年12月31日，凡持有东方系列卡和轻松理财系列卡的持卡人，在此期间每月单卡积分消费累计刷卡满三笔，且积分消费金额累计满2012元，即可有机会获得一份价值88元的电子消费券。春节临近，忙碌了一年的人们准备开始去超市采购年货，浦发银行的“电子消费券”可以在北京所有物美、美廉美超市门店消费使用，持卡人可以在采购年货的同时享受到更多实惠。

“与客户去银行领奖的方式不同，电子消费券是以短信的方式发送到持卡人的手机上，持卡人只需开通浦发银行的及时语短信通知服务，只要满足活动标准，无论在哪儿，持卡人都可以收到电子消费券。如果想要了解更多的活动内容，持卡人可以随时前来网点，或者拨打浦发银行95528客服电话进行了解。”浦发银行北京分行相关负责人介绍。(杨文)

投资风尚

世界经济的疲软让大多投资领域一路下滑，相反，钻石却是例外。近两年来，钻石价格一路高歌猛进，被大多数投资者视为新兴的最佳投资品种之一。

去年12月25日，“金钻开运2012大典”瑞恩钻石第三届钻石文化节在京宣布启动。与往届不同的是，本届钻石文化节以金钻为主题，期间展出千枚极品金钻，为消费者带来了难得一遇的投资良机。据悉，北京展示集中在当代商城、西单君太、SOGO及百盛四大商场，此后主办方还将前往天津、成都。

瑞恩钻石董事长薛雷表示，与投资股票、期货、房地产相比，投资钻石既可以赚钱，又可以用于收藏，是双赢的项目。特别

投资市场“步步惊心”

2011年投资理财 四宗最

年度盘点

□ 本报实习记者 郝 霖 柯昌润

2011年，想赚钱太难！投资市场可谓步步惊心，普通投资者怎一个“苦”字了得。股市熊态毕现满目疮痍，楼市调控窘境依旧、金价交易惊心动魄、汇市波动震荡加剧、民间借贷利率狂飙……当然，在跌宕起伏的理财市场，伴随着百姓理财意识的增强，层出不穷的理财产品不断进入大家的视野。纵览2011年的理财市场，也不乏亮点。

最保险的投资—— 银行理财产品赚得不多但不会赔

在股市、楼市、收藏品等众多投资市场表现不尽如人意的2011年，银行理财产品这名投资理财市场的“老兵”，量价齐增，为投资者画出了较为稳健的收益曲线。

据不完全统计，截至去年12月20日，银行共发行人民币理财产品2024只，比去年全年猛增近1倍。

数据显示，从收益分布来看，去年以来人民币理财产品平均预期年化收益率超过4.5%，跑赢了1年期定期存款利率，但没能跑赢CPI增幅；此外，美元产品最高收益率未超过2%，而澳元产品的预期收益率最为“硬气”，动辄5%以上，最高1年期产品能达到9.6%，颇受投资者追捧。

专家表示，最近几年商业银行理财业务快速发展的势头不容小觑。

觑，不仅规模大增，产品线极丰富，而且在产品设计、营销手段、营销方式和投资管理等方面也不断创新。但同时发展中存在的问题和薄弱环节也不断暴露。因此今年以来银监会多次发文，不仅限时要求银行将银信理财合作业务由表外转入表内，还于去年底叫停了1个月以内的超短期理财产品，都对降低理财市场风险发挥了积极作用。

业内人士表示，去年大部分时间处于加息通道内，银行主推的还是短期理财产品。虽然多数银行理财产品收益不及CPI指数，但在投资市场整体行情低迷，风险加大的情况下，收益相对稳定的理财产品还是受到了不少普通投资者的青睐。

最亮眼投资—— 贵金属节节飘升令人艳羡

去年，金、银、铂金等贵金属的价格节节攀升，虽然去年第四季度主要呈震荡下行走势，但大多数市场人士仍看好贵金属的中长期行情。在这种比较明显的“赚钱效应”推动下，国内贵金属投资需求出现了“井喷”式的增长。

旺盛而活跃的市场需求必然催生相关投资品加速涌现。除了传统的实物金、银条外，在账户贵金属方面，去年人们不仅可以投资“纸黄金”、“纸白银”，市场上还相继出现了与国际价格实时挂钩、连续交易的“纸铂金”和“纸钯金”，而且都是既可以用人民币投资，也可以用美元投资。

针对去下半年尤其是四季度以

来，金银价格走势较为跌宕起伏，许多风险偏好不高、资金量有限的普通投资者面对看空的行情却无渠道可交易获利，“双向交易”的出现为投资者提供了价格下行时的避险手段。

业内人士认为，国内贵金属理财门槛也越来越低，成为贴近百姓需求的理财方式。可以预见的是，随着国内贵金属市场的日益成熟完善，投资者、尤其是普通投资者将越来越能够“放心理财”。

最戏剧投资—— 邮市币市暴涨暴跌过山车

2010年8月以来，邮市迎来13年不遇的大行情。兔年春节过后，邮市行情继续向纵深发展，市场均认为其将重演1997年的辉煌，许多长期打折的邮票纷纷翻身，炒作品种更是出现了高达几十倍的涨幅。生肖票作为领涨品种，吸引了众多人的眼球，其中2000年的生肖龙票就暴涨至4500多元，而其面值仅为115元每版，最低时的卖价为50多元，与最低价相比，涨了近90倍。一时间“鸡犬升天”。

而去年以来一直火热的邮市，临近年底却一夜降温。据记者了解，新邮跌幅普遍超两成，个别甚至近五成，老邮票和珍稀精品邮票价格也在下调。

业内人士还告诉记者，钱币市场也开始出现不同程度的跌幅。钱币方面有些单品跌幅甚至达到50%左右。如80版2元钱，从80元跌到40元左右；80版50元从最高的4200元到此时的交易价不足2000

元；奥运纪念钞也出现大幅的下跌。前期被热炒的第四套人民币、龙钞等出现了暴跌，目前整个钱币市场交易冷清。

最伤心投资—— 基金定投越补越跌

2011年的基金市场可谓是“惨不忍睹”。数据显示，截至去年12月16日，剔除货币基金，存续期超过11月的742只基金，仅有38只取得正收益，占比不足6%。亏损榜前三甲基金的亏损幅度高达64%、52%和46%。

专家表示，去年的基金有点全线“崩溃”的劲头，分级基金、股票型基金、混合型基金以及指数基金等都没有逃过这一劫，都变得不靠谱。去年，对于所有做基金的投资者来说就一个字：亏！定投越补越跌，自己手握着基金，眼看着净值不断下挫，却无能为力。

“只能做长期了！”这也已经成为部分基金投资者用来自我安慰的方式。去年基金投资陷入前所未有的僵局。

理财警示

伴随着理财热，各种地下炒金、荐股、基金推荐骗局也花招频出，骗局的“专业程度”甚至让投资者难辨真伪。投资者一不当心就可能“赔了夫人又折兵”，理财不成反倒破财。如今理财的首要前提已不仅是保值增值，防骗才是王道。

炒金骗局

看上去很正规低手续费成陷阱

据相关媒体报道，众多违规的炒金公司纷纷打出了低开户门槛的幌子，以超低的开户金额来吸引投资者。比如某只做伦敦金的违规炒金公司，对外打出的口号就是“100美元”开户，这样低价的开户费对囊中羞涩的小散户吸引力特别大。相而言，上海黄金交易所的T+D业务需要至少有购买一手黄金的资金，也就是最少也

炒金低手续费存陷阱 电话荐股设诱饵 基金业绩被夸大

投资理财 防骗为先

要三五万元才能开户。与此同时，每家违规公司都会对外承诺24小时不间断交易，时刻可操盘。而这一点对本来就奔着短线投机的投资者来说，更具吸引力。而上海黄金交易所的所有产品只能在日市、夜市的规定时间段交易，黄金期货甚至都没有夜市。此外，违规公司都懂得“包装”的重要性。有些违规公司甚至看上去比正规公司还正规。一些公司的网页被制作成了“豪华”版，既有24小时在线接待员，又有滚动视频演示炒金收益；满篇都是讳莫如深的专业术语以及投资分析等。很多投资者都被这样的专业性所迷惑。对于这些伪装完美的投资陷阱，投资者最需要做的还是保持一颗淡定的心，不要为低廉的手续费所动和一时的收益而盲目追加。

荐股伎俩

电话荐股诡秘免费试用是诱饵

近段时间，股市“跌跌不休”让很多非法短信或电话荐股模式盛行，大多数都是以“免费试用”作为诱饵。监管部门对相关诈骗机构查处了不少，但依然屡禁不止甚至更加泛滥。而主要原因还在于这门暴利生意的经营门槛很低，只要几部电话或手机，几个能忽悠的人就可以正常运营了。

据介绍，此类诈骗机构往往采取让会员“步步入营”的方式，一开始所荐股票经常涨停，而就此打动投资者后，荐股者便开始邀请投资者入会，目的就是收取不菲的人会费。而之后所荐股票的涨跌就与其不相干了，他们的目标就转为下一个可能入会的投资者。

业内人士建议，在选择合法证券投资咨询机构提供咨询服务时，要注意是否签订了书面服务合同，是否有专用收款账户收取账款，如果缺乏则需要提高警惕。

基金诱局

基金经理游说夸业绩想当然

一位不愿意透露姓名的基金人士表示，今年只有货币基金收益为正，投资者对基金的不满正在不断升级。一些投资者纷纷投诉，当初买基金时，被代销方的夸大言辞所蒙骗，而除了基金业绩外，出现频率较高的推销辞藻还有诸如，“具有分红优势”、“择时选股能力很强，不会出现大的亏损”、“投资团队制定好了安全垫”、“投资基金不能目光短浅，一定要着眼长远”等。对于立场不坚定，尤其是本身对基金不了解的投资者来说，很容易被这样冠名堂皇的推销言辞所征服。事实上，不能单纯地靠以往业绩来判定一只基金的好坏。历史数据一再证明，昨天的业绩并不能保障今天的业绩，过去一年的前十名没有几个能成功延续到下一年。

(本报综合)

跟着政策走

2012年投资也要“稳中求进”

与热点主题和热门板块的炒作中，宜及时收手，切忌贪婪。

基金

过渡时期应攻守兼备

恒生中国财资部的专家认为，明年如何布局基金是个难题。一方面，欧债问题悬而未决远未落幕，这是最大的不确定因素；另一方面，明年还存在诸多政策的不确定因素。而可以确定的因素则是，现在股市确实已处于历史低点，反转也许需要触发性因素，但毋庸置疑的是，如今已经是布局播种的好时机。对于风险承受能力低的投资者来说，也可以适当关注保本基金和货币市场基金，以此为桥梁等待股市明朗后，再转向股票方向基金。基金定投也是不错的选择，能有效降低风险、平摊成本。

债券

投资价值凸显

在货币政策转向的预期下，国内

债市明年可望继续转暖，债券就具体品种而言，当前位置最值得关注的券种，一是可转债，二是中高等级信用债。可转债2007年以来共有三轮明显的下跌，而目前可转债市场的估值水平适逢第三轮下跌的谷底，有一定配置价值。而信用债中则蕴含更多机会。随着货币政策的定向宽松迹象显现、CPI拐点到来，债券市场呈现出牛市特征，信用债快速反弹，整体投资价值明显出现。

编后语

2012年，宏观政策将着重于稳增长，而对于个人的财富保卫战而言，2012年投资理财要稳字当头，顺势而为，灵活操作。切记：鸡蛋不要放在一个篮子里，调整家庭投资组合，进行合理配置。

白色钻石和彩钻的比例为10万克拉比1克拉，后者上涨空间更大

彩钻发力成投资新宠

是目前更为罕有的彩钻来说，如果你持有10—20年，那么你会发现钻石价格上涨远远超出你的想象。

数据显示，经历了2008年的下跌和2009年的调整后，2010年以来全球投资型钻石价格飞涨，目前白钻价格已经达到2008年高点水平，而彩钻的价格则超越2008年的高点，继续上涨了约20%。

彩色钻石的稀缺性决定了它的价值。据悉，每出产10万颗宝石级钻石，其中才可能有一颗彩色钻石，出土概率仅为十万分之一，5克拉以上的彩钻十分罕见。



建议投资者，投资钻石时最好选择裸钻，而裸钻的投资价值，又以大克拉彩钻为首选。彩钻有红、蓝、粉、黄四色，和白钻注重在重量上不同，彩钻的主要定价标准是靠颜色，“彩色钻石的分级取决于颜色的饱和度和纯正程度，一般来讲，可以分为四个等级：弱色、浅色、彩色、深色。”他说，黄钻的零售价一般是白钻的1.2—2倍，粉钻则是几倍不等。“彩钻是财富的浓缩体，如今股市动荡、通货膨胀的情况下，彩钻绝对是明智的投资之选。”

不过，专家也提醒，参与到彩钻领域的风险要高于白色钻石。“如粉钻，证书上描述的颜色是‘鲜艳粉红’还是‘带有橙色的粉红’，价格将有天壤之别。”据了解，彩钻目前没有定价指标，蓝钻和粉红钻的价格基本由拍卖会来定，而黄色钻石则由其本身的品质来决定市场价格。(林萧)