在5G、物联网新时代，不断运用新技术满足新需求

体育消费催生“新花样”

在5G、物联网时代即将到来之际，体育消费领域也催生了许多“新玩法”“新花样”。普通爱好者跑马拉松将配备全程视频、没有比赛场地也可以举办赛事、在家自学也能考教练证书……许多体育领域以前不能轻易实现的事情，在科技发展的助力下，如今纷纷变成了现实。运用新技术，如何为用户提供更好的运动体验，成了体育企业布局的重要方向，我国体育产业也将在新技术和新理念的引领下，挖掘出更大潜力。

个性需求拓宽市场

“在海口马拉松比赛中，企鹅体育开展了人工智能剪辑服务试验，测试结果令人满意。”在刚刚结束的斯迈夫国际体育消费展览会上，企鹅体育总裁刘建宏介绍，2018年在中国田径协会登记注册的马拉松赛事已经超过1500场，未来的马拉松赛事将更具科技范，人脸识别系统将全程识别、追踪并记录选手的全程表现，打造马拉松选手专属纪录片，选手赛后便可快速获得个性化视频。

“5G、物联网时代的到来，不仅是一场传播革命，也是一场体育产业革命。”歌华中奥集团总裁王奇认为，我国正处于大众体育消费阶段，体育运动越来越融入人们的日常生活，人人希望参与其中，因而需要全方位的体育服务模式。

以企鹅体育测试录制的海口马拉松为例，新的体育服务模式可以在很多场景中应用。中电物联科技有限公司董事长蔡鸿岩表示，比如运动员在赛道上跑步的瞬间，可以通过APP实时观测跑步速度、心率等体征，可以根据数据的收集开展一系列有针对性的服务。北京中奥约动体育产业有限公司创始人罗壹雄也表示，普通运动爱好者如果拥有全程视频记录的话，将极大地提升体育消费的体验。

当前，在体育优质内容向新媒体、短视频领域迁移的背景下，体育消费需求更加注重动态化、碎片化，个性需求的不断深化，打开了新的市场空间。

全新模式颠覆传统

如今，大众体育竞赛项目深受欢迎。随着智能运动设备的发展，跨地域的线上赛事让更多运动爱好者有了参与竞赛的机会。

此前，一场别开生面的智能飞镖赛成为业内焦点。智能飞镖具有标准的蓝牙智能飞镖靶，通过智能感应完成电子自动计分。即便参赛选手不在同一个地方，只要通过网络就可以实现场馆、家庭和社区互联，线上线下对战完全不受地域空间的影响。更酷的是，智能飞镖打破了传统比赛需要统一时间的规则设定，参赛选手可以选择在某些时间，组队完成不同时段的飞镖投掷竞赛，通过电子自动计分排定比赛名次。

“从职业赛、民间选拔赛再到家庭线上赛，通过新的赛事组织、制作及传播，带来全新的赛事模式。最新的飞镖线上赛，现在已经开始内测，未来很快会上线。”北京夺镖体育文化有限公司CEO王征表示。

在刘建宏看来，新技术对体育产业带来了冲击的同时也带来了机遇，能否把握时机脱颖而出就看谁能更好地适应时代，同时满足个性化和普众化的需求。

线上培训解决“痛点”

今年初，体育总局、国家发展改革委印发《进一步促进体育消费的行动计划（2019—2020年）》，明确指出近两年的7大重点任务，其中丰富体育消费业态和培育体育消费观念成为产业发展的重中之重。

虽然，中国已进入体育产业发展黄金时期，体育行业也已成为当前最热门的行业之一，但体育人才的极度匮乏已经成为制约我国体育产业快速发展的瓶颈之一。

据统计，国内目前体育产业的从业人口为400多万人，只占国内劳动力总人口的0.5%，要想实现2025年5万亿元的产业规模，体育产业的就业人口就要达到全国就业人口的1.5%，这意味着届时需要最少1000万的体育从业人口。未来几年，这500万的人才缺口如何补齐将是考验体育产业的棘手问题。

联盟电竞互联网科技有限公司首席执行官冯青告诉记者，通过在线培训平台，电竞用户不仅能够获得全面而系统的电竞职业培训知识，还将通过线上培训与在线考试相结合的方式获得相关资质认证，这将有助于解决行业面临的从业人员缺口问题。

“在多年的实践中，我们发现中国体育真正的‘痛点’领域是体育线上培训。”刘建宏表示，未来将致力于打造“线上培训＋线上考试＋线下考试＝行业证书”的一站式互联网体育培训服务，满足不同受众的服务需求，助力体育教育尤其是幼儿体育教育的人才培养事业，打造中国体育的线上人才基地。 （经 报）

繁荣夜间经济 体育大有可为

在山西省太原市穿城而过的汾河公园，总会遇到不少夜跑者，他们在蝉鸣蛙叫声中轻盈跑过。每当夜幕降临，太原市南中环街一家创业园区附近的健身房也是人气最旺的地方。

夜晚漫步，记者总会在不经意间发现，体育运动给太原这座古城带来的活力和动感。太原一名银行职员韩建勋告诉记者，以前朋友相聚就是吃喝，现在下班后常常约上朋友们踢足球。“‘请人吃饭不如请人流汗’正成为一种潮流。”韩建勋说。

事实上，在很多城市，体育运动都已成为市民们夜间生活不可或缺的要素。“太阳落下，篮球升起。”相信北京乃至全国的篮球爱好者，都对这句宣传语不陌生。每年的5月到7月，每到周末晚上，在北京的东单体育中心篮球场，就有一场专门为业余篮球爱好者组织的夜赛“日落东单”。位于青海西宁城北区的体育公园内，每到晚上，足球场、篮球馆内的灯光就照亮了城市的夜空。

夜间体育运动是夜色中一道活力十足的风景，提升着城市的精气神。随着全民健身的蓬勃发展，很多健身馆和体育中心出现一“场”难求的局面。体育消费作为城市夜间消费的有益补充，正成为“夜经济”的新亮点。

其实，“夜经济”反映着消费观念的时代变迁。从地摊夜市到多元消费市场，“夜经济”的内容随着人们生活水平的提高和消费观念的转变在不断改变。当前，夜间的体育消费无疑有着巨大的潜力。

近一段时间，各地把培育夜间经济作为新一轮促进消费的发力点。其中，“体育”成为高频词。比如，北京提出持续支持体育运动项目经营单位延长营业时间至22点，在公园增设体育健身设施和运动场地，满足年轻人体育消费需求，不断丰富体育健身和体育竞赛表演市场等。在山东日照，当地提出打造夜间篮球、足球、乒乓球、荧光夜跑、轮滑、平衡车、广场舞等赛事活动，全面向社会开放，进行市场化运作，鼓励更多社会资本进入体育产业。

夜间体育培训也很火爆。在中国职业拳击协会高校发展委员会副主席靳铁军看来，现在很多城市夜间体育培训从“三大球”逐渐延伸到游泳、武术、小轮车等项目，体育让城市夜生活充满活力，正在成为一些城市的文化符号。

繁荣夜间经济，体育大有可为。正如靳铁军所说，随着健康中国战略的不断深入，越来越多的都市人通过体育让夜间生活更加多彩，体育“夜经济”正展现出非常光明的前景。 （新华社）

2019“恒安合伙人计划”赋能高校创新青年

近日，2019“恒安合伙人计划”第四届“青春创客”系列活动就业专项赛暨中国大学生马拉松联赛启动仪式在福建华侨大学启动。

据介绍，2019“恒安合伙人计划”于2019年9到12月期间覆盖全国10个重点城市，落地北京大学、中山大学、上海交通大学等12所高校。计划开展产业创新项目、品牌营销创意的征集，为有创业、就业需求的广大青年提供展示创意和实力的舞台，与恒安集团一道为青年提供专家指导、管培生岗位、创业扶持等激励措施，广泛发掘高校优秀创新人才和创意项目，并通过校园马拉松加创业就业项目征集的的形式激励高校青年在创业就业的路上敢于有梦、勇于追梦，勤于圆梦。

启动仪式后，中国大学生马拉松联赛华侨大学站正式鸣枪开跑。现场领导、嘉宾与师生一起喊出“华大加油”的助威口号，鼓励同学们以不断拼搏的精神，在校马以及人生路上赛出成绩，赛出青春风采。期待“恒安合伙人计划”为推动高校学生创新实践能力发展，扶持青年创业做出精彩贡献。

据悉，此次就业专项赛由共青团中央青年发展部指导，共青团中央网络影视中心、中国投资协会股权和创业投资专业委员会联合主办，恒安国际集团有限公司、厦门多想互动文化传媒股份有限公司共同承办。

未来智慧公司与马达加斯加签署国际合作协议

10月9日，未来智慧公司与马达加斯加共和国签订了2019—2024马达加斯加国家发展开发计划，其中包括新首都整体规划开发项目及5万套安居房项目在内的国家级开发项目。

据悉，此次“土地特许协作开发”合作地域覆盖率极高，内容涵盖面广博。覆盖重要27座重点城市，总占地规模约290多平方千米。开发建设总投资额预计超过17亿美金。未来智慧公司将与马达加斯加共和国政府通过土地特许协作创新合作形式，全面推进马达加斯加首都的整体开发建设，同时未来智慧公司还提供自主知识产权“未来社区”“健康房屋+”产品，为项目开发公益、文旅、体娱、医养等各种主题“未来社区”健康人居环境。

双方表示，相信随着合作开展，该项目必将实现互利共赢的目标。

此协议的签订，代表着未来智慧公司在“给世界爱与关怀”的使命上又进一步，也代表着未来智慧公司先进的复合科技驱动为全球可持续发展战略提供高效的整体解决方案贡献着中国重要力量。此次与马达加斯加共和国的合作以及“土地特许协作开发”的合作模式，已成为未来智慧公司在全球签约的第9个国家级“未来社区“项目。

第23届国际被动房大会首次来华 鸿坤“逐绿前沿”分论坛大放异彩

10月9日到11日，第23届国际被动房大会暨第五届中国(高碑店)国际门窗博览会在河北高碑店拉开帷幕。绿色建筑领域的精英汇聚于此，开启了一场全球绿色节能建筑领域的国际盛会。鸿坤地产受邀参加了此次盛会。10月10日上午10点，鸿坤地产在本次被动房大会上主办了“逐绿前沿——被动式建筑与房地产创新发展”分论坛，邀请到了绿色建筑领域的多位国内外专家，共同为中国被动式建筑发展建言献策。

自成立以来，鸿坤集团始终坚持走创新型城市运营商的道路，在房地产领域积极实践，将创新基因融入企业发展的各个环节，此次在创新基因中融入了可持续发展理念，发展绿色超低能耗建筑，坚持走在行业前端，开发最先进的住宅形式，造福城市。

携手奥润顺达建设绿色住宅

论坛邀请到了北京房地产协会秘书长陈志，河北建筑科学研究院所长郝翠彩，上海建筑科学研究院河北雄安分公司副总经理金艳萍，欧洲建筑五金协会主席马丁·梅森博格，上海同济大学绿色建筑及新能源研究中心常务副主任谭洪卫，奥润顺达窗业集团河北绿色建筑科技有限公司产品研发部总监邢金来等多位重量级嘉宾，鸿坤集团办公室主任孙霞、鸿坤地产监事会主席孔祥民、鸿坤地产华北公司总经理李红松也出席了此次论坛。

论坛期间鸿坤地产与奥润顺达集团举行了盛大的签约仪式，鸿坤集团办公室主任孙霞与奥润顺达集团副总裁任志勇签署战略合作协议！现场嘉宾、观众和媒体共同见证了这一重要的时刻。

“被动房是各种技术产品的集大成者，具有任重道远的前景，鸿坤地产将持续进行相关研究投入，推进建筑节能的发展。本次鸿坤地产与奥润顺达集团的强强联手，源自双方共同拥有的创新基因，这是一次技术探索和技术落地以及资源整合的有力组合，也是鸿坤集团在全国化布局‘都市圈’+多元事业‘生态圈’的‘双圈战略’基础上，提出‘轻重并举’战略格局优化的切实践行。”李红松在致辞中表示。

行业专家为被动式建筑发展建言献策

在本次论坛现场，关于被动式建筑的诸多前沿见解碰撞出了无数思维火花。

被动技术从何而来？演讲之初，谭洪卫教授就通过《中国被动技术适应性问题的思考》给出了答案。“被动技术始于建筑节能”，他告诉大家。在随后的分享中，他详细介绍了被动技术的内涵与外延意义，被动技术的适用性以及面临的潜力和挑战，并根据中国不同气候区的实际条件详细分析了被动式低能耗居住建筑节能设计标准，比对了各自的建筑成本。

郝翠彩所长从自己的工作实践中为大家带来了《河北省被动式超低能耗标准体系介绍》的分享，介绍了《河北省被动式超低能耗建筑标准体系》的编制过程和涵盖内容。她表示，支持政策和标准规范日益完善、规模提升与成本下降相互促进、被动式建筑改造逐步有序展开、建筑行业高质量发展和被动式超低能耗建筑产业崛起这五个方面是未来的主要发展趋势。

几位嘉宾高屋建瓴，从各自领域进行了全面而深刻的分享。金艳萍通过“十三五”重点工程——太平鸟项目的分享，大家了解到地域气候适应性绿色公共建筑设计实践与思考的相关知识。邢金来从自身实际应用的行业领域介绍了微观的专业知识，剖析了被动式建筑组件——环境一体机的设计标准与实际应用问题。马丁·梅森博格以国际视野对未来的建筑作出了展望，带来了《houses for future》主题分享。

在随后进行的“逐绿前沿——被动式建筑与房地产创新发展”对话沙龙环节，嘉宾们展望了未来的建筑形式，并结合京津冀和雄安新区的城市发展，对被动式建筑在城市发展中扮演的重要作用发表了见解。

北京市房协秘书长陈志表示：“被动式超低能耗建筑是绿色建筑的标杆，被动房产业是前景广阔的朝阳产业。探索更加绿色、更加低碳、更可持续的发展模式一直以来都是政府大力倡导的方向。非常高兴看到鸿坤地产作为从北京走向全国的房企，在被动式建筑领域成为先行者，也希望越来越多的责任房企能够加入到这一领域里来，共同构建绿色生态城市，为大众创建更智能、舒适的居住环境。”

将创新精神融入住宅建设发展的方方面面

鸿坤一直都在住宅开发和建设领域发扬创新精神，并取得了多项大奖，成就斐然。

“在住宅领域我们已完成全国超十省50多个大型项目的开发，形成了TOP系、语墅系、理想系、原乡系和都市系等五大成熟产品系，拥有全面的住宅产品开发打造能力。鸿坤地产连续7年稳居行业百强和华北区域运营能力十强，鸿坤地产产品研发团队拥有先进的技术创新和引领意识，开创了多项全国、省市级创新内容，并且年年摘得行业的创新类大奖。”李红松说。

在国内乃至全球发展绿色建筑的大趋势下，鸿坤坚持发挥一贯的创新精神，走在房地产创新发展的前沿，通过在双圈战略基础上的轻重并举战略实践，优化格局，在高碑店项目中采用最先进的绿色建筑技术，不断取得突破。

“各位朋友因为同一份事业不远万里来到这里，无疑源自我们对于创新、对于环境、对于可持续性发展的共同追求和信念。本次携手奥润顺达，是鸿坤在住宅建筑领域进行创新的又一次重大尝试，必将为高碑店区域的城市发展添上浓墨重彩的一笔。”李红松表示。

专业严谨 在绿色建筑领域坚定前行

据鸿坤地产相关负责人介绍，鸿坤地产与奥润顺达集团合作建设的河北高碑店被动式超低能耗建筑形式的住宅项目是鸿坤在高碑店的首例被动式住宅，历经鸿坤产品研发团队专项小组3年的潜心研究论证，总结了国内外大量先进经验。除了高碑店的项目，鸿坤还在廊坊鸿坤 · 理想城实践了被动式建筑。

作为有高度社会责任感的创新型城市运营商，鸿坤投入建筑节能领域，并在国际被动房大会首进亚洲、落地河北高碑店之时就受邀参加此次盛会，组织分论坛，在绿色建筑领域的理论和实践上都是一次重大的突破。

李红松表示，建设被动房正是责任地产鸿坤为国家环保事业身体力行做出的贡献，择址于京南保北重要工业城市高碑店，也为京津冀一体化、雄安新区的建设和区域发展做出了巨大贡献，与鸿坤“都市圈+生态圈”双圈战略相辅相成，为鸿坤未来的发展提供更多机遇。