

邳州农商行创新服务支持小微企业发展

近年来,江苏邳州农商行紧扣民营和小微企业信贷需求规律,单列信贷计划,坚持盘活存量,努力用好增量,不断提高资金的使用效率,重点增加涉农小微企业等领域资金支持。通过产品、渠道及服务创新,该行小微企业贷款增速持续高于各项贷款平均增速,新增民营企业贷款占新增公司类贷款比重高于90%。

提质升级“阳光惠民”工程,有效拓宽获客渠道

该行成立5个零售业务营销中心,坚定不移地深化阳光惠民工程,围绕建档的客户群体有条不紊推进阳光信贷客户营销授信,对已授信15.05万户、授信金额135.73亿元农户逐户走访,发放授信通知书,稳步推进业务增长。将新型农业经营主体、小微企业以及城镇社区

居民纳入“阳光惠民”工程,延伸服务区域、拓宽普惠覆盖面。将全辖民营小微企业纳入名单式管理,按周走访,建立走访台账,深入了解民营企业发展基本情况和融资诉求,定期举办银企座谈会,搭建“政企银”交流平台,着重对当前民营和小微企业融资难、融资贵的问题进行认真讨论,加强民营企业金融扶持政策的宣传解读,使更多企业能够了解政策、掌握政策、用好政策。建设网格化营销系统、阳光信贷等系统,通过对内外部数据的分析,建立数据模型,为客户精准提供服务。

降低小微企业融资成本,努力提供优质服务

该行认真贯彻落实监管部门要求,持续加大对小微企业减费让利力度。严格执

行LPR利率,第一时间将合同文本、利率执行标准等进行修改,并下发关于LPR执行有关规定的通知,充分领会相关文件精神,不断降低小微企业融资成本。强化转贷贷政策服务,持续优化完善续贷政策、条件、期限、定价水平等,在“转续贷”周转贷款、循环贷、收回再贷、借新还旧、展期等多形式上,引导客户合理、科学使用,对于自偿性能力较强客户,保证不抽贷、不压贷、不停贷,全面解决了客户担保难和成本贵的问题。截至9月末,该行共支持企业转贷业务138户,12.58亿元。

量身定制开展产品创新,满足小微企业融资需求

该行信贷产品创新始终围绕“以客户为中心”,以提升服务三农、小微力度

为主题。创新推出创业类、经营类、扶贫类等信贷产品。出台《新型农业经营主体贷款》、《返乡农民创业贷》和《富民创业担保贷款》等创业类产品;出台《富企贷小企易贷》、《惠企贷小微贷款业务》等经营类产品。一系列的产品创新满足了不同客户群体、不同行业的融资需求。特别是为支持乡村振兴建设,提升新主体、新要素、新业态等新兴农业领域的服务能力,创新了“新农贷”、“新业态”、“丰农满仓”、“惠农快贷”、“新型农业经营主体”贷款产品,积极与省农担公司、财政部门合作,建立银担共担风险、合作共赢的支持三农机制,创新与邢棣镇政府合作,开展对镇村级农业发展公司支持,截至9月末,已投放镇村级农业发展公司两户150万元。**(李军)**

常熟农商行金融科技总部获“青年文明号”称号

近日,记者获悉,常熟农商银行金融科技总部荣获常熟市“青年文明号”称号。截至目前,该行已成功争创1个省级青年文明号,3个苏州市级青年文明号,1个常熟市级青年文明号,初步建立青年文明号培养梯队。

多年来,常熟农商银行始终坚持团结青春力量,凝聚青年智慧,致力于组建一支朝气蓬勃、积极向上的青年员工队伍。青年员工锐意进取、敢于担当、

勇于革新,成为企业发展的中坚力量。常熟农商银行以“农村金融领跑者”愿景为指引,以“普惠金融、责任银行”为使命,秉承“敢闯、敢试、敢为”的拼搏精神,充分发挥青年文明号先进、先行、先锋作用,在把广大青年员工吸引到促进企业发展上来的同时,积极组织志愿服务活动,发挥公益爱心力量的作用,切实做到热心服务客户,真诚回馈社会。**(奚晓妍 记者 汪宏胜)**

赣榆农商行“脱贫致富贷”为金融扶贫增添动力

近日,江苏赣榆农商行成功发放首笔“脱贫致富贷”,金额5万元。该贷款品种的发放,进一步拓宽了金融扶贫渠道,为低收入农户及已脱贫不再享受扶贫政策农户走向致富提供了有力资金支持。

“脱贫致富贷”发放对象实行名单制管理。该贷款品种发放对象为该行当前最新《建档立卡低收入农户名册》中的贫困农户及近三年已实现脱贫退出《建档立卡低收入农户名册》的农户。该产品贷款用途具有针对性,即必须用于发展种、养、加和流通等生产性、服务性增收项目,不得用于建房、婚丧嫁娶等生活消费用途。“脱贫致富贷”实现优惠政策。符合条件的农户可享受年息4.35%超低贷款利率,金额最高可达5万元,该贷款为信用贷款,无需抵押、担保,农户提供身份证、户口本便可申请贷款。

“脱贫致富贷”的推出有效地解决了三个方面的问题。一是有效解决了扶贫小额贷款无法满足低收入贫困户资金需求问题。当前扶贫小额贷款最高金额5万元,农户通过“脱贫致富贷”可最高可再次贷款5万元。二是大大降低农户融资成本。农户使用扶贫小额贷款是全额贴息,成本为零,当扶贫小额贷款额度无法满足需求时往往选择其他贷款产品,但其他贷款产品利率较高。为解决这一问题,该行推出“脱贫致富贷”,利率为4.35%,有效地降低了低收入农户再贷款成本。三是解决了已脱贫退出《建档立卡低收入农户名册》农户无法继续享受优惠贷款政策问题。“脱贫致富贷”可使这部分农户继续享受超低贷款利率,并且无抵押、担保,有效地带动了已脱贫农户发展生产,实现增收致富,防止农户返贫。**(杜传迎 吕秀轩 记者 徐良)**

大丰农商行冠名“十佳最美环卫工人”评选活动

近日,大丰农商银行冠名举办首届大丰区“十佳最美环卫工人”评选活动。号召全社会更加关注环卫事业、尊重环卫工人、增强环保意识、珍惜环卫成果。

本次活动分为推荐初选、网上投票、审核公示等三个阶段,经社会广泛参与,累计投票数达32万,访问点击量近40万人次,经评选小组严格评定,最终评选出首届“农商银行”杯大丰区“十

佳最美环卫工人”,并在盐城市第11个环卫工人节当天进行了现场表彰。该行积极响应区委区政府号召,在服务地方经济高质量发展的同时,坚持以文明创建为引领,积极履行社会责任,关注全区环卫事业,先后开展向环卫工人发放服装用品等多项公益活动,以实际行动向环卫工人致敬,受到了社会各界一致好评。**(沈飞 志勇)**

淮海农商行稳步推进审计项目实施

近日,淮海农商银行坚持四个“强化”,全面提升项目开展的质量效率,稳步推进年度审计项目实施。该行强化审前工作。做深做细审前分析,制定详细、具体、操作性强的审计方案;开展审前培训,让每个组员提前熟悉审计方案,并对被审网点提供的电子资料实行进场前预审,有效避免检查现场窝工现象。同时,强化现场管理。坚决执行“盯盘”制度,主审实时关注组员工作情况,及时反馈检查过程中的问题;每周定期召开碰头会,讨论上周工作开展情况、发现问题及项目进度。

此外,强化审计沟通交流。加强与被审网点、各条线业务部门的沟通交流,充分听取被审网点意见,并全面搜集材料,核实反馈内容。同时,该行强化审计成果应用。对审计发现的重大问题、风险隐患,及时向相关被审计单位、经营管理层下发风险提示书或管理建议书,上半年共计下发风险提示书2份、管理建议书3份。推动该行修订了4项制度,完成部分业务流程的再造。**(刘泓)**

江南农商行苏州分行发放首笔“苏拍融”贷款

“苏拍融”是江南农村商业银行为进一步支持企业资金需求,结合苏州地区司法拍卖环境,通过银行、担保公司、法院三方合作,采用“先贷后抵”的模式,向符合该行准入标准的企业发放的用于购买法院拍卖的固定资产贷款。

近日,该行苏州分行成功发放首笔“苏拍融”贷款,从银行获得法院拍卖信息、客户提交贷款申请至银行成功放

款,整个操作流程仅用了9个工作日,为今后该项业务的持续开展奠定了良好的基础。“苏拍融”改变了以往买受人必须先一次性全额支付拍卖款,在拍品过户后才能办理贷款的商业模式,有效地解决了司法拍卖中客户融资难、手续繁琐等问题,同时也帮助法院提高了案件执行效率。**(姜涛 丁琳)**

沛县农商行推出“金易通”贷款产品

为满足人们多元化的贷款申请需求,进一步适应互联网金融竞争需要,拓宽信贷服务渠道,积极推动个人信贷业务开展,近期,沛县农商银行推出“金易通”纯线上个人消费类信用贷款产品。“金易通”贷款是指以客户在徐州市公积金中心数据作为主要授信审批依据,结合个人征信信息,利用线上系统进行自动审批,给予客户一定的授信额度,在授信额度和期限内用于个人及家庭消费的个人信用贷款。具有线上申请、自动授信、余额控制、随用随贷的特点,可以为客户提供更方便快捷的金融服务。“金易通”贷款,利用互联网+、大数据和移动通信等技术,实现核心系

统与公积金数据库交互。通过建立全流程的信贷管理模型,建立了从贷款申请、贷款审批、合同签订到用信和还款的纯线上闭环操作系统,全流程最快仅需5分钟。申请人在输入个人身份信息后,系统会自动查询到申请人月缴存公积金数额、信用卡消费、贷款还款等信息,依托大数据分析,合理评估申请人信用等级,准确测算出申请人授信额度,从而实现了贷款全程“无纸化”、客户全程“不跑腿”。此次线上“金易通”贷款产品的上线,将有助于该行加快零售转型的步伐,真正成为服务大众的生活银行、服务小微的普惠银行。**(吕尊帆)**

泗阳农商行戴月洁荣获“江苏十大金融工匠”称号

近日,江苏泗阳农村商业银行裴圩支行委派会计戴月洁荣获“江苏十大金融工匠”荣誉称号。今年江苏省农商系统中仅戴月洁一人获此殊荣。荣誉的背后有哪些故事,记者日前走近戴月洁,听一听她的酸甜苦辣。

全心投入 以热爱对工作

“职业是我的衣食父母,我要用真心全心奋斗!”28岁的戴月洁是这样说的,也是这样做的。2013年年初,她被分配到偏远的乡下实习,为了尽快掌握业务操作中的菜单码,她起早贪黑、熟记硬背;为了快速提高技能水平,她制定计划,勤于练习。她对金融全身心的热爱以及刻苦钻研的精神得到了肯定,通常需要长达半年的实习,她仅用三个月就获得了定岗,走上了自己心爱的岗位。

立志争当一名最好的员工是她的志向,“全身心投入”是她写在案头的座右铭。走上工作岗位之后的她依旧对自己严格要求,用心做事、细心操作、热心服务、诚心对待,全心投入成了她进入工作状态的基本功。付出终有回报,在行内的各项考核中,无论是技能水平、理论知识亦或是业务操作、服务态度,她都名列前茅。

身体力行 以真情换真心

由于出众的表现,戴月洁很快被调任委派会计,肩上的担子重了,责任也更大。“做好服务从来没有高深技巧,唯有换位思考,实实在在想客户所想,独具匠心想客户所未想”这是戴月洁经常挂在嘴边的一句话,她用实际行动给这句话做了注解。在泗阳农商银行裴圩支行的营业大厅,她的身影没有

固定在某个地方,大家见到的是一个跑来跑去的大忙人,厅堂管控、柜面管理、内外合作,她面面俱到;在业务繁忙的时候,她一站就是一整天,水顾不上喝,饭最晚一个吃,留给客户的却始终是热情洋溢的笑脸;为了向客户提供更优质的服务,她努力学习银行业相关知识,积极主动地与客户搞好关系,耐心细心的为客户提供讲解。她以真情换真心,终于得到了客户的认可,“有问题找小戴”已成为众多客户的口头禅,她的服务口碑更是成为当地农商行的金字招牌。

耕耘不辍 以坚守磨匠心

戴月洁的履历上有着长长一串的荣誉,细数自己走过的成长道路,戴月洁笑着说:“为了提高业务技能,我小键盘都练坏了20多个,点钞纸也点破了

160多把。”这简单话语的背后流露的是何等的艰辛。多少次她练到大拇指红肿,多少次她手臂疼到不能弯曲,又多少次她学到喉咙沙哑,这是日复一日的默默坚持,是年复一年的无悔付出。人们常说,匠人易做,匠心难得。在获得诸多荣誉之后,戴月洁始终没有放松对自己的要求,而是不断用工匠精神打磨自己。平时上班,她的键盘下面总会放着一沓点钞练功券,业务闲暇时,她就随手拿出练习;下班后,她总要搞几次全真模拟比赛,按照比赛的标准和要求,把各项技能过一遍。

戴月洁在提高自己业务上耕耘不辍,以坚守磨匠心,是一名把职业当事业,把事业当信仰的匠人,她在平凡的工作岗位上,创造了属于自己的不平凡。**(王彭 戴萌 记者 徐良)**

沐阳农商行提升普惠金融服务效率

昆山农商行 大力支持乡村振兴战略

“普惠、惠民、服务农村”,江苏省昆山农商银行在践行普惠金融的过程中,大力支持乡村振兴战略,推进当地美丽乡村建设。

该行创新“美丽乡村”系列产品,陆续推出“建房贷、蟹商贷、创业贷、昆易贷”等特色服务。其中“建房贷”围绕农房改建、翻建的需要,帮助资金困难农户解决建房资金短缺的燃眉之急。该产品手续简便、审批快速、利率优惠,间接提高了整体村容村貌,大大加快了当地新农村建设的进度。至2019年10月末,该行已陆续发放“建房贷”2640户,累计发放金额达6.88亿元。

“青山绿水就是金山银山”,江苏省昆山农商银行在探索普惠金融发展之路上,为乡镇居民提供了更方便快捷的金融服务,切实提升当地老百姓的获得感和幸福感。**(杨莹 记者 汪宏胜)**

镇江农商行 温馨服务获好评

日前,一位特殊的客户走进了镇江农商银行三山支行,年近70岁的胡奶奶,拿着一沓发黑且黏在一起很难分开的钞票来到柜台前,小心翼翼地询问该行工作人员能否帮她兑换钞票。

该行工作人员看到钞票已经褪色变形,很难辨认,询问胡奶奶,这沓钱是从何而来。原来,这沓钱背后是一个感人的故事:胡奶奶的老伴已经去世多年,最近胡奶奶清理冰箱时才发现,在冰箱最下层的冷冻层里,有一沓被塑料袋包裹的钞票,这是她的老伴在世时为她留下的。该行工作人员第一时间与人民银行镇江市中心支行取得联系并申请了鉴定,经过一个半小时的逐张清点,最终兑换出1550元人民币。几日后,胡奶奶再一次来到镇江农商银行三山支行表达谢意。她表示,镇江农商银行工作人员的责任心和服务态度,让她这样的老人感受到了放心和温暖。**(洪妍)**

近年来,沐阳农商银行在坚定支农支小战略定位,积极贯彻落实国家普惠金融工作部署,加大金融产品、金融服务创新,加大对实体经济、小微企业支持力度,扩大普惠金融覆盖面,努力为全县城乡居民提供便捷优质的金融服务。

沐阳农商银行坚持支农支小支微不动摇,主动融入县域经济发展大局,该行围绕乡村振兴战略,专门制定服务三农发展规划,明确普惠金融的总体要求。设立三农金融服务委员会、三农金融服务部门,成立阳光个人、阳光小微授信调查中心,以及授信审批中心、用信审批中心,基层设置八个事业部,47个支行,每个事业部配备专职授信经理,每个支行配备专职客户经理,形成高起点、多层级的普惠金融服务体系。截至10月末,该行各项贷款余额

206.23亿元,比年初增加18.76亿元,涉农及小微企业贷款占比为96.87%,比年初高0.05个百分点。

其次,该行瞄准特色产业,打造具有特色的金融产品。坚持立足本土,提供最具本色、最接地气的普惠金融。沐阳是闻名全国的花木之乡,受益于“绿水青山就是金山银山”的政策春风,花木产业呈现蓬勃发展态势,该行围绕本县花木产业特点,坚持立足本土,提供最具本色、最接地气的普惠金融。围绕沐阳县花木产业特点,推出“花木惠农贷”“花木助商贷”“花木兴业贷”等系列产品,截至10月末,已发放花木系列贷款4973户,6.01亿元。突出扶持木材加工业,出台专项环保准入政策,实施差异化扶持,做到应贷尽贷;围绕地方草莓产业、物流产业、农机产业发展趋势,先后

灌云农商行信贷支持生猪生产

今年春天以来,受猪瘟疫情影响,生猪生产有所下滑,猪肉供给和价格问题受到社会关注,灌云农商银行围绕“做好稳定生猪生产、保障市场供应工作”要求,切实加大生猪养殖的信贷支持力度,至目前,该行生猪养殖贷款投放1564户、金额7602万元。

自9月初银保监会《关于支持做好稳定生猪生产保障市场供应有关工作的通知》下发后,该行一方面紧扣6项具体要求,授信政策不做大的调整,进一步加大对生猪产业的支持,对符合授信条件但暂时遇到经营困难的生猪养殖户存量贷款(含扶贫)未增加条件,做到不抽贷、不断贷;根据客户经营需要给予转续贷,扶持养殖户正常

江阴农商行获得江苏首笔“外贸企业”专项支农再贷款

近日,江阴农商银行成功获得江苏省首笔专项支持外贸企业发展的支农再贷款,总额度4.8亿元。截至目前,该行再贷款总额度已达15亿元,较年初新增8亿元,增幅为114%,再贷款余额、净增额均创历史新高,为地方经济发展提供了有力支持。

“外贸企业”专项支农再贷款,是江阴农商银行为进一步加大涉农企业支持力度,以支持外贸企业发展为重点,践行

生产经营。另一方面,在风险可控前提下,结合客户在该行的业务对生猪生产户贷款利率实施利率优惠政策,降低养殖户贷款利率,减少养殖户融资成本。利用人行再贷款工具申请支小再贷款,发放生猪养殖户贷款34户、503万元;申请省农业信贷担保有限公司担保贷款,降低养殖户融资成本,如投放南岗乡某户生猪养殖贷款50万元,年利率执行4.785%;对于小户在扶贫名单的尽量按条件足额发放扶贫贷款(政府贴息),发放生猪养殖扶贫贷款462户、金额1287万元。

同时,该行还密切关注生猪和猪肉市场变化情况,深入开展市场调研,了解掌握生猪养殖户、企业以及生猪

生产产业链中各环节的信贷需求和信贷投放情况;组织开展对用信5万元以上生猪养殖户的走访调研,抽取243户,涉及25家支行,金额3059万元,充分了解生猪养殖行业情况和贷款存在的风险,并上门走访养殖户,询问他们资金需求状况,及时为养殖户提供信贷资金支持;结合阳光信贷授信年检,对符合贷款条件的生猪养殖户和企业,主动授信,简化审批环节,为生猪养殖户和企业开辟“绿色通道”,并积极推广免抵押免担保的信用贷款,解决担保难问题;深挖信贷需求,充分调动生猪产业龙头企业助力,推动形成“大帮小”、银企农互助的良好局面。**(王红 开军义)**

再贷款政策支持,将资金定向用于外贸企业、涉农企业等重点领域的专项贷款。通过深化“阳光信贷”,开展银企大走访活动,该行实现对外贸企业的精准对接、精准投放和精准扶持。据了解,本次“外贸企业”专项支农再贷款将惠及百余家外贸企业,重点支持涉农企业、小微企业、单户授信1000万元以下的普惠口径小微企业和单户授信3000万元以下的民营企业,一定程度缓解小微企业融资难题。

该笔再贷款的成功发放,是江阴农商银行贯彻国家金融方针政策,坚守本源支农支小的具体实践。江阴农商银行开展再贷款业务8年多,累计支持涉农、小微企业600余家,获得监管部门认可和客户一致好评。下一步,该行将继续加强政策宣传,简化贷款流程,提升服务质效,更有效地支持涉农企业、外贸企业发展,为实体经济发展提供源源不断的资金支持。**(张艳敏 赵丹 记者 徐良)**